ИСТОРИЯ УСПЕХА

№2 (40) АВГУСТ, 2026

ЖУРНАЛ О ЛЮДЯХ И ДЛЯ ЛЮДЕЙ

НОВЫЙ УРОВЕНЬ ФИТНЕСА

Как Invictus меняет подход к тренировкам

СТРОИЛИ ЛУЧШЕЕ

3 года работы
4 миллиарда тенге
1 цель

БОЛЬШОЕ ИНТЕРВЬЮ

Арыстанбек Тогжанов о проекте, спорте и характере

INVICTUS

ЭТО ДОЛГОСРОЧНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ И БУДУЩЕЕ УРАЛЬСКА

Арыстанбек Тогжанов

СИЛА ДИСЦИПЛИНА РЕЗУЛЬТАТ

20 АВГУСТА — ОТКРЫТИЕ НОВОГО ФИТНЕС-КОМПЛЕКСА

12+



МЕСТО, ГДЕ ХОЧЕТСЯ ПРОВЕСТИ ВЕСЬ ДЕНЬ И ВЕРНУТЬСЯ СНОВА

Всего 15 минут от центра Уральска — и вы оказываетесь в современной зоне отдыха, где продумано всё для комфортного досуга с семьей, друзьями или коллегами.

VILLAGE PARK — ЭТО МЕСТО, ГДЕ КАЖДЫЙ ОТДЫХАЕТ ПО-СВОЕМУ.

- Два бассейна для взрослых и детей
- Pool & Bar с летней атмосферой
- Современный ресторан европейского уровня
- DJ-сеты по вечерам
- Просторный Barn House для компаний до 15 человек с финской баней и собственной террасой

Особая гордость комплекса — банные традиции.
Выберите классическую русскую баню или отправьтесь в настоящее путешествие расслабления с сакской банной программой: профессиональное парение с пармастером, горячий чан, холодная купель и фирменные блюда, которые делают отдых по-настоящему особенным.
Утром здесь завтракают и наслаждаются спокойствием. Днем отдыхают у бассейнов всей семьей.
А вечером Village Park наполняется музыкой, красивой атмосферой и встречами, которые хочется продлить.
Здесь не нужно выбирать формат отдыха — здесь есть всё, чтобы провести идеальный день.



г. Уральск | **Ежедневно с 11:00 до 02:00** | **+7 777 066 36 16** | **village_park_uralsk**












График работы
9:00 – 19:00

пр.Абая, 246/11

ТД MASTER



NS DOORS

Режим работы:
с 10:00 до 18:00 каждый день
без выходных

Межкомнатные и входные двери в наличии и под заказ
В наличие на складе в Уральске более 10.000 дверей

nsdoors_uralsk **+7 771 181 13 13**

AMPERE ELECTRO

Ampere Electro предлагает комплексные решения в сфере электроснабжения для коммерческих, административных и производственных объектов.

Основное направление компании — поставка электротехнической продукции: кабельно-проводниковой продукции, модульного и щитового оборудования, светотехники, розеток, выключателей и других электротехнических материалов.

Помимо поставок компания выполняет электромонтажные работы, проектирование систем электроснабжения, а также испытания и измерения электрических сетей и электрооборудования.

Ampere Electro — надежный партнер в вопросах поставки электротоваров, проектирования и электромонтажных работ.

ampere_electro **+7 705 122 12 21**





KERAMIR – это актуальный выбор керамогранита, плитки и сантехники для современных интерьеров.
В ассортименте шоурума представлено более 300 видов керамогранита и плитки малого формата. Коллекции регулярно обновляются, а новые поступления появляются каждый месяц. Здесь внимательно следят за трендами в дизайне интерьера и предлагают только востребованные решения.
Покупатели могут получить реалистичную 3D-визуализацию ванной комнаты с выбранной плиткой. Для этого достаточно предоставить размеры помещения.
В шоуруме также представлен широкий выбор сантехники из качественного санфарфора с гарантией 10 лет. Особое внимание уделяется подбору товаров в едином стиле и цвете. В одном месте можно подобрать смесители, душевые системы, полотенцесушители и аксессуары для гармоничного интерьера.
KERAMIR помогает создать современное и продуманное пространство без лишних сложностей.

keramir.uralsk
+7 708 601 17 96

ГЛАВНЫЙ ЦЕНТР РЕМОНТА И ИНТЕРЬЕРА ЗАПАДНОГО КАЗАХСТАНА

Мебель вашей мечты за 3 недели в «Жиһаз Ника Мебель»!

Хотите создать интерьер, который будет выделяться на фоне остальных? «Жиһаз Ника Мебель» – официальный представитель одноименной фабрики, где уникальный дизайн встречается с безупречным качеством. Мы предлагаем огромный ассортимент материалов, 80% из которых эксклюзив для нашего города.
Наше производство оснащено самым современным оборудованием, а строгий контроль на каждом этапе гарантирует идеальный результат. Вам не придется ждать месяцами: благодаря отлаженным процессам мы изготавливаем заказы в кратчайшие сроки от трех недель.
Доверьте уют вашего дома профессионалам. Приходите в «Жиһаз Ника Мебель», чтобы обсудить ваш проект с нашими дизайнерами и узнать об актуальных акциях и специальных предложениях.

nika_mebel_uralsk **+7 775 374 16 04**



TORE HOME – это место, где рождаются идеи красивого интерьера, а мечты об уютном доме становятся реальностью. Мы стремимся создавать пространство, в котором каждая деталь работает на ваш комфорт, стиль и вдохновение.

tore.home.uralsk
+7 702 007 92 82



TORE HOME – современный мебельный шоурум в Уральске, где стиль, комфорт и качество объединяются в единое пространство для создания уютного и функционального дома. Здесь каждый может найти мебель, которая подчеркнет индивидуальность интерьера и сделает повседневную жизнь еще комфортнее.
В ассортименте представлены мягкая и готовая корпусная мебель, кухонные гарнитуры, кровати, матрасы, кухонные и обеденные столы, стулья, а также решения для гостиных, спален, детских комнат и кухонь. Коллекции подбираются с учетом современных тенденций дизайна, сочетая эстетичность, практичность и долговечность. Профессиональные консультанты помогут подобрать мебель с учетом размеров помещения, стилистики интерьера и личных предпочтений покупателя.

Преимущества TORE HOME:

- ✔ широкий ассортимент мебели для всех комнат дома;
- ✔ современные дизайнерские решения и актуальные коллекции;
- ✔ качественные материалы и надежная фурнитура;
- ✔ индивидуальный подход к каждому клиенту;
- ✔ комфортный шоурум для выбора мебели вживую;
- ✔ высокий уровень сервиса и профессиональные консультации.



СВС

БАТЫС

31 год строительных традиций

17 лет успешной работы в регионе

ТОО «СВС Батыс» — региональный дилер группы компаний «СВС», история которой началась в 1994 году. С 2009 года компания успешно реализует масштабные строительные проекты в Западно-Казахстанской области, внося весомый вклад в развитие региона.

За годы работы компанией построено 18 многоквартирных жилых домов общей вместимостью более 1 700 квартир, которые стали новым домом для тысяч жителей Уральска. Кроме жилищного строительства, «СВС Батыс» реализовал десятки объектов различного назначения: административные здания, инженерные сети, объекты связи, выполнил капитальный ремонт железнодорожных вокзалов, Домов культуры, медицинских и других социально значимых учреждений.

Сегодня компания продолжает активно развиваться. В стадии реализации находятся новые жилые дома, строительство гостиницы с коммерческими помещениями, а также проект современной школы на 900 мест.

Собственная производственная база по выпуску товарного бетона, фундаментных блоков и железобетонных изделий, современный парк спецтехники и команда квалифицированных специалистов позволяют компании выполнять полный цикл строительных работ, гарантируя высокое качество, надежность и соблюдение сроков.

18
многоквартирных жилых домов

1700+
квартир

900
мест в проекте новой школы

«СВС Батыс» — строим сегодня то, чем будут гордиться будущие поколения.









SAU BOL

ОТБАСЫ ДЕНСАУЛЫҚ КЛИНИКАСЫ
КЛИНИКА СЕМЕЙНОГО ЗДОРОВЬЯ

Современное оборудование, опытные специалисты, внимательный персонал и комфортная атмосфера делают каждое посещение клиники максимально удобным.

г. Уральск, мкр. Жана Орда, 15а
+7 707 232 1507
saubol_med



SAU BOL — ЗДОРОВЬЕ ВСЕЙ СЕМЬИ В ОДНОМ МЕСТЕ

SAU BOL — современная семейная клиника, где созданы все условия для заботы о каждом члене семьи. Здесь принимают как взрослых, так и детей, предлагая комплексный подход к диагностике, лечению и профилактике.

В клинике ведут прием терапевт, педиатр, детский аллерголог, кардиолог, эндокринолог, акушер-гинеколог и уролог.

Здесь же можно пройти УЗИ, сдать лабораторные анализы и воспользоваться комплексными Check-up-программами, которые помогают вовремя выявить возможные нарушения и сохранить здоровье на долгие годы.

SAU BOL — ЭТО МЕСТО, ГДЕ ЗАБОТА О ЗДОРОВЬЕ СТАНОВИТСЯ ПРОСТОЙ, ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ И ДОСТУПНОЙ ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ.

Особая гордость SAU BOL — направление **ИНФУЗИОННОЙ ТЕРАПИИ НА БАЗЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ФРАНШИЗЫ CLEAN CLINIC.**

Клиника предлагает

27 программ капельниц

разработанных для поддержки организма, восполнения дефицита витаминов и микроэлементов, укрепления иммунитета, восстановления после физических и эмоциональных нагрузок, поддержки сердца, печени, суставов и решения многих других задач. Каждая программа подбирается врачом индивидуально с учетом состояния здоровья пациента.

Лицензия № 26014920 от 08.06.2026 года, выдана РГУ "Департамент КМФК МЗ РК по ЗКО"

Когда речь идет о здоровье,
важно иметь клинику, которой можно доверять.













SAU BOL — СОВРЕМЕННАЯ МЕДИЦИНА, КОТОРОЙ ДОВЕРЯЮТ САМОЕ ЦЕННОЕ.

CONSILIUM
INTERNATIONAL CLINIC

МЫ ОТКРЫЛИСЬ!

CONSILIUM International Clinic



Международная клиника экспертной медицины, где современные технологии встречаются с вниманием, заботой и уважением к каждому пациенту.

В CONSILIUM ВАС ПРИНИМАЕТ КОМАНДА СИЛЬНЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ:
терапевт и педиатр, ЛОР, сурдолог, офтальмолог, невролог, эндокринолог, кардиолог, стоматологи и имплантолог.

Это место, где **ДИАГНОСТИКА — НА УРОВНЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ:**
УЗИ, ЭКГ, холтер, СМАД, компьютерная томография зубов и зубочелюстной системы, современная лаборатория — всё для точного и быстрого результата.



А **ВОССТАНОВЛЕНИЕ — ПОД КОНТРОЛЕМ СПЕЦИАЛИСТОВ:**
реабилитация, массаж, лечебная физкультура, физиолечение — возвращают силу, движение и качество жизни.

ДЛЯ ВАШЕГО УДОБСТВА — собственная аптека и полный цикл медицинского сопровождения в одном центре.

CONSILIUM International Clinic — это не просто лечение.
Это уверенность в диагнозе.

Мы работаем для вас каждый день:
с 8:00 до 20:00

Адрес:
мкр. Астана, 12
consilium_clinic.kz

Лицензия № 26009573 выдана РГУ «Департамент КМФК МЗ РК по ЗКО», от 10.04.26 г.






CONSILIUM
ОПТИКА • ЕСТУ АППАРАТЫ – СЛУХОВЫЕ АППАРАТЫ • ДӘРІХАНА АПТЕКА









Почувствуйте себя пассажиром собственного круиза!

HOUSEBOAT
от турбазы
«СВЕТЛЯЧОК»

Первый плавучий дом на воде в Уральске

Зачем мечтать о морском путешествии, если этим летом можно отправиться в него прямо в Уральске?

Houseboat «Светлячок» — это уникальный формат отдыха, где вместо шумных кафе вас ждут речная гладь, живописные пейзажи, уютная атмосфера и ощущение полной свободы. Здесь можно встретить закат, отпраздновать важное событие или просто провести незабываемое время с близкими.



НА БОРТУ ДЛЯ ВАШЕГО КОМФОРТА:

- до 12 гостей с комфортом (максимум — 17 человек);
- панорамная каюта и открытая палуба;
- кондиционер, холодильник, кухня и комплект посуды;
- телевизор с Алисой, караоке и музыкальная колонка;
- санузел;
- профессиональный капитан, который позаботится о вашем путешествии.



ИДЕАЛЬНОЕ МЕСТО ДЛЯ:

- дней рождения
- корпоративов
- фотосессий
- романтических свиданий
- семейных праздников
- дружеских встреч

4 ЧАСА ОТДЫХА — **5-Й ЧАС В ПОДАРОК!**

Этим летом выбирайте отдых, который действительно удивляет. Houseboat «Светлячок» — место, где каждый рейс становится маленьким путешествием, а каждый праздник — особенным.

+7 747 761 73 43 **turbaza_svetlyachok**



25 ЛЕТ НАДЕЖНЫХ ИНЖЕНЕРНЫХ РЕШЕНИЙ ДЛЯ КАЗАХСТАНА

В 2026 году компания **UralPlast** отмечает 25-летие успешной работы на рынке Казахстана. За четверть века предприятие заслужило репутацию надежного производителя и партнера, предлагающего современные решения для строительства, промышленности и коммунального хозяйства.

Сегодня UralPlast выпускает широкий ассортимент продукции для систем:

- **ВОДОСНАБЖЕНИЯ**
- **ВОДООТВЕДЕНИЯ**
- **ГАЗОСНАБЖЕНИЯ:**

полиэтиленовые и гофрированные трубы, полиэтиленовые колодцы, канализационные насосные станции (КНС), резервуары, емкости и запорно-регулирующую арматуру.















СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

СТРОГИЙ КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА

позволяют компании реализовывать проекты любой сложности и выпускать продукцию, рассчитанную на десятилетия эксплуатации.

25 лет опыта. Качество, проверенное временем. Решения, которым доверяют.

г. Уральск, промзона Желаево 1/3 **+7 (7112) 31-34-64, +7 701 038 80 02** **uralplast.kz**

BLOSSOM

цветы ❀ подарки

BLOSSOM — ЭТО НЕ ПРОСТО ЦВЕТОЧНАЯ СТУДИЯ.
ЭТО КОМАНДА, КОТОРАЯ УМЕЕТ СОЗДАВАТЬ БУКЕТЫ С НАСТОЯЩИМ ВАУ-ЭФФЕКТОМ.

Мы убеждены, что современная флористика — это сочетание качественных цветов, профессионализма флористов и внимания к каждой детали. Именно поэтому Blossom постоянно расширяет ассортимент, привозит лучшие сорта цветов и следит за мировыми трендами во флористике.

Наша цель — не просто продавать букеты, а создавать эмоции. Каждый букет Blossom собирается с любовью, вкусом и пониманием того, насколько важным может быть один красивый жест.







Blossom Flower Studio

- Отборные сорта роз и эксклюзивные цветы
- Доставка по городу всего за 60 минут
- Авторские букеты, свадебная флористика и оформление праздничных событий
- Свежие поставки и актуальные мировые тренды флористики

Blossom – цветы, которые говорят без слов.

Ждём вас по адресу:
г. Уральск, мкр. Самал, 82/4, ЖК Sun City

Для заказа:
+7 776 515 77 00
(WhatsApp)

blossom_uralsk

Uniserv
MEDICAL CENTER

CHECK-UP
В UNISERV MEDICAL CENTER



ВАШЕ ЗДОРОВЬЕ — В РУКАХ ОПЫТНЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ.
Команда врачей Uniserv Medical Center сочетает профессиональный опыт, современные международные подходы и возможности высокоточной диагностики.

ДИАГНОСТИКА ЭКСПЕРТНОГО УРОВНЯ

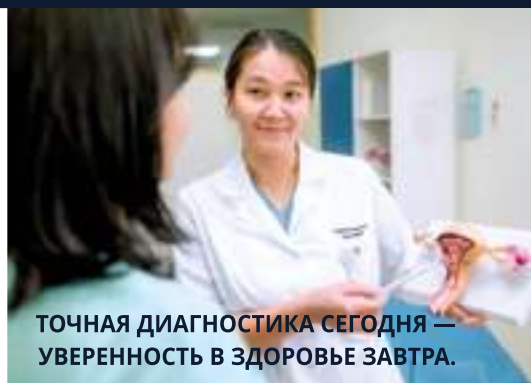
В Uniserv Medical Center обследования проводятся на высокотехнологичном оборудовании экспертного класса из США, Европы и Южной Кореи.

МРТ • КТ • УЗИ • Маммография • Эндоскопия • Функциональная диагностика • Собственная лаборатория

Современные технологии позволяют выявлять заболевания на ранних стадиях, когда лечение наиболее эффективно.

CHECK-UP — ЭТО УДОБНО

√ Более 10 комплексных программ для мужчин и женщин.
√ Все консультации, исследования и анализы — в одном медицинском центре.
√ Большинство программ можно пройти всего за один день.
√ На каждом этапе вас сопровождает персональный менеджер.



ТОЧНАЯ ДИАГНОСТИКА СЕГОДНЯ — УВЕРЕННОСТЬ В ЗДОРОВЬЕ ЗАВТРА.

ВЫБЕРИТЕ ПРОГРАММУ, КОТОРАЯ ПОДХОДИТ ИМЕННО ВАМ

- Базовый Check-up
- Женский и мужской Check-up
- Расширенные программы Check-up
- Кардиологический Check-up
- Маммологический Check-up
- Эндокринологический Check-up
- Гастроэнтерологический Check-up
- Женский и мужской Онко Check-up













ПОДАРИТЕ САМОЕ ЦЕННОЕ — ЗДОРОВЬЕ

Check-up-программы доступны в формате ПОДАРОЧНЫХ СЕРТИФИКАТОВ — подарите близким заботу, спокойствие и уверенность в будущем.

Лицензия №01681 DL, от 30.11.18 г., выдано УЗ.ЗКО

г. Уральск, ул. Шолохова, 36

+7 771 880 20 20, +7 771 880 02 02 (платное отделение)
+7 7112 93 33 39, +7 777 075 33 39 (поликлиника по ОСМС)

uniservmedicalcenter,
uniserv_gynecology_plastic
uniservpoliklinika
unmed.kz







Амбассадоры нашего журнала





















ИСТОРИЯ УСПЕХА qz

Выпуск №2 (40) Август, 2026
Свидетельство о постановке на переучет периодического печатного издания и информационного агентства №KZ79VPY00095413 – от 25.06.2024 г. Выдано Министерством культуры и информации Республики Казахстан.
Выходит 1 раз в 3 месяца.
Тираж – 5000 экземпляров по городам Уральск, Аксай, Атырау, Актобе, Астана
Глянцевый информационно-рекламный журнал «История Успеха.qz»
Учредитель – ТОО «QZ PRESS»
Главный редактор: Альбина Байгунакова

Отпечатано в типографии ТОО «PRINT HOUSE GERONA», г. Алматы, улица Сатпаева, 30/8, офис 124.

Адрес редакции:
РК, ЗКО, Уральск, пр. Нурсултана Назарбаева, 153
По вопросам размещения рекламы обращайтесь по телефону: +7 701 687 37 87

Редакция не несет ответственности за информацию, содержащуюся в рекламных материалах и объявлениях, опубликованных в журнале «История Успеха.qz». Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Мнение наших авторов может не совпадать с мнением редакции. Перепечатки и использование материалов возможны только с письменного согласия редакции.

Арыстанбек Тогжанов: «INVICTUS – ЭТО ДОЛГОСРОЧНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ И БУДУЩЕЕ УРАЛЬСКА»



УРАЛЬСК ЗАМЕР В ОЖИДАНИИ СОБЫТИЯ, КОТОРОЕ БЕЗ ПРЕУВЕЛИЧЕНИЯ ИЗМЕНИТ СОЦИАЛЬНЫЙ И СПОРТИВНЫЙ ЛАНДШАФТ РЕГИОНА. 20 АВГУСТА СОСТОИТСЯ ОФИЦИАЛЬНОЕ ОТКРЫТИЕ УЛЬТРАСОВРЕМЕННОГО ФИТНЕС-КОМПЛЕКСА INVICTUS – ПРОЕКТА, ПОРАЖАЮЩЕГО СВОИМИ МАСШТАБАМИ, ТЕХНОЛОГИЧНОСТЬЮ И ФИЛОСОФИЕЙ.

За этим грандиозным запуском стоят три года напряженной работы, колоссальные финансовые вложения, преодоление сложнейших логистических кризисов и железная воля одного человека – известного предпринимателя, Генерального директора ТОО AGK Арыстанбека Тогжанова. В большом интервью он рассказал о том, почему решил вложить миллиарды в здоровье земляков, как спорт формирует внутренний стержень мужчины, с какими трудностями пришлось столкнуться при строительстве центра и почему этот комплекс станет точкой притяжения для полутора тысяч человек ежедневно.



INVICTUS







– Арыстанбек, до официального открытия Invictus в Уральске 20 августа остаются считанные дни. Все обсуждают масштаб здания, инвестиции. Проект реализовывался долгих три года. Расскажите, с чего все начиналось и почему этот путь занял столько времени?

– Да, вы правы, за этим красивым фасадом и яркими вывесками стоят три года жесточайшей работы. Проект зародился три года назад. Знаете, в бизнесе есть проекты легкие: зашел, построил по накатанной схеме, запустил. Invictus – совершенно другая история. Это колоссальный, технологически сложный инженерный объект. Почему три года? Во-первых, мы не просто арендовали коробку и сделали там косметический ремонт. Мы строили полноценную, автономную, высокотехнологичную экосистему с нуля, учитывая строжайшие международные стандарты бренда Invictus. Во-вторых, за эти три года мир вокруг нас штормило так, как никогда прежде. Менялась логистика, рушились старые экономические связи, скакали валютные курсы. Нам приходилось перестраивать процессы прямо на ходу, адаптироваться к новым реалиям, но ни на шаг не отступать от первоначального плана и качества.

– В бизнес-сообществе активно обсуждают стоимость проекта, цифры заоблачные – 4 миллиарда тенге. Это огромные инвестиции для регионального фитнес-рынка. Не страшно было вкладывать такие деньги в сферу спорта, который себя практически никогда не окупала?



– Если бы я руководствовался исключительно сиюминутной финансовой выгодой и желанием быстро «прокрутить» деньги, я бы, наверное, построил очередной торгово-развлекательный центр или жилой комплекс. Но для меня Invictus – это не просто коммерция. Это долгосрочные инвестиции в человеческий капитал нашего родного региона, в здоровье, энергетику и будущее Уральска. Да, сумма перевалила за 4 миллиарда тенге. Проект сложный, дорогой, бескомпромиссный. Но у меня и моей команды уже есть опыт управления масштабными проектами. Это не первый наш крупный бизнес, правда, предыдущие кейсы никак не были связаны со спортивной индустрией. Мы управляли серьезными промышленными и инфраструктурными объектами, поэтому масштабы нас не пугали. Мы умеем работать с большими цифрами и долгосрочными стратегиями. Спорт – это новая для нас стихия с точки зрения продукта, но законы крупного бизнеса везде одинаковы: качество, системность и железная дисциплина.

– Вы упомянули, что внешние обстоятельства сильно повлияли на ход строительства. С какими главными трудностями пришлось столкнуться?

– О, это отдельная тема. Изначально планировали потратить одну сумму, составили детальный бюджет, утвердили финансовую модель. Но затем вмешались обстоятельства, происходящие в мире, которые отразились и на нас. Основную часть топового, премиального спортивного оборудования, тренажеров и инженерных систем везли через Россию. И тут начались известные события. Санкции, закрытие границ, разрывы логистических цепочек, остановка заводов. Цены взлетели до небес. Все, что мы заложили в смету, начало стремительно дорожать каждую неделю. Поставки задерживались. Были моменты, когда оборудование буквально застревало на границах, и нам приходилось в ручном режиме, через личные контакты и альтернативные маршруты вызволять наши грузы. В итоге из-за всех этих трудностей и удорожания логистики, стройматериалов










TNESS



мы потратили почти в два раза больше, чем планировали изначально. Любой другой на нашем месте мог бы сказать: «Ладно, давайте закупим тренажеры попроще, сэкономим на системе очистки бассейна, поставим более дешевую вентиляцию». Но для меня это неприемлемо. Если делать – то делать лучшее. Мы не урезали ни один пункт спецификации. В Уральске будет стоять точно такое же оборудование премиум-класса, как в любом другом фитнес-комплексе Invictus, где бы он не находился, в Америке или где-то еще. Мы выстояли, дожали и довели проект до идеала.

– Ваша личная вовлеченность в проект чувствуется в каждой детали. Откуда такая страсть к спорту? Это идет из детства?

– Абсолютно. Всем, что у меня есть в плане характера, воли и жизненных ориентиров, я обязан своему отцу. Он привил мне любовь к спорту с самого раннего детства – буквально с 6 лет. Спорт присутствует в моей жизни каждую неделю, каждый день, сколько я себя помню. Моя главная страсть и база – это борьба. Тот, кто прошел ковер, знает, что борьба – это не просто физические приемы. Это глубокая жизненная философия. Борьба учит тебя смотреть в глаза сопернику, не бояться трудностей, держать удар и, даже если тебя швырнули на лопатки, находить силы подниматься и продолжать схватку. Спорт – это не про размер бицепса. Спорт – это внутренний стержень, который не позволяет тебе сломаться, когда рушится все вокруг.

– Как спортивное прошлое помогает вам в бизнесе, особенно в сложные моменты?

– Спорт воспитывает характер. Это тот самый внутренний стержень, на который нанизывается все остальное: интеллект,





бизнес-навыки, лидерство. Бизнес – это ведь тоже в каком-то смысле жесткий спорт. Здесь тоже есть конкуренция, кризисы, травмы и победы. Когда у нас начались проблемы с удорожанием проекта в два раза, когда срывались сроки поставок оборудования, у многих опустились бы руки. Включался чистый стресс. Но спортивная закалка сработала автоматически: «Соберись. Паника не решит проблему. Ищи выход, перегруппируйся, борись дальше». Спорт учит дисциплине – делать то, что нужно, даже когда тебе тяжело, неохота или страшно. Именно этот стержень помог нам довести четырехмиллиардный проект до финишной прямой. И именно эту философию преодоления и победы над собой мы хотим транслировать через Invictus каждому жителю Уральска.

– Давайте поговорим о самом бренде. Фитнес-клубов в Уральске немало, есть и локальные игроки, и сетевые залы. Что такое Invictus в своей основе?



В чем его фундаментальное отличие от других?

– Invictus – это не просто тренажерный зал. Это революционная экосистема, которая полностью меняет представление о том, как должен выглядеть и функционировать современный фитнес-центр. Наша основная философия заложена в самом названии бренда: Invictus переводится как «Непокоренный». Мы создаем пространство, где человек прокачивает не только свое тело, но и свой дух, свою ментальную стойкость. Уникальность нашего комплекса в Уральске заключается в бескомпромиссном качестве трех китов: инфраструктуры, технологий и комьюнити. Мы объединили под одной крышей абсолютно все направления, которые нужны современному человеку для здоровья, энергии и высокой продуктивности. В Invictus вы попадаете в атмосферу футуристического урбанизма. Приглушенный неоновый свет, который снимает психологическое напряжение и стеснение, специально подобранный качающий музыкальный саундтрек, зонирование, где каждый сантиметр пространства продуман до мелочей. Это место, куда люди приходят не просто «отработать калории», а перезагрузиться ментально, сбросить стресс и зарядиться энергией среди единомышленников.



– Какова пропускная способность комплекса? Сможет ли он вместить всех желающих, учитывая тот колоссальный ажиотаж, который сейчас наблюдается в городе?

– Масштабы комплекса позволяют нам ежедневно принимать до 1500 человек. И это не просто цифра из головы – это четко рассчитанная нагрузка, при которой каждому гостю будет максимально комфортно. Площадь клуба, мощность вентиляционных систем, количество шкафчиков в раздевалках, плотность тренажеров в кардио и силовой зонах – все спроектировано так, чтобы избежать очередей и ощущения скученности даже в пиковые вечерние часы. 1500 человек в день – это огромный поток, и мы готовы обеспечить каждому из них премиальный уровень сервиса. Мы запускаем масштабный комплекс, который объединяет в себе лучшие черты флагманских продуктов бренда, включая продвинутую концепцию цифрового фитнеса. В основе нашего операционного управления лежит философия Invictus GO – это ультрасовременный, динамичный формат, ориентированный на максимальную автоматизацию, гибкость и уважение ко времени клиента. Формат GO – это фитнес в ритме современного города. Здесь нет места бюрократии, бумажным договорам, очередям на рецепции и навязчивым продажам. Мы убрали все лишние барьеры между человеком и тренировкой. Все процессы переведены в онлайн. Это честный, прозрачный и невероятно удобный формат, который идеально подходит как для занятых бизнесменов, так и для продвинутой молодежи.



– Особо стоит поговорить о цифровизации.

– Цифровизация – то, что отличает нас от 99% фитнес-центров в Казахстане. Invictus – это, по сути, IT-компания, которая предоставляет услуги в сфере здорового образа жизни. Сердцем нашей цифровой экосистемы является собственное мобильное приложение. Через это приложение наш клиент управляет всей своей спортивной жизнью. Покупает, продлевает или замораживает абонемент за пару кликов. Видит загруженность клуба в реальном времени – можно

посмотреть график и решить, ехать ли в зал прямо сейчас или переждать час пик. Записывается на групповые программы и видит, сколько свободных мест осталось на любимый сайклинг или тренировку по ММА. Отслеживает свою статистику, прогресс и тренировочную активность. В самом клубе вы не увидите классических пластиковых карт или ключей, которые вечно теряются или забываются дома. Доступ в комплекс, проход через турникеты, открытие шкафчиков в раздевалках – все это работает по Face ID (распознавание лиц) или через персональный QR-код в смартфоне. Более того, мы оцифровали сам процесс тренировок. Во многих зонах и групповых классах у нас интегрирована система мониторинга пульса. Клиент надевает специальный датчик, и показатели его сердечного ритма, сожженные калории и уровень нагрузки в реальном времени выводятся на экраны в зале. Это превращает тренировку в увлекательную игру, геймифицирует процесс и, главное, делает его безопасным для здоровья, так как тренер видит, если кто-то начинает перегружать сердце.



– Давайте пройдемся по зонам комплекса. На какие групповые программы вы делаете основную ставку? Чем будете удивлять искушенную публику?

– Наша гордость – это авторские групповые форматы, которые были разработаны международными экспертами эксклюзивно для сети Invictus. Это не унылая аэробика под магнитофон, это полноценные иммерсивные шоу.

Сайклинг – абсолютный хит. Наша сайкл-студия – отдельный мини-театр. Специальные кастомные велотренажеры, огромный медиа-экран, световое шоу, которое меняется в такт музыке, и топовая акустика. Тренер здесь выступает как диджей и рок-звезда. Вы не просто крутите педали, вы проживаете 45 минут невероятного драйва, сжигая до 700-800 калорий за сессию и полностью очищая голову от негативных мыслей. Боевые искусства – ММА и бокс. Построен профессиональный ринг, установлен полноценный октагон для смешанных единоборств (ММА), вывешена тяжелая линейка боксерских мешков премиального качества. Это зона для настоящих мужчин и сильных духом женщин. Здесь будут проходить как жесткие функциональные тренировки, так и классическая отработка техники под руководством тренеров, имеющих серьезный бэкграунд в профессиональном спорте. Авторские функциональные программы – это фирменные высокоинтенсивные интервальные тренировки. Они проходят в специально оборудованных зонах, где кардио-нагрузка на беговых дорожках чередуется с силовой работой со свободными весами. Программа выверена до секунды, она заставляет метаболизм работать на повышенных оборотах еще сутки после окончания занятия. Максимальный результат за минимальное время.



– Вы построили фантастическое здание, привезли лучшее железо и технологии. Но ведь душу клубу дают люди – тренеры. Как обстоят дела с тренерским составом в Уральске? Насколько сложно было найти специалистов нужного уровня?

– Вы затронули самую болезненную тему проекта. Открыто скажу: с тренерами в регионе колоссальная, жесточайшая проблема. Найти в Уральске специалистов, которые бы изначально соответствовали жестким международным стандартам Invictus, было практически невозможно. Рынок привык работать по старинке. Многие местные тренеры – это просто бывшие спортсмены, которые умеют показывать, как правильно поднимать штангу, но они абсолютно не подкованы в биомеханике, сервисе, психологии общения, цифровых инструментах и современных методиках превентивного фитнеса. Такого уровня готовности, какой требуется нам, здесь попросту не было. Поэтому решили воспитать кадры самостоятельно. Все наши тренеры – и те, кто уже имел опыт, и молодые перспективные ребята – проходят жесточайший отбор и обязательное обучение в нашей внутренней Академии Invictus. К нам приезжают топовые методисты сети, международные презентеры. Мы учим их анатомии, физиологии нагрузки, умению работать с нашими цифровыми экосистемами, а главное – сервису. Тренер Invictus должен быть ментором и мотиватором, а не просто надсмотрщиком со скрещенными на груди руками. При этом он очень уважает личное пространство клиента.

– Как будет выстроена система мотивации и оплаты труда для тренеров в вашем клубе?

– Мы внедрили абсолютно прозрачную, честную и чисто рыночную цифровую систему. Сколько заработает тренер – будет напрямую зависеть исключительно от него самого, от его профессионализма, вовлеченности и того, насколько им довольны клиенты.



Вся зарплата, все персональные тренировки, проведение групповых программ будут автоматически рассчитываться и начисляться через нашу специальную внутреннюю программу. Никакой серой бухгалтерии, никаких субъективных решений руководства вроде «этому дам премию, а этому нет». Программа беспристрастна. Успешный, трудолюбивый тренер, к которому люди стоят в очереди, будет зарабатывать в Invictus очень большие деньги. Это стимулирует ребят постоянно расти, учиться и выкладываться на сто процентов ради клиента.

– Арыстанбек, давайте поговорим о стоимости. Объявлено, что годовой абонемент в ваш комплекс стоит 440 тысяч тенге. Для Уральска это весьма внушительная сумма. Что конкретно получает человек за эти деньги?

– Да, цена – 440 тысяч тенге. Я знаю, что для нашего города это звучит весомо, если сравнивать со стоимостью абонементов в обычные залы «у дома». Но давайте разберем, что стоит за этой цифрой, и переведем цену в категорию реальной ценности. За 440 тысяч тенге вы покупаете не просто доступ к тренажерам. Это концепция «All Inclusive» (Все включено). В этот комплексный абонемент входит абсолютно всё, что есть в нашей гигантской экосистеме, без каких-либо скрытых платежей, доплат за зоны или ограничений по времени. Полноразмерный роскошный бассейн с ультрасовременной многоступенчатой системой очистки воды без едкого запаха хлора. Огромный тренажерный зал с топовыми линейками мировых брендов, где представлены все возможные виды кардио и силовых нагрузок. Зона MMA и бокса с профессиональным рингом и октагоном, куда в других местах нужно покупать отдельный дорогой абонемент в бойцовский клуб. Все групповые программы без исключений: иммерсивный сайклинг, высокоинтенсивные HIIT-тренировки, йога, пилатес, стретчинг. Зоны восстановления: шикарный банный комплекс, хамам, финские сауны, зоны отдыха, где можно расслабиться после тяжелого дня.

Если вы разделите 440 тысяч тенге на 12 месяцев, то получите около 36-37 тысяч тенге в месяц. За эти деньги вы получаете доступ к инфраструктуре мирового уровня, бассейну, бойцовскому клубу и технологичному сервису в любой день и в любое время. Если покупать все эти услуги по отдельности в разных залах города, вы потратите в три-четыре раза больше. Поэтому наш абонемент – это максимально выгодное и честное предложение на рынке.

– При таком огромном потоке не потеряется ли то самое индивидуальное отношение к клиенту? Как сделать так, чтобы человек не чувствовал себя просто деталью на конвейере?

– Это ключевой вызов для менеджмента, и у нас есть на него четкий ответ. Для нас критически важно, чтобы каждый человек уходил от нас довольным. Индивидуальный подход зашит в саму систему стандартов Invictus.

Во-первых, при желании атлет может пройти фитнес-тестирование и биоимпедансный анализ тела (определение соотношения жировой, мышечной массы и воды). Мы не бросаем человека в зал со словами «иди, тренируйся». Мы составляем его цифровой профиль, понимаем состояние его здоровья, ограничения и цели.

Во-вторых, наши тренеры, даже ведя групповые программы, обучены адаптировать нагрузку под разный уровень подготовки участников. В зале всегда присутствует дежурный тренерский состав, который следит за техникой безопасности и всегда готов прийти на помощь, подсказать или скорректировать выполнение упражнения.

Мы строим культуру искреннего сервиса. Если у клиента возникла проблема, если ему некомфортно, если что-то не работает – это решается мгновенно. Наша IT-система собирает обратную связь после каждой тренировки. Если клиент ставит низкую оценку в приложении, этот кейс автоматически уходит управляющему клуба, и мы связываемся с человеком, чтобы исправить ситуацию. Мы боремся за лояльность каждого гостя.

– Официальное открытие назначено на 20 августа. Каковы ожидания?

– Ожидания колоссальные, уровень ответственности зашкаливает. На сегодняшний день, еще до официального перерезания ленточки, сотни человек уже приобрели абонементы и с нетерпением ждут открытия 20 августа!

Вы представляете, какой это уровень доверия? Клуб еще не открылся, строительные работы только завершались, а люди уже проголосовали за нас своими деньгами. Они поверили в профессиональную команду, поверили в бренд Invictus, увидели масштаб проекта со стороны и захотели стать частью этого комьюнити. Это вдохновляет и одновременно накладывает огромные обязательства. Мы просто не имеем права подвести этих людей. Мы обязаны выдать продукт космического уровня, и мы это сделаем.

invictusfitnessoral

«БатысМунайГазЖабдыктары»: качество, признанное Содружеством

В июле 2026 года в Кыргызстане на 69-м заседании Международного совета по стандартизации, метрологии и сертификации состоялась торжественная церемония вручения премии Экономического совета СНГ за достижения в области качества продукции и услуг. Этот престижный конкурс, проводящийся раз в два года, призван выявить элиту бизнеса – организации, достигшие делового совершенства и внедрившие самые эффективные модели управления.



Премия СНГ заслуженно считается одним из самых строгих и многоэтапных технологических соревнований на евразийском пространстве. Из множества претендентов в финал вышли самые сильные предприятия и организации из Казахстана, Беларуси, Кыргызстана, России, Таджикистана и Узбекистана, которые в честном поединке смогли доказать свое превосходство. В числе пяти триумфаторов, представивших Республику Казахстан, ярко заявило о себе ТОО «БатысМунайГазЖабдыктары» (БМГЖ). Компания удостоена почетного звания Дипломанта Премии СНГ.

Высокий статус дипломанта на международном уровне стал официальным подтверждением того, что казахстанское предприятие не просто соответствует мировым стандартам, но и во многом опережает их, успешно внедряя инновационные технологии и демонстрируя безупречную культуру производства.

СТРАТЕГИЯ ЛИДЕРСТВА: СИЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР – СИЛЬНАЯ КОМАНДА

За каждым масштабным технологическим прорывом всегда стоит фигура лидера, способного превратить амбициозные планы в работающие инженерные решения. Для ТОО «БатысМунайГазЖабдыктары» таким локомотивом развития стал его руководитель Берик Кенжебекович Сулейменов.

История взаимоотношений директора с предприятием уникальна. По профессии инженер-строитель Берик Кенжебекович впервые детально соприкоснулся с газовой отраслью, курируя от лица областного акимата строительство стратегического магистрального газопровода «Карачаганак – Уральск». Этот проект протяженностью 152 километра обеспечил голубым топливом десятки сел. Продемонстрировав глубокое понимание специфики отрасли и выдающиеся организаторские способности, в 2013 году он был приглашен на должность заместителя директора БМГЖ, а уже через два месяца возглавил компанию.

– Когда ты видишь, как благодаря твоей работе в дома людей приходит тепло, приоритеты меняются навсегда, – делится Берик Кенжебекович. – Возглавив компанию, я поставил цель: мы должны стать технологически независимым, передовым предприятием, способным решать задачи любой сложности для всей страны.

Под его руководством завод, основанный в Уральске 26 июля 2006 года, превратился из регионального поставщика в признанного индустриального гиганта нефтегазового сектора Казахстана. Сегодня под управлением Берика Сулейменова трудится сплоченная команда из 160 высококлассных специалистов, а производственная база предприятия превышает 2500 квадратных метров.

УНИКАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ И МАСШТАБНЫЕ ПРОЕКТЫ

На сегодняшний день ТОО «БатысМунайГазЖабдыктары» удерживает статус единственного в Республике Казахстан производителя автоматизированных газораспределительных станций абсолютно любой мощности, с производительностью до 3 000 000 нм³/ч. Компания осуществляет полный, замкнутый цикл работ: от индивидуального проектирования и сборки сложнейших газовых комплексов до разработки автоматизированных систем управления, пусконаладки и долгосрочного сервисного обслуживания «под ключ».

– Наши АГРС – это уникальные интеллектуальные комплексы. Мы проектируем системы автоматического управления технологическим процессом (САУ ТП) на базе передовых контроллеров Siemens. Это позволяет управлять станцией удаленно, из любой точки страны. Станция самостоятельно снижает давление газа, очищает и подогревает его, гарантируя абсолютную без-

опасность перед подачей потребителям. Мы уверены в своей работе, поэтому даем трехлетнюю гарантию, а заложенный срок службы станций составляет не менее 30 лет, – говорит руководитель.

ГЛАВНЫЕ ВЕХИ И ДОСТИЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ:

В 2019 году в рамках «Пяти социальных инициатив» Президента РК предприятие в рекордные сроки изготовило и запустило ключевое оборудование ГИС «Сарыарка», обеспечив газом Астану, Караганду, Темиртау и Жезказган.

Магистральные проекты. Компания занималась разработкой и поставкой оборудования для крупнейших магистралей «Казахстан – Китай» и «Бейнеу – Бозой – Шымкент».

Промышленность. Успешно реализован проект по подаче газа на Шымкентский нефтеперерабатывающий завод.

Расширение мощностей. В 2025 году запущен цех по изготовлению шаровых кранов для воды и газа. Также на базе предприятия открыт собственный учебный центр для подготовки высококвалифицированных кадров.

Сертификация. Производство сертифицировано по международным стандартам ISO 9001:2016, ISO 14001:2016 и ISO 45001:2019. Компания обладает обновленным Индустриальным сертификатом и входит в престижный пул отечественных товаропроизводителей АО «ФНБ «Самрук-Казына».

ОПЫТ И ПАРТНЕРСТВО

За годы деятельности предприятие успешно реализовало свыше 150 сложнейших проектов газификации, прочно закрепив за собой репутацию надежного партнера таких флагманов, как АО «Интергаз Центральная Азия» и АО «КазТрансГазАймак». Более десяти лет продолжается плодотворное международное сотрудничество с китайской национальной корпорацией CPECC, что позволяет осуществлять постоянный трансфер технологий. Более того, компания активно развивает экспортный потенциал, поставляя высокотехнологичное оборудование на рынок Российской Федерации.

ВЕКТОР НА «ЗЕЛЕНУЮ ЭКОНОМИКУ» И ИННОВАЦИИ

Одним из главных приоритетов, определяемых директором предприятия, является экологическая ответственность и внедрение энергоэффективных решений. БМГЖ не просто следует трендам, а задает их. В 2023–2024 годах компания внедрила революционное для отрасли решение – полную энергетическую независимость АГРС. При поддержке завода было создано научно-производственное объединение ТОО НПО «Чистая энергия». Теперь газораспределительные станции комплектуются гибридными установками: солнечными панелями, ветрогенераторами и резервными дизельными электростанциями.

– Мы полностью придерживаемся принципов «Зеленой экономики», – подчеркивает Берик Сулейменов. – Наша комбинированная система гарантирует, что никакие природные катаклизмы или аварии на центральных сетях не нарушат подачу газа городам. Если нет солнца, работает ветер, если штиль, то включается автоматический дизельный резерв. Это экологично, надежно и автономно.



СТАБИЛЬНОСТЬ, КАДРЫ И СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Экономическая устойчивость ТОО «БатысМунайГазЖабдыктары» подтверждена множеством высших наград. В копилке предприятия Президентская премия «Алтын Сапа» в номинации «Лучшее предприятие производственного назначения», звание «Лидер отрасли», награды «Лучший товар производственного назначения» и признание как «Лучший предприниматель Казахстана».

– По всем финансовым показателям наше предприятие демонстрирует стабильный рост на протяжении двадцати лет. Мы являемся крупным и добросовестным налогоплательщиком, регулярно пополняющим местный и республиканский бюджеты. Все социальные обязательства перед нашими 160 сотрудниками – заработная плата, пособия, отпускные выплачиваются строго в срок и в полном объеме. Мы инвестируем значительные средства в обучение персонала и модернизацию мощностей, что позволяет нам оставаться вне конкуренции, – отмечает Берик Кенжебекович.

Большое внимание руководство БМГЖ уделяет будущему поколению инженеров. Исполняя поручение Главы государства, компания активно внедряет систему дуального обучения для студентов профильных вузов и колледжей, готовя молодых специалистов на реальном производстве.

Важнейшей частью корпоративной философии ТОО «БатысМунайГазЖабдыктары» является масштабная благотворительная и спонсорская деятельность. Предприятие убеждено, что крупный бизнес должен быть социально ответственным. Так, при сдаче объектов в Кызылординской области компания безвозмездно передала региону шкафной газорегуляторный пункт (ШРП).

Регулярную финансовую и материальную помощь предприятие оказывает:

Детским домам семейного типа;

школам-интернатам для детей с нарушением слуха;

Центрам социальной реабилитации и адаптации женщин, находящихся в трудной жизненной ситуации;

молодежным спортивным и танцевальным школам Западно-Казахстанской области.

Присуждение Премии Экономического совета СНГ в 2026 году стало логичным результатом многолетнего созидательного труда. Под уверенным руководством Берика Сулейменова ТОО «БатысМунайГазЖабдыктары» продолжает писать историю успеха отечественного машиностроения, надежно обеспечивая энергетическую безопасность и уверенное будущее Республики Казахстан.

ЗКО, г. Уральск, промышленная зона Желаево, строение 10
+7 771 014 92 92 | 8 (7112) 50-79-09 | 8 (7112) 51-36-88 | info@agrs.kz

Respublica

Итоги трех лет активной работы



Три года назад в Западно-Казахстанской области начал работу региональный филиал партии Respublica. За это время вокруг него объединились представители предпринимательского сообщества, молодые специалисты и инициативные жители региона, разделяющие принципы развития предпринимательства, гражданской активности и конструктивного участия в общественной жизни.

О деятельности областного филиала, реализованных инициативах за этот период сегодня рассказывают председатель филиала партии по ЗКО Дулат Нурланович Макатов и председатель женского крыла ReWomen по ЗКО при партии Respublica Зульфия Мергеновна Уразгалиева.







За прошедшее с момента образования регионального филиала время в области около 5 тысяч человек встали в ряды партии. По итогам выборов 2023 года в состав 8 созыва Мажилиса Парламента РК и маслихатов всех уровней по республике от партии Respublica были избраны 6 депутатов и порядка 60 депутатов по стране – на областные, районные и сельские уровни.

По словам Дулата Нурлановича, по нашей области в представительных органах всех уровней работают четыре депутата. Это депутат областного маслихата Мереке Тлекович Габдуалиев, депутаты городского маслихата Асланбек Талапкалиевич Аминов и Нурбол Абаевич Сапышев, депутат маслихата района Байтерек Армат Гимранович Бисенов. Также акимом Жанажолского сельского округа Жангалинского района был избран член партии Даурен Кубайдоллаевич Мерешов. Кроме того, активисты филиала вошли в состав областного Общественного Совета – Дулат Макатов и Элгун Джаналиев и городского Общественного Совета – Кайрат Жумабаев и Нурбол Сапышев, где участвуют в обсуждении и выработке решений по ключевым вопросам развития региона.

За три прошедших года была сформирована организационная структура областного филиала партии, состоящая из 8 первичных партийных организаций, объединяющих 98 членов партии. При филиале действует региональный совет под председательством Армата Гимрановича Бисенова, состоящий из 22 человек, по утвержденному графику проводятся координационные советы.

За три года работы филиал партии вел системную и активную деятельность по реализации уставных целей партии и решению социально значимых вопросов. Участвуют члены партии в общественных мероприятиях и проводят по графику приемы граждан и находятся с жителями региона на прямой связи во всех социальных сетях. Около 300 жителей области обратились к членам партии со своими вопросами за это время. В основной массе – это вопросы бизнеса, взаимодействия с местными исполнительными органами, с региональной Палатой предпринимателей, также вопросы кредитования МСБ через СПК «Aqjaiyq» и фонд «Даму».

– Основной целью нашей работы является поддержка предпринимательства и развитие бизнес-сообщества региона, активное участие в общественной жизни региона, большая программа по социальной помощи нуждающимся гражданам и семьям, – отмечает председатель областного филиала. – Депутаты от нашей партии эффективно исполняют свои обязанности и содействует решению ряда важных вопросов на территории своих округов. В частности, в микрорайонах Байтерек, Конаев и Астана









г.Уральска при участии депутатов был проведен ремонт дорог и обновлены детские игровые площадки. Эти работы были направлены на повышение качества жизни жителей.

Кроме того, депутатами были направлено 38 депутатских запросов, внесено 11 предложений, из которых 5 были приняты, проведено 50 встреч с жителями своих избирательных округов.

В результате системной работы депутатов и председателя филиала удалось решить 45 социально значимых вопросов. Среди них оказание адресной материальной и благотворительной помощи, улучшение городской инфраструктуры, благоустройство микрорайонов, поддержка организаций образования, проведение тимбилдингов для родителей детей с ограниченными возможностями, организация конкурсов художественного чтения среди подростков, чествование лучших представителей спортивной сферы и решение ряда других вопросов социальной значимости.

Как отмечает Д.Н.Макатов, за прошлый 2025 год филиалом партии было организовано около 100 мероприятий, охвачено более 3500 жителей. Основное внимание уделялось благотворительности, социальной поддержке населения, работе с молодежью и продвижению общественных инициатив.

В числе наиболее значимых – благотворительные акции, проведенные в рамках празднования Наурыз, оказание гуманитарной помощи 40 малообеспеченным семьям, мероприятия по поддержке ветеранов, посвященные 80-летию Победы, проведение аграрного фестиваля Agrofest-2025. В рамках акции «Дорога в школу» школьные принадлежности были вручены 500 детям, с большим успехом был проведен форум QURMET Weekend в Таскалинском районе, посвященный развитию женского лидерства.

Проведенный форум стал одним из знаковых мероприятий женского крыла Re.Woman, организованного в марте прошлого года с целью содействия активному участию женщин не только в предпринимательстве, но и в реализации социальных инициатив.

Как поясняет председатель женского крыла Зульфия Уразгалиева, Re.Women – это не просто женская организация, объединившая на сегодня по области 910 участниц, а по стране 22 тысячи женщин, это, прежде всего, площадка для развития и взаимной поддержки женского предпринимательства, здесь женщины вдохновляют друг друга и

помогают реализовывать новые идеи. Сообщество мотивирует своих участниц, открывает возможности для воплощения их инициатив в жизнь.

– Я – человек бизнеса, социальный предприниматель, которая прошла путь от идеи до сети магазинов и собственного производства мебели, штор. Я себя позиционирую как успешный продукт государственных программ, воспользовавшись на старте бизнеса 16 лет назад возможностями льготных кредитов. И одно из направлений нашего сообщества как раз в разъяснении таких широких возможностей, предоставляемых государством как для стартапов, так и для развития бизнеса. Поддержка колоссальная идет от государства, но не все знают, не все решаются. Я на своем примере доказываю женщинам, что все возможно для активных и увлеченных, для женщин с детьми, я сама мама троих детей, для женщин с бесконечными семейными заботами, но с желанием идти вперед, – говорит Зульфия Мергеновна.

За год женское крыло укрепилось четырьмя филиалами в Теректинском, Таскалинском районе, районе Байтерек и в областном центре. Создалось бизнес-сообщество Re.Woman Club – нетворкинг для масштабирования бизнеса. Проводятся семинары, встречи, обучающие мастер-классы, предлагаются различные проекты к участию, и это при том, что внутри сообщества идет очень тесное и доверительное общение и поддержка друг друга на постоянной основе.

– Женское крыло – это прежде всего помощь женщинам во всех отраслях, ведь не все станут и хотят быть предпринимателями, создание бизнес-сообществ по интересам, внимание многим социальным проблемам, опора для женских проектов и акций. Такая система позволяет оказывать поддержку женщинам и в реализации социальных инициатив, – подчеркивает Зульфия Мергеновна, делясь итогами работы женского крыла партии.

За три года работы областной филиал партии Respublica сформировал устойчивую систему взаимодействия с жителями региона и реализовал ряд общественных инициатив. Проведенная работа свидетельствует о последовательном развитии регионального отделения и о том, что многие жители связывают с ним ожидания по решению актуальных вопросов и достижению заявленных целей. Впереди – дальнейшая работа в рамках обозначенных задач и действующего законодательства.

Материал оплачен со счета избирательного фонда партии RESPUBLICA









Лето уже в разгаре: как сделать путешествие за границу проще и выгоднее

Лето - время отпусков, когда хочется забыть о рутине и отправиться навстречу новым впечатлениям. Но подготовка к поездке часто превращается в квест: нужно найти выгодные билеты, забронировать отель, решить, где обменять валюту, как не переплачивать за интернет и чем расплачиваться за границей. В ForteBank рассказали, какие сервисы помогут решить все эти вопросы ещё на этапе планирования и сделают ваш отдых максимально комфортным.



Интерес казахстанцев к путешествиям продолжает расти. По данным Бюро национальной статистики, в 2025 году



жители страны совершили почти 11,8 миллиона туристических поездок. Из них более 1,5 миллиона пришлись на зарубежные направления. Поэтому всё большее значение приобретают удобные цифровые инструменты, которые позволяют закрыть все организационные вопросы в одном месте.

ВСЕ НАЧИНАЕТСЯ С ПОКУПКИ БИЛЕТОВ

Первый и самый важный шаг в любом путешествии - это логистика и жилье. Чтобы не тратить время на десятки разных сайтов, спланировать поездку можно напрямую через Forte. Специальный сервис Forte Travel позволяет в пару кликов находить и покупать авиа- и ж/д билеты, а также бронировать туры по всему миру.

Главное преимущество для пользователей - это выгода. При выборе категории «ForteTravel» пользователям начисляются бонусы, которые в последствии можно использовать для полной или частичной оплаты следующих путешествий. Таким обра-

зом, закрыть вопрос с перелетом можно быстро, безопасно и с приятным возвратом средств на будущие поездки.

КАРТА ДЛЯ ПУТЕШЕСТВИЙ И ПОВСЕДНЕВНЫХ ПОКУПОК



Когда маршрут построен, самое время подумать о финансах в самой поездке. Одним из главных инструментов за рубежом остаётся банковская карта. В ForteBank для путешествий предлагают карту ForteTravel.

С её помощью можно оплачивать любые товары и услуги без необходимости носить с собой крупные суммы наличных. Кроме того, владельцам доступны повышенные бонусы за покупки и дополнительные привилегии для путешественников.

Среди них - доступ в бизнес-залы аэропортов, услуга Fast Track, позволяющая быстрее проходить предполётные формальности, страхование во время зарубежных поездок и многое другое. Оформить карту можно онлайн через мобильное приложение, без посещения отделения.

ОБМЕН ВАЛЮТЫ ПРЯМО В ПРИЛОЖЕНИИ





Ещё один вопрос, который возникает практически перед каждым вылетом, - покупка иностранной валюты. В приложении банка работает сервис ForteForex, позволяющий обменивать валюту онлайн в любое удобное время.

Отличительная особенность сервиса - возможность самостоятельно указать желаемый курс обмена. ForteForex доступен для широкого круга задач: покупки валюты для путешествий, зарубежных покупок, оплаты обучения, международных переводов и личных накоплений. Обменные операции проводятся без комиссии и без необходимости посещать отделение банка. В сервисе представлены популярные валюты: USD, EUR, RUB, CNY и другие. Сервис работает ежедневно, включая выходные и праздничные дни.

ИНТЕРНЕТ БЕЗ МЕСТНЫХ SIM-КАРТ

Многие туристы знакомы с ситуацией, когда сразу после прилёта приходится искать Wi-Fi или покупать местную SIM-карту. Особенно это неудобно после длительного перелёта или в незнакомой стране.

Избежать подобных сложностей помогает eSIM Roaming. Сервис позволяет подключить мобильный интернет ещё до выезда из Казахстана и пользоваться связью сразу после прибытия. Подключение занимает всего минуту через мобильное приложение. При этом физически менять SIM-карту не требуется - достаточно активировать цифровую eSIM.

Подключённый интернет позволяет сразу вызвать такси, воспользоваться навигатором, связаться с близкими или подтвердить бронирование гостиницы.

В ForteBank отмечают, что экосистема сервисов - от платформы бронирования Forte Travel и одноименной карты до онлайн-обмена валют ForteForex и eSIM Roaming - помогают решить абсолютно все задачи путешественника в одном приложении. Благодаря этому казахстанцы могут уделить больше времени самому отдыху, а не организационным вопросам.



Лицензия Агентства РК по регулированию и развитию финансового рынка:
№1.2.29/197/36 от 03.02.2020 выдана АО «ForteBank»

Еркебулан Ихсанов: **«Местный бизнес масштабируется и становится опорой для бюджета района»**

Бурлинский район сегодня – это территория динамичного развития, новых возможностей и растущей предпринимательской активности. О том, чем живёт район сегодня, с какими результатами подходит к новому этапу развития, как чувствует себя бизнес-сообщество, в интервью с акимом Бурлинского района Еркебуланом ИХСАНОВЫМ.



– Еркебулан Нуретдинович, как Вы оцениваете текущее социально-экономическое положение Бурлинского района? Какие основные достижения последних лет Вы могли бы отметить?

– На сегодняшний день наш район стремительно развивается. Да, все знают нас как индустриальный центр региона благодаря Карачаганаку, и нефтегазовый сектор – это наш мощный локомотив. Но наша главная задача – сделать так, чтобы экономика не зависела от чего-то одного. Поэтому мы сейчас активно вкладываемся в сельское хозяйство, поддерживаем местных предпринимателей, строим жилье и развиваем сферу услуг.

Что касается достижений, то главный показатель доверия к району – это инвестиции. Инвесторы голосуют деньгами. За последние три года мы привлекли огромные средства: в 2023-м это было больше 384 миллиардов тенге, в 2024-м и 2025-м держались на уровне 336–346 миллиардов.

Но цифры в отчетах – это одно, а жителям важны реальные дела. В 2026 году у нас в работе 32 новых инвестиционных проекта почти на 214 миллиардов тенге. И это не просто абстрактное производство. Это конкретные новые рабочие места для наших жителей, это новые медицинские центры, школы, развитие туризма и поддержка наших фермеров. Наша цель простая, чтобы экономический рост каждый житель района почувствовал на качестве своей жизни в виде хороших дорог, качественной медицины и стабильной работы.

Экономика – это ведь не только заводы. Это комфорт. Мы сейчас большой упор делаем на модернизацию ЖКХ в городе Аксай и сельских округах. Ремонт дорог, обеспечение чистой питьевой водой, стабильное тепло- и электроснабжение – это то, над чем мы работаем ежедневно, направляя туда часть доходов района.

– Малый и средний бизнес считается одним из ключевых драйверов экономики. Расскажите, пожалуйста, о роли предпринимательства в экономике района?

– Знаете, крупный гигант – это хорошо, но гибкость экономике дает малый бизнес. У нас в районе растет число предпринимателей – от небольших сервисных компаний до семейных пекарен и мастерских. Наша задача – убрать административные барьеры, дать им работать и создавать рабочие места. Если Карачаганак – наш индустриальный фундамент, то малый и средний бизнес – это живой пульс района. Как подчеркивает Глава государства, сильный средний класс – основа стабильности любой страны. Мы уходим от понимания бизнеса как простой торговли. Сегодня наши предприниматели открывают цеха, развивают сервис, строят, занимаются переработкой. Наша задача как исполнительной власти – создать для них условия, где работают Закон и Порядок. Это значит никаких незаконных барьеров, прозрачные правила игры и полная защита прав тех, кто честно трудится. Бизнес должен чувствовать себя уверенно, инвестировать в район и создавать постоянные рабочие места.

– Еркебулан Нуретдинович, как изменились показатели малого и среднего бизнеса за последние годы?

– Если говорить на языке цифр, то динамика наглядная. За последние три года количество действующих субъектов МСБ стабильно держится на высокой планке: в 2023 году у нас было 4 786 предпринимателей, сейчас мы вышли на показатель в 4 806 субъектов. В этом секторе стабильно занято более 13-14 тысяч наших жителей – фактически каждый третий трудоспособный бурлинец.

Но самое важное – растет качество этого бизнеса и объемы производства. Посмотрите на динамику выпуска продукции и услуг: в 2023 году МСБ района произвел продукции на 1,2 триллиона тенге, в 2024-м – на 1,3 триллиона, а по итогам 2025 года мы вышли на 1,4 триллиона тенге. Этот рост доказывает, что местный бизнес крепнет, масштабируется и становится реальной опорой для бюджета района.

– Если говорить о мерах государственной поддержки предпринимателей, какие наиболее востребованы в районе?

– Государство сегодня дает бизнесу беспрецедентные инструменты, и наши предприниматели ими активно пользуются. Самый мощный стимул для села – это программа «Ауыл аманаты» через СПК «AQJAIYQ». Кредитование под символические 2,5% годовых буквально оживляет сельские округа. За три года профинансировано 63 заемщика на сумму свыше 546 миллионов тенге. Люди открыли дело, создали около 70 новых рабочих мест и уже оплатили в местный бюджет почти 13 миллионов тенге в виде налогов.

Для городского бизнеса и более крупных проектов активно работают инструменты Фонда «Даму» и Аграрной кредитной корпорации. Это субсидирование процентных ставок, гарантирование займов, выделение грантов для финалистов проекта «Бір ауыл – бір өнім» и помощь в подведении инфраструктуры к объектам. Государство берет на себя самые сложные финансовые риски, позволяя бизнесу закупать оборудование, технику и расширяться.

– Расскажите о мерах, созданных в районе для начинающих предпринимателей и реализации новых бизнес-инициатив?

– Бизнес-инициатива должна подкрепляться знаниями, поэтому мы делаем упор на обучение. Программа «Бастау Бизнес» доказала свою стопроцентную эффективность: в прошлом году обучение основам предпринимательства и онлайн-курсы прошли все 365 запланированных



участников. Мы не просто даем людям теоретическую базу, мы помогаем упаковать идею в реальный бизнес-план.

Для тех, кто готов стартовать, предусмотрены безвозмездные государственные гранты. В этом году мы выделяем 15 таких грантов на самые перспективные и креативные бизнес-идеи. Кроме того, мы продолжаем точечно развивать краткосрочное профессиональное обучение под конкретные запросы рынка, чтобы начинающий предприниматель мог сразу найти квалифицированных специалистов.

Также при поддержке таких крупных компаний, как SHELL, ENI и КПО б.в с 2024 года фондом Евразия Центральной Азии реализуется проект Batys AgroHub. Проект рассчитан на три года и предусматривает выделение 40 грантов за счет средств указанных компаний. За два года реализации проекта обучение прошел и получил сертификаты 81 человек. 25 жителей района выиграли гранты на общую сумму 57,5 млн тенге. Сегодня каждый грантополучатель занялся выращиванием овощей на площади 300 квадратных метров и уже начал предлагать свою продукцию населению. Так, в 2025 году было произведено 20 тонн продукции, из которых 18 тонн поступило в продажу для жителей района. В текущем году желание пройти обучение изъявили и зарегистрировались уже 98 жителей, а обладатели новых грантов определятся в конце июля.

Уникальность Batys AgroHub заключается еще и в создании полноценной инфраструктуры: в 2025 году в селе Пугачево в рамках проекта открылся современный агробизнес-центр с экспериментальной теплицей. Также ведется строительство агромагазина, овощехранилища, пункта сортировки и переработки – все это будет сосредоточено на одной территории.

– Не секрет, что важную роль в развитии предпринимательства играет взаимодействие акимата с бизнес-сообществом? Какие механизмы обратной связи наиболее эффективны?

– Эпоха кабинетного руководства прошла. Социально-экономическое развитие невозможно без открытого диалога. Самый эффективный механизм – это прямые, регулярные встречи без галстуков, выездные приемы в сельских округах и наш «Центр приема граждан».

Если у инвестора или местного предпринимателя есть готовый проект, мы готовы рассматривать его в индивидуальном порядке. Бизнес должен тратить время на производство, а не на хождение по кабинетам. Мы оперативно реагируем на запросы, координируем работу с Палатой предпринимателей «Атамекен» и снимаем любые спорные вопросы на ранней стадии.

– Еркебулан Нуретдинович, каким Вы видите Бурлинский район через 5-10 лет? Какие задачи ставите перед собой в части развития экономики, предпринимательства и повышения инвестиционной привлекательности района?

– Я вижу Бурлинский район самодостаточным, высокотехнологичным и экологически чистым регионом, где хочется жить и растить детей. В экономике мы продолжим уходить от сырьевой зависимости, развивая глубокую переработку в АПК, современную логистику и туризм. Инфраструктура района – дороги, новые школы, современные амбулатории должна соответствовать самым высоким стандартам.

Но экономический прогресс не имеет смысла без духовной и общественной культуры. Наш ориентир – это бережное отношение к своей земле. Бурлинский район должен стать образцом реализации экологической программы Президента «Таза Қазақстан». И речь здесь идет не просто о субботниках, а о масштабном озеленении, модернизации коммунальных сетей, формировании новой экологической культуры и бережного отношения к общественному пространству.

– Благодарим Вас за беседу.

ПОДДЕРЖИВАЯ ИНИЦИАТИВЫ СЕЛЬЧАН

В Бурлинском районе программа «Ауыл аманаты» стала реальным инструментом развития сельского предпринимательства, открывая жителям путь к собственному делу, новым услугам и производствам. Благодаря господдержке инициативы сельчан не только перерастают в устойчивый бизнес, но и заметно меняют жизнь села, создавая рабочие места и расширяя возможности для местных жителей.



Салима Утемуратова из села Бурлин – одна из участниц программы, 34-летняя предпринимательница, молодая мама пятерых детей. Свой путь в предпринимательстве начала в 2016 году, с рождением второго ребенка, с мастера маникюра на дому и продажи детской одежды. Салима в тот момент решила заняться тем, что ей было близко. Спустя время молодая мама открыла магазин детской одежды, взяв в аренду бутик, и в декабре 2024 года она по программе «Ауыл аманаты» открыла кондитерскую Tatti. Выбор не был случайным: будучи коренной жительницей села, она сама давно хотела хорошую кондитерскую, поэтому на выделенные 9 с лишним миллионов кредитных средств с супругом Русланом они приобрели и поставили модульное здание, закупили первое оборудование, сделали ремонт и начали работать.

– Кондитерская – это наше общее любимое семейное детище, здесь все сделано нашими руками, с желанием не просто развивать бизнес, но и культуру села, повысить уровень услуг. За полтора года мы расширились, набрали штат, открыли летник и предлагаем покупателям ежедневно свежие пироги и торты, вкусную и разнообразную выпечку, кофе с фастфудом, – отмечает Салима. – Мы находимся в процессе наработки опыта, есть уже круг постоянных клиентов по району и Аксаю, первые успехи уже радуют.

Кондитерская Tatti стала популярным местом среди бурлинцев. Молодая предпринимательница планирует развивать культуру кофеен в родном селе, ставит цель открытия второй точки на другом конце села, имея далеко идущие планы на перспективу. С поддержкой любимого супруга и родителей, она уверена, что все получится.

Ольга Здобняк из села Приуральное – одна из опытнейших участниц всех грантовых и государственных программ в растениеводстве в районе. В числе первых оформилась и по программе «Ауыл аманаты», защитив бизнес-план по выращиванию клубники. Она многодетная мама, с супругом Виталием воспитывают 5 детей, причем все дети семьи также, как и родители, любят работать на земле. Семью Здобняк знают в районе многие, ведь продукция их теплицы и клубничной плантации еженедельно выставляется на сельхозярмарке в Аксае, на дому ведут продажу выращенной своей



продукции. Ольга успевает за летний сезон и грибы собрать и замариновать на продажу. И это при том, что семья возделывает 2 гектара огорода за селом, где выращиваются помимо клубники еще и арбузы, и дыни Ольга работает лаборантом в средней школе села, муж – вахтовым методом на месторождении. И летний сезон супруги и их дети посвящают полностью огородничеству. Со всем справляются сами: с 6 утра до позднего вечера каждый день они на своих грядках в теплице и огороде за селом, вручную, дружно, с большой любовью к своему труду.

– Старший сын сейчас в армии служит в президентском полку в Астане, средние двойняшки – в колледже учатся в Уральске, сейчас на каникулах, младшие дома. И вот









попробуй в 6 утра одной уехать на поле, обид на весь день, – говорит Ольга. – Мы очень признательны государству за такие действенные программы. Ведь каждая из них – возможность начать свое дело, развиваться в нем, работать на благо своей семьи. Программы предусматривают льготные кредиты и безвозмездные гранты, на которые мы поставили свои теплицы, закупили необходимое оборудование, расходные материалы на поливную систему, сам семенной материал. В общем, если есть желание трудиться на своей земле, государство поддерживает, – говорит Ольга, показывая нам плантацию клубники и теплицы с фирменными розовыми помидорами.

Мастер леса с 10-летним стажем Арайлым Уразалиева из села Приуральное поменяла свою профессию на предпринимательство 7 лет назад, приняв вместе с мужем Дамиром решение купить продуктовый магазин и начать свое дело. Супруги взяли кредит для этого, продали автомобиль. Дело пошло, начали расширяться, купили участок земли напротив магазина,



построили большое новое здание, придя к идее открыть плюс к хорошему мини-маркету еще и пекарню с малым банкетным залом. В старом магазине сделали отдел промышленных товаров, хотя изначально отремонтировали его под салон красоты и ателье, но желающих взять аренду в селе не нашлось, хотя эти виды услуг очень востребованы. По программе «Ауыл аманаты» два года назад Арайлым приобрела в новую свою пекарню специализированное оборудование и успешно ведет свой вкусный бизнес.

– Программа помогла мне реализовать проект по пекарне, на выгодных условиях, с льготным кредитом. В пекарне у меня работают три профессионально обученных пекаря. Ежедневно они выпекают пироги, торты, самсу, пиццы, целый ряд других изделий, которую выставляем в магазине, заказы на поставку на дом принимаем. Покупатели оценили наши изделия, приходят к нам, – рассказывает Арайлым, кружась на своей профессиональной кухне, готовясь к заказанному банкету на вечер. Спрос на малые банкеты есть, приходится ей трудиться в эти дни, как пчелка, полностью беря на себя все хлопоты по организации застолья и приготовлении блюд.

– Непросто с кадрами, хотелось бы большую часть хлопот делегировать, конечно, но, к сожалению, пока не получается, – говорит девушка. – В мини-маркете есть свои продавцы, в отделе промтоваров пока сама справляюсь, в пекарне тоже каждый день нахожусь. Также и на закуп по большей части сама выезжаю, доставляя из Уральска и Аксая все необходимое. Непросто справляться, но это мой выбор, мой бизнес, поэтому нельзя унывать и сдаваться. Благо, огромная помощь и поддержка от родителей и супруга. Без их поддержки и участия ничего не получилось бы, я очень им благодарна.

Оглядываясь на 7-летний непростой путь в предпринимательстве, Арайлым с уверенностью смотрит вперед и связывает свои планы также с селом, ставя цель развивать новые виды услуг, чтобы и в малых селах реализовывались востребованные проекты, поднимая уровень жизни на комфортный.





Жарсуатский картофель – бренд района

ТОО «Жарсуат» сегодня по праву считается одним из ведущих сельхозпредприятий Жарсуатского сельского округа Бурлинского района. Новый этап в его развитии начался пять лет назад, когда в село пришёл инвестор, решивший вдохнуть в производство новую жизнь. Сделав ставку на растениеводство и картофелеводство, здесь сумели вывести работу товарищества на качественно новый уровень.



Основной профиль ТОО «Жарсуат» – выращивание картофеля. Сегодня под эту культуру отведено 90 гектаров. Работа ведётся на профессиональной основе, с соблюдением всех агротехнологий и применением поливного метода. В хозяйстве используются специальные дождевальные и поливные установки, проводится серьёзная агрономическая работа: от подготовки почвы и посадки до ухода за посевами и уборки урожая. Благодаря такому подходу жарсуатский картофель давно заслужил репутацию качественного, вкусного и экологически чистого продукта.

Картофель товарищества хорошо известен не только в Жарсуате, но и далеко за пределами сельского округа. Его ценят жители всего Бурлинского района – за вкус, качество и экологичность. Продукцию хозяйства раскупают практически полностью: за ней приезжают прямо на поля, на овощехранилища, приобретают на сельскохозяйственных ярмарках, а также заказывают доставку. Бренд жарсуатской картошки давно стал узнаваемым в районе и пользуется устойчивым спросом.

Помимо картофелеводства, товарищество развивает и другие направления растениеводства. В целом хозяйство обрабатывает порядка 2 тысяч гектаров земли, в планах увеличить все посевные площади до 12 тысяч га. Здесь выращивают пшеницу, сафлор, а также занимаются кормозаготовкой. В настоящее время в хозяйстве завершена сенокосная кампания. Кроме того, в ТОО имеется и небольшое поголовье крупного рогатого скота. Таким образом, предприятие развивается как многопрофильное сельхозформирование, выстраивая устойчивую модель работы.



ТОО «Жарсуат» возглавляет молодой директор Жоламан Өмірзақ, ему всего 25 лет. Для него руководство таким серьёзным сельхозпредприятием стало первым большим управленческим опытом. Рядом с ним работает управляющий Виктор Старов, хорошо знающий специфику сельского хозяйства и все тонкости производственного процесса. Такое сочетание молодости, энергии, современных взглядов и практического опыта позволяет хозяйству уверенно двигаться вперёд.

По словам Жоламана, прежде чем принять решение о покупке и развитии этого сельхозпредприятия, они с отцом объездили разные регионы Казахстана, изучали условия, присматривались к территориям, оценивали потенциал. В итоге выбор пал именно на Бурлинский район и Жарсуатский сельский округ. Здесь привлекло многое: плодородная земля, благоприятные климатические условия, живописная природа и, главное, близость к реке Жайық, что особенно важно для поливного картофелеводства. Прибрежная зона оказалась очень перспективной для выращивания качественной сельхозпродукции, и это решение себя полностью оправдало.

В последние годы хозяйство делает ставку не только на традиционные культуры, но и на новые направления. Так, здесь начали выращивать арбузы и дыни. И уже первый серьёзный урожай показал, что у этого направления есть большие перспективы. Жарсуатский арбуз постепенно становится узнаваемым брендом и выходит на областной рынок.

Немаловажно и то, что развитию инвестпроекта на местном уровне оказывается поддержка. В районе создаются условия для того, чтобы инвестору было удобно работать, без лишних бюрократических проволочек, а взаимодействие с местной властью выстраивается в конструктивном ключе. Это тоже один из факторов стабильной работы предприятия и его дальнейшего роста.

Марат Давлетьяров: «Рад, что пошел в такой проект»

Одним из социально-значимых проектов в развитии агробизнеса в Бурлинском районе стал Batys AgroHub, реализуемый третий год по инициативе Евразийского фонда Центральной Азии при поддержке компаний SHELL, ENI и КПО б.в. Цель проекта – поддержать местное сообщество через развитие тепличного хозяйства, повышение предпринимательской активности, создание рабочих мест и обеспечение местных жителей свежими овощами.



Специалист нефтегазовой сферы и эколог по второму образованию Марат Давлетьяров из села Бурлин стал одним из 10 участников первого потока социального проекта Batys AgroHub в 2024-2025 году. Мужчина в числе первых прошел соответствующее обучение, в том числе по агрономии и маркетингу, и в прошлом году получил грант на строительство двух теплиц, площадью 288 квадратных метров, прокладку капельного орошения, всех необходимых расходных материалов для выращивания огурцов сорта «Северин».

Первый год стал временем набора опыта и практической проверки полученных на обучении теоретических знаний. Взялись за дело всей семьей: с супругой, тремя детьми, родителями.

– Когда услышал про данный проект, сразу же решил участвовать. Знаете, всегда хотелось начать свое дело, чтобы быть рядом со своей семьей и выращивать экологически чистый натуральный продукт. Прошли мы обучение, где нам пошагово объясняли, что и как делать. Ездили мы в Алматы, знакомились с работой теплиц там, учились процессу посадки и ухода за огурцами. Теплицы во дворе строили сами, благо, всегда было сопровождение от специалистов проекта. И первый год порадовал хорошим урожаем. По итогам сезона собрал почти 2 тонны огурцов. Реализовали продукцию через магазины в селе и непосредственно из теплицы односельчанам, – рассказывает Марат. – В этом году приступили к посеву рассады в начале апреле, 1 мая высадил ее в грунт, 26 мая получил первый урожай. В среднем собираю по 70 килограмм с теплиц за один день.

Как отмечает мужчина, опыт двух лет работы научил многому, стал очень неплохо разбираться в агрономии. Командный семейный подход помогает дружно и с улыбкой справляться с работой. Она кипит с раннего утра до позднего вечера, хлопот хватает на каждого.

Народная молва – хорошая реклама для теплицы Давлетьярова. Проблем с реализацией готового хрустящего огурца нет. На сегодня в 6 магазинах села представлена продукция теплицы, на сельхозярмарках в районе хорошо продаются огурцы, да и непосредственно со двора очень хорошо раскупается урожай. В планах на будущий год у Марата и его дружной семейной команды начать заниматься выращиванием клубники. На осень намечена покупка саженцев, сажать ее будут во второй теплице, чтобы уже летом следующего года порадовать сельчан сладкой ягодой.

Марат Давлетьяров уверенно говорит, что тепличное дело хоть и хлопотное, но благодарное. Своя свежая и экологически чистая продукция, стабильный доход за сезон, команда единомышленников по всему району за счет участников проекта – все это очень мотивирует и подталкивает идти дальше.

– Очень увлекает этот процесс. Постоянно совершенствуешь свои знания, получаешь удовольствие от того, что выращиваешь свою продукцию, вносишь вклад в развитие своей территории. Учишь собственным примером своих детей, приучаешь их к труду. Не пожалел ни разу, что пошел в такой хороший проект, ориентированный на сельчан, на их трудоустройство, на развитие их предпринимательских качеств, – отмечает Марат Давлетьяров.

Проект Batys AgroHub рассчитан на три года. За два предыдущих года по району было предоставлено 25 грантов сельским жителям, в этом планируется еще 15. Таким образом, итогом проекта станет то, что в 40 подворьях жителей района появятся свои теплицы для выращивания овощей и ягод.





Объединяя активных и инициативных

Заметный импульс развитию предпринимательства в Бурлинском районе сегодня придаёт Ассоциация деловых женщин. Объединяя активных, инициативных и состоявшихся в своём деле женщин, она стала важным звеном в деловой и экономической жизни района. Женская мягкая сила, умение договариваться, поддерживать, видеть перспективу и работать на результат здесь сочетаются с твёрдой управленческой позицией и стремлением развивать своё дело на благо всего района. За каждой участницей Ассоциации – своя история труда, роста и созидания, а вместе они формируют заметную и влиятельную часть предпринимательского сообщества Бурлинского района.





Магазин национальной одежды «Тамыр» за полтора года работы уже делает серьезную заявку стать одной из визитных карточек Аксая: продуманное дизайнерское пространство, коллекции отечественных брендов, полный набор на все праздники и национальные церемонии, собственный бренд постельного белья, раннеров, салфеток и скатертей. Здесь действительно красиво и стильно, а представленная одежда удивляет даже бывалых модников. Владелица магазина Саида Тансыкова, в прошлом юрист-секретарь судебного заседания райсуда, мама четырех дочек. После рождения второй дочки открыла в себе дар швеи и начала шить дома постельное белье на бабушкиной старенькой машинке. Потом по программе «Бизнес Бастау» приобрела две современные швейные машинки, открыла мини-цех, а в марте прошлого года, под Наурыз, распахнул свои двери собственный магазин, название которому дала символичное, ставя цель – сделать нормой ежедневного гардероба современную одежду в национальном стиле.

– Я очень рада, что моя идея о таком магазине одежды откликнулась инвестору в лице родного дяди, который предложил открыть такой салон. И сейчас мы нарабатываем круг постоянных клиентов, гордимся, что к нам приезжают даже из Уральска, высоко оценивая представленные коллекции казахстанских дизайнеров, – рассказывает Саида.

Поддерживающее окружение и единомышленников она нашла в Ассоциации деловых женщин Бурлинского района, куда ее пригласила руководитель данного объединения Луиза Хамиевна Хусаинова. В Ассоциации объединились 15 предприимчивых и активных женщин-предпринимателей, которые работают под общим девизом «Помощь. Поддержка. Продвижение» и создают мощный поток мотивации и заряжающего общения.

– Ассоциация – круг единомышленниц, без которых уже не представляю свой путь в бизнесе. Это важно, когда на твои сомнения и переживания в решениях, всегда есть надежное плечо и безусловная вера в твои силы. Это очень дорогого стоит, услышать нужные



слова в нужный момент и обрести почву под ногами, – подчеркивает Саида Булатовна.

Профессиональная закройщик-портной Агзия Галиева также находит вдохновляющим энергию и помощь Ассоциации деловых женщин. Окружение предприимчивых, деловых, инициативных и интересных бизнесвумен и руководителей стало для нее тем самым коллективом, которого она лишена в силу индивидуальной работы.

– 5 августа планируется проведение модного показа Aksay Fashion Week модельного агентства Li Fashion Models, где я представлю коллекцию «Черное и Белое». Это будет уже второй мой показ, на Наурыз я показала коллекцию в своем любимом этностиле. Для меня это возможность широко представить себя, свой более чем двадцатилетний опыт закройщика-портного, дизайнера, свое видение, свой взгляд на моду, – говорит Агзия, рассказывая о своем пути.

Имя профессионального мастера Галиевой известно определенному кругу в Аксае. Уже двадцать с лишним лет она живет и трудится здесь. За плечами опыт работы в швейном училище №18 г.Оренбурга, получение высшего образования по специальности «Стандартизации, сертификации и метрология» и трехлетняя работа в госсекторе. Затем был переезд в Аксай и работа местном ателье. Потом она сделала выбор в пользу индивидуального предпринимательства и открыла свое ателье «Модница». С тех пор постоянные клиентки, красивые платья, их полное доверие и возможность проявить свой дизайнерский почерк с



вышивкой, с различными дизайнерскими техниками.

– Благодаря окружению Ассоциации я надеюсь воспользоваться возможностями госпрограмм для расширения собственного производства. Есть поддержка единомышленниц, их вера в мою идею, методическая помощь, и это помогает смело строить планы, – говорит Агзия.





Одна из молодых участниц Ассоциации – владелица популярной кофейни MADO cake boutique Альбина Гадельшиева, которая 2,5 года назад в 10 микрорайоне открыла заведение с особой философией отношения к посетителям и концепцией натуральности всех продуктов и собственного производства хлебобулочных изделий и фирменных соусов.

– За моими плечами многолетний опыт работы в ресторанном и гостиничном бизнесах. Прошла путь от линейных позиций до должности директора, поэтому всегда знала, каким хочу видеть свое заведение, – говорит Альбина. – Благодаря поддержке отца мне удалось воплотить эту мечту в жизнь. Сегодня для меня важно не только поддерживать высокий уровень сервиса, но и постоянно развивать команду. За время работы в MADO сформировался сильный коллектив, многие процессы успешно делегированы, а у кофейни появилось большое сообщество постоянных гостей. Сюда приходят за атмосферой, встречаются с друзьями, проводят деловые переговоры, работают и отдыхают всей семьей. Особым доверием заведения дорожат родители с детьми, для которых MADO стало местом комфорта и уюта.

Активное участие в жизни сообщества предпринимателей также является важной частью деятельности Альбины. По её словам, Ассоциация объединяет сильных, мудрых и неравнодушных женщин, которые поддерживают друг друга, обмениваются опытом, реализуют благотворительные проекты и вдохновляют на новые достижения.

Планы на будущее у Альбины связаны с родным городом. Она уверена, что современный ритм жизни и культура гостеприимства должны развиваться вместе, а MADO cake boutique и дальше будет вносить свой вклад в формирование нового облика города, оставаясь местом, где ценят качество, атмосферу и искреннее отношение к каждому гостю.

Современный город немыслим без таких уютных и вкусных кофеен и ресторанов, красивых парков и хороших магазинов, бизнес-центров. Представители бизнеса создают не просто рабочие места, платят налоги, обновляют инфраструктуру, но и своими заведениями рисуют новый облик города. Представительницы Ассоциации деловых женщин делают это по-особенному красиво и с мягким женским подходом.

tamyr.aksay mado_cakeboutique agziya_galieva

С акцентом на качество

Предпринимательская жизнь Бурлинского района сегодня складывается не только из производственных и аграрных проектов. Всё заметнее в ней становятся инициативы, направленные на повышение качества жизни людей, развитие сферы услуг и создание современной инфраструктуры. Один из таких примеров – семейная стоматология Kaspydent.kz в Аксае.



Основатель клиники Досбол Ирланович Камзин – врач-стоматолог, челюстно-лицевой хирург с серьёзной практической школой. За его плечами – работа в Актобе и Атырау, в частных стоматологических клиниках и в больничных отделениях взрослой и детской челюстно-лицевой хирургии. Его супруга Бакыт Аскаровна также является врачом-стоматологом, и именно общее профессиональное дело со временем стало фундаментом семейного бизнеса.

Идея открыть клинику в 2022 году именно в Аксае родилась не случайно. Приезжая в родной город из Атырау, супруги видели, что здесь есть запрос на качественную стоматологическую помощь нового уровня. С самого начала её основатели определили главный принцип работы: в основе клиники должен стоять не только сервис, но прежде всего профессиональный медицинский подход.

– Мы не бизнесмены изначально, мы врачи и всегда смотрим на всё через призму врача, – говорит руководитель клиники.

За сравнительно небольшой срок Kaspydent.kz сумел не просто занять свою нишу, а стать одной из заметных стоматологических клиник Аксая.

– За эти годы мы приняли около 15 тысяч пациентов. И это не только жители города и ближайших сельских округов. На лечение в клинику приезжают пациенты из Астаны, Алматы, Актобе, а также из ближайших городов России. Для районной стоматологии это особенно показательный результат: он говорит не только о спросе на услуги, но и о репутации, которая формируется на основе реальных результатов, профессионального подхода и доверия людей, – отмечает Досбол Ирланович.

В клинике отмечают, что современная стоматология требует не только профессиональных знаний, но и серьёзных вложений в материалы, оборудование и обучение. Несмотря на рост цен на оригинальные расходные материалы, банковскую нагрузку и налоги, в Kaspydent.kz стараются сохранять разумную стоимость услуг, не жертвуя качеством.

Здесь используют качественные оригинальные материалы, приобретаемые у официальных поставщиков, а также создают условия для профессионального роста команды.

Сегодня история Kaspydent.kz уже вышла за рамки одного города. В 2025 году основатели открыли второй филиал в Астане. Сейчас супруги фактически живут и работают на два города. Столичный филиал пока находится в начале своего пути, однако уже успел заявить о себе хорошими результатами и успешными кейсами, в том числе в сфере сложных удалений и лечения. Для самой команды это не просто новый этап развития, а подтверждение того, что выбранная модель – сочетание медицинской ответственности, технологичности и ориентации на пациента – работает и может масштабироваться.

История Kaspydent.kz – это пример того, как профессиональный опыт, верность своему делу и желание быть полезными родному городу могут стать основой устойчивого и востребованного проекта. В этом случае речь идёт не просто об открытии частной клиники, а о формировании нового стандарта стоматологической помощи в районном центре – более современного, технологичного и ориентированного на человека.

Такие проекты особенно важны для районов, потому что они меняют повседневное качество жизни: дают людям доступ к современной медицине рядом с домом, создают рабочие места, формируют профессиональную среду и показывают, что успешный бизнес может строиться не только вокруг прибыли, но и вокруг ценности, которую он приносит обществу.

kaspydent.kz_aqsay





Главный капитал – доверие клиентов

Продолжая рассказывать о предпринимателях Бурлинского района, нельзя не отметить историю Нурбека Саламатовича Махсотова – человека, который сумел увидеть перспективное направление задолго до того, как рынок окончательно сформировался. Уже более 15 лет его компания SAMGAU COMPANY успешно занимается пошивом и продажей спецодежды, являясь надежным партнером предприятий, работающих на крупнейшем нефтегазоконденсатном месторождении страны.





Путь в бизнесе начался с небольших проектов. Нурбек пробовал себя в продаже сотовых телефонов и других направлениях торговли, однако быстро понял, что для Аксая гораздо перспективнее производство качественной спецодежды. Нефтегазовый сектор нуждался в надежном поставщике, способном обеспечить подрядные организации современной и соответствующей высоким требованиям экипировкой.

Начиналось все с нескольких швейных машин, первых заказов и небольшого коллектива. Постепенно росли опыт, объемы производства и доверие клиентов. Сегодня предприятие стало одним из узнаваемых брендов Аксая. Среди его заказчиков ведущие подрядные организации, работающие на проекте. Именно многолетнее сотрудничество и долгосрочные контракты являются лучшим подтверждением высокого качества продукции.

У компании собственное современное двухэтажное здание, построенное специально для развития производства. На первом этаже расположены просторный демонстрационный зал, примерочные и вместительный склад, где каждая единица продукции находится на своем месте. Четкая организация хранения, идеальный порядок и продуманная логистика впечатляют с первых минут.

На втором этаже работает швейный цех полного цикла. Здесь изготавливают летние и зимние комплекты спецодежды, а также наносят фирменные логотипы заказчиков. Производство позволяет выполнять заказы любой сложности, полностью учитывая требования предприятий и корпоративные стандарты.

Для пошива используются качественные ткани, поставляемые из Казахстана, России, Индии и других стран. Все материалы проходят строгий отбор, ведь продукция компании предназначена для работников нефтегазовой отрасли, где требования к безопасности, надежности и долговечности особенно высоки.

На предприятии создан стабильный коллектив. Швеи работают на постоянной основе, обеспечены непрерывной занятостью, а производство функционирует пять дней в неделю. Это позволяет своевременно выполнять крупные заказы и поддерживать неизменно высокий уровень качества.



Нурбек Саламатович про успех компании говорит просто: свой бизнес он строил с нуля и всегда считал главным капиталом доверие клиентов. Именно поэтому здесь уделяют внимание каждой детали: от качества тканей и пошива до удобства обслуживания заказчиков.

Сегодня предприятие уверенно занимает свою нишу на рынке, продолжая развиваться и укреплять статус одного из самых надежных производителей спецодежды в регионе.

За 15 лет работы компания SAMGAU COMPANY стала не просто успешным предприятием, а одной из визитных карточек Бурлинского района и города Аксая.



Современные лучевые аппараты и роль врача-радиотерапевта в лечении онкологических заболеваний

Лучевая терапия на сегодня применяется в лечении онкологических заболеваний наряду с хирургической и лекарственной терапией. Она используется примерно у 50-70% онкологических пациентов на разных этапах лечения с целью уменьшения опухоли, профилактики рецидивов или облегчения симптомов заболевания.

Автор: Булекова Саржан Едресовна
Соавтор: Айтимов Назархан Жонысович



При этом методе терапии используется ионизирующее излучение для повреждения ДНК опухолевых клеток, что приводит к их гибели или утрате способности делиться. Лучевая терапия может применяться как основной метод для полного уничтожения опухоли, так и при комбинированном лечении вместе с хирургией или химиотерапией. Также немаловажную роль лучевая терапии играет в оказании паллиативной помощи тяжелому пациенту в качестве уменьшения боли, кровотечений, компрессии органов и иногда позволяет избежать удаления органа, например, при раке гортани, молочной железы, прямой кишки.

СОВРЕМЕННЫЕ ЛИНЕЙНЫЕ УСКОРИТЕЛИ – ВЫСОКАЯ ТОЧНОСТЬ ЛЕЧЕНИЯ

Современные линейные ускорители в отличие от старых установок значительно отличаются высокой точностью, управляемостью дозы, безопасностью и возможностями визуального контроля. Например, устаревшие сегодня кобальтовые аппараты использовали радиоактивный источник Co-60, который постоянно излучал радиацию, со временем с падением активности требовал замены источника, тем самым создавая риски при хранении и транспортировке. Современные линейные ускорители не содержит радиоактивного источника, генерируют пучок только во время лечения, что делает систему безопасной, управляемой и более точной.

Для пациента главным при проведении лучевой терапии является точность и в этом имеется ключевая разница между этими аппаратами. Кобальтовые аппараты работали относительно «грубо», брались большие поля облучения, пучок был менее точным, отмечалась высокая нагрузка на близлежащие здоровые ткани и минимальной была защита критических органов.

Современные Halcyon и LINAC имеют более точную навигацию, позволяют очень точно формировать дозу вокруг опухоли, почти не повреждают здоровые ткани, более скоростные, доступны для сложных локализаций и позволяют повышать дозу в опухоли без осложнений.

КАКОВА ЖЕ РОЛЬ ВРАЧА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ЛУЧЕВОЙ ТЕРАПИИ?

Врач-радиотерапевт (радиационный онколог) – это ключевой специалист при данном виде терапии. Несмотря на высокую автоматизацию оборудования, именно врач определяет стратегию лечения и отвечает за безопасность пациента. Он на основе установленного диагноза, стадии и распространенности опухоли, определяет необходимость лучевой терапии и выбирает цель лечения, куда входит планирование (объем облучения, суммарная доза, режимы), а также в дальнейшем контролирует назначенное лечение (переносимость терапии, побочные эффекты).

В отделениях лучевой терапии специалисты работают в постоянном взаимодействие друг с другом. Радиотерапевт работает в команде с онкологами-химиотерапевтами, с хирургами, медицинскими физиками, рентгенолаборантами.

С развитием технологий роль врача не уменьшается, так как современные аппараты автоматизируют техническую часть, но не могут заменить клиническое мышление. Организм каждого человека является уникальным и даже при одинаковых диагнозах могут быть индивидуальные особенности, сопутствующие заболевания, различные реакции на одну и ту же дозу облучения, что требует от врача постоянно принимать сложные решения чтобы минимизировать побочные эффекты и осложнения.

На современных ускорителях врач уже не просто делает назначения и расчеты, а он уже управляет высокотехнологичным процессом и успех лечения сегодня зависит не только от аппарата, но и от



качества планирования, контурирования и ежедневного клинического контроля. Для этого нужны более детальные знания чтобы направить эти процессы на благо пациента, обеспечивая безопасность и максимальную эффективность терапии. Таким образом современный врач- радиотерапевт – это профессионал, который управляет всем лечебным процессом и его роль стала существенно более интеллектуальной и технологичной. К сожалению, еще единично используются в лечении онкологических пациентов кобальтовые аппараты, но современные линейные ускорители уже практически вытесняют их.

ФИЛИАЛ ЦЕНТРА ЯДЕРНОЙ МЕДИЦИНЫ В УРАЛЬСКЕ

Филиал Центра ядерной медицины «МедИнвестГрупп Казахстан» в городе Уральск имеет современный линейный ускоритель Varian Halcyon. Отделение лучевой терапии базируется в Областном онкологическом диспансере Западно-Казахстанской области, где пациенты с онкологическими заболеваниями получают лечение в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи, а также на коммерческой основе для граждан других государств. Штат филиала составляет около 20 человек, головной офис находится в Алматы.

Наше отделение лучевой терапии – это не просто помещение с линейным ускорителем, а высокотехнологичный клинический комплекс, объединяющий оборудование, цифровые системы, подготовленный персонал и стандарты безопасности. Наша задача – обеспечить максимально точное, безопасное и эффективное лечение онкологических пациентов.

В ЦЕНТРЕ РАБОТАЕТ КОМАНДА СПЕЦИАЛИСТОВ В СОСТАВЕ:

- врач-радиотерапевт, который отвечает за тактику лечения (контурирование, назначение доз, контроль токсичности) и клиническое сопровождение пациента;
- медицинский физик, отвечающий за расчеты доз, контроль качества, верификацию планов, безопасность оборудования и радиационную безопасность;
- рентгенолаборант, который проводит укладку пациента, медицинские процедуры и работу с ускорителем;
- инженер по оборудованию, обеспечивающий бесперебойную работу аппаратов и их техническое обслуживание.

Персонал отделения лучевой терапии обучен всем современным стандартам безопасности, имеет единую цифровую систему (электронная база данных, ECLIPSE система, автоматическая передача данных). Работа в отделении организована комфортно для пациентов, с удобной навигацией, минимальным ожиданием, комфортными зонами отдыха, уделяется большое внимание информированности пациентов.

Руководство центра регулярно оказывает финансовую помощь для развития специалистов, повышения их квалификации. Врачи участвуют в международных конференциях, круглых столах, мастер-классах, публикуются в литературных источниках, ключевые специалисты проходили обучение на базе современных обучающих центрах Казахстана и России. Также постоянно ведется контроль и оценка удовлетворенности пациентов по оказанию услуг, что выражается в мониторинге на сайтах агрегаторах.

Наша команда – это профессиональное сообщество врачей, медицинских физиков, рентгенлаборантов и медицинских сестёр, которых объединяют компетентность, взаимная поддержка и стремление обеспечивать пациентам современную, безопасную и качественную лучевую терапию.

MIG QAZAQSTAN
ЦЕНТР ЯДЕРНОЙ МЕДИЦИНЫ

Лицензия 23025255 от 15.11.2023г. выдана Республиканским государственным учереждением «Департамент Комитета медицинского и фармацевтического контроля Министерства здравоохранения РК по г. Алматы». Министерство здравоохранения РК.

Звайда Утешева: «Асыл Ана Орал» – фонд про культуру отношения к возрасту»

В Уральске появился фонд, миссия которого не укладывается в одну строчку отчёта. Он не строит, не лечит, не обеспечивает льготами. Он помогает чувствовать свою необходимость. Благотворительный фонд «Асыл Ана Орал», созданный при клубе «Заслуженные женщины Приуралья», выбрал своей целью заботу и внимание к женщинам, перешагнувшим 80-летний рубеж. Исполнительным директором фонда назначена Звайда Бисеновна Утешева.



Идея «Асыл Ана Орал» принадлежит Кундузу Шамаховичу Нупову – меценату и идейному вдохновителю клуба «Заслуженные женщины Приуралья». Именно он объединил уважаемых женщин региона в клуб, где жизненный и трудовой опыт работает на воспитание молодёжи. А теперь сделал следующий шаг: открыл благотворительный фонд.

– Кундуз Шамахович подчеркнул: фонд будет оказывать поддержку именно женщинам. Ему как учредителю клуба хорошо известна роль женщины в обществе, и он придаёт этому проекту огромное значение. Проблема одиночества касается большинства поколений. Но для пожилого человека она усугубляется тем, что он не может сохранить привычный уклад жизни без дополнительной поддержки. Некоторых пожилых формально нельзя назвать одинокими: у них есть дети и внуки — но у тех своя жизнь и заботы. Наша задача как раз состоит в том, чтобы поддержать. Дать ощущения того, что они не одиноки. В деятельность благотворительного фонда входит оказание финансовой поддержки, медицинская помощь и социальные услуги. А также участие в разработке и внедрении проектов, программ и мероприятий, направленных на повышение социальной активности и защиту пожилых женщин. Также в нашей работе будет осуществляться взаимодействие с организациями и спонсорами, учреждениями и физическими лицами для реализации различных мероприятий и акций. У благотворительного фонда «Асыл Ана Орал» великая миссия. Он возвращает женщинам 80+ право быть нужными, – объясняет Звайда Бисеновна.



Как подчеркивает директор, речь идет не о единоразовой помощи, а скорее о выстроенной системе. В настоящее время фонд на стадии организационного становления. Завершаются регистрационные процедуры, сформированы совет учредителей и попечительский совет. Но устав благотворительного фонда и стратегия действий уже прописаны – встречи, беседы, группы поддержки. При возможности вовлечение в общественную жизнь.

– Не секрет, что в таком возрасте женщина часто исчезает из поля зрения общества. Дети выросли, рабочая деятельность позади, уже нет рядом многих людей, с которыми когда-то дружили и работали. Государство закрывает базовые потребности. А потребность быть нужной остаётся, – объясняет Звайда Бисеновна. – Кундуз Шамахович увидел эту самую пустоту. Конечно, этим женщинам тоже есть чем поделиться с нами. Это и житейская мудрость, и трудовые доблести. Они строили заводы и работали на предприятиях, воспитывали детей, у многих из них большие семьи. И они готовы опытом своим делиться. Но как это делать, если нет площадки. Фонд «Асыл Ана Орал» станет и опорой и этой самой площадкой. Он не просто «помогает». Он создаёт условия для полноценного общения. Опять же мы не нацелены на массовые акции, наше внимание тем, кому оно действительно необходимо. В каждом конкретном случае решение о поддержке будет приниматься на основе реальных запросов. Как говорится, без бюрократии, но с контролем.

Звайда Бисеновна пришла в клуб в 2022 году по приглашению председателя Мерует Елеуовны Берген. Отбор в клуб строгий, приглашают самых достойных. И её приглашение было признанием.

– Я уже была наслышана о деятельности клуба, знала, в каком направлении он работает, и с благодарностью приняла предложение, – говорит Звайда Бисеновна.

Вся её профессиональная жизнь – культура. Московский институт культуры, детская библиотека имени А.Гайдара, научно-универсальная библиотека имени Н.Крупской, комитет культуры области. С 1994 по 2021 год возглавляла областную библиотеку для детей и юношества имени Хамзы Есенжанова. В сложные 90-е годы она сохранила коллектив, внедрила PR-проекты для привлечения детей к чтению, ввела библиотеку в мега-проект «Пушкинская библиотека», открыла American Corner Oral, прошла стажировку в США.

– После окончания вуза предложили работать в Красноярске, но родители были против. Первым местом работы стала областная детская библиотека имени А.Гайдара, куда меня направила заместитель начальника областного управления культуры Нина Алексеевна Гудошникова. Спустя три месяца уговорили перейти в областную научно-универсальную библиотеку имени Н. Крупской, заведовала отделом в течение пяти лет. Затем последовал интересный, но более ответственный этап – работа старшим инспектором областного комитета культуры.

Её стиль управления бывшие коллеги описывают тремя словами: отзывчивость, уважение, профессионализм. Кабинет всегда был открыт – и для сотрудников, и для читателей. Сегодня Звайда Бисеновна преподаёт библиотечное дело в вузе. И параллельно выстраивает систему «Асыл Ана Орал». Работа в клубе соответствует ее мировоззрению и стремлению к активной общественной деятельности.

«Каждая женщина – Вселенная». Эта фраза Звайды Бисеновны – ее внутренний девиз. И это меняет всё. Фонд «Асыл Ана Орал» работает не только для своих подопечных. Он работает на культуру отношения к возрасту. Планы клуба и фонда строятся параллельно. Продолжение плодотворной работы, программа наставничества, консультации, выезды, встречи. Цели и задачи намечены. И они обязательно воплотятся.

zvaida71 +7 702 833 8205

Женская сила в действии

Совет деловых женщин ЗКО – это не просто женское сообщество, а настоящая движущая сила развития региона, чье влияние за последние годы значительно возросло. Основателем и идейным вдохновителем объединения является Ляна Алексеевна Турсынова – уважаемый в области предприниматель и общественный деятель. Под ее чутким руководством Совет объединяет женщин, стремящихся к успеху во всех сферах жизни.

Сладкая выставка «Тәтті фест», проект «Одно село – один продукт», международный фестиваль ремесленников «Тойбастар» – это лишь некоторые из ярких инициатив, успешно реализованных СДЖ. Многие из этих мероприятий уже стали визитной карточкой области. Например, фестиваль «Тойбастар» привлекает гостей не только со всех уголков Казахстана, но и из приграничных регионов России, демонстрируя уникальное сочетание традиционной культуры и современного предпринимательства. Однако истинное богатство Совета – это его участницы. Их личные истории служат мощным источником мотивации.



Зульфия Кубеева

Зульфия Кубеева присоединилась к Совету деловых женщин ЗКО в разгар пандемии, в 2020 году. По приглашению Ляны Алексеевны, которую Зульфия знала как авторитетного бизнесмена, она решила стать частью объединения.

– В период карантина, когда жизнь практически остановилась, многим требовалась поддержка. Ляна Алексеевна предложила организовать обучение в онлайн-формате. Будучи бизнес-тренером в НПП «Атамекен», я смогла внести свой вклад, запустив серию востребованных тренингов, – вспоминает Зульфия.

Нурслу Ахметова познакомилась с Ляной Алексеевной Турсыновой на выставке «Құрақ көрпе» в 2021 году. Придя как индивидуальный участник, она вскоре приняла решение вступить в Совет деловых женщин. Имея за плечами 20-летний опыт в бизнесе, Нурслу основала мастерскую «Дәстүр», где изготавливают деревянную посуду в национальном стиле.



Нурслу Ахметова

– В СДЖ я нашла не только поддержку, но и настоящих подруг. Мы – сплоченная команда с теплыми, дружескими отношениями. Вместе мы генерируем идеи, реализуем проекты и организуем мероприятия. Нам всегда есть чем заняться, – с улыбкой рассказывает Нурслу.

Наталья Михайлова, директор Уральского филиала банка «ЦентрКредит», считает Ляну Алексеевну Турсынову эталоном женственности и силы. Познакомившись много лет назад, именно Наталья проявила инициативу, чтобы вступить в ряды СДЖ.



Наталья Михайлова

– Я долгое время наблюдала за деятельностью Совета. Рядом с Ляной Алексеевной всегда были деловые, целеустремленные и энергичные женщины, в ряды которых мне очень хотелось попасть. Казалось, за ней буквально тянулся шлейф уверенности. Я восхищалась их успехами и наградами, – делится Наталья Владимировна.



Марина Сластина

Марина Сластина, директор филиала инвестиционного банка Teniz Capital Brokerage LTD, впервые пересеклась с Советом деловых женщин на выставке цветов в рамках празднования Дня города. Марина, ранее успешно занимавшаяся цветочным бизнесом, в тот момент находилась в декретном отпуске и с радостью присоединилась к СДЖ.

– Мне очень нравилась деятельность Совета, и я с энтузиазмом участвовала во всех возможных проектах, посещала мероприятия и встречи. Для меня Совет деловых женщин – это, прежде всего, ценные коммуникации и возможность для самореализации, – отмечает Марина.



Назира Садыкбаева

Аида Бапаева вошла в Совет в апреле 2023 года, в период активного развития нового направления в страховании. Именно тогда Совет деловых женщин оказал ей неоценимую поддержку.



Аида Бапаева

– Для меня было крайне важно находиться в таком обществе, рядом с успешными женщинами, достигшими значительных результатов. Сейчас СДЖ – неотъемлемая часть моей жизни. Наблюдая за нашей совместной деятельностью, понимаешь, насколько мы созидательны и дружны. Это невероятно сильное окружение, которое способствует личностному росту, – признается Аида.

Назира Садыкбаева, многодетная мама, в 2017 году открыла собственное животноводческое хозяйство. Вступление в Совет в 2021 году принесло ей реальную помощь: при поддержке деловых женщин она оформила земельный участок площадью 25 соток в поселке Трекино, что позволило значительно расширить производство.

– Я горжусь тем, что являюсь членом Совета. Он дает силы и поддержку. Быть в окружении таких прекрасных и умных женщин – это большая честь, – говорит Назира.

Ляззат Сейткереева, возглавляющая Совет деловых женщин Акжаикского района, занимается бизнесом с 1996 года. Однако поворотный момент в её деятельности наступил в 2023 году, когда в пилотном режиме СДЖ был реализован проект «Одно село – один продукт». Благодаря инициативе и личным средствам Ляны Алексеевны, а также при поддержке НПП РК «Атамекен», был открыт цех по переработке овечьей шерсти, который затем возглавила Ляззат.

– Моей главной поддержкой и мотиватором всегда была Ляна Алексеевна. Я ей безмерно благодарна. У нас замечательная, сплочённая команда во главе с очень сильным человеком. Я счастлива быть частью СДЖ, – делится Ляззат.



Ляззат Сейткереева

Все эти истории складываются в единое полотно, где перемены начинаются не с громких заявлений, а с конкретных дел. Участницы Совета деловых женщин единогласно признают: их жизнь до вступления в объединение и после — это две совершенно разные истории. Совет помог многим поверить в собственные силы, обрести внутреннюю уверенность и укрепить свой бизнес благодаря поддержке и ценным советам. Другим дал возможность делиться знаниями и опытом. Каждая женщина нашла то, чего ей не хватало, и теперь сама способна вдохновлять других. Потому что женский бизнес в ЗКО – это уже не про «попробовать». Это про «сделать». Вместе.

sdzh_zko +7 777 377 6669

«АвтоДоктор». «Сначала была одна коробка запчастей...»

Имя Светланы Николаевны Мошко сегодня хорошо известно в региональном бизнес-сообществе. Она успешно совмещает несколько ключевых ролей: авторитетный ментор, практикующий психолог, активный член Общественного объединения «Альянс женских сил». Однако главным делом ее жизни, ее подлинной гордостью и материальным воплощением многолетнего труда остается компания «АвтоДоктор». Сегодня это стабильная сеть из трех современных круглосуточных автомагазинов с безупречной репутацией среди автовладельцев. В этом году компания отмечает свое 20-летие, и Светлана Николаевна рассказывает о пройденном пути от первого лица.







«АвтоДоктор» отмечает двадцатилетие. Для многих это сеть круглосуточных магазинов автозапчастей в Уральске. Для меня – история семьи, труда, ошибок, кризисов и людей, благодаря которым бизнес выстоял. Все началось гораздо раньше. В 1995 году муж привёз из Москвы одну коробку автозапчастей. Он продал её за два дня прямо с капота старенькой «Жигулей». Тогда мы не думали о компании. Мы просто честно работали. Позже поняли и первый важный урок: предприниматель











обязан беречь своё здоровье. Желание сделать всё самому однажды обернулось для мужа тяжёлой травмой спины. В 2006 году мы открыли первый магазин «АвтоДоктор». Изначально сделали ставку на один ассортимент, но покупатели просили совсем другое. Вместо того чтобы спорить с рынком, мы начали слушать клиентов. Именно они стали нашими главными учителями.

За двадцать лет мы открывали новые точки, закрывали нерентабельные проекты, меняли стратегию. Со временем я поняла: решения нельзя принимать сердцем. Их нужно принимать, опираясь на цифры. Иногда закрытие магазина – это не поражение, а начало нового этапа. Были и ошибки. Когда-то мы продавали товар в долг, соглашались на неофициальные сделки, надеясь заработать больше. В результате потеряли деньги и получили серьёзные проблемы. С тех пор компания работает только официально, сотрудничает с надёжными поставщиками и строго соблюдает финансовую дисциплину.

Самым тяжёлым испытанием стал кризис 2025 года. Мы купили помещение, о котором давно мечтали, использовав финансовую подушку и кредит. Рассчитывали на хороший сезон, но рынок изменился. Начались кассовые разрывы, долги перед поставщиками, пришлось отказаться от многих личных планов, закрыть один магазин, сократить расходы и расстаться с частью сотрудников. В какой-то момент мне стало по-настоящему страшно. Впервые за двадцать лет я подумала, что могу потерять компанию, которую мы с мужем строили почти всю жизнь. Именно тогда появился настоящий страх потерять бизнес. Но именно тогда пришло понимание: предприниматель должен не паниковать, а искать решения, учиться и действовать.

Огромную роль сыграла команда. Люди остались рядом, поддерживали друг друга и компанию. Сегодня я особенно благодарна каждому сотруднику, который прошёл этот путь вместе с нами. После смерти мужа в 2015 году мне пришлось учиться управлять компанией самостоятельно. Я получила новые знания, прошла обучение, программу mini-MBA и убедилась: если рынок меняется, предприниматель обязан меняться вместе с ним. Сегодня семейное дело продолжают мои дети. Управляющий директор Иван Березин отвечает за ежедневную работу компании, дочь Галина и сноха Валентина ведут финансовый учёт. Между нами есть главное – доверие. Именно оно помогает принимать непростые решения и смотреть в одном направлении. Если меня сегодня спросят, чем горжусь больше всего, я отвечу не количеством магазинов и не финансовыми показателями. Я горжусь тем, что смогла сохранить дело нашей семьи, передать его следующему поколению и сохранить людей, которые верят в «АвтоДоктор».

Двадцать лет назад всё началось с одной коробки автозапчастей. Сегодня «АвтоДоктор» – это уже не просто магазины. Это история семьи, пережившей потери, кризисы, ошибки и победы. И если за эти годы я поняла что-то главное, то это простая истина: бизнес строится не на товарах и не на деньгах. Он строится на доверии, ответственности и людях, которые остаются рядом даже в самые трудные времена.





г. Уральск, мкр. Строитель, 30

+7 705 796 10 88 autodoctor.uralsk07

Клуб бухгалтеров – круг единомышленников

В профессии бухгалтера мало романтики, но много ответственности. Новый Налоговый кодекс, изменения в отчётности, «сложный» клиент – всё это обсуждать с людьми вне профессии бесполезно. Поэтому год назад руководитель консалтинговой компании «Центр сопровождения бизнеса» Мираида Шахарова создала Клуб бухгалтеров. Сегодня в нём 65 участников разного возраста и опыта. Встречаются два раза в месяц, участие бесплатное. Главная цель простая: чтобы каждый бухгалтер в городе знал – он не один.





Мираида Шахарова – человек активный. Общается с коллегами по всей стране, состоит в профессиональных группах и ассоциациях. Но онлайн-формат, по её словам, не заменяет живого общения.

– Хочется иногда встретиться и поговорить с теми, кто поймёт. Кого волнуют те же самые проблемы. В Instagram я начала писать про идею создать клуб и стала получать отклики. В итоге мы собрались, познакомились и стали дружить, – рассказывает Мираида.

С первой встречи стало ясно: потребность в общении есть. Сейчас Клуб бухгалтеров – это микс из практикующих бухгалтеров с 20-летним стажем и специалистов, которые только начинают карьеру. Встречи проходят два раза в месяц в кафе. Уютная обстановка, вкусный кофе, можно отдохнуть и одновременно поговорить о работе.

– Бухгалтерия – это не теория, это практическая работа. Этими практиками мы делимся на каждой встрече. Но, если



честно говорим не только о работе, но и на другие темы. Нам интересно вместе. Можно сказать, что мы уже подруги, которые если не видятся, скучают, – рассказывает Мираида.

Ксения Шаталова (@buh_uralsk) в профессии более 15 лет. Она признается, ей давно хотелось, чтобы в городе появилось такое профессиональное сообщество. Когда Мираида озвучила идею, Ксения с радостью поддержала.

– Для меня важно быть в кругу единомышленников, обмениваться опытом, говорить на темы, которые поймут только коллеги. Расти вместе с ними и разделять трудности. А их в нашей профессии немало. В Клубе чувствую поддержку и вижу, что расту в профессиональном плане.

Акерке Аскарова, главный бухгалтер в Kasibi Taxi. Ее стаж 7 лет. Она управляет бухгалтерским учётом в семейном бизнесе. Акерке понимает насколько важно держать руку на пульсе и всегда быть в курсе бухгалтерских изменений.

– В нашей сфере нельзя откладывать вопросы на потом: любое нововведение в налоговом законодательстве влияет на работу компании. Для меня ценно, что в группе можно обсудить изменения с коллегами, услышать разные мнения и вместе найти правильное решение. У каждой из нас свой опыт и свой взгляд. Иногда обычный разговор за чашкой кофе помогает посмотреть на ситуацию с другой стороны, избежать ошибок и найти более выгодный вариант для бизнеса. Со временем наша группа стала для меня больше, чем профессиональное сообщество. Здесь я встретила сильных, целеустремлённых и близких по духу людей. Мы поддерживаем друг друга не только в работе, но и в жизни, – говорит она.

Светлана Фролова, основатель бухгалтерских курсов в Уральске (@buhkurs_uralsk). Работает в профессии с 1993 года. Светлана обучает других, но по-прежнему обучается сама.

– Хорошо, что в нашем городе есть сообщество, где в живом формате проходят такие встречи. Мы, бухгалтеры, делимся новостями, своими наработками, обсуждаем изменения. Есть WhatsApp-группа сообщества – вопрос-ответ, нужная и актуальная информация. Спасибо Мираиде за инициативу.

Арайлым Хайруллина (sabyr_arailym9639) – тоже бухгалтер с огромным опытом, стаж 20 лет. Она по-деловому перечисляет главные преимущества участия: обмен опытом, получение актуальной информации по налогам, бухгалтерскому учёту и законодательству, поддержка в решении сложных рабочих ситуаций. – Желаю процветания нашему сообществу, – говорит она.

Зайнап Унгарова (@zainap_ungarova) в Клуб бухгалтеров вступила год назад.

– Каждая встреча – это приобретение новых знаний. Мы разбираем практику, анализируем новшества, готовимся к изменениям. Пусть растёт наше бухгалтерское сообщество! – заключает Зайнап.

За год Клуб бухгалтеров стал для многих участников не только рабочим инструментом, но и точкой опоры. Здесь находят наставников для стажёров, партнёров для совместных проектов, просто друзей.

– Нас объединяет желание развиваться, расти и двигаться вперёд. Такие сообщества нужны в каждом городе. Бухгалтер часто работает один. А решения принимает, от которых зависит бизнес. Когда есть сообщество, ты увереннее. Ты знаешь, что в 22:00 в чате тебе ответят. Что на встрече ты услышишь, как именно коллега уже решил подобную проблему месяц назад, – подчеркивает Мираида.

Клуб не останавливается. В планах – приглашать спикеров из Астаны и Алматы, проводить совместные разборы с налоговыми консультантами, организовывать обучающие практикумы для начинающих специалистов. Вступить в него может любой практикующий бухгалтер Уральска и района. Достаточно написать Мираиде Шахаровой в Instagram или в WhatsApp-группу клуба. Возраст, стаж и специализация не имеют значения. Главное – желание делиться и учиться.

65 человек за год, казалось бы, небольшая цифра для города. Но для сообщества это уже сила. Сила, которая помогает держать баланс не только в отчётах, но и в жизни.

miraida.buh | +7 708 109 48 12



Марина Сластина: «Я никогда не боялась начинать новое»

Сегодня мы познакомим вас с удивительной девушкой – Мариной Юрьевной Сластиной. Она без чьей-либо помощи построила не только карьеру, бизнес, но и дом своей мечты. Марина – из тех успешных женщин, которыми принято восхищаться. И это не удивительно: умная, сильная, целеустремленная, с безупречной репутацией.

Работая в финансовой сфере около 15 лет, она заработала непререкаемый авторитет среди коллег. В феврале этого года была назначена директором филиала инвестиционного банка Teniz Capital Brokerage LTD. Впрочем, в её биографии нет слова «случайно». Есть словосочетание «действовать по плану».

С АЗОВ – К СТРАТЕГИИ

Марина родилась и выросла в Уральске. Решая, куда поступать после школы, долго советовалась с родителями. В итоге выбрала Академию труда и социальных отношений, финансовый факультет. С первого курса начала работать делопроизводителем в строительной компании: печатала документы, раскладывала папки, вникала в разговоры про сметы и контракты. Через полгода её перевели помощником бухгалтера.

– Трудоустроиться мне помог папа. Он считал: практика лучше любой теории – и был прав. Так что свою карьеру я начинала с азов, – рассказывает Марина.

Параллельно с учёбой была помощником ректора по делам молодёжи в академии. После окончания вуза поступила в магистратуру. Первую практику проходила в Казкоммерцбанке, а затем пришла туда же работать.

– Я с улыбкой и теплотой вспоминаю то время. Выдавала талончики электронной очереди, объясняла клиентам, к какому менеджеру подойти, работала во фронт-офисе с физическими лицами: депозиты, кредиты. Конечно, первое время волновалась. Но в то же время вникала в профессию, – вспоминает она.

РЕБРЕНДИНГ КАК ТОЧКА РОСТА

Официально её приняли на должность маркетолога в отдел развития бизнеса. И сразу прошла «боевое крещение» – ребрендинг. Даже для опытного специалиста это вызов, а Марина была начинающим. Но с поставленной задачей справилась великолепно: провела анализ, собрала команду, защитила концепцию будущих изменений. Под её руководством был обновлён внешний вид банка с учётом разработанной маркетинговой стратегии. После колоссальной работы ее перевели работать с юридическими лицами. Марину, как грамотного специалиста, ценили не только руководство и коллеги, но и сами клиенты. С любыми вопросами старались обращаться именно к ней. Она могла уверенно продвигаться по карьерной лестнице и дальше, но в один момент решила всё изменить. Произошло это довольно быстро: в пятницу закончила работу в одном банке, а в понедельник уже работала в другом.

– Я ушла в Альфа-Банк, куда меня пригласили по рекомендации. Захотелось попробовать себя в чем-то новом, – вспоминает Марина.

ОТ КОЛЯСКИ ДО БИЗНЕСА

Казалось бы, стабильность. Но в 2017 году вышла в декретный отпуск. Случилось важное событие в её жизни – родился сын Даниял. И совсем скоро началась вторая глава её истории – про бизнес.

– Так и было. Сидеть на месте я не умею, – смеётся она. – Образно говоря, с коляской в одной руке и телефоном в другой я открыла точку по продаже гелиевых шаров в поселке Подстепное, позже детский развивающий центр. Далее торговая точка с шарами превратилась в небольшой отдел «Живые цветы и всё для праздника».

А потом она совершила рывок: торговые точки в супермаркете «Алтындар», доставка цветов по всему городу. Как говорит сама, всё закрутилось и завертелось: Instagram, клиенты, предзаказы. Следующий стратегический шаг – открыла магазин цветов в Уральске и точку доставки Ozon. Умудрялась работать с прежними клиентами в банке.

Когда ребёнку исполнилось полтора года, вышла из декрета. Руководство банка пригласило приступить к обязанностям менеджера по VIP- клиентам. Марина определила сына в детский сад и взялась за дело.

– Я занималась одновременно разными делами – работа, бизнес, воспитание сына. Но человек я организованный и дисциплинированный, так что никаких накладок не возникало. Правда, спала по 4 часа, но при этом была счастлива, – говорит она.

ПОТЕРЯ И НОВЫЙ ВЗЛЁТ

В какой-то момент в жизни случилась трагедия – не стало папы, самого близкого и дорогого для неё человека. Спасалась работой, старалась, чтобы не было ни одной свободной минуты. В этот период в Альфа-Банке стала «Лучшим менеджером», затем получила статус «Альфа Лидер». Но всё равно решила уйти. Ее пригласили возглавить региональное представительство Quantum Capital. Здесь было совсем другое направление.

– Я никогда не боялась начинать новое. Наоборот, появлялся азарт, желание доказать себе, что могу. Еще поработала в Береке Банке, и за 5 месяцев смогла привлечь внушительную сумму на инвестсчета, – говорит она.

Два года назад Марина исполнила главную мечту – построила дом. Тот самый, о котором думала ночами между доставками цветов и отчётами для VIP-клиентов. Престижное место, высокие стены, окна в пол, мансарда и газон. Сейчас – это её место силы, где она восстанавливается и набирается энергии.

НОВАЯ ВЕРШИНА

В феврале этого года она возглавила Teniz Capital Brokerage LTD. На должность её рекомендовали как профессионала высочайшего уровня – человека, который знает инвестиции, рынок и людей.

– Мое резюме посоветовали рассмотреть несколько людей, и в итоге мне предложили возглавить филиал в Уральске. Я согласилась, а почему бы нет. Уверена, что и с этой задачей справлюсь.

Сегодня Марина Сластина – авторитетный специалист, которого знают не только в Уральске. Её периодически приглашают работать в Астану, в Алматы. Вполне возможно, скоро она будет покорять вершины там. Есть еще одно ее достижение, о котором обязательно нужно сказать. Она прекрасная мама. Сыну Даниялу 9 лет. Он – отличник, многократный чемпион области и чемпион Республики Казахстана по каратэ. Мама активно занимается его развитием. Записала ребенка в бассейн на спортивное плавание и пристрастила к горным лыжам, которые обожает сама. А еще они любят путешествовать. В паспорте – десятки стран, где мама и сын уже побывали.

Марина снова занята новым и интересным делом. При этом не сомневается, что это середина ее истории успеха. И впереди её ждёт много захватывающих, а, может быть, и рискованных событий. Главное – она не боится. Готова идти и доказывать, что и это она тоже может.

Если вас интересуют инвестиции на фондовом рынке с помощью мобильного приложения Tabys Pro, обратитесь за консультацией к профессионалам Teniz Capital Brokerage Ltd.

Лицензия №AFSA-A-LA-2024-0022 от 02 августа 2024 года.

tenizcap.kz M.slastina | Руководитель филиала в г. Уральске Марина Сластина: +7 701 543 29 36

Достижения, за которым стоят годы труда

У каждого человека свой путь к успеху. Для одних он оказывается быстрым, для других — долгим и непростым. Но именно трудности нередко становятся тем фундаментом, на котором строятся самые крепкие истории. История многодетной мамы и предпринимателя Райхан Галымжановой — яркое тому подтверждение.

Сегодня наша героиня успешно развивает сразу несколько направлений бизнеса, создает рабочие места и уверенно смотрит в будущее. Но за всем этим стоят годы упорного труда, бессонные ночи, непростые решения и искренняя вера в то, что любые мечты становятся реальностью, если не бояться работать.

Райхан Темиржановна родилась в селе Шокпартогай города Кульсары Атырауской области. С раннего детства она воспитывалась в атмосфере казахских семейных традиций. Особую роль в ее жизни сыграла бабушка, которая научила внучку уважать старших, ценить труд и всегда ответственно относиться к любому делу. В декабре 2001 года семья переехала из Актау в Актобе. Именно там судьба познакомила Райхан с будущим супругом – уроженцем Акжаикского района Западно-Казахстанской области Сунгатом Галымжановым. В то время он работал в нефтяной компании NCOC в Атырау. Молодые люди создали семью по любви, а сегодня воспитывают четверых детей – Аспандияра, Динмухамеда, Бейбарыса и Санию. Со стороны может показаться, что успех пришел к ним легко. Но супруги признаются: в начале семейной жизни у них не было ни больших накоплений, ни собственного бизнеса.

– Когда мы только поженились, жили очень скромно. Но никогда не жаловались на жизнь и не теряли веру в будущее. Мы были уверены: если честно трудиться, обязательно добьемся того, о чем мечтаем, – вспоминает Райхан.

Сунгат Нуртасович много лет работал в нефтяной отрасли, в том числе на производственных объектах в Ираке. Каждый заработанный там тенге супруги старались использовать с умом. Вместо дорогих автомобилей, роскошного отдыха и необдуманных покупок они предпочли вложить средства в собственное дело. Так в 2019 году в Уральске началось строительство банного комплекса нового формата. Для города это был совершенно новый проект. Здесь люди могли не только посетить баню, но и полноценно отдохнуть с семьей или друзьями, попробовать блюда кухни и провести время в комфортной атмосфере.



Однако красивые фотографии успешного бизнеса скрывают огромный труд, который редко бывает на виду. На первых этапах Райхан приходилось выполнять практически любую работу. Она была и администратором, и поваром, и техническим сотрудником. Иногда сама мыла полы, чистила рыбу, встречала гостей и следила за тем, чтобы каждый посетитель остался доволен.

– Бизнес научил меня главному: руководитель должен знать свою работу изнутри. Недостаточно просто управлять людьми. Нужно самому понимать, как выполняется каждое дело. Мне не было стыдно мыть полы или выполнять самую простую работу. Наоборот, именно это помогло построить сильную команду, – говорит предприниматель.

Серьезным испытанием стала пандемия. Работа банного комплекса была приостановлена, а вместе с этим возник вопрос сохранения сотрудников и бизнеса. Но и тогда Райхан не позволила себе опустить руки. Она организовала производство домашних полуфабрикатов: лепила пельмени, манты, готовила котлеты и продавала их через социальные сети. Это решение помогло не только поддержать семейный бюджет, но и сохранить рабочие места для людей, которые трудились рядом с ней. Когда ограничения были сняты, бизнес получил новое развитие. Вслед за банным комплексом появились автомойка и небольшое кафе. Сегодня в проектах Райхан Галымжановой работают около 25 человек. Предприниматель убеждена: успех невозможен без настойчивости.

– Жизнь стала для меня лучшей школой. Всему, что я умею сегодня, я научилась на собственном опыте. Управлять коллективом, обслуживать клиентов, работать на кухне, принимать решения – все это пришло через труд и практику.

Но были испытания, которые оказались намного тяжелее любых бизнес-задач. Семье пришлось пройти через серьезные проблемы со здоровьем одного из детей. Долгие поиски лечения заставили по-новому взглянуть на многие жизненные ценности.

– Именно в такие моменты понимаешь настоящую цену здоровью. Осознаешь, что деньги далеко не всегда являются самым большим богатством.

Сегодня семья построила большой дом, успешно развивает несколько направлений бизнеса и продолжает ставить перед собой новые цели. Однако сама Райхан не считает себя богатым человеком. Для нее настоящее богатство – это крепкая семья, честный труд и возможность заниматься любимым делом. Несмотря на постоянную занятость, она всегда находит время помогать тем, кто оказался в трудной жизненной ситуации.

– Добро всегда возвращается. Иногда человеку нужны не деньги, а простые слова поддержки. И это тоже большая помощь, – говорит она.

Размышляя о современной молодежи, Райхан признается, что больше всего ценит в людях трудолюбие и ответственность.



– Сегодня многие хотят сразу получать высокую зарплату. Но любой успех начинается с самой простой работы. Сначала нужно доказать себе и окружающим, что ты действительно готов трудиться. Тогда обязательно придут и опыт, и доверие, и достойный результат.

Особое место в жизни Райхан занимает семья. Она убеждена, что любовь к труду необходимо воспитывать с детства. Старший сын Аспандияр уже постепенно осваивает семейный бизнес. Динмухамед и Бейбарыс помогают в кафе – чистят овощи, выполняют простые поручения и учатся понимать цену каждому заработанному тенге. Даже младшая дочь Сания растет в атмосфере уважения к труду и семейным ценностям.

– Дети должны понимать, каким трудом зарабатываются деньги. Если ребенок с детства знает цену труду, ему будет гораздо легче найти свое место в жизни.

В последние годы Райхан большое внимание уделяет не только развитию бизнеса, но и собственному внутреннему росту. Одним из новых направлений, которым она серьезно увлеклась, стало изучение фэншуй. Начав с простого интереса, со временем она получила профессиональные знания и сегодня проводит аудит жилых домов и коммерческих помещений. В своей работе Райхан использует специальный магнитный компас – лопань, с помощью которого определяются направления здания и анализируется организация пространства. При этом она подчеркивает, что ее деятельность не имеет отношения к гаданиям, целительству или мистическим практикам.



– Я не предсказываю будущее и не занимаюсь эзотерикой. Моя задача – проанализировать пространство, помочь человеку грамотно организовать окружающую среду и обратить внимание на те моменты, которые могут влиять на комфорт и внутреннее состояние, – объясняет она.

По словам Райхан, изучение этого направления помогло ей по-новому взглянуть не только на пространство вокруг, но и на саму себя.

– Любые знания должны приносить человеку пользу. Для меня фэншуй – это прежде всего гармония, порядок и осознанное отношение к окружающей среде. Но при этом я всегда убеждена: никакие знания не заменят честного труда, семейных ценностей, благословения родителей и воли Всевышнего. Именно на этом строится настоящая жизнь.

С особой теплотой Райхан говорит о своем наставнике – Молдир Ермашкызы, благодаря которой она открыла для себя это направление и научилась смотреть на многие вещи шире. Сегодня, оглядываясь назад, Райхан Темиржановна с благодарностью вспоминает пройденный путь. Благодаря упорному труду семья смогла не только построить успешный бизнес, но и осуществить одну из своих самых важных мечт – построить просторный дом для родителей супруга и получить их благословение. Сейчас она продолжает развивать свои проекты, создает новые рабочие места и с уверенностью смотрит в будущее. Ведь, как показывает ее история, настоящий успех приходит не к тем, кто ищет легких путей, а к тем, кто не боится трудиться, сохраняет веру в себя и никогда не забывает о главных жизненных ценностях.







raikhan.galymzhan | by_sarai_komplex

«Мария ханым» в сердце мировой моды

Дом моды «Мария ханым» из Уральска под руководством Жулдыз Хуспановой и молодой дизайнер Анастасия Кондакова произвели настоящий фурор в столице мировой моды – Париже, представив свою коллекцию на грандиозном дефиле, посвященном уникальному событию – 100-летию великой модели Аллы Ильчун, любимой манекенщицы Кристиана Диора. Необычное дефиле, проходившее на борту круизного лайнера River Palace, собрал международную элиту моды, дипломатов и деятелей искусства, чтобы почтить память женщины, совершившей когда-то настоящую революцию на мировом подиуме.



Дочь казахского инженера-железнодорожника Куантхана Ильчуна родилась в Харбине. Позже юная Алла вместе с матерью, русской по национальности, уехала во Францию. Судьбу будущей звезды подиума решил счастливый случай: девушка пришла на кастинг в Дом Dior. Аллу заметил сам великий кутюрье. Маэстро был очарован ее точеной фигурой и выразительным лицом и сразу пригласил незнакомку на примерку.

Алла Ильчун стала первой признанной азиаткой на европейском подиуме, в одночасье сокрушив консервативные западные стандарты красоты. Она долгие годы блистала на знаковых показах Christian Dior, работала с великим Кристобалем Баленсиагой и другими культовыми Домами моды. Алла обладала высочайшим, неприкосновенным статусом в индустрии: именно она долгие годы демонстрировала культовый стиль New Look.

Возвращением этого великого имени мировой и национальной истории мы обязаны Берлину Иришеву, председателю Ассоциации казахов во Франции. Восемь лет назад, случайно увидев портрет Аллы, он с первых минут интуитивно почувствовал ее казахские корни. Начались долгие годы скрупулезной, детальной работы в закрытых архивах модного Дома Dior, которые увенчались триумфом: происхождение музы было доказано, и ее имя заново открылось миру.

И вот теперь, в честь ее векового юбилея, на корабле River Palace развернулось грандиозное дефиле. В рамках торжества были представлены лучшие современные коллекции из Казахстана и Узбекистана. Одной из лучших коллекций модного шоу был признан показ уральского Дома моды «Мария ханым». Основатель бренда – Жулдыз Раиповна Хуспанова. Ее дело продолжила и вывела на международный уровень руководитель во втором поколении – Жулдуз Хуспанова, которая создала эксклюзивную коллекцию, посвященную памяти Аллы Ильчун. За основу этих нарядов были взяты эскизы Анастасии Кондаковой, талантливой студентки ЗКГУ имени М. Утемисова, победившей в специальном творческом конкурсе среди практиканток.

– Алла была совершенно необычной, не похожей ни на одну другую женщину, – делится эмоциями Жулдыз Казиевна. – Я сразу пообещала студентам: коллекция победителя будет представлена в Париже. У Насти еще мало опыта, поэтому над эскизами мы работали вместе. После утверждения окончательного варианта эскизов и материалов, дальше в работу включился коллектив Дома моды: начался процесс раскроя, принтования, вышивки, вырезки, сборки, примерки и пошива. Нам хотелось создать необычные образы, отражающие яркую и дерзкую индивидуальность Аллы, и в то же время сделать коллекцию современной и молодежной.

При этом Жулдыз Хуспанова как человек, почти 30 лет создающий национальную одежду, хотела сохранить этническое ДНК бренда и в этой коллекции.

Выступление Дома моды «Мария ханым» в столице мировой моды стало ярким подтверждением того, что талант и высокий уровень казахстанских дизайнеров получают международное признание. Для Уральска, Дома моды «Мария ханым» и всей индустрии моды Казахстана это знаковое событие и настоящий прорыв, открывающий новые горизонты на мировой fashion-сцене.

dm.khanym | zhuldyz_khuspan









Йога, объединяющая город

Заметным событием лета стало празднование Международного дня йоги. На стадионе «Юность» в одиннадцатый раз в истории Уральска отметили эту дату, ставшую доброй городской традицией, объединяющей поклонников здорового образа жизни, семьи и всех, кто стремится к гармонии тела и души.









Праздник прошёл благодаря инициативе команды единомышленников, идейных вдохновителей и партнёров проекта. Крупнейшим спонсором мероприятия в этом году выступила компания «Орал Таза Сервис».

Торжественное открытие состоялось при участии представителя Посольства Индии в Казахстане Mr. Anil Kumar (Attaché — PIC, Political, Commerce & DDO), а ярким украшением церемонии стало выступление танцевального коллектива «Таис».

По традиции Международный день йоги собрал ведущих инструкторов, опытных практиков и всех, кто разделяет ценности здорового образа жизни. Гостей также ждали ярмарка Slivki Market, развлекательные и познавательные программы для детей и подростков, а предприниматели и городские организации смогли стать частью этого масштабного социального проекта.

Самые яркие моменты праздника представляем вам в нашем фоторепортаже.
















Bella


Халықаралық йога күні
Международный день йоги
International Day of Yoga

Успешные

SUCCESSFUL & BEAUTIFUL

+974 5014 6509

anna__yakubenko_



Анна Якубенко

Анна Якубенко — предприниматель, наставник по йоге и здоровому образу жизни, которая уже много лет помогает женщинам становиться увереннее, стройнее и счастливее. За её плечами десятки успешных проектов в индустрии красоты, сотни впечатляющих результатов в сфере сбалансированного питания и более тысячи учеников, познакомившихся с йогой благодаря её методикам и наставничеству.

Сегодня Анна не только развивает собственные проекты, но и открывает новые возможности для масштабирования бизнеса в индустрии красоты, вдохновляя своим примером женщин на перемены, развитие и заботу о себе.

Её история — это пример того, как любовь к своему делу, постоянное обучение и вера в людей помогают создавать успешный бизнес и менять жизни к лучшему.

+7 775 243 80 66

kruzheva_uralsk

guzal.iman

Красивые

SUCCESSFUL & BEAUTIFUL



Гузаль Иманалиева

Иногда любимое увлечение становится делом всей жизни. Именно так произошло у Гузаль Иманалиевой — основательницы салона «KRUZHEVA». Начав свой путь в 2015 году и вернувшись к любимому делу в 2017-м, она сумела создать пространство, где рождаются неповторимые женские образы. Вместе с командой профессионалов здесь создают вечерние, свадебные и корсетные платья, помогая каждой девушке подчеркнуть свою индивидуальность.

Сегодня Гузаль всё больше развивает направление, которое считает будущим своего бренда, — магазин тканей. В ассортименте представлены тщательно отобранные материалы из Турции и ОАЭ, соответствующие современным тенденциям мировой моды. Каждую коллекцию она выбирает лично, уделяя особое внимание качеству, фактуре и эксклюзивности тканей. Особенность «KRUZHEVA» в том, что здесь клиент может пройти весь путь создания идеального образа в одном месте: подобрать ткань, вместе с дизайнером разработать индивидуальный эскиз и доверить пошив опытным мастерам. Такой комплексный подход делает салон не просто ателье, а настоящей творческой мастерской, где каждая идея получает красивое воплощение.

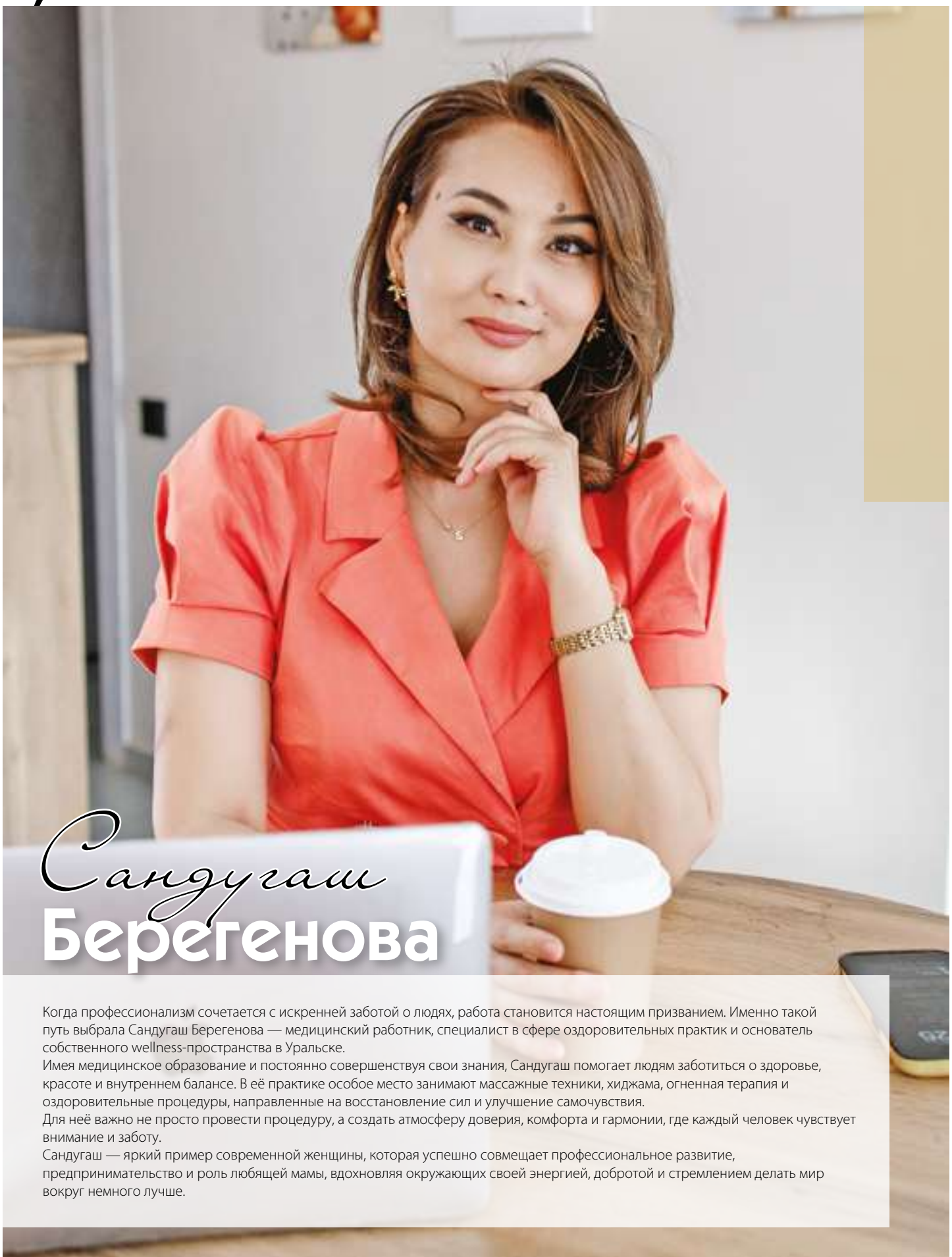
Для Гузаль успех — это возможность ежедневно заниматься любимым делом, которое когда-то было всего лишь хобби. А её главная цель сегодня — вдохновлять людей качественными тканями, красивыми образами и доказывать, что настоящая красота всегда начинается с любви к своему делу.

Успешные

SUCCESSFUL & BEAUTIFUL

+7 702 903 69 53

sandi_beregenova



Сандугаш Берегенова

Когда профессионализм сочетается с искренней заботой о людях, работа становится настоящим призванием. Именно такой путь выбрала Сандугаш Берегенова — медицинский работник, специалист в сфере оздоровительных практик и основатель собственного wellness-пространства в Уральске.

Имея медицинское образование и постоянно совершенствуя свои знания, Сандугаш помогает людям заботиться о здоровье, красоте и внутреннем балансе. В её практике особое место занимают массажные техники, хиджама, огненная терапия и оздоровительные процедуры, направленные на восстановление сил и улучшение самочувствия.

Для неё важно не просто провести процедуру, а создать атмосферу доверия, комфорта и гармонии, где каждый человек чувствует внимание и заботу.

Сандугаш — яркий пример современной женщины, которая успешно совмещает профессиональное развитие, предпринимательство и роль любящей мамы, вдохновляя окружающих своей энергией, добротой и стремлением делать мир вокруг немного лучше.

+7 707 268 48 40

assemaboss

Красивые
SUCCESSFUL & BEAUTIFUL



Асема Нурланова

Асема Босс — имя, уже который год звучащее в нашем городе. Её лицо стало узнаваемым, а её присутствие — настоящим магнитом для аудитории. Асема не просто популярна — она выстроила вокруг себя доверие, сильную репутацию и узнаваемый личный бренд. Сегодня её знают, ей доверяют и её выбирают. Она — амбассадор множества успешных проектов, среди которых и наш журнал. Её сила — в умении чувствовать людей. Харизма, коммуникация, продажи, связи и невероятная энергия позволяют ей не просто быть лицом бренда, а становиться его частью и передавать ценности аудитории. Асема показывает на своём примере: когда за брендом стоит сильная личность — люди начинают доверять, интересоваться и выбирать. Если вы хотите, чтобы ваш проект получил узнаваемость, доверие и лицо, которое действительно запоминается — сотрудничество с Асемой Босс станет вашим сильным преимуществом. Асема Босс — это не просто имя. Это узнаваемость, влияние и доверие людей.

ТЕРРИТОРИЯ ВДОХНОВЕНИЯ: БРАНЧ В Art HOUSE

Встречи амбассадоров журнала «История успеха» уже давно стали доброй традицией нашего сообщества. На этот раз площадкой для общения, обмена опытом и новых знакомств стал крупнейший магазин Art House, где гостей лично принимала его основатель Екатерина Быстрянина.



В уютной атмосфере нового пространства Art House Екатерина Быстрянина познакомила гостей с концепцией бренда, рассказала о развитии компании, представила новинки ассортимента и провела небольшую экскурсию по магазину.

Такие встречи давно стали неотъемлемой частью жизни нашего сообщества. Они объединяют людей разных профессий и сфер деятельности, создавая пространство для общения, вдохновения и новых совместных проектов.

Благодарим Екатерину Быстрянину за тёплый приём, гостеприимство и возможность ближе познакомиться с историей одного из самых успешных и узнаваемых брендов нашего региона.













В гостях у Наны Аршакян

Очередная встреча амбассадоров журнала «История успеха» прошла на одной из площадок сети «Алло Mobile». Гостей встречала Нана Аршакян — предприниматель, которая вместе с супругом сумела превратить небольшой семейный бизнес в узнаваемый бренд города.







«АЛЛО MOBILE» — ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА И ЦЕНЫ

- Смартфоны и аксессуары ведущих брендов
- Гарантия на смартфоны — 1 год
- Kaspi Red и Kaspi Рассрочка 0•0•12
- Бесплатная доставка от 7000 тенге
- Более 10 лет доверия покупателей
- +7 747 640 99 66
- wa.me/77476409966









Во время встречи Нана поделилась историей развития компании «Алло Mobile». Амбассадоры узнали, что путь бизнеса начинался с небольшой точки по приёму платежей, а сегодня компания объединяет несколько торговых площадок и пользуется доверием тысяч клиентов.

Особое внимание Нана уделила своей роли в развитии семейного дела. В 2017 году она присоединилась к управлению компанией, взяв на себя административную работу, развитие ассортимента и взаимодействие с коллективом. Именно в этот период был сделан акцент на качественный сервис, современные товары и комфорт для покупателей.

Встреча прошла в формате живого диалога, где гости смогли задать вопросы, узнать больше о предпринимательском пути Наны и ещё раз убедиться, что за каждым успешным бизнесом стоят ежедневный труд, вера в своё дело и постоянное стремление к развитию.

Когда сообщество становится **МЕСТОМ СИЛЫ**







Женское сообщество LINK Focus Group продолжает создавать в Уральске пространство, где развитие, вдохновение и новые знакомства становятся частью жизни современных женщин.

Одним из самых атмосферных событий июня стал гастрономический вечер «Солнце Италии», организованный основателем сообщества Анжеллой Набугорновой совместно с профессиональным сомелье Лилит Сафарян. Участницами вечера стали активные женщины города, предприниматели, эксперты, а также амбассадоры журнала «История успеха», которых объединяет стремление к развитию и качественному окружению.

Вечер подарил гостям возможность познакомиться с гастрономическими традициями Италии, принять участие в творческом мастер-классе и провести время в атмосфере живого общения и новых знакомств. Однако главной ценностью мероприятия, как и всех встреч LINK, стала не сама программа, а люди, которые собираются вместе.

Сегодня LINK Focus Group — это гораздо больше, чем женский клуб. Это сообщество, которое помогает женщинам находить единомышленников, развивать личный бренд, получать поддержку, обмениваться опытом и открывать для себя новые возможности через разнообразные форматы мероприятий.

За последний год участницы сообщества стали частью десятков встреч: от фотодней и образовательных мастер-классов до творческих вечеров, трансформационных игр, экспертных разборов и нетворкинга. Каждое мероприятие создаётся с целью объединить женщин, которым важно не просто проводить время вместе, а расти, вдохновлять друг друга и создавать новые проекты.

Подробнее о деятельности сообщества и ближайших мероприятиях можно узнать на странице
linkfocusgroup

NUR Community: пространство, где женщины вдохновляют друг друга

Сегодня всё больше женщин приходят к пониманию, что личностный рост, уверенность в себе и профессиональный успех во многом зависят от окружения. Именно поэтому сообщества, объединяющие единомышленниц, становятся не просто местом встреч, а настоящей точкой роста. Одним из таких проектов в Уральске стало женское сообщество NUR Community.



Основательницей сообщества является блогер и организатор Назерке Ермұратқызы. Создавая NUR Community, она поставила перед собой цель объединить женщин, которые стремятся к развитию, готовы поддерживать друг друга, обмениваться опытом и вместе открывать новые возможности.

«Когда я создавала NUR Community, мне хотелось, чтобы каждая женщина чувствовала: она не одна. Очень часто нам не хватает именно окружения, которое верит в тебя, вдохновляет и помогает двигаться вперёд. Я мечтаю, чтобы каждая участница нашего сообщества раскрывала свой потенциал, смело реализовывала идеи и понимала, что рядом всегда есть люди, которые искренне поддержат её на этом пути», — делится Назерке Ермұратқызы.

Сегодня NUR Community объединяет представительниц самых разных профессий: предпринимателей, психологов, визажистов, дизайнеров, таргетологов, мобилографов и многих других специалистов. Каждая участница приходит сюда со своей историей, но всех объединяет желание расти, развивать своё дело и становиться увереннее в себе.

Сообщество регулярно организует мастер-классы, образовательные тренинги, нетворкинг-встречи, тематические вечера, фотосессии, мероприятия, посвящённые здоровью, красоте и саморазвитию. Для многих участниц это не только возможность получить новые знания, но и шанс найти единомышленников, партнёров, клиентов и друзей.

Главная ценность NUR Community – атмосфера поддержки. Здесь радуются успехам друг друга, делятся опытом, рекомендуют специалистов и помогают воплощать идеи в жизнь. Не случайно девиз сообщества звучит просто, но очень точно: «Орта сені өсіреді» — «Окружение помогает тебе расти».

За сравнительно короткое время NUR Community уже помогло многим женщинам поверить в собственные силы, открыть своё дело, расширить круг знакомств и сделать важные шаги к личностному и профессиональному развитию.

Сегодня NUR Community становится для женщин Уральска местом, где рождаются новые проекты, появляются возможности и укрепляется уверенность в себе. Ведь каждая женщина по-настоящему расцветает тогда, когда рядом есть люди, которые готовы поддержать, вдохновить и разделить путь к новым вершинам.

nur.community

АдАл
АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ

Агентство недвижимости «АдАл» — ДОВЕРИЕ, КОТОРОЕ НАЧИНАЕТСЯ С РЕЗУЛЬТАТА

За каждой успешной сделкой стоят не только документы и переговоры, но и люди, которые умеют брать ответственность за результат. Именно на этом принципе уже более 6 лет строит свою работу агентство недвижимости «АдАл».

Основатель и руководитель **ТАСМУХАМБЕТОВА САЛТАНАТ КЕНЖЕБАЕВНА** создала команду, где главное правило — работать так, чтобы клиент чувствовал уверенность на каждом этапе. Сегодня «АдАл» — это 10 опытных риелторов, профессиональный юрист и специалисты, сопровождающие сделки любой сложности.



ЗДЕСЬ ПОМОГАЮТ

приобрести, продать или обменять недвижимость	подобрать оптимальную ипотечную программу	провести полную юридическую проверку объекта	решить вопросы с арестами, залогами и другими обременениями

Каждая сделка сопровождается до получения документов о праве собственности.



Агентство недвижимости «АдАл»
г. Уральск
agenstvo_adal_uralsk

«АДАЛ» — КОГДА ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, БЕЗОПАСНОСТЬ И ДОВЕРИЕ СТАНОВЯТСЯ ОСНОВОЙ ПРАВИЛЬНОГО РЕШЕНИЯ.

PRO-ДОМ

агентство недвижимости

PRO-ДОМ — там, где каждая сделка начинается С ДОВЕРИЯ.

> Покупка или продажа недвижимости — одно из самых важных решений в жизни. И особенно ценно, когда рядом есть команда, которой действительно можно **доверять.**

Агентство недвижимости «PRO-ДОМ» за несколько лет стало одним из крупнейших агентств Уральска, объединив профессионалов, для которых каждая сделка — это не просто работа, а ответственность перед клиентом.

Особая гордость агентства — собственный юрист в штате и профессиональная работа с непростыми объектами, включая снятие залогов и других обременений.

Сегодня «PRO-ДОМ» — это 19 риелторов, юрист и административная команда, которые ежедневно помогают людям решать жилищные вопросы быстро, безопасно и с максимальной выгодой.



Под руководством
Айнагуль Сагынгалиевны БАТЫРГАЛИЕВОЙ
команда помогает не только выгодно купить или продать недвижимость, но и полностью сопровождает клиента: от подготовки документов и юридической проверки до регистрации права собственности.





АН «PRO-ДОМ»
г. Уральск

Instagram:
prodom.uralsk

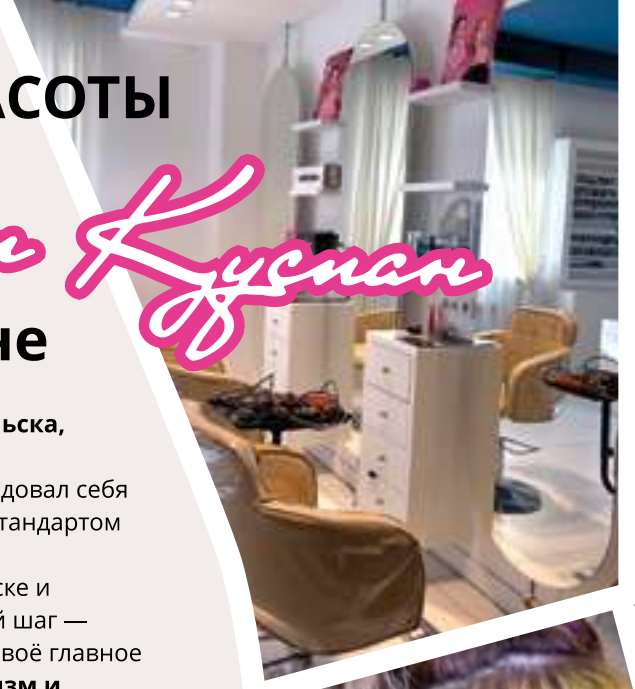
+7 708 109 45 34

ЗДЕСЬ УВЕРЕНЫ: НАСТОЯЩИЙ УСПЕХ ИЗМЕРЯЕТСЯ НЕ КОЛИЧЕСТВОМ СДЕЛОК, А ДОВЕРИЕМ КЛИЕНТОВ.

САЛОН КРАСОТЫ

Акуштап Куспан

в Астане









Бренд, хорошо знакомый жителям Уральска, расширяет горизонты.
AKUSHTAP KUSPAN, который уже зарекомендовал себя как салон с сильной командой и высоким стандартом сервиса, открыл новый филиал в столице.
Салон, который успешно работает в Уральске и продолжает развиваться там, делает новый шаг — выходит на столичный уровень, сохраняя своё главное преимущество: **качество, профессионализм и внимание к каждой детали.**

В новом филиале представлены основные направления:

Волосы
- окрашивание любой сложности
- работа с сединой
- стрижки
- уходовые процедуры

Ногтевой сервис
- маникюр
- педикюр
- любой дизайн
- аккуратная и эстетичная работа
- аппаратный педикюр

Макияж
- дневной
- вечерний
- для мероприятий











AKUSHTAP KUSPAN в Астане — это тот же проверенный уровень, та же философия красоты, но уже в столичном ритме.

Астана, Сығанақ 54, S10 сауда үйі, 2 этаж

akushtapkuspan_salon

BOND SALON — студия реконструкции волос №1

Обладатель премии 2ГИС — лучшая студия по отзывам клиентов и рейтингу



С 2016 года BOND SALON помогает своим клиентам обрести идеально гладкие, здоровые и ухоженные волосы, сочетая современные технологии, безопасность и высокий уровень сервиса.











НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- На рынке с 2016 года
- Безопасное выпрямление волос
- Безформальдегидные составы класса Lux
- Более 25 видов профессиональных составов: кератин, органопластия, ботокс, концентраты, холодное и лазерное восстановление и другие современные процедуры
- Полная диагностика волос, консультация и индивидуальный подбор домашнего ухода
- Состав смывается непосредственно в студии — результат вы увидите сразу после процедуры.
- Наши мастера — спикеры Hair Forum и судьи международных чемпионатов по реконструкции волос.
- Современный оборудованный салон и высокий уровень сервиса.

г. Уральск, ул. Ескалиева, 303 +7 (775) 555-30-53 bondsalon.uralsk



DR. GAZIZOVA

ЦЕНТР ЦИФРОВОЙ СТОМАТОЛОГИИ

Точность. Технологии. Результат.

Dr. Gazizova — это более 20 лет клинического опыта и высокий стандарт стоматологии в Уральске.

Здесь лечение начинается с глубокой цифровой диагностики и детального 3D-планирования,
где каждый этап просчитан до миллиметра.
Современный томограф Morita (Япония), внутриротовое сканирование,
работа с ВНЧС и сложными клиническими случаями — технологии, которые позволяют добиваться
прогнозируемого и эстетически безупречного результата.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ:

- **Ортодонтия (брекет-системы, элайнеры)**
- **Имплантация**
- **Эстетическая стоматология**
- **Лечение и реставрация зубов**
- **Профессиональная гигиена**

Высокие стандарты стерильности, цифровой протокол лечения
и индивидуальный подход к каждому пациенту.

Дорогие пациенты!

«Gazizova Clinic»
объявляет о грандиозной акции!

С 1 по 30 августа — уникальная возможность восстановить улыбку:

ИМПЛАНТАЦИЯ «ПОД КЛЮЧ» — ВСЕГО 250 000 ТГ ЗА 1 ЗУБ.

В стоимость уже включено всё необходимое:

- **имплант**
+
- **пластика десны**
+
- **коронка из диоксида циркония**

Современный подход, эстетика и надежный результат.

Dr. Gazizova — стоматология, где медицина сочетается с эстетикой и точностью.

Лицензия №001787,
выдана МЗ РК от 24.10.2002 г



ДОВЕРЬТЕ СВОЮ УЛЫБКУ ПРОФЕССИОНАЛАМ — количество мест ограничено. Запишитесь уже сегодня.

г.Уральск, мкр. Жана Орда, 8/1

+7 777 797 87 40 **gazizova__clinic**





ALL-ON-4 – ЦИФРОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И ЧЕТКАЯ МЕДИЦИНСКАЯ СИСТЕМА

Потеря зубов – это не только медицинская проблема. Это ограничение в привычной жизни, в уверенности, в общении. В Batys Dent к таким случаям подходят комплексно и технологично. Один из ключевых протоколов клиники All-on-4 – современный метод восстановления зубного ряда, основанный на цифровом планировании и чёткой медицинской системе.

Batys Dent
Стоматологическая клиника







Batys Dent работает в формате цифровой стоматологии. В клинике используется компьютерная томография с цефалостатом, стоматологический микроскоп, внутриротовой сканер и современные имплантационные системы. Здесь не начинают лечение без точной диагностики.

– Мы сначала считаем и моделируем, а уже потом оперируем. Цифровое планирование позволяет заранее увидеть конечный результат и минимизировать риски, – отмечают в клинике.

Одно из ключевых направлений в клинике – имплантация по протоколу All-on-4.

Метод применяется при полной или почти полной потере зубов, а также в ситуациях, когда оставшиеся зубы уже не подлежат восстановлению. В отличие от классической имплантации, где может потребоваться 6-8 имплантов и костная пластика, All-on-4 позволяет восстановить всю челюсть всего на четырёх имплантах. Два импланта устанавливаются вертикально в переднем отделе, два – под углом в боковых зонах. Такое расположение позволяет эффективно использовать существующий объём костной ткани и в большинстве случаев избежать дополнительных операций.

– Наша задача – не усложнять лечение, а сделать его рациональным. Если можно обойтись без костной пластики, мы это делаем. Всё рассчитывается заранее, на этапе 3D-планирования, – объясняют специалисты Batys Dent.

Лечение проходит поэтапно:

- компьютерная томография и цифровое моделирование;
- установка имплантов;
- фиксация временной несъёмной конструкции;
- изготовление и установка постоянной ортопедической работы.

Важный момент: пациент не остаётся без зубов. Уже в короткие сроки после операции фиксируется временная конструкция, которая позволяет жевать, улыбаться и вести обычный образ жизни. Постоянная ортопедическая работа изготавливается в цифровой лаборатории, что обеспечивает точную посадку и

Лицензия №24020362 МЗ РК 03.06.2024 г.



стабильную фиксацию. При соблюдении рекомендаций врача конструкция рассчитана на длительный срок службы.

– All-on-4 – это не просто установка имплантов. Это комплексное восстановление функции и эстетики. Пациент должен чувствовать себя уверенно уже на этапе временной конструкции, – подчёркивают в клинике.

Помимо имплантации Batys Dent оказывает полный спектр стоматологических услуг: терапевтическое лечение, профессиональная гигиена, хирургия, ортопедия, ортодонтия (брекеты, каппы), эстетическая стоматология и детский приём. Клиника также работает по корпоративным договорам, предлагая компаниям специальные условия обслуживания сотрудников.

В Batys Dent делают ставку на прозрачность: перед началом лечения пациент получает подробный план с фиксированной стоимостью. Консультация в клинике проводится бесплатно.

Batys Dent – это клиника, где цифровые технологии сочетаются с опытом и системным подходом. Где решение All-on-4 становится не экстренной мерой, а продуманным шагом к восстановлению качества жизни.





DOMBYRA
MEAT & TERRACE

dombyra.restaurant

+7 705 790 80 80

dombyra-oral.kz



DOMBYRA
CAFÉ

dombyra.cafe

+7 705 790 80 80

dombyra-oral.kz



KULT

BAR NEW FORMAT

**НОВОЕ ПРОСТРАНСТВО
КУЛЬТОВЫХ ВЕЧЕРИНОК В УРАЛЬСКЕ**



МКРН АСТАНА, 6/1

ГДЕ ОТМЕТИТЬ СВОЕ ТОРЖЕСТВО В УРАЛЬСКЕ?

4 ресторана, где ваш праздник станет незабываемым







FAZENDA RESTAURANT

Fazenda Restaurant — уютное пространство, где гармонично сочетаются комфорт, вкусная кухня и теплая атмосфера. Банкетный зал, летняя терраса и караоке делают ресторан отличным выбором для свадеб, дней рождения, юбилеев, корпоративных мероприятий и дружеских встреч.

ул. Пугачева, 38 +7 (747) 346-54-04, +7 (778) 617-02-85 fazenda_restoran







SALTANAT SARAY

Банкетный комплекс Saltanat Saray — это сочетание элегантного интерьера, профессионального сервиса и внимательного отношения к каждому мероприятию. Здесь созданы все условия для проведения свадеб, юбилеев, корпоративных вечеров, конференций и других важных событий, которые хочется запомнить на долгие годы.

мкр. Астана, 1 +7 (777) 797-85-55 res_saltanat_saray

Свадьба, юбилей, корпоратив, выпускной или семейное торжество — каждое событие заслуживает красивой атмосферы, высокого уровня сервиса и вкусной кухни. Мы подготовили подборку популярных ресторанов Уральска, которые предлагают комфортные условия для проведения мероприятий любого формата.







AZIZA GRAND HALL

AZIZA GRAND HALL

Aziza Grand Hall — современный банкетный комплекс, где стильный интерьер, просторные залы и качественное обслуживание создают идеальную атмосферу для любого праздника. Здесь одинаково комфортно проводить свадьбы, юбилеи, корпоративы, семейные торжества и другие важные события.

трасса Уральск – Желаево, 17 **+7 (708) 161-15-87, +7 (702) 795-14-45** **aziza_grand_hall**
+7 (702) 497-05-01







TUMAR RESTAURANT

TUMAR RESTAURANT

Tumar Restaurant — современный банкетный зал, где особое внимание уделяют качеству обслуживания, комфорту гостей и праздничной атмосфере. Просторный зал, стильный интерьер и профессиональная команда помогут организовать свадьбу, юбилей, корпоратив или любое другое торжественное мероприятие.

ул. Алии Молдагуловой, 9/1 **+7 (771) 236-70-04, +7 (707) 736-70-04** **tumar_ballroom**

INVICTUS
FITNESS

ТЕРРИТОРИЯ СИЛЫ
МЕСТО ХАРАКТЕРА



СОВРЕМЕННЫЕ ТРЕНАЖЕРЫ

ПРЕМИАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ

ДИСЦИПЛИНА И РЕЗУЛЬТАТ

20 АВГУСТА - ОТКРЫТИЕ НОВОГО ФИТНЕС-КОМПЛЕКСА

Г. УРАЛЬСК, ТРАССА УРАЛЬСК – ЖЕЛАЕВО 4, СТРОЕНИЕ 3 | 7 701 084 12 17 | +7 708 841 93 37 | invictusfitnessoral