



Рекламно-информационный журнал

istoriya__uspeha

ИСТОРИЯ УСПЕХА^{qz}

#3(19) Июнь, 2021

МАРАТ ТОКЖАНОВ:

«БИЗНЕС В УСЛОВИЯХ
ПАНДЕМИИ ЗАКАЛИЛСЯ»

ОКСАНА ПОСЛУШАНАЯ:

«ЛЮБОЙ КРИЗИС – ЭТО
ОЧЕРЕДНАЯ ТОЧКА РОСТА»

ЕРГАЛИ БЕКЕШЕВ:

«УСПЕШЕН ТОТ,
КТО ПОПУСТУ
НЕ ТРАТИТ ВРЕМЯ»

БИЙБЫТ АСАНОВ

ДУШОЮ С РОДНЫМ СЕЛОМ



ЭЛИТНЫЕ СОРТА ЧАЯ И НЕПОВТОРИМЫЙ КОФЕ

У нас богатый выбор элитных сортов чая и кофе, выращенных на лучших плантациях в разных уголках мира. Все чайные купажи были созданы мастерами в Германии и России. Производство кофе – тоже во многом ручная работа, и это накладывает отпечаток неповторимости на каждый кофейный урожай.



ПРОДАЁМ ТО, ЧТО ИСПОЛЬЗУЕМ САМИ

ЭКОЛОГИЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ДОМА

В составе средств для дома в нашем магазине используются растительные поверхностно-активные вещества, безопасные для здоровья. При своем натуральном составе средства эффективно справляются со стиркой и уборкой, а, значит, это прекрасная альтернатива привычной бытовой химии.

НАТУРАЛЬНАЯ КОСМЕТИКА

Вся косметическая продукция в нашем магазине – полезная и безопасная. В основе – только натуральное сырьё и родниковая вода. Наши продукты подойдут вам, если вы:

- склонны к аллергии;
- заботитесь о своём здоровье и здоровье детей.

ЭКОДОМИК –

мир продуктов для здорового и диетического питания без глютена, без добавления сахара и на основе натуральных растительных компонентов.

Мы предлагаем:

-  ВКУСНУЮ И ЗДОРОВУЮ ЕДУ БЕЗ ГЛЮТЕНА, КОТОРАЯ НРАВИТСЯ И ДЕТЯМ, И ВЗРОСЛЫМ
-  ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ ДЛЯ ВСЕХ, КТО ХОЧЕТ СОХРАНИТЬ МОЛОДОСТЬ И КРАСОТУ
-  ДИАБЕТИЧЕСКИЕ ПРОДУКТЫ НА ОСНОВЕ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ БЕЗ УСТАРЕВШИХ ПОДСЛАСТИТЕЛЕЙ И ПОБОЧНЫХ ЭФФЕКТОВ
-  ОПТИМАЛЬНЫЙ ВАРИАНТ ДЛЯ ПОХУДЕНИЯ

 **ecodomik_uralsk**

ТРЦ «Атриум»,
ул. Д. Нурпеисовой, 17/1



Все лучшее
в медицине —
для Вас и
Вашей семьи!



Uniserv
MEDICAL CENTER

Отделения многопрофильной клиники «UniservMedicalCenter»:

ОФТАЛЬМОЛОГИЧЕСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

ОТДЕЛЕНИЕ ЛУЧЕВОЙ ДИАГНОСТИКИ

ПОЛИКЛИНИКА

КОНСУЛЬТАТИВНО-ДИАГНОСТИЧЕСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

КЛИНИКО-ДИАГНОСТИЧЕСКАЯ ЛАБОРАТОРИЯ

ДЕТСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

КРУГЛОСУТОЧНЫЙ СТАЦИОНАР

uniservmedicalcenter

Приём пациентов с 08:00 до 20:00 с понедельника по пятницу, с 09:00 до 18:00 по субботам

+7 (7112) 933 339 | +7 771 880 02 02 | +7 771 880 20 20 | +7 777 075 33 39

Адрес: ул. Шолохова, 36

Лицензия №01681DL выдана УЗ ЗКО акимата ЗКО от 30.11.2018 года

«НұрЭкспертСтрой» —

ПРОДАЖА ЭЛИТНЫХ КВАРТИР В 5-ТИ ЭТАЖНОМ ЖИЛОМ ДОМЕ
В ЦЕНТРЕ ГОРОДА ПО УЛИЦЕ СКОРОБОГАТОВА, 36,

ОТ **14 400 000** ТЕНГЕ В РАССРОЧКУ.



ДОМ ПЛАНИРУЕТСЯ К СДАЧЕ В КОНЦЕ
2021 ГОДА



ПРЕДОПЛАТА: 40-50%.
ОБЪЕЗДНОЕ ПОСТАПНО ИЛИ ЕЖЕМЕСЯЧНО
ДО КОНЦА СТРОИТЕЛЬСТВА.

В ПРЕДЧИСТОВОМ ВАРИАНТЕ:
ШТУКАТУРКА СТЕН ПО МАЯКАМ, СТЯЖКА ПОЛОВ ПО МАЯКАМ, ОСТЕКЛЕНИЕ ОКОН, ВХОДНАЯ ДВЕРЬ, ДВУХКОТУРНЫЙ КОТЕЛ, ЦЕНТРАЛЬНАЯ КАНАЛИЗАЦИЯ,
ПОДВОД ИНЖЕНЕРНЫХ СЕТЕЙ, БЛАГОУСТРОЙСТВО, ДЕТСКАЯ ПЛОЩАДКА, ПАРКОВКА.

ПОТОЛКИ 3 М • ПЛАНИРОВКА СВОБОДНАЯ • МОЖНО ПРИМЕНИТЬ СВОЙ ДИЗАЙН

РЕАЛИЗУЮТСЯ 2-Х КОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ ПЛОЩАДЬЮ: 65,5 М2, 68,3 М2, 83,5 М2.

3-Х КОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ: 104,7 М2. 4-Х КОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ: 121,7 М2

СТОИМОСТЬ КВАРТИР НА 1, 2, 3 ЭТАЖАХ — **240 000 ТГ/М2**

4 ЭТАЖ — **230 000 ТГ/М2** 5 ЭТАЖ — **220 000 ТГ/М2**

prodazha_kvartir_oral

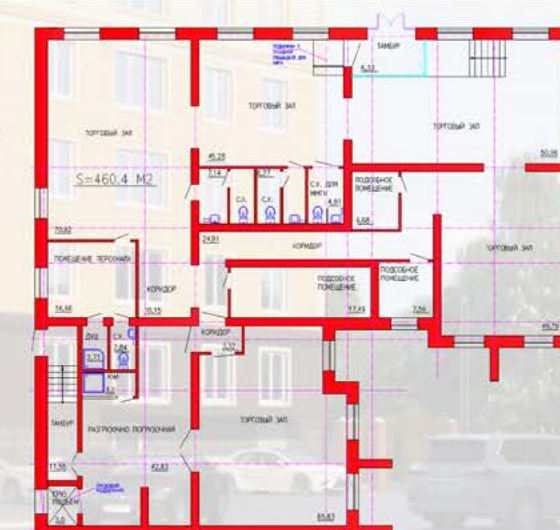
+7 777 898 04 30

г. Уральск, ул. Тайманова, 91



КОМПАНИЯ РЕАЛИЗУЕТ
ТАКЖЕ ЦОКОЛЬНЫЙ ЭТАЖ В ЭТОМ
СТРОЯЩЕМСЯ ДОМЕ ПЛОЩАДЬЮ
460 М2 ПО 260 000 ТЕНГЕ
ЗА КВАДРАТНЫЙ МЕТР.
А ТАКЖЕ ПОМЕЩЕНИЯ ПОД
СУПЕРМАРКЕТ ИЛИ
ПОД ЛЮБОЙ ДРУГОЙ БИЗНЕС.

ЦЕНА
120 000 000
ТЕНГЕ



yar.spa



Продажа косметики и расходных материалов
для домашнего спа-ухода и мастеров
индустрии красоты.

Организация романтических SPA-ритуалов

Spa-ДЕВИЧНИКИ

ПОДАРОЧНЫЕ
СЕРТИФИКАТЫ
от 12 000 тг.



Территория гармонии с собой!

У нас Вас ждёт расслабляющая атмосфера релакса:

Разнообразие массажных техник лица и тела

Распаривание в инфракрасной сауне и кедровой бочке

Пилинги, обёртывания, маски

Завершающая чайная церемония



+7 (747) 750 00 17

График работы: с 10:00 до 20:00

Адрес: г.Уральск, ул. Х. Чурина, 63,
цокольный этаж (напротив ТЦ Атриум)

Место, где Вы
отдохнете душой
и телом!

nirvana_spa_sauna07



NIRVANA

ОЗДОРОВИТЕЛЬНАЯ СПА САУНА

VIP-САУНА
(финская баня, хамам)
БАСЕЙН
СПА-ПРОЦЕДУРЫ
ЛЕТНЯЯ ТЕРРАСА
ВОСТОЧНАЯ КУХНЯ
КАРАОКЕ
БИЛЬЯРД

БАНКЕТНЫЕ ЗАЛЫ на 15-25 человек
ОТДЕЛЬНЫЕ КАБИНКИ на 4-5 человек



Для более
подробной информации
переходите по QR-коду

Действует скидка буднего дня!

40%

С понедельника
по четверг до 16:00
скидка на аренду
сауны!

15%

Всем именинникам
дарим
скидку на заказ блюд!

ул. Даумова, 69 А, р/н стадиона Атояна
+7 771 880 68 73



Курмет
• HOTEL • URALSK •



Наш отель стал еще уютнее,
светлее и современнее!



[hotelkurmet.uralsk](https://www.instagram.com/hotelkurmet.uralsk)

Казахстан, г. Уральск, ул. С. Ескалиева, 205/2

+7 (7112) 519 284, +7 776 919 27 77

kurmet-zko@mail.ru | www.hotel-kurmet.kz



ИСТОРИЯ УСПЕХА.qz

Выпуск № 3 (19) / Июнь, 2021

Свидетельство о постановке на учет периодического печатного издания и информационного агентства № 16975 – ж от 14.03.2018 г.

Выдано Министерством информации и коммуникаций Республики Казахстан.

Выходит 1 раз в 2 месяца.

Распространение **БЕСПЛАТНОЕ**

Тираж – 3000 экземпляров

Глянцевый информационно-рекламный журнал «История Успеха.qz»

Учредитель – ТОО «NIDS»

Главный редактор:

Альбина Байгунакова

Заместитель редактора:

Алена Серегина



Друзья, не успели оглянуться, как летняя пора официально вступила в свои права. Время теплых вечеров, романтических променадов, отпусков на морских берегах. Но герои нашего проекта – люди целеустремленные и весьма активные. Поэтому даже в этот солнечный сезон им не до отдыха. Как правило, они полны новых идей. Для них – это период новых свершений, новых возможностей и претворения в жизнь новых проектов. В этом я убедилась, встретившись и пообщавшись с героями этого выпуска, как всегда поражающие меня своим тру-

долобием, упорством и предприимчивостью. Мне глубоко запала в душу мысль одного из героев этого номера: «Наш возрастной ресурс ограничен. Поэтому, каждый день, просыпаясь, я ставлю себе задачу провести этот день с максимальной пользой. Для себя. Для семьи. Для общества. Я не могу позволить себе потратить хотя бы один день зря». Поэтому приглашаю вас к чтению этого содержательного выпуска, хочу пожелать и Вам, друзья, – цените свое время. Используйте каждую возможность, которую Вам дает жизнь, и верьте, искренне верьте в свои силы. А вдохновиться и мотивироваться помогут яркие истории наших героев.

*С уважением, главный редактор
журнала Альбина Байгунакова*

Отпечатано в типографии ТОО «PRINT HOUSE GERONA», г. Алматы, улица Сатпаева, 30/8, офис 124.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: РК, ЗКО, Уральск, пр. Нурсултана Назарбаева, 153

По вопросам размещения рекламы обращайтесь по телефону: +7 701 687 37 87

Редакция не несет ответственности за информацию, содержащуюся в рекламных материалах и объявлениях, опубликованных в журнале «История Успеха.qz».

Рукописи не рецензируются и не возвращаются.

Мнение наших авторов может не совпадать с мнением редакции. Перепечатки и использование материалов возможны только с письменного согласия редакции. В связи с пандемией коронавируса в этом году наш журнал выходит нерегулярно.



*Стильная одежда
для разной тебя!*

Подберем образы на любой случай:

- Разнообразные платья и летние сарафаны
- Модные топы
- Трендовые юбки и джинсы
- Эффектная обувь
- Аксессуары

 **izumrud_shop_07**



ул. Дины Нурпеисовой, 21/2, ТД «Кайнар», 2 этаж, бутик 6

Марат Токжанов:

«БИЗНЕС В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ ЗАКАЛИЛСЯ»

Вновь в центре нашего внимания район с большим предпринимательским потенциалом – район Бәйтерек. Уникальность признанной житницы региона обусловлена стратегическим приграничным статусом, район граничит с тремя областями и пятью районами Российской Федерации. Он имеет развитую транспортную логистику, мощный промышленный ресурс. Это и определяет предпринимательскую активность сельчан, а также и экономический потенциал всего района. В беседе с акимом района Бәйтерек Маратом Лукпановичем Токжановым говорим о самочувствии сельского бизнеса и потенциале, который намерены развивать местные власти.

Как подчеркнул аким района в самом начале нашей беседы, на втором году работы в условиях пандемии и карантинных ограничений можно уверенно говорить, что бизнес в условиях пандемии закалился.

– Действительно, при объявлении пандемии у многих предпринимателей были сомнения, смогут ли они работать в условиях карантина и ограничений, установки блокпостов, однако по ходу нарабатывались подходы и алгоритм действий, все это способствовало тому, что по причине пандемии не закрылось ни одно ИП. Основной удар пришелся на индивидуальных предпринимателей, занятых в сфере обслуживания, особенно общественного питания. В районе работало 8 ресторанов, до сегодняшнего дня они продолжают находиться под ограничениями. Предприниматель ИП «Ижанова А» в с. Калининское

закрыла ресторанный бизнес и открыла на его месте торговый дом, другой предприниматель ИП «Лаура» в с. Переметное закрыла кафе и открыла на его месте мебельный

магазин, – говорит Марат Лукпанович. – На 1 мая текущего года по району зарегистрировано 2834 субъекта малого и среднего бизнеса, что больше на 6,6% соответствующего периода прошлого года (2659). Численность рабочих в предпринимательской сфере на 1 мая 2021 года составляет 6703 человека, что больше на 4,7 % по сравнению с соответствующим периодом прошлого года (6403 чел.). В районе действуют 28 мини-цехов, в них работают 309 человек, ими за 4 месяца этого года произведено продукции на общую сумму 167,7 млн. тенге.

В сфере малого и среднего бизнеса на 1 мая 2021 года открыто 531 рабочее место, в том числе 234 постоянных рабочих мест.

Говоря о реализуемых проектах, аким района проинформировал, что в текущем году в районе их реализуются 39.

Всему этому способствуют возможности, предоставляемые государственными программами, как «ДКБ-2025», программа продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы «Еңбек», программа «Экономика простых вещей».

В районе запланирована реализация ряда крупных инвестиционных проектов. Это строительство тепличного комплекса по выращиванию томатов и огурцов ТОО «World Green Company», кирпичного завода ТОО «134», фрукто-овощехранилища оптово-распределительного центра ТОО «Bayston», завода по производству полуприцепной техники ТОО «Batys Trailer», логистического центра «СП Сырым» ТОО «СП Silk Way» на границе Казахстана и России вдоль трассы «Самара-Шымкент», завода по производству жидкого метанола ТОО «Zhaik Petroleum LTD», современного литейного завода с механосборочным цехом и газопоршневой электростанцией ТОО «КазАрмПром».

Но все же основную ставку в районе делают на сельское хозяйство – основу экономики. Валовая продукция сельхозпродукции за 2020 год составила 47,6 млрд. тенге. Посевная площадь по району в прошлом году была 231,3 тыс. гектаров или 102,9% от уровня 2019 года. Собрано было 193,7 тыс. тонн зерновых культур, 28,5 тыс. тонн масличных, 27,4 тыс. тонн картофеля, 20,7 тыс. тонн овощей, 8,8 тыс. тонн бахчевых. Произведено 19,2 тыс. тонн мяса, 39,3 тыс. тонн молока, 69,7 тыс. штук яиц.

Лидерами по урожайности стали ТОО «Заман», КХ «Достык», КХ «Алтын бидай», КХ «Матевосян».

– Наш район сельскохозяйственный, и перспективу развития мы видим в создании сельскохозяйственной кооперации путем объединения в сельские потребительские кооперативы, создание перерабаты-

вающих сельхозпродукцию предприятий, строительство крупных овощехранилищ и оптово-распределительных центров с целью поставки натуральной продукции для жителей областного центра и области, – отмечает Марат Лукпанович. – На сегодня созданы СПК по заготовке и переработке молока, по породному преобразованию КРС, по выращиванию овощей, по пчеловодству.

По словам акима, от субъектов МСБ поступают предложения по открытию на селе крупных частных детских садов, объектов придорожного сервиса, парикмахерских, магазинов, объектов по ремонту бытовой техники, мастерских по ремонту обуви.

– Данные предложения встречаются полное одобрение с нашей стороны, но одним из условий открытия субъекта бизнеса является создание постоянных рабочих мест. Создавая условия для развития бизнеса, прилагаем усилия для финансовой поддержки и предоставления гарантий предпринимателям, – отмечает наш собеседник.

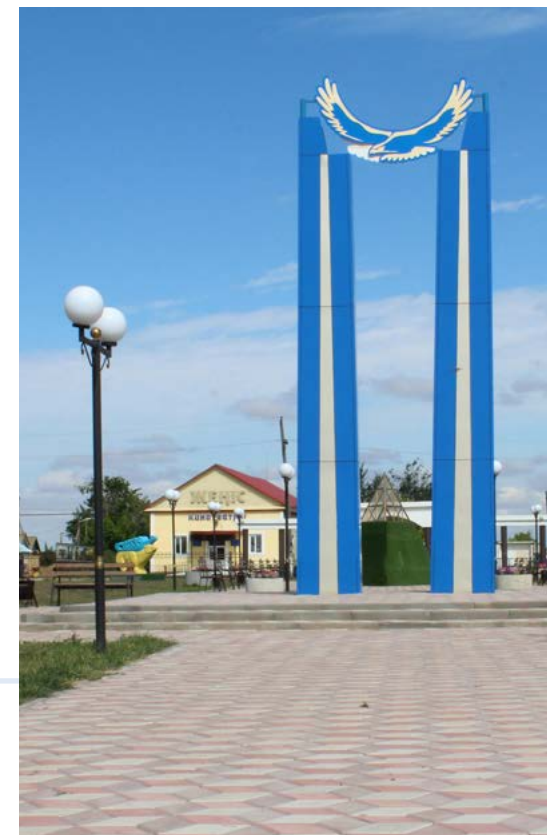
Говоря об инвестиционной привлекательности района, Марат Лукпанович отмечает, что она складывается из выгодного географического приграничного положения, транспортной логистики – здесь проходят три междугородние автотрассы «Самара-Шымкент», «Уральск-Саратов», «Уральск-Атырау», мощного промышленного потенциала – в районе разрабатывается Чинаревское нефтегазовое месторождение, в текущем году приступают к разработке Рожковского месторождения, а также огромного потенциала сельского хозяйства района. Он является одним из крупных сельхозтоваропроизводителей в области по выращиванию зерновых, масличных, картофеля и

овощей, а также в разведении крупнорогатого скота мясного и молочного направления, в свиноводстве и птицеводстве.

– Развитие инфраструктуры и строительство социальных объектов даст рост привлекаемым инвестициям в различные отрасли экономики, прирост населения в отдаленные сельские населенные пункты, в том числе квалифицированных специалистов, что в целом скажется на улучшении качества жизни людей, – говорит аким района, перечисляя запланированные проекты этого года в социальной сфере, в числе которых газификация сел, проведение водопровода, ремонт дорог, строительство школ и домов.

В завершении беседы попросили акима района поделиться традиционной порцией мотивации для начинающих бизнесменов.

– Нужно не бояться заниматься бизнесом, спрашивать совета у более опытных бизнесменов, учиться. Есть много сфер, где можно претворить свои возможности с правильным подходом и новыми идеями. Необходимо взвесить все за и против, найти единомышленников и иметь четкий план действий. Всегда ставить на первое место потребности клиентов, так как клиентская лояльность является основой для долгосрочного роста, – поделился своим видением Марат Лукпанович, приглашая потенциальных предпринимателей в свой район, где каждому упорному и желающему работать бизнесмену всегда рады.





Хочу жить в Погодаево, наверное, так скажет любой, кто чуть подробнее узнает об этом небольшом селе района Бәйтерек. Погодаево – это не только прекрасная природа, чистый воздух, ухоженное село со всеми благами, но и, в первую очередь, трудолюбивые, сплоченные, позитивные жители. Недавно здесь открылся большой культурно-спортивный комплекс, полностью оснащенный всем необходимым для приятного полезного досуга и занятий спортом. Такой прекрасный подарок сельчанам сделал основатель и руководитель ТОО «Асан-Аул» Бийбыт Асанов.

ДУШОЮ С РОДНЫМ СЕЛОМ



Про Бийбыта Асанова мы уже рассказывали на страницах нашего журнала. Он – настоящий труженик, земледелец, депутат и меценат, который вот уже более 48 лет работает в сфере сельского хозяйства, и из них более 30 лет вносит весомый вклад в развитие агропромышленной сферы нашего региона. Из года в год ТОО «Асан-Аул» получает стабильный урожай и активно участвует в реализации государственных программ по развитию сельского хозяйства.

Если вспомнить историю, зерновой совхоз «Красновский» при Погодаево существовал еще с советских времен. Претерпев ряд преобразований, слияний и переименований, значительная часть совхоза с 1999 года стала называться ТОО



«Асан-Аул». Сейчас это прибыльное, полностью укомплектованное хозяйство занимается производством пшеницы, ячменя, масличных и кормовых культур. На полях строго соблюдается агротехнология возделывания земли, опытным путем определена оптимальная производственная структура и наилучшие для зоны рискованного земледелия сорта зерновых и кормовых культур. Хозяйство обрабатывает около девяти тысяч гектаров пашни, есть окультуренные сенокосные угодья. Для их обработки есть вся необходимая техника, в том числе и самая современная.

Сегодня успехи своего хозяйства Бийбыт Асанов определяет заслугой своей сплоченной команды: под крылом «Асан-Аул» около 40 постоянных тружеников, любящих свое дело и работающих здесь с полной отдачей. Многие прошли непростой путь становления компании вместе со своим руководителем.

Сегодня хозяйство производит и полностью обеспечивает кормами село и близлежащие шесть округов. Есть свой элеватор, где крестьяне хранят всю продукцию, и по мере потребности производят ее реализацию. Хозяйство оснащено всей необходимой техникой, в его парке – 20 тракторов, 17 комбайнов, 5 культиваторов, 10 единиц сеялок и многое другое. Имеется ремонтная база – МТМ и машинный двор. Работники хозяйства получают достойную зарплату, обеспечиваются по льготной цене кормами для личных подсобных хозяйств. В ТОО



разработана действенная система премирования лучших работников.

Бийбыт Батниязович – человек активной жизненной позиции, настоящий патриот, которого волнует не только свое дело, но и жизнь села в целом. Оказывается, в течение десяти лет он мечтал построить в родном селе спортивный комплекс, чтобы дети не слонялись без дела, да и каждый взрослый мог заниматься собственным оздоровлением.

В декабре прошлого года наш герой осуществил свою мечту и прямо ко Дню Независимости в Погодаево распахнул двери большой современный культурно-спортивный комплекс.

– Огромная благодарность Бийбыту Батниязовичу за такой шикарный подарок, – говорит заведующая новым комплексом Елена Стодереvская. – Культурно-спортивный комплекс просто отличный, полностью оснащен всем необходимым, нас обеспечили даже стиральной, швейной машинками, вплоть до утюга купили. Есть интернет, LED-экран, в общем, все необходимое для работы. Теперь мы проводим различные культурные, общественные мероприятия, спортивные турниры. Любой желающий абсолютно бесплатно может заниматься в тренажерном и фитнес залах, поиграть в волейбол, футбол, баскетбол. Одновременно могут тренироваться 120 человек. Также у нас открылись различные кружки по интересам, можно научиться играть в шашки, в шахматы, в тогызкумалак, домино. Что очень радует, спустя всего пять месяцев со дня открытия комплекса, мы уже видим результат



Бийбыт Асанов является кавалером ордена «Құрмет», отмечен многочисленными Благодарственными письмами и грамотами за развитие сельского хозяйства региона, а также за вклад в воспитание подрастающего поколения и развитие физкультурного движения на селе. Он обладатель дипломов конкурса «Урожай», «Парыз», «Жомарт жүрек», награжден нагрудными знаками «Құрметті ардагер» и «Ұлт Даңқы», медалями «За доблестный труд», «20 лет маслихатам Казахстана», «10 лет Астане», «100 лет пограничной службе». Обладатель звания «Қазақстанның құрметті азаматы», является Почетным гражданином района Бәйтерек.



от занятий наших воспитанников. Наши дети уже принимают участие в районных, областных спортивных соревнованиях и занимают призовые места.

Значимость культурно-спортивного комплекса для сельчан отмечает и аким Красновского сельского округа Жумабай Сатаев. По его словам, жителям Погодаево крупно повезло, ведь подобных объектов порой нет даже в некоторых районных центрах, не то, что в маленьких селах.

– Занятие спортом полезно не только для здоровья, спорт еще и воспитывает человека, дарит бодрость духа и закаляет характер, – говорит Жумабай Сатаев. – Здорово, что Бийбыт Батниязович смог воплотить свою давнюю задумку и

построил такой прекрасный культурно-спортивный комплекс, двери которого открыты для любого желающего в любое время суток. На строительство было затрачено более 110 млн.тенге, при поддержке родных и друзей Бийбыта Батниязовича комплекс полностью оснастили всем необходимым.

– В нашем селе живут 1120 человек, большинство – старшее поколение. Село расположено вблизи крупной трассы республиканского значения, все условия для комфортной жизни созданы, дороги внутри села асфальтируются, есть работа для всех желающих. И во всех этих благах, также как в благоустройстве и озеленении Погодаево большая заслуга Бийбыта Батниязовича. Он когда-то возглавлял село, знает все его проблемы, прекрасно осведомлен о чаяниях народа. Я верю, что при поддержке таких патриотов родного края, как Бийбыт Асанов, Погодаево ждет прекрасное будущее, – подчеркнул аким сельского округа. – Как обеспеченный бизнесмен Бийбыт Батниязович мог бы давно уехать куда-то в столицу, но он – настоящий труженик, душой болеющий за село, делает все возможное для процветания родного края. Если бы все бизнесмены и предприниматели брали с него пример, было бы просто замечательно!



УРОЖАЙНЫЙ «УРОЖАЙ»

У руководителя крестьянского хозяйства «Урожай» Юлии Кан есть мечта: построить лимонарий. Выращивать лимоны в наших условиях возможно, уверена овощевод. Если амбициозным планам хозяйки «Урожая» суждено будет сбыться, то тогда на рынках и в торговых домах города появятся кушумские лимоны. Знакомство с Юлией и историей ее становления в сложном сельскохозяйственном бизнесе дает уверенность, что урожая лимонов в КХ «Урожай» быть.

Юлия Кан вместе с супругом Владиславом приехали в район Бәйтерек в далеком 2003 году в составе наемной бригады работников из Узбекистана. Супруги-корейцы, они с детства были приучены к тяжелому труду на земле, их родители занимались рисоводством. Тяга к земледелию у супругов была настолько сильной, что окончив автодорожный институт в Ташкенте, они приняли решение заниматься овощеводством.

КХ «Урожай» в Кушумском сельском округе организовалось в 2005 году. Студенческая подруга Юлии Людмила Голубева, пригласившая супругов изначально в нашу область, предложила вместе начать свое дело: на Юлии полностью агрономия и забота об урожае, на

Людмиле – документация и бухгалтерия. С тех пор так слаженно и работают.

– Начали сажать с пяти гектаров, учились на ходу, по книжкам. Посадили огурцы, капусту, дыни и арбузы. Первые пять лет вообще ничего не получалось. Мы тогда еще не знали, какая здесь зона рискованного земледелия, что в области есть такое климатическое понятие как «бес конак», «куралай», не знали, какие семена надо сажать, как ухаживать, не хватало и рабочих рук, было очень тяжело, не передать словами, – вспоминает первые годы Юлия.

Первый хороший урожай хозяйство получило спустя пять лет. Надо было пройти этот путь неудач и разочарований, чтобы научиться многому и закалиться характером.

В хозяйстве начали применять капельное орошение, внедрили современные технологии посадки, подкормки грунта, благодаря научному подходу и новым технологиям пришли к удешевлению всего



процесса. На заре становления хозяйства на один гектар тратили порядка 3 тысяч долларов, сейчас же посевная площадь КХ составляет 40 гектаров и весь технологический процесс во многом автоматизирован и усовершенствован.

В этом году КХ «Урожай» отмечает свое 16-летие. Выращивают в хозяйстве 12 основных культур: помидоры, огурцы, перец, капусту, кабачки, редиску, кукурузу, пекинскую капусту, арбузы, дыни, плюс к этому есть участки со всевозможной зеленью, вплоть до модной сейчас руколы и базилика. Поставляют весь урожай на внутренний рынок области, закупают у КХ оптовики из Атырау, Актобе, Актау. Мощностей хозяйства хватает, чтобы обеспечить экологически чистыми и вкусными овощами рынки и торговые точки трех областей.

– Если в самом начале работы мы собирали с гектара всего по 100 килограммов урожая, то сейчас с одного гектара мы вырабатываем по 6-8 тонн высококачественной продукции. Можете представить, какой нами пройден путь усовершенство-

вания и опыта. Большой труд за этим стоит, – говорит Юлия Кан.

Сейчас работа на полях стала семейным делом. Юлия – главный агроном, супруг Владислав – главный по технике и обработке полей, сын Владимир, окончив вуз по специальности «Государственное самоуправление», решил продолжить родительское дело и взял на себя ответственность за реализацию выращенной продукции. Партнер Людмила Павловна, как и прежде, ответственна за документацию и всю бухгалтерию хозяйства.

– Путь развития хозяйства мы проходили благодаря поддержке государства и разных государственных программ. В этом году получили квоту на ввоз иностранной рабочей силы, без этих рабочих мы попросту не сможем. 19 апреля посадили первую культуру – кабачки, к концу мая уже первый урожай отправили на рынок. Сезон начали, вплоть до осени мы будем поэтапно собирать урожай разных культур, в ноябре завершаем процесс, а уже в феврале снова начнем готовиться к новому овощеводческому сезону, – рассказывает Юлия.



Для нашей собеседницы Казахстан стал второй и любимой родиной, где они с супругом смогли прочно встать на ноги, дети создали здесь семьи, душу радуют сейчас внуки. По ее словам, успех в овощеводстве приходит только к тем, кто искренне любит землю и свой труд.

– Наш сын сам захотел растить овощи. Мы его не заставляли, он также как и мы прикипел к земле. Он любит наше дело, рад этим заниматься. Знаете, для меня

всегда было важно и особенно дорого, что я занимаюсь решением продовольственной программы страны. Я работаю для людей, мой труд – на благо народа. Для меня важно вырастить хороший, здоровый урожай и поставить его на рынок, чтобы жители области получили к своему столу экологически чистые овощи, – отмечает Юлия. – Когда говорю, что люблю свое дело, свою землю, не приукрашиваю нисколько. Меня энергия земли питает, наполняет счастьем и новыми силами. Когда муж пашет землю, она так пахнет! Радуюсь, когда первые семена в землю закладываем, еще больше наполняюсь, когда первые урожаи начинаем собирать. Просто представьте себе, из маленького семечка, посаженного тобой заботливо в землю, потом вырастает целая культура. Это как за ребенком ухаживаешь, растишь, лелеешь, заботишься и получаешь в конце зрелый, вкусный, крупный овощ. Разве не в этом сила жизни, видеть результаты своего труда и понимать, что ты кормишь народ своей чистой продукцией?!

За 16 лет жизни и добросовестного труда семья Кан стала уважаемой

односельчанами. КХ «Урожай» всегда участвует в благотворительных акциях, свою продукцию они поставляют в школы и детские сады, помогают нуждающимся семьям. Сама Юлия – очень активная бизнесвумен, которая координирует работу овощеводов области, ставит далеко идущие планы и с особой любовью и уважением к своему делу идет вперед.

– Надо любить то, что делаешь, совершенствоваться и работать честно, не сдаваться при неудачах, не опускать руки. Тогда и результат будет, и счастье прибавит в душе, – говорит наша героиня. Трудно с ней не согласиться.



Сергей Кривобоков:

«НАША ПРОДУКЦИЯ ВСЕГДА В ЦЕНЕ»

С пчелами Сергей Александрович дружит с детства: любовь к пчелам привила бабушка, обучила первым азам ухода за ульями, тем самым определив судьбу внука. Придя в совхоз «Уральский» в 1983 году водителем после армии, в 1987 году он стал официально помощником пчеловода, впоследствии, после ликвидации совхоза в 1998 году, приватизировал пасеку. С тех пор организовал свое крестьянское хозяйство и занимается исключительно пчелами и получением продуктов пчеловодства, в том числе меда, перги, пыльцы, трут-

невого гомогената, прополиса, воска, экстракта восковой моли, маточного молочка и т. д.

Будучи профессионалом в своей сфере, Сергей Александрович пытается объединить вокруг себя всех пчеловодов области. В этом году в области был создан сельхозкооператив «Пчеловоды ЗКО», в который уже вошли 37 человек, что дает право пчеловодам участвовать в государственных программах субсидирования отрасли.

Не случайно ЗКАТУ имени Жангир хана пригласило Сергея Алек-

Пчеловодство – не просто прибыльный, но и полезный для здоровья вид сельскохозяйственного бизнеса, уверен руководитель КХ «Золотой улей» Сергей Кривобоков. Сам он – пчеловод с 34-летним стажем, в его хозяйстве самое большое количество ульев в области.



сандровича в партнеры по обучению студентов, на полях хозяйства они проходят практику, обучаются у мастера основам пчеловодства и тонкостям науки.

В «Золотом улье» пчеловодство – основной вид деятельности, но также в хозяйстве Кривобокова занимаются выращиванием овощей, бахчей, засеиваются также поля ячменем и специальными медоносными травами.

У Сергея Кривобокова 100 ульев, это самое большое количество пчелосемей по области. Причем содер-

жатся пчелы в ульях круглогодично, он занимается и разведением пчел. Если вдруг вам покажется на минутку, что пчеловодство – несерьезное и легкое занятие – это большая ошибка. Как говорят специалисты, это достаточно трудоемкий процесс, требующий внимания и терпения. Содержание и разведение пчел порой оказывается гораздо сложнее организовать, чем, к примеру, вести работу фермы с сельскохозяйственными животными. За свой мед и всю продукцию пчеловодства Сергей Александрович дает стопроцентную гарантию. Свой высококлассный и экологичный товар он реализует в

городе. И не всегда качество представленной там продукции ему нравится. Чтобы проверить натуральность разных видов меда, он даже с десятков проб отправил в лабораторию Алматы: увыв, анализы доказали его опасения.

– Я качаю мед и занимаюсь пчелами три десятка лет. И знаете, это не просто хорошее занятие для души, но и очень материально выгодное дело при умном подходе и трудолюбии. Оно еще и оздоровительное дело, – рассказывает Сергей Александрович. – Есть отдельное направление – лечение пчелами и продукцией пчеловодства. К примеру, есть такой вид



ряде торговых точек, за три десятилетия уже сложился круг постоянных клиентов, активно скупают мед у пчеловода ценители из соседних регионов. Что примечательно, Кривобоков активно посещает ярмарки меда, которые проходят в

лечения как ульетерапия, то есть лечение лечебным воздухом пчел. Вообще, от ульев исходит настолько полезный поток воздуха, который на расстоянии 200 метров вокруг «дезинфицирует» воздух и делает лечебной окружающую ат-

мосферу! Есть также способ лежать над ульями. Даже можно спать на ульях. Для этого приспособляют улья-лежанки. Температура, которую обеспечивают пчелы в пределах 36-37° С, то есть как у человека. Достаточно полежать несколько минут над ульем, чтобы прошла головная боль, прекратились приступы мигрени, а также поднялось настроение. Весьма успешно с помощью ульетерапии лечат и бронхиальную астму, и бессонницу, и неврологические болезни. Многие врачи – мои клиенты. Я сам и вся моя семья всегда употребляем исключительно свою продукцию, поэтому практически не болею.



Особенно с началом пандемии принимаем каждый день настойку прополиса, никакая простуда не прилипает.

Для желающих начать заниматься пчеловодством Сергей Кривобоков советует обязательно это сделать. Не бояться, а сразу начинать этим заниматься.

– Всегда говорю студентам и всем интересующимся, пчеловодство – самое лучшее занятие. Пчеловод сам себе хозяин, чем больше ульев на пасеке, тем лучше. Над вами нет командиров, получаете полезный продукт, постигаете очень много премудростей, оздоравливаетесь и еще можете реально заработать. Чем больше я работаю с пчелами, тем интереснее, каждый день узнаешь что-то новое, неизведанное, это бесконечный процесс, ни один человек не изучил пчел до конца, есть у них своя тайна. Хороший мед и вся продукция пчеловодства – всегда в цене. Главное – делать свое дело честно и с душой.

Ергали Бекешев:

«МОЯ ЖЕЛЕЗНАЯ СТИХИЯ»

Район Байтерек, несомненно, богат талантливыми, незаурядными людьми. Что не знакомство, то удивительное открытие. Герой этой статьи – наш земляк Ергали Бекешев – художник-скульптор, член Союза художников Казахстана. Он – ярчайший пример удивительного природного таланта и духовной культуры.

Обладая творческим даром от рождения, наш герой решил подкрепить его профессиональным образованием. В 1985 году окончил художественно-графический факультет педагогического института в Уральске, еще будучи студентом активно начал пробовать себя в скульптуре. Так получилось, что окончание института совпало с периодом перестройки. Начались времена, когда творчеством едва ли можно было заработать на хлеб. Нужно было выживать.

– Искусство никогда не покидало меня. Всегда хотелось развиваться в этом направлении, с самого детства, – рассказывает герой. – Помню, делал фигуры, скульптуры, всевозможные стенгазеты. Оформление в школе всегда было на мне. В армии прошел сильную оформительскую закалку. Был полковым художником. Делал очень большие проекты в максимально сжатые сроки. Помню, краску бочками приносили. Это была такая роскошь. После армии начал работать в Щаповской школе, проработал полтора года. На тот момент у меня уже была супруга, ребенок. Все получалось, но требования к работе были слишком завышены. Педагогическую деятельность пришлось оставить.

Зато получилось продемонстрировать свои организаторские способности на должности председателя профсоюзного комитета. Именно там пришлось впервые овладеть технологией дуговой сварки, благо-

даря которой Ергали Орынғалиевич выполнил свою первую работу – соорудил юрту.

– Мне было интересно наблюдать, как плавится металл, – вспоминает собеседник. – Трансформация железа удивительна. Вот оно жесткое и непоколебимое, но стоит приложить усилия, становится податливым, послушным. Так я стал втягиваться в это искусство. Но стабильную работу оставить не мог. Меня избрали секретарем районного маслихата. Эта деятельность была не по душе. Поэтому, вскоре я ее оставил. В 1996



«Музыка веков»

году мы переехали в Большой Чаган и купили домик. Потихоньку стали заниматься предпринимательством. Построили продуктовые магазины, авто-комплекс. Сейчас всем занимаются дети. Бизнес меня особо не интересует. В процессе организации, конечно, приходилось многие вещи делать, вникать. Но мне нужен простор. Свобода действий. Отсутствие рамок и бумажной волокиты.

У Ергали Орынғалиевича, как у настоящего художника, очень тонкое видение мира и всего происходящего вокруг. Особое место в его творчестве отведено теме национальной истории, кочевой культуры. Два десятилетия художник-скульптор творит, выражая все свои ощущения, свое мировоззрение через скульптуры. В каждом кусочке металла или дерева он видит скульптурные решения. Многие его работы представлены в каталогах ко Дню Независимости Республики Казахстан, в пятитомнике истории искусств Казахстана. На фестивале в Екатеринбурге одна из работ скульптора заняла первое место как самый оригинальный арт-объект.

– После этой победы меня пригласили на фестиваль в город Братск. Там я представил свою новую работу – 2,5 метровую фигуру старика с кобызом из ангарской сосны, – рассказывает наш герой. – Сейчас она также находится в Сибири. Такие фестивали обогащают знакомствами с талантливыми людьми и дают возможность широкой аудитории представить характер и дух нашего

народа. Что касается работ в нашей области и по республике, хотелось бы выделить композицию «Ровесник Астаны», посвященную 10-летию столицы. Скульптуру очень любят дети. Обелиск в Большом Чагане, посвященный 60-летию Победы. На 150-летие областной клинической больницы мной был изготовлен обелиск из гранита и нержавеющей стали под названием «Светя другим, сгораю сам». А также скульптуры из стали и камня «Еркебулан», «Встреча», «Вечность», «Алдар Косе».

«Мои работы – мои дети». Именно так о своих творениях, которые расположены в Аксае, Актобе, Уральске, Переметном и Большом Чагане, говорит собеседник. Каждая работа, рожденная мастером, – эксклюзив в чистом виде. Другой такой же скульптуры даже при попытке скопировать просто не может получиться.

– Для того, чтобы добиться пластики металла, нужно приложить усилия. Это серьезная физическая нагрузка, – рассказывает скульптор. – Точение, шлифование, всевозможные фактуры. Все это я постоянно совершенствую, создавая скульптуры. Я с железом на ты. Работаю с гранитом, белым камнем, сталью, деревом. У нас в стране колоссальный культурный, музыкальный, декоративно-прикладной пласт. Все органично. Это свидетельство высочайшей культуры и духовности нашего народа, его мастерства и понимания художественной ценности искусства. И это наследие – клад для культурного обогащения и вдохновения. Но нам есть куда ра-



«Садақшы»



«Суретші»

сти, есть чему учиться. В будущем я хочу отлить скульптуры из бронзы и других металлов и создать образы наших предков, оставивших свой след в истории страны.

У каждого свое восприятие успеха. Для кого-то он в финансовой стабильности, для других в популярности, кому-то важно быть лучшим в своей сфере, а наш герой считает, что лишь тот человек успешен, который попусту не тратит время, расширяет кругозор и знает цену каждому сказанному слову.



«Мир художника»

ТОТ САМЫЙ АРМАНИ

Мастера по изготовлению изделий из кожи Армана Айтпаева из Переметного знают по всей республике. История его жизни и преодоления болезни широко освещалась в свое время в СМИ. С легкой руки журналистов все зовут его Армани, отдавая дань его искусности в изготовлении авторских уникальных работ.

Портмоне, ремни, косметички и кошельки, чехлы на телефоны, сумки и еще масса других его творений за десяток лет работы облетели весь Казахстан, в каждой вещи, по признанию автора, частичка его души, тепло его сердца.



Авторская работа – это всегда эксклюзив, второй такой вещи нет в мире, каждое – уникально. В свое время, будучи прикованным к постели, занявшись очень сложным видом рукоделия, чтобы попросту занять руки и отвлечься от тяжелых мыслей, он и подумал не мог, что его изделия начнут занимать первые места на республиканских конкурсах мастеров кожевников. За последнюю такую победу на республиканском ремесленном фестивале Арману присудили ценный приз – поездку в Турцию, на родину искусных мастеров по коже. Но пандемия разбила все эти планы. Однако сильно расстраиваться мужчина не стал: обязательно впереди будет еще возможность увидеть именитых мастеров.

– Начинать я с одной иглой в руках, хотя это очень трудно работать с кожей. Но мне удавалось изготовить вещи, которые потом оценивались по достоинству. Работаю исключительно с кожей, ни дермантин, ни экокожу не признаю, из них недолговечные и непрактичные получают изделия, – говорит Арман, попутно рассказывая историю своей жизни и показывая свою мини-мастерскую у себя дома. – После двух лет в больнице, полгода из которых я провел в коме и за это вре-

мя мне 15 раз (!!!) брали пункцию из спинного мозга, врачи вынесли приговор и подкатали к кровати инвалидную коляску, но я твердо решил, что встану на ноги. От коляски отказался, благодаря матери и сестре и своим тренировкам смог сначала встать на костыли, потом стал потихонечку ходить с клюшками. Сейчас я уверен, что правильно сделал, что не сел в инвалидное кресло, иначе бы остался глубоким инвалидом.

Силе духа Армана Айтпаева надо отдать должное. Сломаться и жалеть себя, наверное, он имел права, но не стал. Стал заниматься любимым делом, параллельно еще и сапожником работает. Со временем, когда его изделия стали широко распродаваться по многим городам, он открыл свое ИП. В этом году наш герой еще и возглавил районное общество инвалидов, встав во главе почти двух тысяч граждан с ограниченными возможностями, принимал участие в праймериз партии «Nur Otan».

Кстати, по словам мастера, его изделия разлетелись за все годы по многим городам. Преимущественно заказывают вещь для подарка, ценителей его тонкого мастерства немало. В старину кожевников ценили на уровне ювелиров, уж очень кропотливая и тяжелая работа – скроить вещь и придать ей форму. Каждое свое изделие Арман Айтпаев украшает фирменным логотипом – буквой «А» и может узнать его спустя много лет.

– Был такой случай: по дороге в Атырау в магазинчике встретился с мужчиной, который, расплачиваясь на кассе, вытащил из кармана мое портмоне. Не удержался и поинтересовался, откуда оно у него. Мужчина с такой гордостью в голосе ответил, что ему уральские друзья в подарок преподнесли авторскую работу. Он, оказывается, очень ценит кожаные вещи ручной работы. И надо было видеть глаза этого мужчины, когда я сказал, что я изготовил это портмоне, – делится мастер одним из запомнившихся моментов своей творческой жизни.

– Наверное, каждый в этой жизни должен добиваться своего, тем более, когда человек здоров физически и полон сил. Уверен, что успех приходит к тем, кто верит в себя и любит свое дело. Поэтому желаю всем, решившим открыть свое дело, никогда не сдаваться. Я в свое время не сдался, нашел себя и свое дело, – говорит Арман, мотивируя наших читателей не просто в части предпринимательства, но и в целом по жизни.

ЦВЕТОЧНЫЙ БИЗНЕС АШИРМЕТОВЫХ

Можно ли любовь к цветам сделать делом жизни, да так, чтобы своей идеей вдохновить всю семью и пятнадцать лет заниматься красивым бизнесом? Пример семьи Аширметовых из села Асан доказывает, что такое возможно.



Житель села Асан Мурат Аширметов уже пятнадцать лет выращивает несколько видов цветов и овощи в своих специально оборудованных теплицах общей площадью в пятнадцать соток. Эту идею предприниматель начал реализовывать в 2005 году, когда вместе с семьей переехал из Узбекистана в нашу область.

Хризантемы, розы, каллы, лилии, тюльпаны, а также цветы со сложно выговариваемым названием «альстремерия» круглогодично украшают теплицу нашего героя. Как признает-



ся сам предприниматель, направление это в области практически не развито. Все потому, что невелик рынок сбыта и штат сотрудников, хотя увеличить урожайность можно в разы.

– В Узбекистане у нас было свое хозяйство, – рассказывает Мурат Дарибекович. – Обстоятельства сложились так, что мы вынуждены были уехать в Казахстан на свою историческую родину. Так и обосновались здесь. Начали с четырех соток. На сегодня доросли до пятнадцати. Работаем всей семьей. У меня два сына и дочь – они мои прекрасные помощники. Супруга торгует цветами в городе. У нас семейный подряд.

Наш герой поделился, что любовь к цветам ему передалась от мамы. С самого детства он помогал ей ухаживать за ароматными растениями, изучая все тонкости и особенности этого дела. Потом стал самостоятельно заниматься цветами. Сначала для себя, чтобы глаз радовали, да жену баловать, а затем решил наладить свое дело.

– Сейчас мы выращиваем шесть видов цветов и овощи, – поясняет

М. Аширметов. – Для эффективного роста мы создаем внутри теплицы повышенную влажность, такую как в субтропиках. Например, в Латинской Америке альстремерия растет как у нас трава. Сейчас в день мы продаем 200-300 цветов в магазины города и на оптовые базы. Овощи также поставляем в магазины и супермаркеты. С четырех соток в сезон собираем 8 тонн огурцов. Здесь в районе все о нашей деятельности знают и покупают. Разница с привозными, конечно, колоссальная. Круглый год одинаково отменное качество. Все потому, что не используем никаких химических добавок.

Урожайность растет, опыт тоже. Вот только рук не хватает, признается предприниматель. Было бы больше помощников, развернуться можно было бы куда мощнее.

– Цветочный бизнес в Казахстане не развитый, – говорит герой. – Такие деньги в Европу уходят, где мощнейшие технологии производства и ассортимент огромный. Мы со своей стороны делаем все возможное, чтобы поставлять на местные рынки одну-две-три позиции по цветам.

Мурат Аширметов на просьбу дать совет молодежи, интересующейся тепличным хозяйством, говорит, что организовать его реально.

– Если с умом все делать и трудиться, за сезон вложения себя оправдают. Главное, не лениться, всегда учиться и быть трудолюбивым. Теплица любит работающих и целеустремленных людей с широким кругозором. Надо просто захотеть по-настоящему этим заниматься, – подчеркивает наш герой.

ОТ МАГАЗИНЧИКА ДО СУПЕРМАРКЕТА

Жансауле Нургалиева из поселка Переметное в бизнесе уже 23 года. Начала свой предпринимательский путь в тяжелые 90-ые с продажи вещей. Сегодня бизнесвумен является владелицей крупного супермаркета с запоминающимся названием «Центральный».



Время в 90-ые диктовало свои правила. Несмотря на то, что «вещевой» бизнес нашей героине был не по душе, деваться было некуда. Работать начали вместе с подругой. По принципу: нужны вещи – езжай за товаром, хочешь зарабатывать – вставай за прилавком. И швец, и жнец, и на дуде игрец. Спустя некоторое время точку в тогда еще торговом доме «Универмаг» решили закрыть, и пути предпринимательниц разошлись.

– В 2007 году мы с супругом взяли маленький продуктовый магазин, здесь, в Переметном, – вспоминает Жансауле. – Спустя год выкупили его. Стали расширять ассортимент, появились игрушки, бытовая химия. Беря во внимание пожелания покупателей, привозили необходимый товар. Так потихонечку вникли во все процессы. Наладили работу. Дальше – больше. Супруги решили ещё расширяться и выкупили продаваемую земельку с участком. Денег начать строительство сразу не было, поэтому два года участок просто стоял.

Взяв кредит в фонде финансовой поддержки сельского хозяйства, семейная чета построила большой продуктовый магазин, который спустя два года переделала под автоматизированный супермаркет.

– Коллектив у нас замечательный, очень порядочные сотрудники. Нет текучки кадров, – с гордостью рассказывает предпринимательница. – Девочки с декретов возвращаются. Администратор зала работает со мной

уже 12 лет. Пришла техничкой, потом стала кассиром, теперь администратор. Семьями дружим. На сегодня нас пятнадцать человек. В основном, все местные. Ассортимент товара – от продуктов до игрушек и пластиковой посуды. Все привозим из Уралья. Ориентируемся на покупателя, привозим под их спрос. Мне самой с людьми работать очень нравится. Регулярно в супермаркете проводятся розыгрыши. Последний вот недавно был приурочен ко дню рождения супермаркета. Уже шесть лет.

Несмотря на разного рода трудности, наша героиня уверяет, что выход из любой сложности най-

дется, если трудиться. Прежде чем сесть в кресло директора, Жансауле Мажитовна мыла полы, торговала, оставляя трехмесячного сына под присмотром родителей. И на сегодня они с мужем могут немного выдохнуть, но расслабляться и стоять на месте точно не собираются.

– Я благодарна родителям за их помощь, поддержку, любовь, которая сопровождает меня по всей жизни, – делится героиня. – Ну а молодежи хочу пожелать, прежде чем открывать бизнес нужно обучиться, проконсультироваться у людей знающих, все взвесить и пройти все этапы этой работы самому.



«DÉCOR STONE PLUS» – и никаких проблем!

Все знают, что обставить дом красивой, современной и качественной мебелью – задача не из легких. У многих при мысли о том, что в поисках оптимального варианта надо объездить полгорода, уже падает настроение. Но, как говорится, выход есть всегда! Зайдите в компанию «Décor Stone Plus» и вы сразу же избавитесь от всех проблем. Здесь вы можете найти абсолютно любую мебель, можете заказать ее по своему вкусу и поверьте, каждый останется доволен результатом!



ИП «Décor Stone Plus» – это уральская компания, которая своей деятельностью еще раз доказывает истину выражения: «В движении – жизнь». В 2014 году фирма стала официальным дилером мебельной фабрики «Мария». С тех пор прошло семь лет, и «Décor Stone Plus» представляет уже шесть известных российских мебельных брендов, завоевав репутацию успешной компании, всегда ориентированной на клиента.

– Сегодня в нашей компании работают 55 человек, у нас большая и сплоченная команда, – рассказывает управляющая ИП «Décor Stone Plus» Гульшан Умаргалиева. – А начинали мы с трех менеджеров по продажам и одного сотрудника, который отвечал за установку. Сначала продавали только кухни «Мария», через год добавили корпусную мебель фабрики «Дятково». Так с каждым разом расширялась линейка, и сегодня у нас можно купить абсолютно все, обставить весь дом,

приобрести технику и аксессуары. Это очень удобно, не нужно по всему городу искать отдельно диван, а потом мебель для спальни. К тому же всю мебель можно заказать по своему размеру, вкусу, подобрать технику, которую, кстати, мы заказываем напрямую у изготовителя, поэтому цены на них вполне приемлемые. Что также удобно, все наши студии расположены в одном месте – в ТД «Азия Молл», то есть, придя к нам, вы однозначно решите все свои вопросы с покупкой мебели.

Как отмечает руководитель отдела установки и администрации Лола Ворфоломеева, работа в компании дает для сотрудников большие возможности для личного и карьерного роста.

– Я сама пришла сюда менеджером по продажам, затем меня назначили управляющей, позже – директором по продажам, сейчас я руководитель отдела установки и закрытия сделки. К примеру, у нас уникальная система обучения. Менеджеры по продажам и установщики проходят обучение на фабрике, где все начинается с ознакомительной экскурсии по циклам производ-

ства. Это очень помогает сотрудникам быстрее вникнуть в рабочий процесс. Поэтому, наверное, только у нас есть менеджеры-универсалы, которые могут продать любую мебель. Вообще я не видела нигде раньше такую динамику развития компании. Именно здесь в «Décor Stone Plus» я научилась ставить цели, научилась понимать желания покупателей. С каждым клиентом мы устанавливаем тесные, дружественные контакты. С некоторыми работаем по несколько лет, всегда ведем их до конца. Наверное, такой внимательный подход и есть наша главная фишка, потому что почти половина покупателей возвращаются к нам снова.

Действительно, кажется любой посетитель студии «Décor Stone Plus» сразу почувствует здесь доброжелательную, позитивную энергетику. А взглянув на мебель, представленную на выставочных образцах, сразу станет ясно – все сделано стильно и качественно.

– Мне очень нравится моя работа, нравится шикарное качество мебели, которую мы предлагаем, нравится дарить людям счастье и ра-

достью от удачной покупки, – говорит ведущий дизайнер по кухням Дарья Искокова. – «Кухни Мария» – самые востребованные у нас, все ведь начинают обустройство дома с кухни, потом уже покупают другую мебель. Мы стараемся максимально учесть все пожелания клиента при выборе кухни. При разработке дизайна учитываем все нюансы, чтобы мебель была функциональной, практичной, удобной, красивой. У нас немало довольных клиентов не только по ЗКО, но и из Шымкента, Астаны, Актау, Атырау, Аксая. Нам приятно, что имея дилеров у себя в регионе, иногородние клиенты все равно обращаются к нам. Говорят, что им нравится наш подход к клиенту, обслуживание, и то, что у нас гибкая система скидок. Действительно, у нас есть мебель для любого сегмента, более бюджетная, а также среднего и премиум-класса. Также мы даем гарантию на кухни до двадцати лет, на корпусную мебель до пяти лет, и предлагаем клиентам сервисное обслуживание.

Как отмечает ассистент управляющего Татьяна Бугаева, приятный климат и позитивный настрой в коллективе очень важны, и клиенты чувствуют эту атмосферу.

– 70 процентов сотрудников работают у нас от двух и более лет, а те, кто по каким-то причинам ушел, скучают и хотят вернуться. На самом деле у нас действительно всегда царит творческая, живая атмосфера. Все сотрудники постоянно заняты, каждый отдается работе по максимуму. Сплачивают команду и поддерживают рабочий настрой и ежеквартальные корпоративные вечеринки, поездки на турбазы. Есть у нас и традиция общих завтраков, когда весь коллектив утром собирается вместе за накрытым завтраком, и мы обсуждаем рабочие моменты, делимся планами. Все это сближает, каждый в компании чувствует себя частичкой большой семьи, растет и развивается вместе с коллегами, и это здорово!

ИП «Décor Stone Plus» предлагает лучшую мебель от известных российских брендов:

«КУХНИ МАРИЯ»

 [kukhni_marya_uralsk](#)

«Кухни Мария» – это крупнейший производитель кухонной мебели в

СНГ. Фабрика расположена в Саратове. Сегодня «Мария» – это более 280 студий, 4000 произведенных кухонь в месяц, более 4000 сотрудников, работающих на всей территории России и СНГ.

Наша компания входит в ТОП-10 лучших дилеров по СНГ.

Мебельная фабрика «Мария» занимается разработкой, изготовлением и реализацией кухонных гарнитуров и других сопутствующих товаров. «Мария» сотрудничает с ведущими итальянскими дизайнерами. То есть, нашу мебель проектируют дизайнеры Италии, все фасады полностью. В нашем каталоге представлено 21 стильных моделей различной ценовой категории. Для создания гарнитуров мы используем передовые технологии и современное оборудование, что позволяет нам достичь высокого качества продукции. Наши преимущества в том, что мы даем гарантию на мебель до 20 лет и также сервисное обслуживание. Наша фабрика сотрудничает с мировыми производствами мебельной фурнитуры (Egger, Hettich, Blum и др.)

Мы изготавливаем мебель для кухонь, мебель для ванной комнаты и шкафы-купе на заказ.

МЕБЕЛЬ «ДЯТЬКОВО»

 [mebel_home_uralsk](#)

Корпусная мебель «Дятьково» производится в Брянске. Ассортимент включает мебель высокого европейского качества для гостиных, спален, детских и молодежных комнат и прихожих, а также матрасы и товары для сна.



Бренд располагает развитой федеральной сетью, которая насчитывает более 400 фирменных салонов в России, Казахстане, Беларуси, Молдове, Азербайджане, Эстонии, Латвии и Литве, а также представлен в США и Швейцарии.

Ассортимент коллекций и широкая палитра текстур позволяют оформлять в едином стиле все функциональные зоны домашнего пространства. Модульный принцип построения позволяет легко добавлять или заменять элементы и создавать композиции необходимой длины и конфигурации по «системе бесконечности».

Преимуществом бренда является гарантия 5 лет, экологичность материала. Более чем 20-летний опыт на мебельном рынке позволяет воплощать в мебельных коллекциях актуальные интерьерные тренды: фасады сложной формы, скругленные углы, «парящие» элементы и др.

МАСТЕРСКАЯ КУХОННОЙ МЕБЕЛИ «ЕДИМ ДОМА»

 [kukhni_edimdoma_uralsk](#)

«Едим дома» – это совместный проект известной телеведущей Юлии Высоцкой и фабрики «Кухни Мария»

Все кухни производятся на заказ. Это позволяет ориентироваться на пожелания клиента и создавать неповторимый интерьер. В разработке дизайна фабрика руководствуется самыми актуальными модными тенденциями: от подбора подходящих материалов, оптимальной конфигурации, цветовой гаммы, бытовой техники и аксессуаров вплоть до разработки готовых дизайн-проектов.

Преимуществом является простой и красивый дизайн в современном и классическом стиле, удобство, сквозная линейка фасадов: вы можете использовать разные виды фасадов для одной кухни. Только экологичные и безопасные для здоровья материалы производителей из Европы и России.

Надежность: Гарантия на кухни by Julia Vysotskaya — 3 года, на все остальные модели — 2 года.

МЕБЕЛЬНАЯ ФАБРИКА «ЮТА»

 [mebeluta.uralsk](#)

Основана в городе Заволжье Нижегородской области в 2000 году. На настоящий момент мебельная фабрика производит более 300 видов

изделий, среди них столы и стулья, кресла, банкетки и диваны, мебель для гостиной и спальни.

С самого начала промышленные мощности предприятия были ориентированы на производство высококачественной мебели из массива дерева.

Основной ассортимент фабрики «Юта» составляют мебель классического стиля. Благодаря современному дизайну, вариативной окраске дерева и большому выбору тканей, мебель легко вписывается в интерьер любой квартиры и дома, общественных помещений, кафе и ресторанов.

FRENDOM

 [frendom_uralsk](#)

Мебель Frendom разработана специально для городских квартир. Инженеры и проектировщики учли нюансы, важные для владельца малогабаритных апартаментов: габариты, механизмы трансформации, обивочные материалы и дополнительные функции. Дизайнеры по текстилю подобрали более 20 коллекций оригинальных и износоустойчивых тканей, а технологи предусмотрели удобные ниши для хранения и механизмы трансформации, с которыми справится даже хрупкая девушка.

Изготавливаются диваны frendom на фабрике «Априори», которая более 10 лет ежегодно радует десятки тысяч клиентов. Ди-

зайн доверили молодым специалистам, получавшим образование в Италии и Франции. В коллекции присутствуют европейские модели, скандинавская чистота и вечная классика.

Frendom — это диваны и дружелюбный сервис. Консультанты фирменных салонов помогут выбрать модель и обивку нового дивана для вашего интерьера.

«АНГСТРЕМ»

 [mebelangstrem_uralsk](#)

Это российская компания, занимающаяся производством и продажей всей гаммы мебели для дома. Фабрика находится в Воронеже, здесь изготавливают гостиные, спальни, библиотеки, кабинеты, мебель для детских комнат, прихожих и матрасы. Компания предлагает мебель и по индивидуальным проектам.

Компания «Ангстрем» постоянно следит за соблюдением высоких стандартов качества при производстве мебели. Являясь производителем мебели, она гарантирует и качественное послегарантийное обслуживание. Ваши сервисные запросы будут решены нами незамедлительно и без ограничения в периоде эксплуатации мебели.

В своей деятельности компания «Ангстрем» руководствуется принципом экологичности товара, поэтому ответственное отношение к экологии входит в число приоритетов компании.

*Приглашаем в нашу обновлённую студию!
Акции и специальные предложения ждут Вас!*



АВТОДОКТОР

Светлана Мошко:

«С днем рождения, наш «АВТОДОКТОР»!»

Про Светлану Николаевну Мошко мы уже неоднократно писали на страницах нашего журнала. Она руководит компанией «Автодоктор». Светлана очень жизнерадостная, позитивная, целеустремленная бизнес-леди, для которой приобретение новых знаний и саморазвитие всегда стоит на первом месте.

Совсем скоро компания отмечает свой 15-летний юбилей. За это время в Уральске открылось пять магазинов «Автодоктор», большой удобный автокомплекс, в которых сегодня обслуживаются тысячи постоянных благодарных клиентов.

Светлана Николаевна по профессии учитель английского языка, однако, в непростые 90-ые годы ей пришлось оставить школу и пойти торговать на рынок. Вместе с мужем они что только не продавали, пока не нашли свою нишу. Две коробки с запчастями, привезенные из Москвы, были распроданы на капоте старого жигуленка за два дня. В следующий раз супруги привезли уже четыре коробки, потом шесть. Товар пользовался большим спросом.

– Вот так мы построили свой капитал. В 2006 году мы решили перейти на новый уровень и открыть магазин автозапчастей, хотелось чего-то нового, – вспоминает наша героиня. – Взяли в аренду магазин, который назывался «Автодоктор», название это решили оставить и вот в июле нам будет уже 15 лет. За это время мы открыли пять магазинов под единым названием "Автодоктор" и один автокомплекс по ремонту машин. Думаю, это неплохое достижение. Конечно, последние полтора года в связи с пандемией, нам пришлось нелегко. Однако лю-

бая трудность лишь закаляет. Мы не только сохранили коллектив, но и выросли профессионально. С нового года все заводы-производители подняли цены на товары. Мы просто не успевали их менять и пару месяцев проработали без прибыли вхолостую. Несмотря ни на что «Автодоктор» старался удовлетворить потребности покупателей. Главное, чтобы клиент нашел у нас необходимые запчасти, быстро и качественно отремонтировал свой автомобиль. Для большинства наших клиентов машина – это инструмент для зарабатывания денег. Им невыгодно, чтобы автомобиль простаивал. Обстоятельства заставили нас поменять бизнес-модель и стратегию. С круглосуточного магазина мы перешли в режим работы до 21:00. Решили ориентироваться на более состоятельных клиентов, которые любят свою машину, будем переходить на более качественный уровень. Хочется, чтобы «Автодоктор» был таким местом, в который

хотелось бы возвращаться снова и снова. Со своей стороны мы прикладываем все усилия для этого, единственная проблема – нехватка кадров, очень сложно найти хороших автослесарей, они нам всегда нужны.

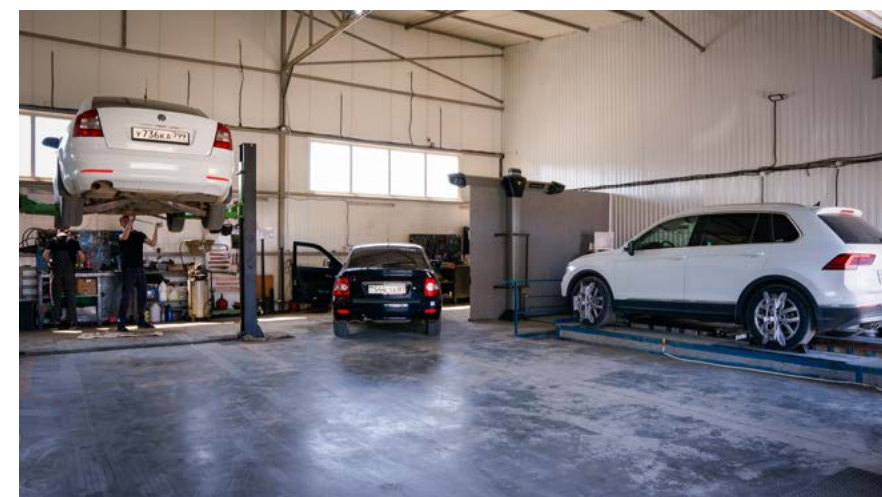
Сейчас в автокомплексе можно провести диагностику ходовой, электродиагностику, промывку форсунок, замену масла, ремонт ходовой части, двигателя, коробки. Было закуплено дорогое оборудование для суперточной 3D-диагностики развал-схождения, кстати, такую услугу в районе Закаганска предоставляет только «Автодоктор».

– Мы все время изучаем и внедряем новые технологии продаж, – рассказывает Светлана Николаевна. – В этом году кардинально поменялась налоговая политика, и мы стремимся, чтобы вся наша деятельность велась чисто и прозрачно. Товар списывается по штрих-кодам, работаем с POS-терминалом,

действует безналичная оплата, рассрочка в KASPI RED, то есть мы делаем все для удобства клиента.

В 2015 году в семью Светланы Николаевны пришло горе, она потеряла мужа, и ей пришлось самой возглавить бизнес. Не сломаться и не сдаться ей помог материнский инстинкт. В тот период ее дочь только вышла замуж, а сын перешел в 11 класс.

– Мне нужно было думать, как обеспечить детям достойное будущее, как расплатиться с долгами, поэтому все дела пришлось брать в свои руки, – вспоминает наша героиня. – Сегодня все трудности уже



позади, дети работают со мной, дочь в бухгалтерии, сын управляет автокомплексом. Они очень стараются, обучаются, и это меня радует.

Сама Светлана Николаевна из числа любознательных людей, она старается не пропускать ни одного тренинга или семинара, которые, по ее мнению, будут полезны для бизнеса.

– Учиться нужно всегда и всему, иначе нельзя, – говорит она. – Если хочешь развития, нужно все время изучать новые технологии, методы продвижения, управления бизнесом. К примеру, недавно я изучала коучинг и технологию управления персоналом, и теперь у меня с коллегами стали более открытые отношения, они больше не боятся высказывать свои идеи, предложения, а я научилась делегировать обязан-

ности. Сейчас я обучаюсь современным IT технологиям онлайн-продаж и ведению инстаграм, уверена, что новые знания мне обязательно пригодятся.

Как признается Светлана Николаевна, успевать все и при этом сохранять бодрость духа – непросто, и энергию часто приходится выскидывать.

– С карантином и у меня включилась небольшая депрессия. Смотрю, вместе со мной и все мои сотрудники поникли. Я поняла, что надо срочно менять настрой, оказывается, важно всегда держать себя в хорошем настроении. Я, например, люблю ходить в театр, на концерты, люблю массаж, петь песни, ухаживать за садом, цветами. Это такое блаженство для души. Но больше всего меня вдохновляют



путешествия и практики йоги. Медитация помогает успокоить разум, приходит ясность мысли, особенно радостно, когда ты понимаешь, что йогу ты практикуешь не одна, и рядом есть целая плеяда замечательных, интересных, активных женщин. Чувствовать надежное плечо единомышленников необходимо для поддержания боевого духа. Энергию я также черпаю в семье, кстати, 28 апреля у меня родилась внучка, в нашу жизнь пришло новое чувство, поэтому хочется делать еще больше. Огромную энергию мне придает и любимая работа. У меня хороший коллектив, доверительные отношения со всеми ребятами. На работу я иду, как домой, знаю, что меня здесь всегда поддержат, что могу положиться на каждого своего сотрудника.

По традиции мы попросили у Светланы Николаевны совета для тех, кто боится уйти с нелюбимой работы и лишь мечтает о своем деле.

– Страх – это нормально. Чтобы он ушел, надо просто начать делать хоть какие-то шаги. Если очень страшно, нужно эти шаги поделить на части. Я бы посоветовала окружить себя «правильными» людьми, найдите команду единомышленников, активных, жизнерадостных, которые всегда поддержат. А еще, я бы посоветовала не принимать поспешных решений, попробуйте сначала поработать в той или иной сфере, изучите кухню изнутри, чтобы понять свое ли это. Надо чтобы дело нравилось, чтобы зажигало и вдохновляло на подвиги!

Если говорить о планах нашей идейной и предприимчивой героини,



ни, то она думает разработать служебную подробную инструкцию, чтобы персонал мог работать самостоятельно, без нее. Тогда она бы могла реализовать себя в других сферах.

– За 27 лет в бизнесе у меня накопился огромный опыт в предпринимательстве, и я думаю, пришло время делиться информацией. Еще в планах расширить маленькие магазины, реализовать программу обучения сотрудников, организовать в автокомплексе практику для студентов, будущих автослесарей, самых талантливых мы будем оставлять у нас на работу. В общем, планов и идей много, главное, чтобы хватало сил и здоровья для плодотворной работы!





ПАТРИОТ СВОЕЙ ЗЕМЛИ



На территории животноводческой фермы в 20-ти километрах от села Тоганас Сырымского района живет герой нашей следующей статьи – Мурзагалиев Кайрбек Молдабекович. Может его имя и неизвестно широкому кругу наших читателей, но его история успеха впечатляет, а жизненные установки – достойны примера. 17 июня главе крестьянского хозяйства «Нурдаулет» Кайрбеку Мурзагалиеву исполняется 50 лет. От имени его семьи и от всей нашей команды мы поздравляем Кайрбека Молдабековича с таким замечательным юбилеем, желаем ему крепкого здоровья и благополучия во всем!

Про нашего героя можно смело сказать, что он настоящий патриот своей родины. 50 лет назад он родился в селе Куспанколь Сырымского района и с тех пор никуда из родного аула не переезжал. Мало того, на земле своих предков он построил ферму, где выращивает хлеб и занимается животноводством, также, как и его дед в свое время.

– Мой муж всегда хотел разводить скот, мечтал о своем деле, – рассказывает супруга нашего героя Алия. – После армии он вернулся в село, устроился работать комбайнером. Это были тяжелые 90-ые годы, когда везде царил безработица, все разваливалось. Но Кайрбек никогда не оставлял свою мечту, маленькими шагами упорно шел к ней. Свое крестьянское хозяйство «Нурдаулет» он основал лишь в начале 2000-ых, точнее в 2004 году. Начал сеять зерновые, стал потихоньку выращивать крупный рогатый скот и лошадей.

Сегодня крестьянское хозяйство «Нурдаулет» известно на всю область, это одно из самых крупных и образцовых аграрных предприятий в районе, специализирующееся на растениеводстве и на разведении племенного скота. Основной упор здесь делается

на выращивание коров казахской белоголовой породы, сейчас в хозяйстве насчитывается около трехсот голов. Также особая гордость – это более пятисот голов лошадей породы жабе, а также кушумской, мугалжарской породы мясомолочного направления. Племенное хозяйство реализует не только мясную продукцию, здесь также производят целебные напитки по старинным рецептам.

– Кайрбек всегда хотел развивать наше древнее национальное ремесло, такое как изготовление кымыза, шубата, саумал. Я согласна, мы должны

сохранить и передавать дальше все традиции и обычаи, поэтому уже сейчас приучаем детей к ремеслу. Есть постоянные клиенты, которые благодарят нас за вкусный свежий саумал, за очень полезный терпкий кымыз, за качественную продукцию. Искренние слова благодарности мотивируют нас работать еще больше.

Как отмечает Алия, за сегодняшним благополучием и успехом их семейного бизнеса скрываются годы тяжелого кропотливого труда.

– Я горжусь тем, что Кайрбек смог воплотить свою мечту в реальность, и все благодаря его характеру. Он очень трудолюбивый, целеустремленный, шагает в ногу со временем. К примеру, на ферме, несмотря на то, что она расположена посреди голой степи, он создал все условия для комфортной жизни для нас и для наших работников. Трудоустроил 15 сельчан. На собственные средства протянул 12 километров электролиний, у нас даже есть Wi-Fi, благоустроил территорию, оборудовал большую, современную, комфортабельную юрту для гостей. Когда созданы комфортные условия, и работается веселее.



Трудолюбие нашего героя отмечает и его друг детства Адилхан Кажгалиев. Они родились в одном селе, учились за одной партией и сейчас продолжают оставаться лучшими друзьями.

– Кайрбек сегодня – один из уважаемых и почетных жителей нашего района, – рассказывает Адилхан Жол-



дыгалиевич. – Это человек с большим добрым сердцем, готовый прийти на помощь по первому зову. Он очень много делает для развития и процветания родного села, принимает участие во всех общественных делах района, всегда проявляет свою гражданскую позицию. Меценат, успешный человек, которого лично я сам ставлю в пример своим детям. Я знаю Кайрбека с детства, помню его активным, озорным, беззаботным мальчишкой. Поэтому я прекрасно знаю, что сегодняшний процветающий бизнес мой друг построил лишь благодаря упорному труду, твердости духа и позитивному настрою. Выращивать хлеб и развивать племенное хозяйство – не каждому по силам. Эти направления считаются одними из рискованных в бизнесе, но Кайрбек не тот, кто боится трудностей, он – человек дела, он из тех, кто сначала семь раз отмерит. Не зря Кайрбек несколько раз удостоивался звания лучшего руководителя,

ИНТЕРЕСНЫЕ ФАКТЫ

Село Куспанколь, оказывается, названо в честь прадеда нашего героя. В свое время братья Ихсангали и Куспангали разводили на этом месте скот, по сей день земляки помнят этих уважаемых и успешных скотоводов. Сегодня на том самом месте процветает бизнес Кайрбека Мурзагалиева, который он ведет также со своим братом. Жанарбек Молдабекович отвечает за растениеводство.

Родители нашего героя – Молдабек и Зейнеш. Их разница в возрасте составляла 13 лет. Они родили и воспитали двух сыновей и двух дочек. Старшая сестра Алтынай Молдабековна – подполковник медицинской службы, военный врач. Младшая – Кунслу Молдабековна также несет службу в пограничных войсках РК.

Разница в возрасте между нашим героем и его супругой, удивительно, но тоже составляет 13 лет. И у них также подрастают два сына и две дочери.

а его хозяйство признавалось образцовым.

По словам Алии, ее инициатива рассказать о супруге и поздравить его с юбилеем на страницах журнала – сюрприз для нашего героя.

– Не зря же говорят: «Труд красит человека». На примере супруга я хотела показать, что каждый сможет реализовать свою мечту и достичь больших высот, если будет действовать. Даже если придется много раз падать, нужно вставать и идти вперед. Именно так поступает мой Кайрбек, и я им очень горжусь. Хочу поздравить супруга с 50-летием, желаю ему крепкого здоровья, исполнения всех желаний. Хочу сказать, что люблю и уважаю его.

У нас растут четверо замечательных детей: Исламбеку 11 лет, Медине – 9, Айсултану 6 лет, Амине всего годик. Я уверена, что вместе мы построим для детей светлое будущее, ведь каждый человек приходит в этот мир, чтобы быть счастливым.



Мягкая сила Оксаны Послушной

Каждый материал под рубрикой «История успеха» – это знакомство с крутой историей жизни отдельного человека. Сегодняшний герой – не исключение. Даже больше. Художник по своей природной сути, бухгалтер по образованию, дизайнер по призванию Оксана Послушная – сегодня успешная бизнесвумен, которая десять лет назад не просто основала свою компанию по изготовлению мебели по индивидуальным заказам, она воплотила в жизнь свою мечту о любимой работе. 8 июня детищу Оксаны Николаевны – производственной компании ИП «InStyle» – исполнилось 10 лет.

Пожалуй, если одним словом охарактеризовать стиль работы Оксаны Послушной, в котором и кроется секрет успеха ее компании, то, наверное, можно сказать, что он в мягкой силе. Не паниковать, не сдаваться перед трудностями, не переходить на крик в любой даже самой сложной ситуации, уметь четко поставить задачу перед коллективом и спросить с конкретного человека, решить возникающую производственную проблему и не давать ей проникать глубоко внутрь себя, постоянно обучаться построению бизнеса и управлению персоналом и расти самой – вот основные принципы ведения дел

Послушной, которые она выработала за десять лет упорного труда на пути к своей мечте.

Особенно для новичков, которые начинают свое дело, посоветовала бы не сдаваться и не пасовать, как бы не было тяжело, идти вперед и развиваться, если, конечно, хотят чего-то добиться. Сдаются ведь очень многие, так и не преодолев свои страхи, не пройдя кризис первого года работы. Но если вы любите свое дело, верите в него, можете расписать перспективу его развития, то добьетесь успеха. Всегда говорю, что если проблема решается временем и деньгами, это не проблема. И так во всем: в бизнесе, в коллективе, в семье, во взаимоотношениях с людьми, – в такой располагающей и уверенной мягкой манере говорит Оксана Николаевна, что невольно поддаешься под очарование ее голоса и речи, на себе прочувствовав установку внутри коллектива: дважды руководитель повторять не будет, все ее задания и просьбы надо исполнять с первого раза.

Оглядываясь на первые десять лет развития своей компании, Оксана Послушная отмечает, что они пролетели как один миг, но очень многому научили. Отработав десять лет в крупной мебельной компании ведущим дизайнером, она в 2011 году приняла решение пойти в свободное плавание и начала принимать первые свои заказы, даже не имея ни офиса, ни коллектива.

В домашней обстановке расписывала Оксана первый заказ «InStyle» – кухню от клиентов, ставших потом постоянными заказчиками. Начинала вместе

со своей близкой подругой и коллегой по прошлой работе Светланой Галицкой, шесть лет женщины плодотворно вместе работали. Наша героиня говорит, что безмерно благодарна своей подруге и единомышленнику.

Первые заказы шли на имя дизайнера Оксаны, клиенты доверяли ее профессиональному чутью и вкусу. Так, месяц за месяцем «InStyle» нарабатывал себе имя, репутацию, клиентов, производственную базу, на ходу многому приходилось учиться девушкам, преодолевать трудности. У компании появился свой первый съемный офис и арендованный цех, а уже к двухлетию Оксана Николаевна имела собственную производственную базу и наработанный коллектив профессиональных работников.

Сегодня ИП «InStyle» – крепко стоящая на ногах производственная компания, специализирующаяся на изготовлении под индивидуальный заказ любой корпусной мебели и торгового оборудования стандартного и премиум-класса. В компании клиентам предложат современный дизайн кухонь, гостиных, детских и гардеробных комнат, прихожих, мебели для ванных комнат, торгового оборудования и офисной мебели, трендовую цветовую гамму, высококачественный материал на выбор, фурнитуру разных производителей, исключительный сервис и учет всех пожеланий заказчика. Как отмечает Оксана Николаевна, с постоянными клиентами, а их в компании большинство, они становятся лучшими друзьями и работают на полном доверии. В компании сегодня внедрены современные системы,

автоматизирующие учет производственного процесса, мобильные приложения, дающие право на скидки и информирующие о спецпредложениях, акциях, скидках и линейке изготавливаемой мебели.

Мы всегда предлагаем клиентам сразу несколько дизайнерских решений, рекомендуем, но не настаиваем на своем варианте. Бывает, что к нам приходят заказчики с разным видением дизайна по меблированию квартиры, коттеджа, торгового зала, не могут прийти к согласию между собой, и наши предложенные решения их примиряют. Мы стараемся чувствовать клиента, быть открытыми и максимально расположенными к ним, – отмечает наша героиня.

Срок на изготовление мебели с момента подписания чертежа и 3D-модели – месяц. Через месяц сдаем готовую работу. И тут самое кайфовое в нашей работе, что морально сильно заряжает – это удовлетворенность клиента, когда завершение установочных работ в квартире или доме наполняет заказчиков искренней радостью. Это не передать словами, когда человек говорит спасибо, присылает фото, ликует от результата. В такие моменты мы радуемся вместе с ними и получаем порцию небывалого вдохновения, – рассказывает хозяйка компании.

За десять лет развития и роста компании пришлось пережить немало кризисов. Это закалило и заставило думать на перспективу. Оксана Нико-



лаевна уверена, что любой кризис – это очередная точка роста. В самом начале пути девальвация национальной валюты серьезно пошатнула укрепляющуюся компанию, но это испытание «InStyle» выдержал. Пандемия 2020 года тоже сказалась на производстве, но не остановило его.

2020-ый разорвал шаблоны, дав новое видение ведения бизнеса. Везде можно найти плюсы. Сейчас компания находится в стадии нового роста: мы начали расширять цех, закупили новое оборудование, установили станки новые, планируем изготавливать новые виды столешниц и еще немало новинок. Будем увеличивать штат соответственно и ставим перед собой далеко идущие планы, – делится владелица мебельной компании, отмечая, что кризис закаляет, а конкуренция лишь развивает. В ней она видит стимул для качественного роста.

Мне, помню, в самом начале говорили, что зачем открывать ме-

бельную компанию, таких фирмочек, гаражных кооперативов, маленьких мастерских много. Но это же прекрасно. Одни люди предпочитают покупать готовую мебель в огромных магазинах, вторые ищут маленькие мастерские для воплощения своих идей по мебели, для третьих важны дизайнерские решения состоявшихся мебельных компаний, четвертые предпочитают заказать мебель по приемлемой цене и качества в кооперативах, – говорит Оксана. – Я спокойно относилась к

таким заявлениям. Пусть будет сто компаний, моя будет сто первой, но через полгода мы можем войти в топ 50 лучших. Десять лет прошло, мы работаем, развиваемся, имеем свое фирменное лицо и наработанную клиентскую базу. Свое дело я очень люблю, оно меня питает и вдохновляет. В этом и вижу секрет успеха – в любимой работе и любящей семье. Причем, семья на первом месте по приоритетам. Тем более сейчас, когда я нахожусь в волшебном и счастливым для женщин положении – ожидание ребенка.

Наша героиня уверена, что нужно в жизни заниматься тем, что любишь. Годы и десятилетия тратить на нелюбимую работу, без внутреннего роста и духовного подъема, без энергии и удовлетворения – преступление против себя. Найти себя – главный посыл от успешной и счастливой женщины Оксаны Послушной, владелицы любимого детища – ИП «InStyle».



... Мой дедушка был очень трудолюбивым человеком. Знал три языка и все время был при деле. Мне было пять лет, когда он дал мне очень важный совет: «Если ты чего-то очень хочешь, главное искренне этого захотеть, и обязательно тогда все исполнится». Я запомнила его слова на всю жизнь. Так и иду с этим напутствием и часто повторяю его уже своим детям...

Дорогой читатель, рады представить вам успешную и очаровательную бизнесвумен нашего города Светлану Павлову. Имя Светланы не понаслышке знает огромное количество девушек нашего города. Все потому, что сферы деятельности нашей героини связаны с уходом за собой, красотой, модой. Она – основательница первого супермаркета по продаже люксовой и бюджетной косметики «Afrodite» и бутика модных вещей «S&A PROVOCATION».

– Во время первой беременности стала задумываться, чем бы заняться. Тогда я поняла, что менеджером на наемной работе я больше не буду. Первым моим опытом работы на себя стало открытие интернет-магазина косметики. После трех месяцев после рождения ребенка открыла магазин одежды, – вспоминает Светлана.

Этот период ведения бизнеса и воспитания ребенка оказался для нее переломным. Было принято решение закрыть все рабочие сферы. Новую жизнь своему делу моя собеседница дала во время второго декрета в 2015 году. Когда второму ребенку было полгода, подумала, почему бы не открыть магазин косметики.

– Потихоньку начала собирать заказы, – рассказывает собеседница. – Арендовала сначала полку в магазине, а спустя шесть месяцев открыла первую точку в магазине «Школьник». Еще через полгода в этом же магазине расширила площадь. Сначала это были бюджетные косметические, уходовые средства. Сейчас же мы предлагаем огромный ассортимент преимущественно корейской косметики. До пандемии стабильно два раза в год посещали выставки в Южной Корее. Бывали на самих заводах и

видели, как идет весь процесс изготовления и упаковки косметики. Посещали магазины косметики, находиться в которых сплошное удовольствие, а от ассортимента разбегаются глаза. Все знают, что Корея славится производством качественной косметики, которая экспортируется по всему миру. В

прошлом же месяце произошло еще одно значимое и масштабное событие, к которому я долго шла – открытие первого супермаркета косметики «Afrodite».

Главный принцип в супермаркете Светланы – экологичность. Дизайн магазина выполнен в минималистичном экостиле с пре-



Светлана Павлова:

«МОЙ ДЕВИЗ ЖИЗНИ – ВСЕ ПОЛУЧИТСЯ»

обладающим приятным зеленым цветом. В магазине вы не встретите пластиковых пакетов, лишь крафт и шопперы из хлопка. Ассортимент товаров насчитывает порядка 4000 наименований.

– Конечно, не каждый продавец-консультант может осилить такой объем продукции, изучить составы, способы применения и учитывая особенности клиента подобрать и порекомендовать уход. Тем более, если к этому нет особого интереса. Поэтому перед тем, как взять человека в команду, я должна понимать, насколько эта сфера ему интересна, – объясняет героиня. – Для любого бизнеса есть правило – нужно любить то, что ты делаешь. Я люблю. С самого детства. Начиная с заку-



па, заканчивая распаковкой. И моя команда в составе 20 человек тоже любит. Также мы выпускаем свои журналы. Там все, что связано с красотой и подробная информация по нашему товару.

Стоит отметить, что косметика – не единственная слабость Светланы. Ее всегда вдохновляла мода и эстетика. Элегантные образы, красивые стилистические решения. Поэтому в прошлом году нашей героиней в союзе с подругой был открыт магазин итальянской модной женской одежды под эффектным названием «S&A PROVOCATION».

– Тема вещей мне интересна. Плюс ко всему я очень люблю путешествовать. Так почему же не совмещать приятное с полезным, – рассказывает Светлана. – До пандемии мы ездили в Стамбул. Лично отбирали вещи, оценивая качество. Так вышло, что наше открытие совпало



с периодом карантина, но мы не стали отчаиваться и продолжили работу. В основном, в нашем магазине представлена классика. Наверное, хозяйка каждого магазина привозит вещи по своему вкусу. Нам с подругой близки классические образы. Есть и платья, и джинсы, но акцент все же на костюмах.

Светлана признается, что для нее очень важно проявлять себя.

Добиваться большего. На данный момент она работает над тем, чтобы осуществить три новых проекта, уверенно идя вперед с девизом «Все получится».

– В детстве у меня был очень интересный случай, – вспоминает Светлана. – Мой дедушка кореец был умнейший и трудолюбивый человек, редко когда просто сидел перед телевизором, знал три языка. Всегда при деле, все у него горит. Мне было пять лет, когда он дал мне очень важный совет: «Если ты чего-то очень хочешь, главное искренне этого захотеть и обязательно тогда все исполнится». Я запомнила его слова на всю жизнь. Так и иду с этим напутствием и часто повторяю его уже своим детям. Поэтому хочу сказать всем тем, кто мечтает начать что-то свое. Не пасуйте, думайте позитивно, работайте результативно и все получится!

Есть такие люди, которые своим образом жизни и поступками уже априори Заслуженные. Гульназ Кульжанова – заместитель председателя областного филиала партии «Nur Otan», именно из этого числа.



Гульназ Кульжанова:

«Возраст — это всего лишь цифра»

– «Я – сельчанка. И этим горжусь». С такого удивительного признания началось наше знакомство с заместителем председателя областного филиала партии «Nur Otan» Гульназ Магжановной в ее рабочем кабинете. Услышать такое от утонченно-стильной женщины было неожиданно. Но удивляться мне по ходу нашего сорокаминутного интервью пришлось еще не раз. И с каждым разом моя собеседница раскрывалась для меня с разных сторон, из этого калейдоскопа картин ее жизни становилось понятно, как складывался ее волевой характер и чутье на людей, почему именно она смогла так подняться по карьерной лестнице. Представьте себе, в 16 лет она безжалостно состригла свою длинную косу, принесла былую роскошь домой, на память.

– В том юном возрасте внутри меня зрел какой-то протест, – делится героиня. – Никому не сказав,

я отправилась в парикмахерскую, в которой мастер меня долго уговаривала оставить косу. Но волевое решение было принято. Помню, отец 10 дней со мной не разговаривал. А с возрастом я пришла к тому, что во все необязательно делать что-то наперекор, бунтовать. Когда я училась на втором курсе филфака, для меня стало открытием, что взрослый человек, уважаемый преподаватель может попросить прощения у студента, если увидел, что ненароком задел его чувства. Это произошло со мной. С годами менялись мои взгляды на людей, на ситуации. В молодости я видела только достоинства, а с возрастом стала замечать и недостатки, но всегда старалась выделять в людях лучшее.

Уроженка Каменского (ныне Таскалинский) района родилась и выросла в интеллигентной семье, где помимо нее воспитывались еще ше-

стеро детей. Папа был журналистом. Поэтому моя собеседница рано общилась к творческой сфере. Несмотря на то, что родители видели в дочери врача, ранняя любовь к книгам с постоянными походами в библиотеку способствовали тому, что Гульназ Магжановна поступила на филологический факультет.

– После окончания института летом я подрабатывала нянечкой. Когда пришло время трудоустроиваться, мне предложили должность инспектора районного отдела образования – вспоминает героиня. – Это был интересный первый трудовой опыт, который длился два года. Потом я стала учителем русского языка и литературы. Всегда мечтала с одной единственной записью в трудовой уйти на заслуженный отдых. У судьбы, правда, оказались другие планы.

В возрасте двадцати пяти лет Гульназ Магжановна заняла долж-

ность секретаря райкома комсомола. Работа была очень интересной. Среди многочисленных ее обязанностей была и работа по направлению группы школьников во главе с учителями на экскурсионный отдых по всем республикам бывшего Советского союза, а также в зарубежные поездки.

Со взрослыми людьми всегда были сложности. Люди не хотели оставлять свои домашние дела, отказывались на десять дней менять привычный уклад жизни. Долго и с большим трудом все же удавалось сформировать группы, но потом приходилось справляться еще с одной трудностью: уговорить директора совхоза своевременно оплатить путевки своим работникам.

– Помню, с одним таким директором никак не удавалось выйти на связь, – вспоминает Г. Кульжанова. – То он по полям ездит, то на собраниях, весь в делах. Уже не зная, что делать,

– Тогда я была заместителем акима Таскалинского района. Мне 34 года. Молодая женщина. Сложные вопросы. Человеческие недовольства. Накал страстей непередаваемый. И выслушать надо, и оборону держать, и уговаривать потерпеть, – рассказывает Заслуженная женщина. – Вот пришли ко мне женщины-пенсионерки. Просили пенсии выдать. Но денег не было, и с этим ничего поделать я не могла. После двухчасовой беседы одна из них, уходя, крикнула: «Я сегодня повешусь и напишу, что в этом виновата ты». Эта ночь стала самой долгой в моей жизни. Я не могла найти себе места. Ни свет, ни заря пришла на работу. Выполняла текущие дела, отвечала на звонки. Все будто на автомате. Потом попросила коллегу проверить, пришла ли та женщина на базар или нет. Вы знаете, когда он ушел, мне показалось, что прошла целая вечность. А когда вер-

ции, работала в свое удовольствие. Затем стала заместителем акима Зеленовского района, где семья позже построила дом. А с 2014 года была приглашена на должность заместителя председателя областного филиала партии «Nur Otan».

– Партия «Nur Otan» прежде всего выступает за укрепление Независимости Казахстана, формирование общественно-политической стабильности. И, конечно, особое место в политике партии занимает человек, как главная ценность общества, – делится собеседница. – Заместителем председателя никогда раньше не была женщина. Это большая ответственность. На этой должности мне помогает мой опыт, весь тот багаж знаний, который я приобрела за прожитые годы и благодаря людям. Ведь любая работа запоминается именно людьми.

Собеседница признается, где бы она не работала, ей всегда было



я отправилась к секретарю райкома партии и попросила дать поручение, зная, что этот вопрос быстро решится. А он спокойно меня спросил: «А Вы с ним лично разговаривали?». Я ответила: «Нет, не могу его поймать». Секретарь тогда, конечно, вышел с ним на связь, но для меня стало уроком на всю жизнь. С тех пор я во что бы то ни стало сама решала вопросы, связанные со своими обязанностями. Ведь легче всего опустить руки и попросить другого решить проблему. Эту важную черту – доделывать все до конца я стараюсь привить и сегодня нашей молодежи.

Вспоминая события того времени, рассказала Гульназ Магжановна и еще один незабываемый случай. В то сложное время люди месяцами не получали зарплату, пенсионеры – пенсионные выплаты. Выживать помогала лишь торговля на базаре. Было сложно и страшно.

нулся и сказал, что она там, будто груз с души свалился. Я физически почувствовала, как возмужала. И с того дня к жизни стала относиться иначе. Будто враз повзрослела лет на двадцать. Может, именно поэтому мне очень комфортно дружить с людьми на десятки лет меня старше. Возраст – это ведь всего лишь цифра. Жизнь непередаваемо скоротечна. По молодости оно ведь как бывает, либо белое, либо черное. А с годами ты понимаешь, что это не так. Уже не рубишь с плеча, не сжигаешь мосты.

В Уральск Гульназ Магжановна с семьей приехала, когда старший сын окончил школу и поступил в институт. В ее планы не входило выстраивать карьеру в городе. Главное, что семья рядом. Так она согласилась на свободную тогда должность инспектора в областном акимате. Курировала средства массовой информа-

интересно и увлекательно. Главное ведь, чтобы работа была по душе и под силу.

– Нужно уметь налаживать контакты с людьми. Люди разные и нужно уметь слушать. И какая бы ситуация не была, нужно оставаться человеком. Никогда не оценивать человека по одежке. Если у человека есть возможность дорого и красиво одеваться – это замечательно, ну а если нет – в нем и без этого есть что-то прекрасное! – объясняет науку быть человеком Гульназ Магжановна.

Двадцать первого мая нашей героине исполнилось шестьдесят лет, с чем наша редакция ее сердечно поздравляет. Спасибо Вам за мудрость и честность, за открытость и умение увлекать своим мировоззрением. Уверены, что важные и мудрые слова о жизни, о профессии, о своем выборе жизненного пути откликнутся в сердцах наших читателей.

«Моя вершина – в поэтическом слове»

Удивительная.

Многогранная. Самобытная. Невероятно талантливая. Уже давно не только уральская поэтесса. На страницах нашего журнала поэт, прозаик, член Союза писателей России, автор трех поэтических и четырех прозаических книг Тамара Шабаренина.

Героиня наша – рассказчица удивительная. Заслушаешься! Прочувствуешь! Вдохновишься! Ее интервью настолько увлекло и захватило, что буквально перенесло в те, описываемые ею годы и события. Родом она из Пермского края, из тех мест, где Данила-мастер встретился с Хозяйкой Медной горы, где нашел добрый сказочник Павел Бажов малахитовую шкатулку. Она стала шестым ребенком в семье Михаила Ивановича и Аграфены Осиповны Шабарениных, появившись на свет в первый послевоенный год.

– Детство было непростое, – вспоминает сложные годы поэтесса. – Отец вернулся с фронта после тяжелой контузии, последствия которой вся семья испытала в полной мере. Он с войны привез войну: занимал круговую оборону, поднимал погибший взвод, шел в атаку с кочергой, с топором. Мое любимое место в доме было под диваном. Там я была в безопасности. В «поддивановке» было хорошо и спокойно. Хорошо помню, как мама часто повторяла выражение: выйти в люди. Вот я и мечтала пробиться сквозь крышку дивана, чтобы в те самые люди выйти.

В семь лет девочку отдали в няньки присматривать за двумя детьми ее первой учительницы. Это оказалось новым миром, где каждый ел со своей тарелки и даже говорил по-другому, словно по радио. Ну а самое невероятное впечатление на нее произвели книги. Во втором классе она уже насколько могла, читала Лермонтова, хоть и безус-

ловно смысла всего написанного не совсем понимала.

– Так вышло, что, оказавшись в средней школе, знания мои оставляли желать лучшего, – вспоминает героиня. – В период нравоучений и высокомерных взглядов одноклассников был написан стих, опубликованный после в районной газете. Так началась моя творческая биография.

Осенний день в традиционной
бронзе
И в тишине, как лодка на плаву.
Сентябрь, сентябрь! Висит на
нитке солнце,
Вот-вот сорвется в жухлую
траву.
Тогда лучи протянутся, как
рельсы,
И станет мне и городу темно.
Сентябрь, сентябрь! Слегка
привстало сердце,
Чтоб посмотреть на школьное
окно.

В седьмом классе Тамара влюбилась в учителя математики, в которой ни бум-бум. Всех он по имени называл, а ее по фамилии. И решила добиться, чтобы он и ей сказал: «Тамара». Все правила и формулы вызубрила, руку на уроках стала тянуть, задачки, как орехи щелкала. И дождалась счастья, назвал он ее по имени.

– После восьмого класса я поступила в индустриальный техникум, – рассказывает Тамара Михайловна. – Только вот не успела начать учиться. Умерла мама. В доме сразу же оказалась другая женщина. Вот я и отправилась в Казахстан к сестре, которая ранее уехала на целину в совхоз «Пугачевский». Уже через неделю я была на плантациях. Конечно, было сложно. 15 лет, фактически ребенок. Я не разгибалась, но норму делать все же научилась. Иногда казалось, что руки – это продолжение вил. Все равно, то время я вспоминаю с теплотой. Позже я ста-

ла помощницей тракториста. Помню, выведу в поле, загложу и сию реву. А однажды к нам приехал корреспондент, ну я ему и сказала, что, якобы у меня подруга пишет стихи. Он ответил, пускай приносит. Так их опубликовали в бурлинской газете.

Через год Тамара Михайловна вместе с подругой отправились в Уральск. По приезду, увидев на столбе объявление, что ПТУ мясокомбината набирает учащихся и нуждающихся обеспечивает жильем, решили, что это то, что нужно.

– Я считаю, что таким трудом должны заниматься люди в чем-то провинившиеся перед обществом, – делится Заслуженная женщина. – Это был самый грязный цех, в который люди даже брезговали заходить. В кишечном цехе мясокомбината я проработала пять лет. Параллельно, конечно же, писала. В 19 лет вышла замуж. Костя – капитан теплохода, тянувшего грузовые баржи к Каспию, я – повариха. Дети, можно сказать, выросли на теплоходе. Когда дочка пошла в школу, пришлось снова вернуться в кишечный цех. Однажды в цех зашел директор Дома культуры с просьбой написать плакат. Я, конечно, вызвалась помочь, хоть и кисти в руках не держала. Судьба дала мне шанс, и я не могла его упустить. Так я была переведена в штат Дома культуры. Не знаешь, как плавать, но плывешь. Стала писать сценарии для тематических вечеров, организовывать встречи с интересными людьми города.

К этому времени стихи Шабарениной опубликовал республиканский журнал «Простор», она стала ездить на многие семинары молодых литераторов в Союзе писателей Казахстана. В 1979 году в издательстве «Жалын» вышла первая книга ее стихов «Журавлиная стая». Семья получила отдельную квартиру-полторку, которой были безмерно рады.

– А потом грянула перестройка, – вспоминает сложные годы поэтесса. – До нее развод с мужем. Пыталась, как и многие заняться торговлей. Но я и торговля – вещи несовместимые. Сложное было время. Поработала журналистом в газета «Надежда» и «Приуралье», но газетные рамки тесны для творческого воображения, а редакторам нужны факты.

Очерки об уральских спортсменах, о ветеранах войны вошли в сборник «Лига футбольных окраин», «Сафинские рощи». Один из последних сборников стихов Шабарениной называется «Ономастическая трагедия». Стихи писала в период массового переименования улиц Уральска.

– Я уже давно сама себе редактор, – говорит Тамара Михайловна. – Мои книги наполнены тем, что видели мои глаза. Мы все были молодые, чего-то ждали. У каждого из нас был свой успех. Только кому-то он дается легко, а кому-то приходится потянуться. Но все мы хотим полетать и достать ту самую вершину. Для меня она всегда была в поэтическом слове.



Ербол Есетов:

«ЖИЗНЬ — ЭТО БЕСЦЕННЫЙ ДАР, И КАЖДЫЙ ДЕНЬ ИДЕТ В СЧЕТ...»

Тридцать один год назад молодой врач Ербол Есетов начал свой трудовой путь в областной клинической больнице в отделении нейрохирургии, в которой трудится по сей день. Такой стаж работы в одном единственном месте для современных реалий кажется фантастическим. Хотя сам наш герой даже представить никогда не мог, что может быть иначе.



Несмотря на все сложности спецификации профиля, заведующий отделением уверяет, что наставничество и преемственность во все годы существования нейрохирургического отделения отличали его от других. Переняв в свое время опыт у таких глыб нейрохирургии как Евгений Иванович Шульга, Сергей Александрович Безус, Хамит Сабирович Дисенов, Н.А. Щедрова, Ерболу Альменовичу удалось не просто стать блестящим профессионалом, но и взрастить крепкий коллектив таких же преданных своей работе профессиональных нейрохирургов.

– В нашей семье медиков не было, да и я в детстве не мечтал им стать, – вспоминает Ербол Альменович. – Когда я был в 10 классе, из-за болезни у меня скончался брат, который мечтал стать кардиохирургом. Это трагическое событие и повлияло на мой выбор. В 1989 году окончил Актюбинский медицинский институт и по направлению приехал в Уральск. Так тут и остался. Поначалу немного преподавал в медколледже, но хирургов остро не хватало, поэтому вскоре получил предложение о работе в областной больнице. В 1991 году прошел первичную специализацию по нейрохирургии, после чего стал работать. В то время ох как не сладко было, но мы не жаловались. Полтора суток рабо-

таешь, сутки отдыхаешь. В день по пять операций.

В те годы многое пришлось выдерживать. Помимо колоссальных нагрузок и бесконечного недосыпа, по году не выдавали зарплату. Про повышение квалификации за пределами республики врачи даже и не мечтали. Опыта набирались у своих учителей. Но была у суровых времен и другая сторона медали – колоссальный опыт работы буквально в спартанских условиях, который помог стать в своем деле авторитетным специалистом.

– С годами становилось лучше. Потихоньку мы стали выезжать на обучение, – рассказывает нейрохирург. – Сначала в Москву, Санкт-Петербург, Самару. Чуть позже в

Германию, Южную Корею, Японию. К слову, я был первый, кто стажировался за рубежом по ЗКО. В 2007 году, когда главным врачом был Ирменов Камидолла Мутиголлаевич, он обеспечил отделение всем необходимым оборудованием. Одними из последних поездок до пандемии в разные годы стали съезды по спинальной нейрохирургии в Сингапуре и Испании.

– Те специалисты, которые сейчас составляют костяк отделения нейрохирургии областной клинической больницы, это команда, которая сформировалась давно. Так как нагрузка и ответственность большая, особо желающих на данный профиль идти нет. Кадров не хватает. Все потому, что приходится много



лет учиться, да и больших денег не зарабатываешь. Ну, я своим ребятам всегда говорю, сначала нужно заработать авторитет, который потом будет работать на вас.

Врачи-нейрохирурги работают как с врожденными, так и приобретенными заболеваниями, в числе которых: сосудистые патологии головного и спинного мозга, острые нарушения мозгового кровообращения (инсульты), различные аномалии развития головного и спинного мозга, дегенеративно-дистрофические изменения позвоночника, доброкачественные и злокачественные новообразования, заболевания головного, спинного мозга и позвоночного столба, травмы головного и структур позвоночника и спинного мозга.

– Бич нашего времени – проблемы с позвоночником, которые зачастую связаны с малоподвижным образом жизни. А также онкология. Причем детская онкология, к сожалению, явление частое, – поясняет нейрохирург. – Некачественные продукты питания, экология, частое взаимодействие с гаджетами – все это приводит к этому сложному недугу. Травм стало в разы меньше. Люди стали ездить на хороших машинах и в принципе бережнее к себе относиться.

Частым явлением в медицинской практике является и проведение совместных операций с врачами другого профиля. Ербол Есетов поделился уникальным случаем, когда беременная женщина впала в кому, и работа проводилась совместно с гинекологами. Общими усилиями человека, к счастью, удалось спасти.

– В 90-ые годы страшно вспоминать, какие случаи были, – рассказывает нейрохирург. – Многих спасали, кто-то не смог выжить, не всегда, к сожалению, все в наших руках. Но мы всегда выкладываемся на 200%. Я своих ребят всегда учу не лениться, каждому пациенту уделять достаточно времени и внимания. Даже несмотря на усталость и загруженность. Сколько себя помню, никогда не опаздывал. Были

моменты, когда пешком на работу из дальнего района ходил. Автобусы битком, помню. Детей отведу в школу, сад и на работу. Не заметил, как они выросли. Как один миг, все в делах, заботах. На сменах, обучении. Сейчас стараюсь быть в моменте. Больше времени проводить с семьей, с внуками. Люблю свою семью, свой дом, огород, собаку, работу. Счастливый я человек.

– Ты никогда не узнаешь, что ждет тебя завтра, поэтому важно делать хорошее уже сегодня, – такого принципа жизни придерживается Ербол Альменович Есетов, врач-нейрохирург высочайшего класса, мастерство которого спасло жизни тысячам его пациентов. – Ведь жизнь – это бесценный дар, и каждый день идет в счет.



Ербол Есетов – отличник здравоохранения РК, главный внештатный нейрохирург области, лучший врач по итогам голосования в рамках областного проекта «Голос пациента».



Самал Юсупова -

«Любовь к путешествиям я превратила в дело всей жизни»

ИСТОРИЯ УСПЕХА ЧАСТО НАЧИНАЕТСЯ С МАЛЕНЬКОЙ ИСКРЫ – МЕЧТЫ, ПОДКРЕПЛЕННОЙ ВЕРОЙ. СЛУЧАЙ САМАЛ ЮСУПОВОЙ – НЕ ИСКЛЮЧЕНИЕ. КОГДА-ТО ОНА РЕШИЛА КАРДИНАЛЬНО ИЗМЕНИТЬ СВОЮ ЖИЗНЬ И УЙТИ С РАБОТЫ, ЧТОБЫ ОСНОВАТЬ СВОЙ ТУРИСТИЧЕСКИЙ БИЗНЕС. ХОТЕЛА НЕ ТОЛЬКО ЗАРАБАТЫВАТЬ, НО И ДАРИТЬ РАДОСТЬ ЛЮДЯМ.



– К тому моменту я уже успела побывать в двух странах – Турция и Египет. И каждая поездка – это были яркие эмоции и восторг! Я поделилась мыслями с супругом, и он меня поддержал, – говорит Самал. – Дал небольшую сумму на первые расходы, и, самое главное, привел мне первых клиентов, своих коллег. Это меня воодушевило, за что я ему безмерно благодарна. Он – моя опора, мой верный партнер в жизни и бизнесе.

С тех пор прошло несколько лет. Бизнес Самал вырос, география путешествий расширилась, за это время она сама смогла объездить практически весь мир. И каж-

дый раз она возвращается домой с полным багажом сувениров и новых впечатлений. Каждое путешествие для нее – это новые, интересные знакомства.

Становление Самал как личности происходило в Уральске. Здесь она получила образование, направление – юриспруденция. Работать стала в Западно-Казахстанском областном суде секретарем. Она и сейчас с благодарностью вспоминает 10 лет работы. Но в какой-то момент было принято решение уволиться, ей хотелось открыть свое дело.

– К тому моменту в моей жизни было все стабильно – работа, супруг, двое детей, которые учились в престижной школе. Но

хотелось чего-то большего, хотела открыть свое дело. Я решила, что оно должно быть творческим и интересным, и еще приносить обществу пользу.

После недолгих раздумий Самал выбрала направление – туристическое агентство. Она оформила все необходимые документы, арендовала небольшое помещение и приступила к работе.

– Если честно, то у меня не было ни знакомых, ни родственников, кто бы занимался туристическим бизнесом. К тому же, в 2009 году, мало кто путешествовал, и агентств туристических в городе было немного. Сразу, как только получила лицен-



зию, ко мне стали приходить клиенты. Я с энтузиазмом рассказывала им о Турции и Египте, где уже успела сама побывать. Делилась впечатлениями о культуре стран, о сервисе «все включено», тогда многие мало представляли, что это такое. Рассказывала, какие увлекательные экскурсии там предлагают, что обязательно нужно посмотреть. И, конечно, созванивалась с ними после их возвращения домой. Интересовалась: все ли понравилось. Могу с гордостью сказать, что у меня имеются награды от международных туроператоров в Турции и Египте.

Самал признается, ей до сих пор очень нравится вести туристический бизнес. Она не стоит на месте, по-прежнему много путешествует по миру, открывает для себя интересные места, к тому же дело приносит ей хороший доход.

– Чтобы развивать свою компанию, я посещала различные семинары, мастер-классы, ретриты. В год несколько раз выезжала в рекламные туры. Я могла часами рассказывать своим клиентам о той стране, которую они только собираются посетить, потому что сама была там не раз. Я в совершенстве знала, как организовано передвижение, сколько времени займет дорога, кто встретит и как разместят. Безопасность

клиентов для меня самое главное, – говорит Самал.

Список стран, которые она посетила со своей семьей, можно перечислять долго: Египет, Дубай, Таиланд, Индия, Чехия, Швеция, Грузия, Вьетнам, Арабские Эмираты, Доминиканская республика, Испания, Ямайка и многие другие. Америку впервые всей семьей посетили в 2019 году. Путешествие начали с Нью-Йорка. Далее был Вашингтон, обязательная экскурсия в Белый дом. Затем полетели в город Орlando, где находятся самые крупные парки развлечений. А потом – Майями и дальше на круизном лайнере смогли увидеть еще множество интересных мест.

– На лайнере отдыхали в основном европейцы и американцы, так что мы по-другому стали смотреть на отдых, – говорит Самал. – Сейчас пандемия, перемещения ограничены, но уверена, что совсем скоро все это закончится, границы будут открыты и сможем как и раньше путешествовать.

Она делится, в тот момент, когда она только стала развивать бизнес, ей очень важна была поддержка мужа и свекрови. Она спокойно оставляла детей на попечение любимой бабушки, зная, что они в надежных и любящих руках. Также Самал рассказала,

что любовь к путешествиям – это то, что прививали ей в детстве.

– Мои дедушка и бабушка, еще в советские времена, объездили множество санаториев и республик, побывали даже в далекой Индии. Папа тоже любил открывать новые горизонты. Он посетил Азиатские страны, побывал в Японии, Вьетнаме, на Филиппинах, в Чехословакии. Вместе с мамой они ездили в Ленинград, любоваться белыми ночами, – говорит Самал. – Поэтому, когда мы говорим им о наших планах на новое путешествие, они всегда поддерживают нас. «Смотрите мир! – говорят они. – Это так здорово! Смотрите мир молодыми! Их поддержка, вера в меня и в мою мечту – это лучший стимул двигаться вперед, открывать новые горизонты и делиться любовью к путешествиям с другими. Ведь путешествия – это не просто смена декораций, это расширение сознания, новые знакомства и незабываемые впечатления, которые останутся с нами на всю жизнь. И я благодарна своей семье за то, что они научили меня этому.

Самал не собирается останавливаться на достигнутом. У нее много планов и много стран, в которые она обязательно поедет. У нее есть опыт, знания и огромная любовь к новым открытиям.



СЕТЬ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ КЛИНИК

«ДОКТОР ГАЗИЗОВА»

Ваша идеальная
улыбка в надежных руках!

АКЦИЯ!!! С 15 ИЮНЯ
ПО 15 ИЮЛЯ

ИМПЛАНТАЦИЯ ЗУБОВ

80 000

тенге

~~120 000~~

© dr.gazizova_uralsk

мкр. Жана Орда, 8/1

+7 (7112) 27 88 20, +7 777 860 08 81

ул. Х. Доспанова, 71

+7 (7112) 54 74 74, +7 705 465 86 38

Лицензия №001787, выдана МЗРК от 24.10.2002 г.

ЗДОРОВЬЕ



ASIAN COSMETICS



asiancosmetics_uralsk

ЗАЩИТИМ СЕБЯ ОТ СОЛНЦА

Вот и пришло долгожданное лето. Все мы радуемся отпуску, голубому небу и яркому солнцу. Солнце – это всегда хорошо, но вот его ультрафиолетовые лучи представляют очень даже серьезную опасность. Именно поэтому с наступлением лета особенно актуальным становится вопрос защиты кожи от вредного ультрафиолета. Как и чем защитить себя от солнца, мы попросили рассказать основателя бренда Asian Cosmetics Эльмиру Абаевну Есмаханову.

Наверное, все знают, что 80 процентов солнечных лучей легко проникают даже сквозь тучи и облака. Снег, лед, песок, бетон или вода отражают ультрафиолетовые лучи и усиливают их воздействие. Поэтому использовать солнцезащитное средство необходимо не только летом, но и круглый год.

– Ультрафиолетовые лучи (UV) подразделяются на три вида, два из которых (UVA и UVB) опасны для человека, – рассказывает Эльмира Абаевна. – UVA или длинноволновые, мягкие лучи достигают до 90 процентов земной поверхности. Они проникают даже через окно и стеклянные поверхности. Именно UVA вызывают быстрый поверхностный загар, покраснение, акне, аллергию и преждевременное старение кожи. Такие лучи испускают не только солнце, но и флуоресцентные лампы. UVB или средневолновые лучи представляют собой более жесткий ультрафиолет. Лучи группы В воздействуют менее болезненно, но облучают нашу кожу настолько глубоко, что достигают клеток дермы. Они образуют ожог, пигментацию, приводят к раку кожи и меланоме. Именно поэтому, при длительном пребывании на воздухе, нужно обязательно использовать солнцезащитные средства. Они не просто защищают от болезненных солнечных ожогов, но и помогают защитить кожу от фотостарения: морщин, пятен и потери эластичности, вызванных воздействием ультрафиолетового излучения солнца.

Использование средств с SPF защитой – самый простой и верный способ избежать печальных последствий пребывания на солнце. SPF означает фактор защиты от солнца. Число SPF на тюбике с солнцезащитным средством говорит о том, насколько хорошо оно отражает лучи. Следовательно, чем выше значение SPF, тем выше защита от солнечных ожогов.

– Хотела бы сказать, что любое значение SPF может замедлить разрушительные и преждевременные эффекты старения от воздействия солнца, – отмечает Эльмира Абаевна. – Это означает, что любой солнцезащитный крем всегда лучше, чем ничего. Но не забывайте, что ни один крем не гарантирует вам

полную защиту, нужно избегать интенсивного солнца в середине дня, особенно после 10 утра и до 16 часов дня.

Рекомендую пользоваться солнцезащитным кремом всем, даже тем, у кого более темный пигмент кожи. Особенно подвержены вредному воздействию солнца дети, потому что их кожа очень тонкая. Марка солнцезащитного крема, которую вы выбираете, не так важна, как то, как вы его используете. Есть несколько передовых методов, которые обеспечат вам необходимую защиту, чтобы предотвратить повреждение вашей кожи. Используйте SPF от 30 до 50. Лучшая защита – это солнцезащитный крем широкого спектра действия, предназначенный для защиты от обоих типов вредных ультрафиолетовых лучей. Большинство людей забывают о солнцезащитном креме, отправляясь на пляж или в парк. Так что всегда носите с собой в сумочке небольшой контейнер на любой случай. Для лучшей защиты нанесите его за 15–30 минут до выхода на солнце. Наносите на все открытые участки тела, не забывайте про уши, губы.

Ваша кожа со временем впитывает солнцезащитный крем, что снижает его эффективность, а пот может разрушить его или смыть. Поэтому обновляйте крем каждые два часа. Для женщин я бы посоветовала использовать солнцезащитное средство ежедневно под макияж. И вообще, всегда пользуйтесь солнцезащитным кремом, даже в пасмурную погоду – потому что ультрафиолетовые лучи могут проходить сквозь облака. Так что возьмите за привычку использовать его каждый день, не только весной или летом, но и в более холодную погоду. Если вы сомневаетесь, какое средство выбрать, приглашаю вас в наш магазин. Мы подберем вам оптимальный вариант. У нас большой выбор качественных солнцезащитных лосьонов и кремов с натуральным составом для всех возрастов и типов кожи.



пр. Абая, 101, TPLC City Center, 1-ый этаж, бутик Asian Cosmetics. Тел: +7 702 772 95 00
мкр. Женис, 3, TPLC Asia Mall, 1-ый этаж, бутик Asian Cosmetics. Тел: +7 775 891 51 32




**Добро пожаловать
в Академию красоты
«Альбина»**

**Ваша красота
в наших руках!**

Стрижки • Укладки
Окрашивание любой сложности
Кератиновое выпрямление волос
Химическая завивка • Макияж
Наращивание ресниц • Коррекция и покраска бровей
Тату и татуаж • Удаление тату и татуажа
Услуги ногтевого сервиса (маникюр и педикюр)
Услуги косметолога (чистка лица и уходовые процедуры)
Проколы ушей и пирсинги

 **akademiya_albina**

пр. Н. Назарбаева, 175 А
+7 775 301 77 44 | 50-85-93



ЧУЖИХ ДЕТЕЙ НЕ БЫВАЕТ

Дорогие друзья! С этого номера мы решили открыть новую рубрику «Благо Творить», в которой будем рассказывать о тех, кому срочно нужна наша помощь и поддержка. Нам давно пора понять, что все мы – дети одной Земли, и что вместе – мы огромная сила! У казахов есть одно емкое, с очень глубоким смыслом выражение, с которым мы обращаемся в молитве: «О, Всевышний, не испытывай меня детьми!». Пережить своего ребенка – несомненно, самое страшное испытание, которое дается человеку в этой жизни, ведь невыносимая боль от потери будет с ним на всю жизнь.

Маленькие жители Уральска двухлетний Санжар и полугодовалая Фатима прямо сейчас борются за право жить и радоваться солнцу. И каждый из вас, наши преданные читатели, смогут подарить им такую возможность. Не оставайтесь в стороне! Не будьте равнодушными, ведь чужих детей не бывает.



Санжару Сагангалиеву в мае исполнилось два годика. Вот уже почти два месяца, как малыш борется со страшной болезнью.

– В апреле сынок вдруг стал недомогать, попал в больницу, где нам и поставили диагноз – острый лимфобластный лейкоз, – рассказы-

вает отец мальчика Ернар Кужаниязов. – Для нас это стало большим шоком, ведь вроде ничего не предвещало беды, сын родился здоровым, рос активным, живым, веселым. Рак крови – это очень серьезный диагноз, и нам невыносимо больно, что нашему сыночку сегодня приходится испытывать такие муки и страдания. Турецкие врачи пообещали благоприятный исход и взялись за лечение Санжара, но выставленный ими счет неподъемный для нашей семьи...

Санжар первый ребенок молодой пары Ернара и Саиды. В семье работает лишь Ернар, мама с сыном на данный момент находятся в Стамбуле, где малышу недавно провели уже восьмую по счету химиотерапию.

– 40 млн. 769 тысячи тенге – такую сумму мы должны собрать, чтобы полностью оплатить лечение нашего сына. Огромная благодарность всем, кто нас поддерживает! С помощью неравнодушных казахстанцев на сегодня собрано около 37 процентов суммы. Я прошу помочь нам закрыть сбор и спасти Санжара! Пусть сделанное вами добро возвратится к вам в стократном размере!

Реквизиты:
Kaspi Gold: +7 747 150 09 43
Банковский счет
KZ 60722C000014922624

Halyk Bank
KZ 486010002021865328
4405 6397 7971 4748

Sberbank
KZ 75914CP39839529330
4263 4333 4747 8312

Ернар Кужениязов
+7 776 929 20 29, +7 777 418 99 55, +7 747 150 09 43

 **help_sanzhar_leikoz**



Подарим жизнь Фатиме!

Малышке Фатиме всего шесть месяцев, страшный, неутешительный диагноз СМА (спинальная мышечная атрофия I типа) ей был поставлен в ноябре прошлого года. Фатима четвертый ребенок в семье жителя Уральска Каната Куспанова.

– Кроме Фатимы, у нас есть два сына и дочь, – рассказывает отец девочки. – Фатима долгожданный ребенок, к сожалению, практически сразу же после рождения ей приходится каждый день испытывать страдания и бороться за каждый день жизни. Сегодня дочке уже тяжело дышать самостоятельно, она слабеет с каждым днем. Излечить ее можно одним лишь уколом американского препарата, но этот один укол стоит 2 млн. 300 тысячи долларов. По нашему это просто огромная сумма – миллиард тенге! Я сейчас не работаю, вместе с супругой все время посвящаем дочке, и даже если мы продадим все, что имеем, нам не собрать такую сумму...

Как отмечает Канат Аскарулы, сегодня важно, чтобы о Фатиме узнало как можно больше людей, так сбор пойдет быстрее, надеется он.

– Наша вся надежда на добрых людей, мы верим, что, как и Эмиру, нашей Фатиме народ подарит вторую жизнь.

Реквизиты:
Kaspi Gold: +7 707 758 71 94
Асқарұлы Қанат Құспанов
5169 4971 8830 5951
ИИН: 940501301413

АО Сбербанк
4263 4333 4124 8604
+7 707 758 71 94

АО Halyk Bank
4405 6397 0456 5488
KZ 246010002022461243

АО Jysan Bank: 5356 5020 0751 4643

Канат Куспанов: +7 707 758 71 94

 **sma_fatima_uralsk**




TORUS.KZ

- 3D-МОДЕЛИРОВАНИЕ И АНИМАЦИЯ
- 3D-СКАНИРОВАНИЕ
- 3D-ПРИНТИНГ
- 3D-MAPPING
- ИНТЕРАКТИВНЫЕ САЙТЫ
- КРЕАТИВНЫЕ ВИДЕОРОЛИКИ
- ВИРТУАЛЬНЫЕ ТУРЫ
- ГОЛОГРАФИЧЕСКИЕ КОМПЛЕКСЫ
- ИНТЕРАКТИВНЫЕ ИНФОКИОСКИ
- ДОПОЛНЕННАЯ РЕАЛЬНОСТЬ
- СМЕШАННАЯ РЕАЛЬНОСТЬ VR+AR
- СТЕРЕОФОТО
- ОНЛАЙН МЕРОПРИЯТИЯ
- QR-ПРОЕКТЫ
- МОБИЛЬНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ

info@torus.kz
infotorus@mail.ru

+7 (7112) 33 04 33, +7 708 433 04 33
г. Уральск, ул. Пугачева, 37, офис 1





рождаемся и отношения – это то, что с нами всегда и повсюду. И даже если ты один, то отношения – это то, как ты относишься к себе самому. Какие инструменты я буду использовать для решения проблемы, выявляется в ходе консультации индивидуально. Мы меняемся каждый день, каждый час. Условно, те мы, что встретились 30 минут назад, это уже не те мы, которыми являемся сейчас. Потому, что мы уже пообщались, а значит получили новую информацию, произошла трансформация. А вы представьте, муж с женой живут пять, десять лет вместе, и думают, что знают друг друга. Хотя на самом деле это уже совершенно другие люди. Меняются привычки, взгляды, мечты, цели. Поэтому так важно общаться, разговаривать друг с другом. Для семейных пар у меня есть специальный список вопросов для сближения. Моя жизненная миссия, хочется вам этого или нет – сказать вам то, что вы должны услышать, знать. А вы уже с этим работаете

ЦЕЛИТЕЛЬ человеческих душ

Не в бровь, а в глаз. Именно так бы звучало выражение, если бы его нужно было подобрать для описания нашей героини. Ходить вокруг да около не про нее. Юлить и попусту суесться это не о ней. Четкая, собранная, прямолинейная, грамотная.

Женщина-энергия, после общения с которой остается приятное послевкусие и запредельные эмоции. Рады познакомить вас с практикующим нумерологом, тарологом Жанар Кадыровой.

Обычно Жанар предпочитает живой беседе формат онлайн-консультаций. Так она работает с клиентами, экономя не просто время, но свою энергию. Для того, чтобы помочь человеку в решении проблемы, нашей героине достаточно ФИО, даты рождения и четко поставленного запроса. Но так как наша встреча носила другой характер, с Жанар мы встретились лично, и после долгой увлекательной беседы она продемонстрировала свое мастерство в

деле и это, дорогие читатели, был просто «Вау» эффект. Но обо всем по порядку.

– Я – практикующий нумеролог, таролог, возможно это прозвучит высокопарно – целитель человеческих душ, – объясняет собеседница. – Для меня важно, чтобы родители научились понимать детей, мужа своих жен и наоборот, руководителей – своих подчиненных. Скажу так, запросы, связанные с проблемами в отношениях, наиболее часто встречающиеся в моей практике. Все в мире построено на отношениях. Мы

или нет. Я подталкиваю, направляю, подсвечиваю. Но выбор и действия вы делаете сами.

Вспоминая детство, Жанар признается, что уже тогда понимала, что в ней есть нечто особенное. То, что делало ее странной и непонятной для сверстников. Правда, в те годы это сильно подавлялось и не принималось. Быть другой считалось преступлением. Вот она и жила как все долгие годы.

– Родилась я в Уральске, отучилась на экономиста. В разные годы работала и бухгалтером, и переводчи-

ком в иностранной компании, и свою фирму открывала, – делится героиня. – И всегда, на любой работе, хочешь -не хочешь, я скажу человеку то, что вижу. Он приходит по одному вопросу. Казалось бы, делай свою работу. А с меня словно сам собой поток идет. Знаете, сколько курьезных ситуаций было. Правда, многих людей уже по прошествии времени я встречала и получала слова благодарности, либо они сами писали, звонили с благодарностью. Сейчас, конечно, я ценю свои ресурсы, свои возможности и выдаю информацию только на консультациях. У меня появилось очень много друзей в сфере таро и психологии, с которыми приятно общаться. Мы делимся друг с другом знаниями, опытом. Когда я прохожу обучение, то всегда снимаю пиджак учителя, обнуляюсь так сказать, надеваю костюм ученика и иду за новыми знаниями.

20 лет назад Жанар впервые столкнулась с таро. Но в то время Жанар отказалась работать с ними. Но как не сопротивляйся, от себя не убежать, таро пришло спустя несколько лет. Тогда она делала расклады своим близким и знакомым. А с прошлого года моя собеседница просто разрешила себе делиться в

соцсетях и делать расклады для знакомых людей – клиентов.

– Сейчас я нахожусь в той стадии, когда не только получаю удовольствие от того, что делаю, но и монетизирую свою деятельность, – объясняет Жанар. – Людям повышают зарплату, женщины получают возможность стать мамами, в семейных отношениях супруги переходят на новый уровень доверия, уважения и любви. Все вокруг начинает способствовать тому, что поворачивается так, как вы желаете. Вселенная слышит вас и желания исполняются. Для исполнения желаний есть, кстати, конверт исполнения материального желания! Но важно понимать, что волшебной палочки здесь нет. Половину работы должен проделывать сам человек. Я за вас не могу проснуться и чего-то захотеть. Захотеть, прийти на консультацию, действовать и радоваться результатам вы будете сами. Качество ответа зависит от качества вопроса, это важно понимать. В формулировании запроса я могу помочь. Что же касается таро – это глубокий анализ вашей ситуации. Это инструмент, с помощью которого я, используя свои интуицию и видение, говорю вам о том, что было, есть и будет. Для меня ТАРО – это не гадание, это – мой инструмент. Это не гадание, это – инструмент. У нас есть тысячи и тысячи вариантов нашей жизни. Огромное пространство вариантов. И каждую секунду мы сами делаем выбор: пойти-не пойти, обидеться или нет, простить-не простить, выбрать то или это. Я занимаюсь тем, что направляю в лучшую сторону. Через меня прошли более тысячи клиентов, в том числе из стран СНГ и Европы. Очень много уральских, живущих сейчас в России, мои постоянные клиенты.

К слову, и мне самой посчастливилось получить расклад во время интервью. Это было круто и увлекательно. Уди-

вительно то, что все карты я выбирала сама и общая картинка того, что получилось, четко дала ответы на многие вопросы и развеяла сомнения.

– Очень много клиентов-мужчин. Мужчины приходят с конкретными вопросами по бизнесу, по финансам и, конечно же, по отношениям. И хочу отметить, что мужчины очень четко и точно выполняют рекомендации и в итоге получают более яркие результаты. Также в процессе консультации мы разбираем и психологические моменты.

Важно всегда помнить истину: когда у вас с кем-то конфликт, когда на вас кричат и пытаются вывести из себя, у вас есть выбор – брать это или нет. Провести аналогию с подарком – брать это или нет. Просто откажитесь принимать негатив и вам станет намного легче. Еще я занимаюсь изготовлением амулетов, как раз на случай проблем со здоровьем, потери энергии, безденежья. Из них можно выделить наиболее популярные: денежная мельница, печать успеха, компас для машины, защита от негатива, амулет на исцеление, зачатие и беременность, роковая красotka, амулет на привлечение клиентов, набор детских свечей, гармонизация отношений. Также амулеты на продажу, покупку движимого и недвижимого имущества. Все амулеты индивидуальные. Даже если вы его случайно потеряете, он ничего не принесет тому, кто его найдет и от вас ничего не убудет.

Если вы чувствуете, что движетесь не туда, не живете здесь и сейчас, слишком много негатива, и он сопровождает вас повсеместно, дома разлад, не понимаете детей и упрекаете мужа, ходите на нелюбимую работу и понимаете, что проживаете не свою жизнь, записывайтесь на консультацию к Жанар Кадыровой. Это шанс познать себя, свое предназначение и возможность начать жить полноценной и счастливой жизнью!



Те читатели, которые выложат в сторис в инстаграм фото статьи и отметят Жанар @janar.psychology ПОЛУЧАТ СКИДКУ 10% НА КОНСУЛЬТАЦИИ И РАСКЛАДЫ В ТЕЧЕНИЕ ОДНОГО МЕСЯЦА ПОСЛЕ ВЫХОДА ЖУРНАЛА.

+ 7 776 939 17 77



Знакомьтесь: Оразалы Еркинов, счастливчик, который нашел свое призвание еще в детстве. В пять лет он впервые взял в руки домбру, и уже тогда стало понятно, что судьба мальчика непременно будет связана с музыкой. Сегодня Оразалы владелец собственной профессиональной студии звукозаписи. Его цель на будущее: стать известным в мире аранжировщиком со своим особым почерком.

«С музыкой по жизни» – это про нашего героя. Оразалы – выпускник музыкального колледжа им. Курмангазы. Парню всего 25 лет, но он говорит, что уже нашел дело всей своей жизни. – Наверное, мне просто повезло родиться в музыкальной семье, – рассказывает наш герой. – У меня родители музыканты-самоучки, оба прекрасно поют, играют на баяне, домбре, гитаре. Когда мне было пять лет, дедушка начал учить меня играть на домбре,

мне это так понравилось, что как только я пошел в школу, меня почти сразу же отдали в музыкальную школу №1. Помню, когда я ее окончил, мне вручили диплом, как самому лучшему юному музыканту. В школе я участвовал почти во всех музыкальных конкурсах. В то время каждый год проходили популярные тогда Дельфийские игры, конкурсы «Балдаурен», «Айголек», где я непременно занимал призовые места. Уже позже, взрослым, я участвовал в международном конкурсе исполнителей песен Ескендира Хасангалиева, на котором был удостоен звания лауреата.

В старших классах Оразалы стал часто приходить в студию своего брата, известного продюсера и аранжировщика Ерлана Бекчурина.

– Меня завораживал процесс записи, создания музыки, было так интересно, что я сам того не замечая, загорелся этим делом. Дома организовал маленькую студию, начал самостоятельно записывать песни, учился методом проб и ошибок. Бывало насколько увлекался процессом, что ночами не спал, все творил...

Сегодня Оразалы является владельцем той самой студии, в которой когда-то работал Ерлан Бекчурин. Именно в этой студии делались аран-

Made in «WEST MUSIC production»

Профессиональная студия звукозаписи «WEST MUSIC production». К вашим услугам:

■ Озвучка аудиокниг, рекламных, информационных и любых других роликов

■ Запись, аранжировка песен

■ Сведение, мастеринг, монтаж звука любой сложности

■ Монтаж и обработка вокала по нотам и по ритму

■ Минусовки в наличии и на заказ

■ Новое оборудование

■ Индивидуальный подход к каждому клиенту от малышей до пожилых людей

жировки песен Димаша Кудайбергенова, с которыми он в 2017 году в Китае выступал на конкурсе «I am Singer». Как говорит наш герой, в этой студии особая аура, заряженная на успех и удачу.

– Я бы тоже хотел достичь определенных высот. Свою студию я не зря назвал «WEST MUSIC production», среди жителей именно нашего западного региона немало талантливых, одаренных, творческих личностей, с которыми работать одно удовольствие. Я хочу и стремлюсь создавать работы профессионального уровня, которыми мои клиенты гордились бы. Нельзя делать что-то наполовину. Я считаю, что успеха и признания человек добивается лишь тогда, когда он вкладывает душу в свою работу.

Orazaly_yerkinov



г. Уральск, ул. Меховая, 8

+7 747 720 11 09

Удивительно, но оказывается самый обычный, скромный подарок, выбранный с любовью, может круто изменить судьбу человека. Жизнь нашей очередной героини Жадыры Бараковой засияла совершенно другими красками после того, как она получила от мужа подарок: ободок ручной работы. В прошлом юрист, Жадыра сегодня занимается разработкой и изготовлением эксклюзивных дизайнерских украшений. Девушка позиционирует себя как блогер и параллельно ведет благотворительный проект «Komek city»

handmade_uralsk_zhadra

Жадыре 30 лет, она индивидуальный предприниматель в сфере handmade. Как признается наша героиня, она никогда даже не думала, что когда-нибудь найдет себя в таком творчестве.

– В 2014 году я получила от супруга новогодний подарок, – рассказывает Жадыра. – Это был очень красивый ободок ручной работы из хрусталя, тогда они как раз были в тренде. У меня сразу появилась идея попробовать самой смастерить такой же. Это оказалось не так сложно, по крайней мере, у меня сразу все получилось отлично. Моя мама – хорошая рукодельница, наверное, мои способности от нее. Создала страницу в инстаграме, где и нашла своих первых клиентов. Чуть позже со своими изделиями я стала выходить на ярмарки. Начали поступать оптовые заказы из других городов. Буквально через полгода на мой день рождения супруг оборудовал мне островок в самом крупном торговом центре нашего города. Так началась моя интересная жизнь...

Как говорит наша героиня, ее жизнь действительно стала другой. Изделия Жадыры раскупались на ура, ее начали звать на разные проекты в качестве гостя, члена жюри и спикера, часто приглашали на телевизионные передачи и на разные фотопроекты, про нее писали в СМИ.

– Если бы семь лет назад мне сказали, что у меня будет такая насыщенная жизнь, я бы не поверила, – говорит Жадыра. – Сейчас я твердо знаю: жизнь непредсказуема, и в ней нет ни-



ПРИНИМАЙТЕ ПОДАРКИ СУДЬБЫ

чего невозможного. Хочу сказать всем, кто мечтает о своём деле и планирует что-то. Сначала напишите бизнес-план, разбудите в себе весь свой потенциал, раскройте и отдайте всю душу своему делу. Полюбите себя и своё дело. И потом только расскажите о своей идее близким. Они должны увидеть ваши горящие глаза, должны почувствовать ваше желание, только так вы обретете в их лице поддержку.

Сегодня Жадыра Баракова, благодаря своему творчеству, является известным блогером, она организует инста-встречи, конкурсы и гивы в социальной сети с розыгрышем автомобилей. У нее своя теплая аудитория и преданные подписчики. С их поддержки Жадыра организовала благотворительный проект «Komek city», вместе они вот уже шесть лет помогают малообеспеченным, многодетным семьям, детям-сиротам, пожилым одиноким

людям, часто посещают стариков в Доме престарелых, оказывают помощь мамочкам в Доме Матери.

– Сегодня каждый, у кого есть страница в соцсети, называет себя блогером. А ведь блогер – это тот, кто с народом и среди народа. Человек, который несёт пользу. Я так считаю.

Как отмечает наша героиня, благодаря Всевышнему и своей семье, сегодня она твердо стоит на ногах.

– В самом начале меня поддержал мой супруг и две мои мамы. Думаю, с благословения родных у меня всё получилось. Сейчас я готовлюсь к открытию второй точки, но уже в другом городе. В будущем хочу открыть свой цех и ателье. Я верю в себя, в свои силы, хочу посоветовать это и читателям. В этой жизни всё возможно и реализуемо. Не гонитесь за деньгами, лучше заработайте себе репутацию. Репутация даст вам имя. А вот имя и принесет доход.

Жадыра – очень талантливая и творческая личность, принимает активное участие в жизни города. Она – человек, который каждую свободную минутку проводит за книгой. С детства пишет стихи, все свои радости и печали оформляет в рифмы. Ее мечта – увидеть Париж, и вместе с супругом исколесить всю Европу.

Успешные



Наталия Вушне

«Массажистами становятся по зову сердца! Это не профессия – это путь! Я давно полюбила массаж и нашла себя в массажном деле! Моя работа – это сплошное удовольствие для меня. И огромная польза для людей! Я занимаюсь тем, что мне нравится. Когда женщина занимается любимым делом, она вдохновлена, увлечена и полна энергии. Массажист делится с клиентом своей энергией и исцеляет его за счёт собственных энергетических ресурсов! Общение с людьми вдохновляет и развивает меня и даёт мне возможность по-новому взглянуть на себя и мир!»

и красивые



Радамира Сабирова

Журналист по профессии, а ныне фрилансер, копирайтер и smm-специалист. За первые три месяца работы на просторах Инстаграм Радамира заработала свои первые 1,5 миллиона тенге. А сейчас она обучает также зарабатывать других девушек. Ее ученицы живут в разных странах и городах, но их всех объединяет работа в онлайн. Радамира точно знает, как работать удаленно, из дома, при этом оставаясь заботливой мамой и любящей женой.

Успешные



Мадина Чудрова

Мадина – одна из самых ярких и предприимчивых девушек нашего города. Является официальным представителем американской профессиональной косметики Ofra Cosmetics в Казахстане с 2015 года. Мадина сотрудничает с известными визажистами и предпринимателями Казахстана, такими как Динара Сатжан, Санди Бексырга, Нурлан Алимходжаев, Замира, работает с сетью салонов «Шоколад». Более 4-х лет успешно развивает салонный бизнес Ofra, а также имеет свой бутик одежды the Most, где представляет коллекцию самых успешных казахстанских дизайнеров. В конце декабря прошлого года Мадина открыла для себя продукцию Gemma и начала активно работать в данном направлении. В прошлом месяце закрыла квалификацию Сапфирового директора. Успешно работает с набранной командой, доводит до результата, и всегда рада принять к себе в команду новых стремительных людей. Будучи прекрасной супругой и заботливой мамой троих детей, наша успешная землячка призывает молодежь верить в себя и никогда не останавливаться на достигнутом.

 madina.ofra.gemma

и красивые



Жадыра Жасболат

Наша обаятельная землячка, мать троих детей Жадыра Жасболат – яркий пример целеустремленности и решимости. Дойдя до веса в 89 кг, недовольная своей внешностью девушка в один прекрасный день приняла четкое для себя решение – качественно менять свою жизнь. Силе воли этой очаровательной девушки может позавидовать каждый. Поставив себе цель скинуть более 30 кг, Жадыра начала питаться правильно и ежедневно заниматься спортом. «Мне удалось скинуть обозначенный вес за 7 месяцев. Абсолютно без каких-либо таблеток, коктейлей и всего прочего. Не скрою, может я бы и поддавалась искушению быстро похудеть за счет какой-либо волшебной таблетки, но я просто не могла себе этого позволить, так как у меня был грудной ребенок. Я и начала худеть, как только родила. Когда ребенку исполнилось ровно 40 дней, я полностью перешла на ПП-питание и активные тренировки. Скачала приложение «Худеем за 30 дней» и начала заниматься». После ее эффективного результата Жадыре начали писать подруги, знакомые с просьбой делиться опытом. Поэтому Жадыра прошла курс «Диетолога» и сейчас активно проводит онлайн-марафоны, помогая девушкам со всего Казахстана стать лучшей версией себя. Все желающие могут позвонить Жадыре или написать ей в direct.

 zhadira_zhasbolat

Консультации: +7 775 993 47 41

Натурально.
Качественно.
Вкусно.

Трёкинский

Производство консервированных продуктов

Огурцы • Помидоры • Салаты • Лечо • Рагу
Компот • Повидло • Джем • Варенье • Кабачковая икра

+7 702 111 26 27

ТОО «DMD production» • dmd.production@bk.ru



Дом моды «Мария-Ханым» располагает широким ассортиментом одежды уникального дизайна для младенцев, молодых невест, малышек и для пожилых людей.

Закажите платье своей мечты, и наши мастера выполнят свою работу качественно и в короткие сроки. Вы получите эксклюзивную дизайнерскую вещь. Ваше платье будет единственным и неповторимым. Здесь созданы все условия для клиента. Выбирая подходящую ткань, вы можете сэкономить время, следуя рекомендациям талантливых дизайнеров.

- ◆ Пошив эксклюзивной одежды, в том числе национальной
- ◆ Пошив униформы, спецодежды, школьной формы
- ◆ Пошив штор, занавесей, одежды, сцены для ДК
- ◆ Ремонт одежды
- ◆ Прокат национальной одежды

г. Уральск, проспект Абая, 40 А
ул. М. Маметова, 116/1, в будние дни с 9:00 до 18:00

+7 707 898 60 05, +7 (7112) 504 683



maria-khanym.kz
dommodymariakhanym



 Школа
Телевидения



ОТКРЫТ НАБОР
НА ЛЕТНИЕ КУРСЫ ДЛЯ ДЕТЕЙ
В ШКОЛУ ТЕЛЕВИДЕНИЯ Г. УРАЛЬСКЕ!

ДИСЦИПЛИНЫ ВО ВРЕМЯ ОБУЧЕНИЯ:

- ТЕХНИКА РЕЧИ ■ АКТЕРСКОЕ МАСТЕРСТВО
- ФОТОПОЗИРОВАНИЕ ■ ВИДЕОПОЗИРОВАНИЕ

Запись на занятия по телефону:
+7 702 194 19 09

КОЛИЧЕСТВО МЕСТ ОГРАНИЧЕНО!
Наш адрес: ТД "Форум", 7 этаж, офис 16

 **tv_school_media_art**
 Школа Телевидения Media art
 www.media-art.kz

Возраст учеников
с 8 до 17 лет

Съёмка
в видео
роликах!



LITTLE STUDIO
Детская специализированная фотостудия
Натали Малыжниковой



 **MALYZHNIKOVA.N**

Съемка детей
с рождения
до 1 года

+7 705 126 26 46
г. Уральск, ул. Абубакира Кердери, 56





shanti_fitness_uralsk 



Гамак – сложное с легкостью.

Гамак – отличное современное направление в сфере фитнеса и йоги. Он дает возможность одновременно облегчить и усложнить практику. С одной стороны, появляется дополнительная опора, с другой – эта опора нестабильна. Полотно двигается, и надо быть спокойными внутри и снаружи, чтобы совладать с этим. Провожу занятия с 2016 года. Любый желающий может посетить занятие при отсутствии противопоказаний. В одной группе могут заниматься и новички, и уже продвинутые. Важно слушать свое тело и делать упражнения настолько, насколько тело готово к нагрузкам, и самостоятельно регулировать погружение в то или иное упражнение.

Валышева Мария Константиновна,
сертифицированный Инструктор Хатха Йоги Международного Йога-Альянса WYA-200.
Инструктор «Гамачного искусства» и «Хатха йоги» международной школы Asfadel.

С радостью жду вас на свои занятия по предварительной записи!

пр. Абулхаир хана, 171

+7 777 143 04 32

 val.m.k



*Совершенство
доступно!*

*Саса
Студия красоты*



Все виды услуг:

- Макияж, прически, укладки, стрижки, окрашивания любой сложности
- Маникюр, педикюр (мужской и женский)
- 4D-омоложение лица
- Шугаринг

coco_uralsk 

Абулхаир хана, 175

+7 777 194 16 93, +7 (7112) 303 301



Gurman

*Уютная атмосфера
Блюда на любой вкус
Доступные цены*



Бизнес-ланч по будням 990 тг. с 12:00 до 15:00
Завтраки с 09:00 до 11:00

Доставка и самовывоз
+7 775 401 28 28, +7 707 362 64 77

Режим работы: 10:00 – 23:00
Наш Instagram: @gurman_josper_bar, @Gurman3.postershop.me
Сайт для заказа: Gurman3.postershop.me



khutorok

ул. Исатай-Махамбет, 78/1
(бывшая Чагано-Набережная)
+7 702 943 85 09



Идеальный ресторан как для большого семейного праздника в теплой и уютной атмосфере, так и для тихого торжества по особому случаю.

- ✦ КАЧЕСТВЕННОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
- ✦ ВКУСНЫЕ БЛЮДА
- ✦ БОЛЬШИЕ ПОРЦИИ
- ✦ ПРИЯТНЫЕ БОНУСЫ

Для именинников мы дарим скидку 20% на меню кухни

- ✦ Большой выбор блюд украинской кухни
- ✦ Атмосферный интерьер
- ✦ Меню для всей семьи
- ✦ Прекрасное настроение гостей
- ✦ Самые сытные обеды
- ✦ Уютные вечера

С понедельника по пятницу вас ждет огромный выбор лучших блюд украинской кухни со скидкой **20%**

Ждём вас в гости с близкими, с друзьями, с коллегами!





GRILL & BAR REBRO

У нас вас ждет горячий стейк из фермерской говядины на углях, румяный картофель с золотистой корочкой и свежий салат. Запах нежного, сочного мяса с дымком будет отлично сочетаться с хрустящим картофелем. А если вы прогуливаетесь в парке и решили быстро и вкусно перекусить, тогда приглашаем вас в REBRO EXPRESS, где вы сможете найти ваш любимый фастфуд.

🕒 ПН-ЧТ, ВС-12:00/01:00
ПТ, СБ-12:00/02:00
📞 ПН-ВС-12:00/00:00
📱 @v_bar_rebro
☎ +7 (771) 025 0550



Генацвале

Сочные и пряные
блюда Кавказской кухни -
это любовь с первой тарелки!

Додму, хинкади, харчо
и хачапури подарят вам Кавказ,
а ресторан «Генацвале»
поможет вам окунуться
в неповторимую атмосферу
этого гостеприимного края!

📍 мкр. Кадыра Мырза Али, 11/1
☎ +7 (7112) 933 609
+7 747 087 54 90
📱 genatsvale_uralsk

Приглашаем вас на
Летнюю террасу!

Ежедневно с 12:00 до 24:00
По будням бизнес-ланч с 12:00 до 15:00

РАБОТАЕМ
ПО
ASHYQ

BISTRO



Уютное место для вкусных разговоров
Приглашаем на нашу летнюю террасу!

☎ +7 707 800 07 75

📱 bistro_uralsk

ALTYN SHATYR

РЕСТОРАННЫЙ КОМПЛЕКС ALTYN SHATYR -
ЛЮБИМОЕ МЕСТО ДЛЯ ВКУСНОГО
И КОМФОРТНОГО ДОСУГА!

ОБНОВЛЕННОЕ МЕНЮ • РЕСТОРАН • ДЕТСКАЯ ПЛОЩАДКА
КАРАОКЕ • БАР • ДОСТАВКА ЕДЫ • БАНКЕТНЫЙ ЗАЛ • ОТЕЛЬ

ALTYN_SHATYR 📱



Г. АКСАЙ, УЛ. ДРУЖБЫ НАРОДОВ, 6/1 • +7 705 338 33 33 • WWW.ALTYN-SHATYR.KZ



*Ждеём Вас
на летней террасе*

«Там где рождается
любовь!»

Новый интерьер, новая атмосфера и
самые любимые блюда.

**ДОСТАВКА
НА ДОМ И В ОФИС**

☎ KAKTUS

📍 URAL'SK, mkr. **Astana 6/1**

☎ +7 7112 306 655, +778 644 23 08 (ресто-бар) 307-000, 8 702 185 11 28 (диско-бар)



Gold Chaikhana

ПР. НАЗАРБАЕВА, 191/3 ☎

+7 776 911 50 50 ☎

ТРАДИЦИИ УЗБЕКСКОЙ КУХНИ, ВОСТОЧНОЕ ГОСТЕПРИИМСТВО, УЮТНАЯ АТМОСФЕРА И НЕЗАБЫВАЕМЫЕ ВПЕЧАТЛЕНИЯ.
НАШ РЕСТОРАН — ЭТО ОАЗИС, ГДЕ СОБИРАЮТСЯ ТЕ, КТО ХОЧЕТ ОТДОХНУТЬ ОТ НАСЫЩЕННОЙ БУДНИЧНОЙ СУЕТЫ,
ПРИЯТНО ПРОВЕСТИ ВРЕМЯ И ОКУНУТЬСЯ В ДИВНЫЙ МИР ВОСТОКА. МЯГКИЕ ДИВАНЫ, ПЕСТРЫЕ ПОДУШКИ, ВОСТОЧНЫЙ ДЕКОР
С ЛУЧШИМИ БЛЮДАМИ ВОСТОЧНОЙ КУХНИ — ВСЕ ЭТО «GOLD CHAICHANA».

Ресторан, где по-домашнему вкусно и тепло





Гюльчатай
мейрамхана

**Абсолютно
любые
блюда
по меню**

с доставкой
на дом и в офис



gyulchatai.kz

Забудьте про хлопоты при встрече гостей!
Доставим запеченного барашка премиум вида и качества на 24-30 человек

График работы: каждый день с 10:00 до 02:00



+7 775 049 69 49

+7 775 600 72 40



пр. Абая, 86



PAPRIKOLLI_KZ

ЛЕТНЯЯ

терраса!

ПАПРИКОЛЛИ



ДВА ЗАЛА С ОБЩЕЙ ПОСАДКОЙ,
ДВА VIP-ЗАЛА С ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ КАРАОКЕ,
ДЕТСКАЯ КОМНАТА, ДЕТСКОЕ МЕНЮ,
ЕВРОПЕЙСКАЯ КУХНЯ С ИТАЛЬЯНСКИМ АКЦЕНТОМ

*Самые вкусные деловые обеды
каждый будний день с 12:00 до 16:00*

АДРЕС: УЛ. МУХИТА, 114

ГРАФИК РАБОТЫ: ВС-ЧТ С 12:00-00:00, ПТ-СБ С 12:00-02:00

РЕЗЕРВ СТОЛОВ ПО ТЕЛ.: +7 775 054 55 55, 8 (7112) 54 55 55

PAPRIKOLLI.KZ@GMAIL.COM, WWW.PAPRIKOLLI.KZ

ДОСТАВКА: +7 775 054 51 00, 8 (7112) 54 51 00





Kaiff...

Coffee bar

КОФЕ
С СОБОЙ

- КОФЕЙНЯ НА НАСТОЯЩЕМ БРАЗИЛЬСКОМ КОФЕ
- ЛУЧШИЕ КОКТЕЙЛИ В ГОРОДЕ
- ЕВРОПЕЙСКАЯ КУХНЯ

📍 пр. Абулхаир хана, 163

☎ +7 775 907 90 20

📷 coffee_bar_kaiff



Мы ждем
каждого из вас!



Новое веяние в ресторанном бизнесе!

Эксклюзивный дизайн, эксклюзивные блюда от шеф-повара, которые вы не найдете нигде!
Наше пространство продумано таким образом, чтобы максимально удовлетворить каждого гостя, будь это семейная посиделка, романтический ужин или деловая встреча.
Это идеальное место, чтобы начать свой день или завершить свой вечер.

Забронировать столик можно по номеру:

+ 7 (771) 217 07 44

Шолохова, 36 (здание Uniserv Medical Center, остановка «Айгуль»)





МЕБЕЛЬ ВЕДУЩИХ РОССИЙСКИХ ФАБРИК В НАЛИЧИИ И НА ЗАКАЗ

*Индивидуальный подход
к каждому клиенту!*



РАССРОЧКА

0.0.24
т %



+7 778 550 18 84

Адрес: пр. Абулхайр хана, 64, р/н ост. «Алякан» (ул. Циолковского)

ШИРОКИЙ ВЫБОР

на любой вкус!



В НАЛИЧИИ И НА ЗАКАЗ:

Мягкая мебель • Столовые группы

Кровати • Корпусная мебель

Дизайн и замер бесплатно!



Производство крашеных
фасадов, изготовление
столешниц из искусственного
камня Grandex и Neo Marm.

© mebel.zakaz.01, 5zvezd.mebel

+7 747 857 37 80

Адрес: пр. Абулхайр хана, 175



Рекламно-информационный журнал

istoriya__uspeha

ИСТОРИЯ УСПЕХА qz

#3(19) Июнь, 2021

ЕРБОЛ ЕСЕТОВ:

«ЖИЗНЬ – ЭТО БЕСЦЕННЫЙ
ДАР, И КАЖДЫЙ ДЕНЬ
ИДЕТ В СЧЕТ»

СВЕТЛАНА ПАВЛОВА:

«МОЙ ДЕВИЗ ЖИЗНИ –
ВСЕ ПОЛУЧИТСЯ!»

ЮЛИЯ КАН:

«НАДО ЛЮБИТЬ ТО,
ЧТО ДЕЛАЕШЬ,
СОВЕРШЕНСТВОВАТЬСЯ И
РАБОТАТЬ ЧЕСТНО»

СВЕТЛАНА МОШКО:

«С днем рождения, наш
«АВТОДОКТОР»!

