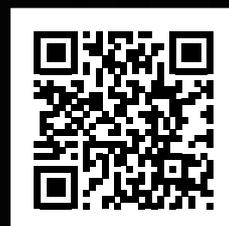




# ИСТОРИЯ УСПЕХА qz

#2 (33) ИЮЛЬ, 2024

12+



**Бауыржан Бактыгалиев:**  
**«ЕСТЬ ИДЕЯ – ПРОВЕРЬ!»**

# Miele





**Miele** тесно сотрудничает с дизайнерами. Приглашая талантливых профессионалов к сотрудничеству, **Miele** создаёт уникальные возможности для взаимного вдохновения и инноваций.

Одно из недавних ярких событий – встреча с дизайнерами в городе Актау. Мероприятие стало отличной возможностью для талантливых дизайнеров познакомиться с премиальной бытовой техникой **Miele** и вдохновиться ее возможностями.

Такие мероприятия не только дают дизайнерам новые идеи, но и помогают **Miele** лучше понять ожидания клиентов и динамику современных трендов в дизайне. Это подтверждает принципы **Miele**: создавать продукцию, которая сочетает в себе эстетику и функциональность, выражает индивидуальность и совершенство.

Единый колл-центр: 8 (800) 080 53 33

Астана | Алматы | Караганда | Шымкент | Актау | Актобе | Уральск

# Мактамак

ECO  PRODUCT

ЭКОЛОГИЧЕСКИ НАТУРАЛЬНЫЕ ПРОДУКТЫ ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ!



**НАША СИЛА – В КАЧЕСТВЕ!**

Компания «Мактамак» была основана в 2010 году. Основным видом деятельности на тот момент являлось производство и реализация продуктов для общественного питания. Успешная динамика развития способствовала расширению видов деятельности, а именно, производства сливочного масла и сыра чечил. Компания «Мактамак» является единственным производителем данной продукции в Западно-Казахстанской области.

Продукция компании «Мактамак» изготовлена только из натурального молока без добавления химикатов. Технологию завода был разработан метод, благодаря которому кисломолочные изделия сохраняют все питательные элементы в своем составе, а тонкий сливочно-соленый вкус никого не оставит равнодушным.

«Мактамак» делает поставки во все города Казахстана, а также в страны СНГ.



В ассортименте «Мактамак» имеется более 30-ти видов сыра по доступным ценам.

В ассортименте предлагаемой продукции – самое качественное натуральное сливочное масло, которое изготавливается по старинному рецепту путем сбивания охлажденных сливок.

Реализуется масло оптом и в розницу



## ПОЧЕМУ НАДО ВЫБРАТЬ ПРОДУКЦИЮ «МАКТАМАК»?

1. **Натуральный продукт.** Используется только свежее сырье местных фермеров.
2. **Качество, подтвержденное сертификатом международного образца.**
3. **Разнообразие вкусов.**
4. **Собственная технология производства.**
5. **Сотрудничество с крупными торговыми сетями и дистрибьюторами по всему Казахстану и СНГ.**

### АДРЕС ГОРОДСКОГО ОФИСА:

ул. Сырым Датова, 45

**АДРЕС ЗАВОДА:** район Байтерек, поселок Дарьинск, ул. Момышулы, 7/3

**По всем интересующим вопросам обращаться по телефону:**

+7 776 453 88 88

**График работы:** ежедневно с 09:00- 19:00 часов.

**Вся продукция имеет сертификат «ХАЛАЛ»**





# Ellington Hills.

г. Астана, пр. Мангилик ел, 57А, НП-2  
т.: +7 708 111 81 81 @ellington\_hills



Бренд **Ellington Hills** начинает свою историю с кирпичного завода **Astana Ceramic**. После успешных 12 лет работы в сфере строительных материалов, **Astana Ceramic** зарекомендовал себя как качественный и надежный изготовитель и поставщик кирпичной продукции.

Теперь компания выходит на рынок застройщиков под брендом **Ellington Hills** и запускает свой собственный строительный объект.

**Ellington Hills** – премиальный коттеджный город, позволяющий объединить удобство городской жизни с отдыхом на природе. В проекте участвует ведущее мировое архитектурное бюро arch-boom. Он отличается своим стилем и качеством используемых материалов, а также имеет уникальный дизайн фасадов.

Компания **Ellington Hills** с заботой о клиентах организовала общественное пространство в исключительном доступе только для жителей, в котором вы сможете найти все необходимое:

- частный банкетный зал для проведения мероприятий;
- уютная детская комната для детей с системой видеонаблюдения;
- лаунж зона для отдыха и деловых встреч;
- уличный теннисный корт;
- футбольное поле;
- баскетбольное поле;
- зонированные по возрастам детские игровые площадки.



Для коттеджей и таунхаусов используются исключительно качественные материалы для строительства. Компания изготовила собственную линейку крупноформатного блока кирпича, для фасадов используются медные навесные панели немецкой компании KME и итальянский кирпич ручной формовки LB Corso Selmo MIG. Колотая гранитная брусчатка для проездов и автостоянок, а также велосипедные и беговые дорожки по всему периметру.



#### УНИКАЛЬНЫЕ «ФИШКИ» ПРОЕКТА:

- Наличие бассейнов в коттеджах;
- Высота потолков до 8 метров;
- Собственная терраса и гараж у каждого владельца;
- Эксклюзивная система вентиляции и рекуперации воздуха от Lossnay Mitsubishi Electric;
- Система фильтрации воды;
- Система керамических дымоходов для камина Shieldel;
- Централизованные сети отопления, водоснабжения, электроснабжения;
- Дренажная ливневая система;
- Система поливочного водопровода;
- Система охранной и пожарной безопасности с применением видеонаблюдения;
- Подогрев подъездной зоны к коттеджам и таунхаусам;
- Возможность оборудования лифтовой системы;
- Осушители воздуха для бассейнов.



# ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС Dostyk

- это новое  
качество жизни!!!

г. Уральск, 10 микрорайон, ул. Достык, 68/Самал 72/5

Строящийся ЖК «DOSTYK», выполненный в современном архитектурном стиле: удобная планировка, закрытый двор с продуманным дизайном, светлые и просторные холлы.

**1** Единственные по Западно-Казахстанской области, кто имеет право привлекать дольщиков по гарантии от АО «Казахстанская Жилищная компания».

**2** Возможность оформить ипотеку на стадии строительства без дополнительного залога и тех.паспорта.

Все условия для комфортного проживания и счастливого будущего каждой семьи. Успейте приобрести, количество ограничено

**6 ПОДЪЕЗДОВ**  
**120 КВАРТИР**  
От 48 – 205 м<sup>2</sup>

В ШАГОВОЙ  
ДОСТУПНОСТИ  
НАХОДЯТСЯ:

- ДВОРЕЦ ШКОЛЬНИКОВ
- ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПОЛИКЛИНИКИ
- ПРЕЗИДЕНТСКАЯ ШКОЛА
- ДЕТСКИЕ САДЫ
- ШКОЛА-ГИМНАЗИЯ ЭСТЕТИЧЕСКОГО НАПРАВЛЕНИЯ
- ПАРК ПЕРВОГО ПРЕЗИДЕНТА
- СУПЕРМАРКЕТЫ И МАГАЗИНЫ

Охраняемая территория

Автономное отопление в квартирах

3-х метровые потолки

Фирменные окна Funke

Домофоны с распознаванием лица

«Умные» входные группы

Видеонаблюдение

Бесшумные лифты Fujj

Свободная планировка

Детские и спортивные площадки

Придомовая парковка

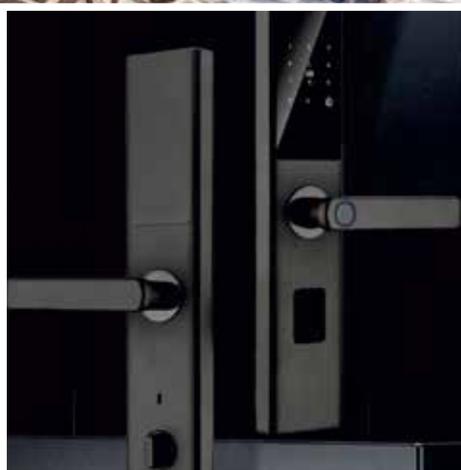




КАЗАХСТАНСКАЯ  
ЖИЛИЩНАЯ  
КОМПАНИЯ



ALEM  
GROUP  
KAZAKHSTAN



## Умные замки

- ❑ Распознавание отпечатка пальца
- ❑ Разблокировка 6-10 значного пароля
- ❑ Разблокировка магнитной картой
- ❑ Аварийный ключ
- ❑ Временный пароль может быть создан удаленно и действителен в течение 3 минут
- ❑ Можно легко и быстро создать несколько типов паролей
- ❑ Smart чип шифрования эффективно предотвращает электромагнитные помехи
- ❑ Несколько способов разблокировки

Генеральный подрядчик



 [alemgroupkazakhstan.kz](http://alemgroupkazakhstan.kz)  
[bialigroupkazakhstan.kz](http://bialigroupkazakhstan.kz)  
 [alem\\_group\\_kazakhstan](https://www.instagram.com/alem_group_kazakhstan)  
[biali\\_group\\_Kazakhstan](https://www.instagram.com/biali_group_Kazakhstan)

# ROMANTİŞ

*Этому городу нужно  
Больше романтиков!*



## Наши адреса:

### г. Уральск

- Абая, 57/2
- Абая, 101/1
- Северо-Восток 2, 46
- Назарбаева, 184/1
- Жангир хана, 52Г

### г. Аксай

- 3 микрорайон, 14Б

+7 (700) 720 70 70

@romantic\_uralsk



# Амбассадоры нашего журнала



## ИСТОРИЯ УСПЕХА.qz

Выпуск №2 (33) Июль, 2024

Свидетельство о постановке на переучет периодического печатного издания и информационного агентства №КZ79VRY00095413 – от 25.06.2024 г. Выдано Министерством культуры и информации Республики Казахстан.

Выходит 1 раз в 3 месяца.

Тираж – 5000 экземпляров  
по городам Уральск, Аксай, Атырау, Актобе, Астана, Актау

Глянцевый информационно-рекламный журнал  
«История Успеха.qz»  
Учредитель – TOO «QZ PRESS»

Главный редактор: Альбина Байгунакова

Отпечатано в типографии TOO «PRINT HOUSE GERONA»,  
г. Алматы, улица Сатпаева, 30/8, офис 124.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: РК, ЗКО, Уральск, пр. Нурсултана Назарбаева, 153  
По вопросам размещения рекламы обращайтесь по телефону: +7 701 687 37 87

Редакция не несет ответственности за информацию, содержащуюся в рекламных материалах и объявлениях, опубликованных в журнале «История Успеха.qz». Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Мнение наших авторов может не совпадать с мнением редакции. Перепечатки и использование материалов возможны только с письменного согласия редакции.



# Бауыржан Бактыгалиев: «Есть идея – проверь!»

УСПЕХ, ПРИЗНАНИЕ И ФИНАНСОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ – К ЭТОМУ СТРЕМЯТСЯ МНОГИЕ, НО НЕ У ВСЕХ ПОЛУЧАЕТСЯ ДОСТИГНУТЬ ЗАВЕТНОЙ ЦЕЛИ. УДАЧА УЛЫБАЕТСЯ САМЫМ ЦЕЛЕУСТРЕМЛЕННЫМ И ЛЮБИТ ТЕХ, КТО ГОТОВ ИДТИ НА РИСК.



**Б**ауыржан Бактыгалиев – преуспевающий бизнесмен, основатель презентабельного места отдыха в пригороде Уральска – Village park. В любое время года сюда приезжают те, кто хочет побыть наедине с природой и комфортно отдохнуть. Можно прекрасно провести время с друзьями или семьей, организовать любое торжество или деловую встречу. Гостей ждут летняя терраса, мангал, игровая зона, комфортный зал для мероприятий, рассчитанный на 20 человек, а также три спальни. Опытные повара предложат отдыхающим шикарное меню. Village park распахнул свои двери летом прошлого

года. В этом году бизнесмен начал другой не менее масштабный проект – строительство частных домов в экологически чистом районе в селе Жайык.

История успеха Бауыржана уникальна, и ее можно смело брать в качестве примера мотивационным тренерам. В свои 32 года он стал одним из самых преуспевающих предпринимателей области. Первый свой бизнес организовал в 16 лет.

Мы сидим в респектабельном кафе, наполненном ароматом свежего кофе, здесь собирается по большей части преуспевающая молодежь. Бауыржан встречает улыбкой, извиняется, что в плотном рабочем графике с трудом нашел время

для разговора. Вместе с ним супруга Адема – его муза и правая рука. Как говорит наш герой, с тех пор как они вместе, он не принимает ни одного важного решения без участия своей половинки.

Он с удовольствием вспоминает с чего все началось. Будучи студентом, попросил сестру оформить кредит и купить ему цветной принтер, открыл точку распечатки. Затем приобрел велосипеды, которые сдавал на прокат, с другом арендовал автомойку. Идеи у начинающего предпринимателя рождались одна за другой.

– Я благодарен родителям, которые меня всегда и во всем поддерживали. Благодаря им стал делать свои первые



шаги в бизнесе. Конечно, тогда меня нельзя было назвать настоящим бизнесменом, я учился. Не имея опыта и не обладая финансовой грамотностью, я не мог иметь большую прибыль. К тому же, у студента всегда был соблазн, что-то купить. Но даже при таком раскладе, во всем этом был смысл: я учился управлять финансами, вести дела. Для меня очень важно, что именно в это время я познакомился со своей будущей супругой. Сейчас у нас двое очаровательных детей.

На пути к успеху были удачи и падения. Но все время Бауыржан оставался верен главному своему принципу: есть идея – проверь! Параллельно с бизнесом долгое время продолжал работать дизайнером в местном издании «Жайық үні», там же подрабатывал фотокорреспондентом и водителем. Он никогда не упускал возможность заработать, был

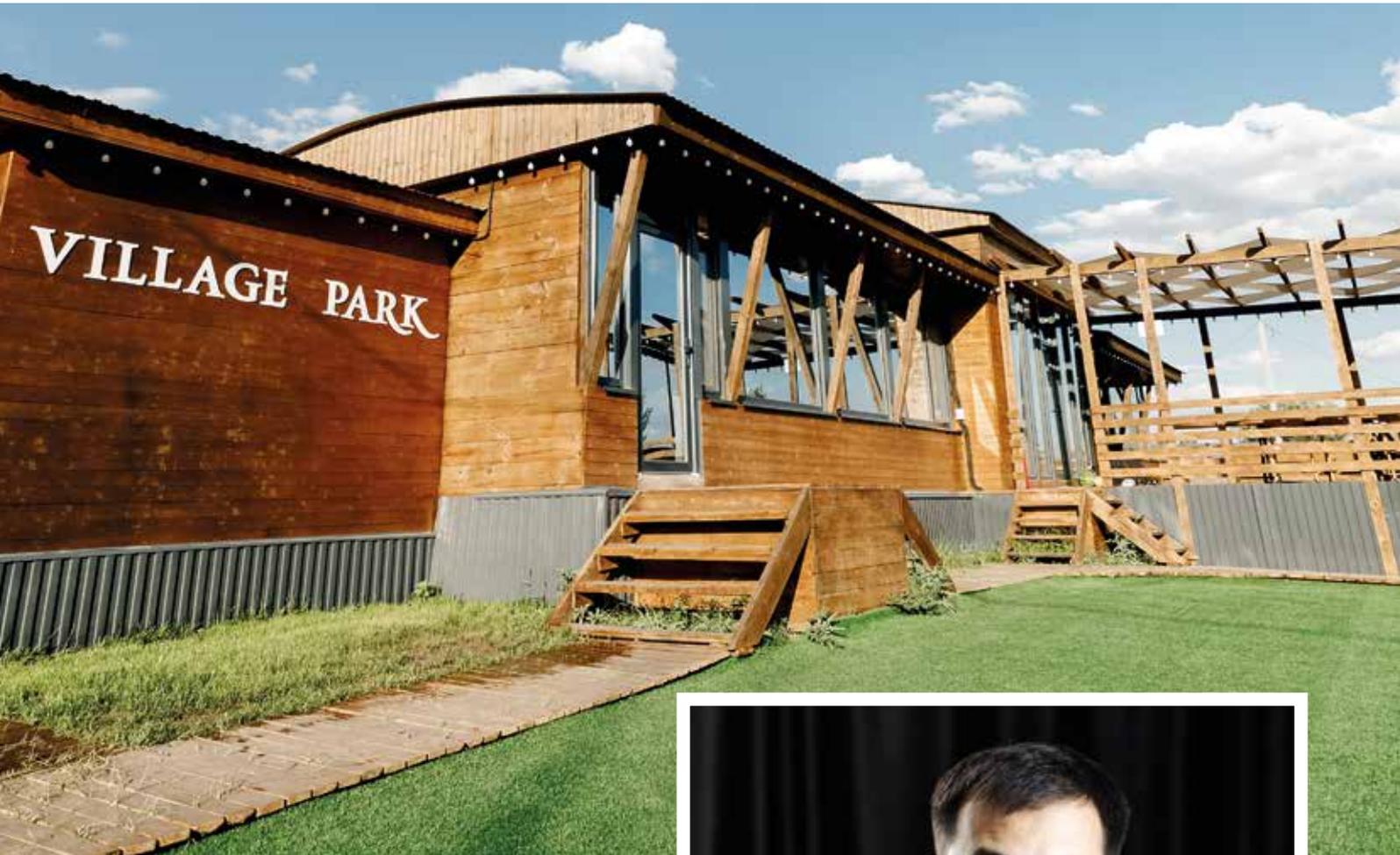
даже поваром. На заработанные деньги купил первый автомобиль, отец и брат поддержали. С этого момента занялся куплей-продажей машин. Первый серьезный заработок потратил на отдых родителей в санатории, потом купил им джип.

Бауыржан и Адема жили вместе с родителями в их доме, пока не решили открыть частный детский сад. Чтобы начать бизнес, родителям пришлось какое-то время жить на квартире.

– Меня осуждали, говорили – родителей выпроводил из их собственного дома. Я переживал, успокаивало то, что мама и папа верили в меня и сами дали добро. Продал машину, деньги потратил на мебель и все необходимое для детско-

го сада. Адема была за воспитателя, нянечку и повара. Я ушел с работы, чтобы помогать ей. Дело пошло, мы стали зарабатывать. Со временем на территории двора построили еще один детский сад. Затем все это продали и купили коттедж, который также переоборудовали под детский сад. К тому моменту я уже построил дом своим родителям. Но, если честно, удовлетворения от бизнеса не получал, мне казалось, что это дело не совсем для мужчины.

В тот момент Бауыржан впервые задумался о базе отдыха. Он снова пошел на серьезный риск, продал недвижимость и приобрел дачный участок, на котором стал развивать новый проект, строил базу отдыха «A-frame».



– Совсем скоро понял, что не ошибся, каждый день приезжали отдыхающие. За год базу отдыха «А-frame» арендовали в среднем пять тысяч человек. Я стал зарабатывать больше, но хлопот гораздо меньше, чем с детским садом. Так что решил масштабироваться, искал подходящий участок. Снова пошел на риск, если до этого продал машину и квартиру, то теперь базу отдыха и детский сад. Он является инвестором детского сада. Начал строительство Village park. Я не боялся рисковать.

Бауыржан с уверенностью говорит, что не жалеет ни о чем, дело того стоило. Недалеко от Village park купил землю под строительство домов. Уже есть фундамент, каждый общей площадью 140 кв. метров. Преимущество в том, что это экологически чистый район, неподалеку построена школа, в проекте детский сад и другая инфраструктура.

Несмотря на результаты, молодой бизнесмен не стремится подводить итоги, он в начале большого пути. У него здоровые амбиции. В планах построить свою собственную империю. Как все это будет происходить, каждый желающий сможет увидеть своими глазами, бизнесмен активно ведет страничку в инстаграм, снимает рилсы и искренне делится простым секретом своего успеха: не бойтесь рисковать и падать, верьте в свои силы!

📍 Наш адрес: район Байтерек, с. Жайык, ул. 4-я, 29/1.

☎ +7 747 766 36 16, +7 747 666 36 16 | 📷 village\_park\_uralsk



LITTLE THAI SPA  
TAI MASSAJ ORTALYGY      ЦЕНТР ТАЙСКОГО МАССАЖА

# Ирина Будрис: «ОНИ МЕНЯ НАЗЫВАЮТ MADAM BOSS...»

МАССАЖ – РАДОСТЬ ДЛЯ ТЕЛА. ТАЙСКИЙ МАССАЖ –  
УСЛАДА ДЛЯ ТЕЛА И ДУШИ. В УРАЛЬСКЕ ОТКРЫТ САЛОН  
ТАЙСКОГО МАССАЖА LITTLE THAI SPA.  
ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫЕ СЕАНСЫ ПРОВОДЯТ  
ПРИГЛАШЕННЫЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ МАСТЕРА  
ИЗ ТАИЛАНДА.  
ОСНОВАТЕЛЬ – ИЗВЕСТНАЯ ОРГАНИЗАТОР  
ТОРЖЕСТВ И МЕРОПРИЯТИЙ  
ИРИНА БУДРИС ИЛИ MADAM BOSS,  
ИМЕННО ТАК НАЗЫВАЮТ ЕЕ ТАЙСКИЕ  
МАСТЕРА МАССАЖА.

Для того чтобы пополнить свои жизненные силы, полноценно отдохнуть и получить новый опыт, теперь не стоит покупать путевки в экзотические страны, достаточно записаться на сеанс тайского массажа в салоне Little Thai Spa. С первых минут вас ожидают приятная атмосфера, пьянящие ароматы, успокаивающая музыка и волшебные руки мастера. Одно из правил – посетителя ничто не должно отвлекать, а тем более беспокоить. Общаться во время сеанса не получится, разве что только жестами или на тайском, конечно, если, вы его знаете. Но лучше расслабиться и просто получать удовольствие от процедуры. Свой салон Ирина открыла неслучайно, она – фанатка тайского массажа и как никто другой знает всю его исцеляющую силу. С удовольствием рассказывает обо всех преимуществах.

– Начну с того, что я действительно большая любительница массажа. Мне искренне казалось, что удивить меня в этой сфере практически невозможно, я знаю все. Но так было до тех пор, пока не съездила на отдых в Таиланд, и не попала в руки к тайским специалистам. Одного сеанса было достаточно, чтобы понять, что это особое искусство работы с телом и

энергетикой. В Таиланде массаж – часть культуры, а также одно из направлений в медицине и оздоровлении человека. Навыки и знания передаются там из поколения в поколение. Научиться тайскому массажу, конечно, можно, но на это уйдут годы. Тайские массажисты этому посвящают всю свою жизнь. Искусство тайского массажа заложено в них на генетическом уровне. Это их культура, отношение к жизни, они рождены дарить людям радость и служить во имя здоровья. С самого начала я хотела, чтобы в моем салоне работали коренные жители Таиланда, специально летала в эту страну, лично занималась подбором специалистов. Условие – профессиональное образование и опыт работы не менее 10 лет. Это было нелегко, но путешествие и организаторские моменты вдохновляли меня еще больше. Встречали специалистов в аэропорту Уральска, переживала сильно: как доберутся, не запутаются ли в маршрутах, потому что перелёты долгие. И вот долгожданный момент: все пассажиры вышли, а наших девушек нет. Минуты длились бесконечно. Наконец-то появились четыре девушки с огромными чемоданами, и я как ребёнок захлопала в ладоши от радости. А они, увидев меня, стали улы-

баться. К сожалению, есть мнение, что тайский массаж имеет отношение к эротике, но в нашем центре все иначе, здесь можно получить только качественный массаж тела и прекрасные спа-процедуры.

Сработаться с тайками у Ирины получилось сразу. Она объясняет, что это трудолюбивые, услужливые, доброжелательные и сосредоточенные на своей работе люди. Ей очень хочется, чтобы они чувствовали себя в чужой стране комфортно. Ирина знакомит их с нашим красивым городом, старается, чтобы они больше узнавали традиций и почувствовали настоящее казахское гостеприимство.

– Общаемся мы с ними, конечно, больше жестами, но с большим уважением друг к другу. Они меня называют Madam Boss. Сначала мне было некомфортно, но раз девочкам так удобнее, то и я с улыбкой приняла своё новое имя, главное, чтобы моя мама была не против, – улыбается Ирина.

18 лет Ирина Будрис является организатором и ведущей праздничных торжеств, но все это время думала об открытии другого бизнеса, при условии, что это дело станет дарить людям радость. В поисках идеи объездила разные города, посещала ярмарки франшиз, общалась со знакомыми





предпринимателями и даже кинула клич в сообщество бизнес-вумен.

– Это было такое мучительное состояние, почти депрессивное. Я не могла ничего придумать, точнее, идей было много, но вот что именно мне было нужно, не могла понять. Помогла подруга юности Гульсезим Аминова. Откликнулась, предложила встретиться и обсудить за чашкой чая мою проблему. Ее совет был простым, но настолько значимым для меня на тот момент. Она мне посоветовала просто закрыть глаза и представить, куда я не могу попасть. Точнее, в какой сфере услуг ценятся хорошие мастера и к ним постоянная очередь. В итоге все встало на свои места, я поняла, что к хорошему массажисту день в день попасть практически невозможно. Иногда ждать приходилось неделю. В общем, решение было найдено – я открываю салон тайского массажа! Тут возник другой вопрос – как это сделать, ведь я совершенно ничего в этом бизнесе не понимаю. Передо мной вдруг выросла высокая, крутая лестница, я где-то внизу, салон где-то там наверху, и мне нужно к нему взобраться. Честно, было страшно, но я стала делать один шаг за другим.

Ирине поступало много предложений в плане развития данного бизнеса, но ей хотелось осуществить именно свою идею. Пустовало новое здание, без входной двери, в котором повадился ночевать какой-то бродяга. А она все никак не решалась

приступить к делу. И сама удивлялась почему. Энергии – море, энтузиазма и креатива – тоже. Сейчас понимает, скорее всего, это было затишье перед сильной бурей. Ведь начав осуществлять свой план, она уже не останавливалась. Самостоятельно воплощала в жизнь свою мечту, создавала салон таким, каким себе его нарисовала в воображении.

– За это время я просмотрела много различных центров массажа, салонов, знакомилась с людьми, которые много лет в этом бизнесе. Они давали советы, делились опытом. Уже в Уральске ко мне приходили наши местные дизайнеры, делились своими идеями. Каждый человек в тот момент мне был дорог, я слушала, анализировала, сопоставляла. Но, все-таки, сделала салон по своему замыслу. Еще были голые стены, а я уже мысленно прогуливалась по атмосферному салону, видела интерьер, как работают специалисты. Не зря говорят, нужно не только верить в мечту, но и ясно себе представлять конечный результат, только тогда все сбудется.

Ирина и сейчас не стоит на месте и продолжает совершенствовать центр тайского массажа. Стимул дают довольные клиенты. Сразу после процедуры их не узнать, они преобразуются, лица становятся светлыми, отдохнувшими, меняется походка. Каким-то волшебным образом уходит из организма вся усталость.

– Клиенты молодеют на глазах, и это не

волшебство, а секреты тайского массажа. Не зря же люди со всего мира устремляются в Таиланд, в том числе, чтобы оздоровиться. Теперь уральцам совсем не обязательно отрываться от дел, бросать бизнес, для того чтобы получить тайский массаж, достаточно прийти в наш салон. Гости оценивают не только работу наших мастеров, но и уютный дизайн, высокий сервис, в котором они чувствуют себя комфортно и расслабляются на все 100%. Особенно было приятно услышать добрые слова от господина из Таиланда. Находясь в Уральске, он посетил нас. Высоко оценил работу массажисток, также отметил, что по своей атмосфере наш центр очень схож с элитными массажными салонами в Таиланде.

Хочется отметить, что за образцовым порядком салона следит фея чистоты Ляззат, которая умеет находить общий язык с нашими тайскими специалистами, и разговаривает с ними на каком-то своем языке. И даже мы со знанием английского языка не так хорошо понимаем их, как она. За качеством сервиса салона следят наши добродетельные администраторы. Бывает, что клиенты спрашивают: «Ваш администратор влюблен только в меня?». Шуткой отвечает: «Бойсь Вас огорчить, но он влюблен в каждого гостя, который приходит в наш салон».

Ирина как большой специалист с удовольствием объясняет особенности тайского массажа. Тайский массаж – это не только встряска для мышц, но и запуск энергетич-

ческих потоков. И этот момент невозможно объяснить, это надо физически прочувствовать. Только так можно понять, что означает культура тайского массажа. То, как массажисты из Таиланда чувствуют тело и как они работают, нельзя сравнить ни с чем другим. И по итогу, этот массаж объединяет все – здоровье, расслабление, красоту, удовольствие.

– Я на своем личном опыте знаю, если пройти курс тайского массажа, то целый год точно не будете болеть. У тайских специалистов на этот счет есть проверенные веками техники, которые знают только они. С тех пор, как мы с семьей стали ездить в Таиланд и посещать местных массажистов, мы не болеем.

Салон включает в себя великолепные SPA-процедуры. Есть два вида саун, работающих по новым технологиям – сухой и мокрый пар. Также имеются теплые столы из натурального камня. На них мастера проводят все спа-процедуры – пилинги, скрабирование, обертывания. Все это проходит в отдельных, комфортных комнатах, где каждый гость через какое-то время почувствует себя заново рожденным. Специалисты предлагают несколько видов массажа, но тайский массаж является основным. Делают его обязательно в кимоно. Массаж хорошо помогает избавиться от проблем, связанных с остеохондрозом. Достаточно одного-двух посещений, чтобы почувствовать изменения в теле. Массаж делается с элементами йоги



и пилатеса. Но это всегда мягкий подход, никаких резких манипуляций. Впрочем, все индивидуально, при желании мастера могут применить разные виды давления и промять каждую мышцу с особым усилием. Второй вид массажа – расслабляющий. Он подходит абсолютно всем. Его делают с разной степенью давления на тело. Этот массаж хорош и для детей, имеющих гипертонус, искривление позвоночника, деформацию стоп и так далее. Все это можно исправить при помощи рук опытных специалистов. Отдельная процедура для девушек – антицеллюлитный массаж.

В салоне предлагают целую программу «Я – стройняшка», в которую входят – обертывание, скрабирование, пилинг и антицеллюлитный массаж.

Ирина не скрывает, она добилась многого из того, что хотела. С огромной благодарностью говорит о людях, которые ее поддерживали все это время и продолжают поддерживать до сих пор. Сейчас с удовольствием делится историей своего успеха. А правила простые: «Есть цель – иди к ней, верь в себя! Смотри, как добиваются успеха другие и учись! Не стоит раскисать, не стоит сдаваться, даже, если сразу что-то не получается, только вперед!».

– Мне повезло в том плане, что меня окружают сильные личности, чей личный пример меня вдохновлял. Я заметила одну закономерность: когда есть цель, к которой стремишься, то появляются люди, которые стараются тебе помочь. Они поддерживают словами и поступками, дают уверенность. Благодаря им растут крылья, ты совершаешь невозможное. Такие люди были рядом со мной именно в тот момент, когда началась моя стройка. И мне хотелось бы, пользуясь моментом, выразить огромную благодарность всем, кто меня поддерживал и поддерживает до сих пор.

Ирина не собирается останавливаться на достигнутом, у нее много планов, которые бизнес-леди обязательно осуществит. Madam Boss планирует открыть такие же салоны в городах, в которые ей всегда хочется возвращаться. Объединить бизнес и еще одну большую страсть – путешествия. Ведь она не собирается останавливаться, движение вперед – это ее суть. А пока маленький и уютный островок тайского оазиса Little Thai Spa ждет вас с любовью и трепетом.



📍 Уральск, ул. Тайманова, 201 (2а)

📷 Littlethaispa\_uralsk 📷 irina\_budris\_official | ☎️ +7 708 300 85 42

Валентина Михно:

## «ОТДЕЛСТРОЙ – МОЯ СУДЬБА»

**1 АВГУСТА ВАЛЕНТИНА ПАВЛОВНА ПРАЗДНУЕТ БОЛЬШУЮ ЖИЗНЕННУЮ ДАТУ – 70-ЛЕТИЕ СО ДНЯ РОЖДЕНИЯ, КОТОРЫЙ НЕРАЗРЫВНО СВЯЗЫВАЕТ С ПОЛУВЕКОВЫМ ЮБИЛЕЕМ СВОЕГО РОДНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.**

ЕЕ ВЕЛИЧЕСТВО ЖЕНЩИНА! ГЕРОИНЯ, СОЗИДАТЕЛЬ, БЕРЕГИНЯ ДОМАШНЕГО ОЧАГА, РЕФОРМАТОР, РУКОВОДИТЕЛЬ ОТ БОГА, СПАСИТЕЛЬНЫЙ КРУГ ДЛЯ ВСЕГО КОЛЛЕКТИВА И СИЛЬНАЯ ЛИЧНОСТЬ. ВСЕ ЭТО, БЕЗ ПРЕУВЕЛИЧЕНИЯ, О ЗАСЛУЖЕННОЙ ЖЕНЩИНЕ ПРИУРАЛЬЯ, ДИРЕКТОРЕ ТОО «СКФ ОТДЕЛСТРОЙ» ВАЛЕНТИНЕ ПАВЛОВНЕ МИХНО – ПОЧЕТНОМ СТРОИТЕЛЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН, ЧЛЕНЕ РЕСПУБЛИКАНСКОЙ КОМИССИИ ПРИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПАЛАТЕ «АТАМЕКЕН», ЭКС-ДЕПУТАТЕ ГОРОДСКОГО МАСЛИХАТА НЕСКОЛЬКИХ СОЗЫВОВ, ВИДНОМ ОБЩЕСТВЕННОМ ДЕЯТЕЛЕ ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ.



Готовясь к юбилейному интервью, мы спросили нашу героиню, с каким настроением она встречает свое 70-ое лето жизни, уверенно держа руку на управлении большой командой одной из ведущих строительных фирм Приуралья. Валентина Павловна очень быстро и уверенно отвечает, что с настроением разбираться некогда, потому что команда «Отделстрой» возводит дома для пострадавших от паводка этого года. Ради этой важной миссии товарищество отменило торжества в честь 50-летия компании, ведь радостного новоселья ждут десятки семей, проживая все это время в эвакуопунктах и временках.

– Праздновать обязательно будем, но немного позже. Сегодня мы просто не имеем морального права праздновать и гулять, пока люди живут во временном, приспособленном жилье. Мы ведем строительство жилья для пострадавших в селе Подstepное, там же мы строим комфортную школу на 1200 мест. Еще один важный объект этого юбилейного года – клуб в поселке Щапово района Байтерек. Поэтому сейчас важно в сроки завершить строительство жилья для наших земляков. В 2011 году мы уже проходили этот экзамен, когда в пятимесячный срок возвели пятиэтажный дом для людей, оставшихся без крыши над головой из-за наводнения. Дом на 90 квартир принимал тогда лично министр МЧС Божко. Он выражал слова благодарности и сказал, что моя команда совершила настоящий подвиг. Уверена, что и в этот раз мы завершим строительство жилья в Подstepном в назначенное время – 15 августа, – рассказывает Валентина Павловна.

Судьбу свою наша героиня называет счастливой, оглядываясь назад, ни о чем особо не жалеет, все сложилось так, как должно было. 53 года из 70 лет было посвящено строительству в родном крае. Специального подсчета команда Валентины Павловны не вела, но за эти полвека СКФ «Отделстрой» в области построено десятки тысяч квадратных метров жилья, административных и промышленных зданий, детских садов, школ, больниц, клубов и Домов культуры. Стоит вспомнить только строительство двух небольших малокомплектных школ в поселках Озерное и Конеккеткен. День сдачи объектов стал в селах большим праздником, люди приходили к строителям с подарками – молоком, яйцами, сметаной. Просили принять и от души благодарили. Тогда изменился весь облик поселков, ведь в каждый двор Валентина Павловна выделила краску и побелку, а уже сами жители привели в порядок дома и палисадники. В этом ее особый женский подход в неженской по сути профессии строителя, ведь сдавая очередной многоквартирный дом, она и обои подберет в цвет кафеля, и занавесочками украсит, чтобы была сразу в доме уютная обстановка. Или вспоминается еще одна трогательная история, когда получив трехкомнатную квартиру на 9 этаже, семейная пара благодарила Валентину Павловну следующими словами: «Нам так квартира понравилась, это как первая любовь, все так, как мы и хотели и представляли в наших мыслях. Мы много квартир уже посмотрели, но эта – наша мечта, спасибо Вам за это». И от этой искренности и ощущения причастности к настоящей радости семьи у Валентины Павловны невольно потекли слезы счастья.

В своей неженской профессии она добилась абсолютного успеха, став в один ряд с корифеями отрасли, вытаскив в свое время СУ «Отделстрой» из долговой ямы и приведя компанию к успеху. В 2020 году коллектив ТОО «Отделстрой» получил заслуженную республиканскую награду «Алтын сапа».

– Отделстрой – моя судьба, ведь пришлая туда сразу после школы простым маляром, 53 года я посвятила профессии строителя – самой лучшей профессии на земле. Считаю себя потомственным строителем, так как отец посвятил этому жизнь, – делится Валентина Павловна.

Затем она окончила вечернее отделение строительного техникума, позже политехнический институт, стала инженером по труду, следом – главным бухгалтером, заработала неоспоримый авторитет среди коллег. Сродни Катерине Тихомировой из «Москвы слезам не верит», Валентина Павловна выросла на родном предприятии из простого рабочего до первого руководителя, став для коллектива не просто директором, а своим до глубины души родным человеком, которого ни в коем случае нельзя подвести.

– Всегда вспоминаю слова одного из наших прорабов, который говорил: проснусь утром и думаю, как же хорошо, что сейчас на работу, и иду счастливый к своим. Вот и я всегда с радостью работаю и работаю, – отмечает наша юбилярша. – Для меня мой коллектив, моя стихия строительства – это всегда праздник, хотя очень много трудностей, проблем, стрессов, но без этого бы и не было столько построенных домов, зданий, больниц и школ. Ведь понимать, что все это сделано руками нашего коллектива, наших ветеранов, которые работали на совесть и вложили много души и сил в то, чтобы построить красивые и безопасные дома и объекты для жителей нашей области – огромное счастье!

В преддверии юбилея руководитель успешной и зарекомендовавшей себя строительной компании мечтает опять же не о благе для себя одной, а для всего родного коллектива, своей второй семьи.



– Хочу, чтобы «Отделстрой» шел вперед, чтобы работал коллектив, были хорошие условия труда, ведь мы много усилий прикладываем к тому, чтобы компания наша процветала, и каждый работник хорошо зарабатывал и был счастлив в родной компании, был горд быть отделстроевцем. И, конечно же, очень хочу счастья для своих детей и внуков, для своих родных людей. Моя семья – моя главная опора в жизни, моя сила и вера, моя отдушина. И, поверьте, не было бы меня такой сильной и волевой, если бы не было за моей спиной моей семьи, – говорит наша удивительная, незаменимая, сильная Женщина Валентина Павловна Михно. И хотелось бы, наверное завершить словами из того же легендарного фильма, перефразировав знаменитые строки о том, что в 70 лет – жизнь продолжается и начинает давать результаты плодотворного и самоотверженного труда, оцененного благодарными жителями, которые счастливо живут в домах, которые построил «СКФ Отделстрой». С юбилеем Вас, Валентина Павловна! Спасибо Вам за блестящий пример в самой созидательной профессии в мире.





# Ляна Турсынова: «Совет деловых женщин ЗКО окреп, набрался сил и заработал неоспоримый авторитет»

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СОВЕТА ДЕЛОВЫХ ЖЕНЩИН ЗКО ШАГНУЛА ДАЛЕКО ЗА ПРЕДЕЛЫ НАШЕГО РЕГИОНА. К РУКОВОДИТЕЛЮ СДЖ ЗКО ЛЯНЕ АЛЕКСЕЕВНЕ ТУРСЫНОВОЙ ОБРАЩАЮТСЯ ЖЕНЩИНЫ СО ВСЕГО КАЗАХСТАНА. ОТКЛИКИ И ПРОСЬБЫ ПОДЕЛИТЬСЯ ОПЫТОМ – ПОДТВЕРЖДЕНИЕ ВЫСОКОЙ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АКТИВНЫХ И ДЕЛОВЫХ ЖЕНЩИН ОБЛАСТИ.

За 4,5 года сделано много. Члены СДЖ расширили диалоговую площадку, увеличили территорию деятельности. Как говорит сама Ляна Алексеевна, в несколько раз выросла способность работать в команде. В области нет событий, в которых бы они не принимали участие.

– Совет деловых женщин ЗКО окреп, набрался сил и заработал неоспоримый авторитет. На каждом мероприятии, которое проходит по нашей инициативе, поднимаются темы, волнующие женщин-предпринимателей всей области, предлагаем пути решения, разрабатываем проекты, – говорит Ляна Алексеевна.

Немаловажная сфера деятельности СДЖ – обучение. Продуктивные и информативные встречи проходят в формате мастер-классов, семинаров, круглых столов, тренингов с интересными и успешными спикерами. При этом все чаще в зале можно увидеть не только женщин, но и мужчин, которым интересна деятельность женского сообщества.

– Мы много учимся, и на данный момент созрели для того, чтобы самим проводить обучение, делиться полезной информацией и личным опытом, организовывать платные тренинги, курсы финансовой грамотности, мотивировать и вдохновлять других. В нашей команде достаточно достойных кандидатур, которые легко могут справиться с поставленной задачей, – говорит Ляна Алексеевна.

Численность Совета деловых женщин стремительно растет. В настоящее время он объединил более 700 предпринимательниц области. Ляна Алексеевна уверена, пришло время проводить качественный отбор, вводить ежегодные взносы,

которые будут расширять горизонты деятельности Совета.

– Много социальных проектов, которые мы уже воплотили в жизнь, есть большие планы на будущее, также направленные на поддержку женского предпринимательства, малоимущих и многодетных семей. К примеру, для женщин, находящихся в трудном материальном положении, проводим мастер-классы. Учим их зарабатывать, не выходя из дома. 1 июня охватили вниманием 478 детей, в их числе дети с ограниченными возможностями и проживающие в настоящее время в эвакупунктах. Организовали праздничные программы, каждый ребенок получил подарок. Мероприятия проводим на личные средства, поэтому нужны взносы, которые увеличат наши возможности. В День защиты детей был объявлен челлендж – каждая из членов СДЖ ЗКО 3 процента от выручки отправила на лечение больного ребенка. Собрали и передали родителям более 720 тысяч тенге. В прошлом году в рамках проекта «Дорога в школу» собрали 5,5 млн. тенге. Первый руководитель городского отдела образования Акжаркын Темирханова отметила: впервые за многие годы не было необходимости обращаться к местным властям за материальной помощью для малоимущих и нуждающихся. Совместно с воспитанниками СШ №36 реализован проект Валентины Горбуновой «Зеленый десант». До этого СДЖ организовывал выставку хризантем Валентины. В этот раз на пришкольном участке разбили огород и высадили яблоневый сад, который дал первый урожай.

– Ко Дню города в нашей инициативе деловых женщин области городу был преподнесен шикарный подарок – скульптура

«Арманқұсы». Окрыленная деловая женщина, застывшая в металле, стала гордостью и достопримечательностью Уральска, – говорит Ляна Алексеевна.

Традиционными стали городские мероприятия, которые также организует Совет деловых женщин области. Среди них фестиваль декоративно-прикладного творчества «Тойбастар». Этот год не станет исключением, в настоящее время полным ходом идет подготовка. Еще одной площадкой, на которой собираются предпринимательницы, стала «Сладкая выставка». К 8 марта на ней собрались женщины, занимающиеся производством сладкой продукции. Они изготавливают сувениры из шоколада, букеты из конфет, пастилу, торты.... До того, как заявить о себе, многие оставались в тени. Продукцию реализовывали через социальные сети, теперь с большим удовольствием будут участвовать в городских ярмарках. В конце августа СДЖ ЗКО планирует впервые провести «Фестиваль цветов».

– Мы разделили производство рукодельниц и мастериц на блоки. До этого создали отраслевую Ассоциацию, объединяющую ремесленников, блоки по туризму, социальному предпринимательству и так далее, – объясняет Ляна Алексеевна.

Она уверена СДЖ ЗКО – это не только великая движущая сила, но и стимул для самих участниц. Бизнес-леди, стараясь не отставать друг от друга, меняются внутренне и внешне. Элегантность, респектабельность, стиль и изящество – визитная карточка женщин, входящих в состав СДЖ ЗКО. Ляна Алексеевна признается, она видит перемены и блеск в глазах своих сподвижниц, который зажгла сама. И неудивительно, им есть на кого равняться.

# Гульбаршын Муштанова: «Я вижу себя в роли наставника»

ПРО ГУЛЬБАРШЫН МАКСУТОВНУ МУШТАНОВУ, РУКОВОДИТЕЛЯ ОБЩЕСТВЕННОГО ОБЪЕДИНЕНИЯ «ЖАЙЫҚ ТАҢЫ», МЫ УЖЕ РАССКАЗЫВАЛИ НА СТРАНИЦАХ НАШЕГО ЖУРНАЛА. ПРАВДА, ТОГДА РЕЧЬ ШЛА БОЛЬШЕ О ЕЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. СЕГОДНЯ МЫ ХОТЕЛИ БЫ НЕМНОГО РАСКРЫТЬ НАШУ ГЕРОИНЮ, КАК ЛИЧНОСТЬ, С КОТОРОЙ МОЖНО СМЕЛО БРАТЬ ПРИМЕР КАЖДОМУ ИЗ НАС.



Гульбаршын Муштанова родилась и выросла в Шыңғырлауском районе, окончила здесь школу. После поступила на физико-математический факультет пединститута в Уральске. Получив диплом учителя математики и информатики, девушка начала трудовую деятельность лаборантом в своем родном вузе. Набравшись опыта, через некоторое время наша героиня устроилась преподавателем в агроколледж.

– В школе я училась на «отлично», все предметы давались мне довольно легко, – вспоминает Гульбаршын Максutowна. – А вот математику особенно полюбила из-за учителя. Помню, пришла к нам молодая учительница математики, и все было в ней так красиво и гармонично. Она очень интересно проводила уроки, одевалась красиво, всегда выглядела стильно, у нее даже почерк был по-особенному изящный! И чтобы соответствовать ее образу, помню, я с двойным усилием зубрила математику. Вообще, я благодарна всем своим учителям, нам повезло, они были у нас такие хорошие, каждый внес свою лепту в наше воспитание и развитие. Уже став сама преподавателем, я поняла, какая это огромная ответственность, ведь мы не только даем знания, но и своим примером воспитываем и формируем личность. Работать со студентами мне всегда очень нравилось, недаром я посвятила целых 25 лет преподавательской деятельности. В семье я была старшим ребенком, поэтому заботиться и опекать младших – для меня было нормой. Каждый год мы с ребятами готовились и принимали участие в «Студенческой весне», сами тоже организовывали разные мероприятия, старались, чтобы жизнь студентов в стенах колледжа была полезной, насыщенной и интересной.

Позже Гульбаршын Максutowна возглавила компьютерный центр в АТИСО, поста-

“

Наша героиня однозначно относится к категории мудрых, многогранных и ярких, развивающихся женщин. Она – любящая и заботливая супруга, мама, бабушка, отличный, грамотный руководитель, мудрый наставник, хороший друг и интересный собеседник.

вила его работу буквально с нуля, создав впоследствии мощный издательский центр. Совместно с руководством она принимала активное участие в открытии при вузе колледжа, в котором работала заместителем директора.

– Для меня годы моей преподавательской деятельности бесценны, – рассказывает наша героиня. – Я очень многому тогда научилась, думаю, именно в те годы происходили самые важные этапы становления меня не только как профессионала, но и как зрелой личности. Мы всегда были в творческом поиске, запускали разные проекты, делали пригласительные, даже начали выпускать баннеры. Но пришло время, когда я поняла, что уже достигла потолка, хотелось расправить крылья и полететь в другом, новом направлении. Я все время была в поиске себя, потому что чувствовала, что могу и хочу больше. Однажды я случайно узнала про НПО, заинтересовалась этой темой, загорелась, и буквально за два месяца при поддержке единомышленников мы зарегистрировали свою организацию. Помню, в первый месяц я написала 24 заявки и все впустила! И в следующем месяце все мои заявки проваливались, я не понимала, что делаю не так, не знала, к кому обратиться за советом, но все же не опускала руки. Через два месяца я выиграла свой первый проект. Методом проб и ошибок, волнуясь и страшно переживая, реализовала его, и надо сказать вполне успешно. Сейчас у меня в копилке уже 45 реализованных проектов, среди которых немало и крупных, республиканского значения. Могу похвастаться республиканским семейным конкурсом «Мерейлі отбасы», который мы первыми начали проводить на городском уровне. На самый первый конкурс было выделено всего 460 тысяч тенге, и я пошла по магазинам, организациям, искала спонсоров. Нашла немало выгодных вариантов, благодаря чему мы провели конкурс на высоком уровне. Сегодня этот проект вылился в большое, узнаваемое событие, на которое

государством ежегодно выделяется уже три миллиона тенге.

Гульбаршын Максutowна признается, что руководить общественным объединением непросто. Брать на себя обязательства, правильно работать с целевой аудиторией, открыто и прозрачно вести свою деятельность, при этом стремясь делать это на уровне государственных органов – вот чему обучает сегодня ОО «Жайық таңы» в качестве ресурсного центра молодых коллег.

– Я знаю, как тяжело работать без поддержки, поэтому сейчас, наработав солидный опыт, мы помогаем другим НПО поставить свою работу в правильное русло, – говорит наша героиня. – По всей стране у нас есть партнеры, которые при реализации проектов в ЗКО обращаются к нам за помощью. Может, это мой минус, но я не умею отказывать. Даже если нет времени, я всегда помогаю, чем могу. Благодаря моей общественной работе, я приобрела столько новых друзей, научилась коммуницировать с абсолютно разной категорией людей. А сколько новых знаний мы получаем, готовясь к тому или иному проекту! Я всегда говорю молодежи, если хотите прокачать себя как интересную, разностороннюю личность, раскрыть весь свой потенциал – идите работать в общественное объединение.

– Я благодарна своему мужу и детям за то, что мы вместе строим нашу счастливую жизнь, – говорит Гульбаршын Максutowна. – Когда я работала в колледже, днем преподавала, а ночами писала лекции. Если задерживалась на работе, никто меня не укорял, домашние всегда относились с пониманием. То есть, у нас никогда не было и нет обязательств, мы всегда друг друга поддерживаем и дополняем. Дети выросли на таком примере, и сегодня я вижу прекрасный результат. Если я смогла стать примером для своих детей – для меня это счастье. Вообще я считаю себя счастливой человеком, и очень благодарна всем, кто как-то был причастен к моему становлению. Благодарна родителям за жизнь, учителям,



коллегам, друзьям, супругу и детям – за бесценный опыт и счастливые моменты. Благодарна себе за постоянное развитие.

Наша героиня признается, что до сих пор учится и открывает в себе новые грани.

– Учусь общаться со снохой, учусь радоваться каждому моменту жизни у внука, советуюсь с дочерью, учусь видеть в каждом новом знакомстве потенциального партнера и друга. Для меня счастье быть полезной не только своей семье, но и каждому человеку и обществу в целом. Сейчас я бы хотела передать свою работу более молодому поколению. Себя я вижу уже в роли старшего наставника, эксперта. Если честно, сейчас я стою на перепутье, думаю быть полезной обществу в качестве коуча, тем более что многие отмечают во мне такой потенциал или же реализовать свою давнюю мечту о собственной маленькой, уютной кофейне. В любом случае я точно знаю, что для полного счастья всегда важна реализация души. Поэтому я бы посоветовала тем, кому актуальна эта тема, найти себя в той сфере, где ты мог бы быть максимально полезным. Именно там ты не только обретишь удовлетворение, но и получишь максимальную отдачу и пользу для себя.



# ОТ БЕЗУПРЕЧНОГО КАЧЕСТВА К ИЗЫСКАННОМУ ШИКУ



САЛОН ДИЗАЙНЕРСКИХ РЕШЕНИЙ BON.TON CERAMICA ПРЕДСТАВЛЯЕТ ОБНОВЛЕННЫЙ ФЛАГМАНСКИЙ ШОУ-РУМ. ЗДЕСЬ НЕ ПЕРЕСТАЮТ ВОСХИЩАТЬ ПОКУПАТЕЛЕЙ И ВОПЛОЩАТЬ В ЖИЗНЬ САМЫЕ КРЕАТИВНЫЕ ИДЕИ. ЕСЛИ ВАШ ВЫБОР – ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО, МАКСИМАЛЬНЫЙ КОМФОРТ И ЕВРОПЕЙСКАЯ ЭЛЕГАНТНОСТЬ – ЗНАЧИТ, ЭТО МЕСТО ДЛЯ ВАС.

Основу ассортимента составляют коллекции керамогранита производства Испании, Италии, Индии, России, строительной химии итальянского производства Mapei, производителей сантехники лидирующих европейских брендов Hansgrohe, Jacob Delafon, Abber, Belbagno, Grohe, а также финского производителя лакокрасочной продукции Tikkurila.

На рынке компания с 2016 года. За это время она смогла завоевать неоспоримый авторитет, стать гарантом качества, доступных цен и индивидуального подхода к каждому покупателю. Специализируется как на оптовой, так и на розничной

продаже. За 8 лет изменилось многое: из магазина общей площадью 40 кв. метров компания выросла до шоу-рума в 450 кв.м., в несколько раз увеличен штат сотрудников, налажено собственное производство по изготовлению изделий из керамогранита, пользующихся огромным спросом на рынке. Гарантией успеха является новейшее высокотехнологичное оборудование, грамотная организация труда и строгий контроль качества. Основателем и Генеральным директором компании является Виталий Юрьевич Борзых. Свой путь в строительном бизнесе он начал еще в 2002-м году. Тогда был

студентом. Вместе с однокурсником занялись продажей стройматериалов.

– Ни опыта, ни денег у нас не было. Арендовали небольшой контейнер на рынке, перепродавали сухие строительные смеси, гвозди, краску, саморезы. После окончания вуза, в 2006-м году, открыли небольшой магазинчик. Но со временем бизнес разделили, каждый пошел своим путем. Я, набравшись опыта в сфере продаж, в 2016-м году организовал компанию BON.TON ceramica. Сегодня на рынке она является крупным поставщиком сантехники европейского качества, керамогранита и другого брендового товара.



Отслеживая современные тенденции, Виталий Юрьевич с интересом посещает европейские выставки, заимствуя на показах самые свежие идеи. Выставки для компании являются не только источником усовершенствования, но и большого вдохновения. В каталогах компании с постоянной периодичностью появляются изделия, соответствующие мировым трендам, обладающие оригинальным дизайном и созданные по инновационным технологиям из экологически чистых, первоклассных материалов.

– Мы верим в свое дело, доверяем нашим партнерам и готовы к новым свершениям, открыты для предложений, которые

будут содействовать продвижению нашей идеи о красоте и качестве, – говорит руководитель.

В числе постоянных партнеров – региональный представитель по Средней Азии ООО «Колер Рус», компания Tile Peak, представляющая фабрики Испании – ECO CERAMICA, ROCERSA, AZUVI, REALONDA, Индии – ITALICA, ITACA. На протяжении нескольких лет в числе надежных и проверенных партнеров салон «PRO Мебель», директор Людмила Пентегова. Она рассказала о тесном взаимовыгодном партнерстве:

– С салоном BON.TON ceramica сотрудничаем уже около 15 лет. У нас более 300 интересных совместных проектов. Хочу

сказать, что они – большие профессионалы своего дела. Мы уверены в их надежности и компетентности. Надеемся на дальнейшую совместную, продуктивную работу.

Салон BON.TON ceramica предлагает покупателям новинки лучших мировых брендов. Коммерческий директор компании Александра Валерьевна Стародубцева отметила, что салон специализируется как на оптовой, так и на розничной продаже. Широкий ассортимент позволяет клиентам выбрать функциональное и дизайнерское изделие под любые, самые различные цели, от классики до стиля хай-тек.

– Наша компания стремительно растет и расширяется, с фокусом на развитие по всему Казахстану. Мы имеем грандиозные планы, направленные на укрепление нашего присутствия и увеличения нашей доли на рынке. Одним из ключевых аспектов успеха салона является постоянное обучение сотрудников. Это позволяет нам оставаться лидером на рынке и успешно реализовывать наши амбициозные цели, – сказала директор по развитию Фардана Рашидовна Уристомова.

BON.TON ceramica продолжает уверенно идти вперед. Это европейская элитная сантехника класса люкс, керамогранит от лучших мировых производителей. Компания предлагает нечто большее, чем просто эксклюзивный товар. Скорее, сочетание подлинного комфорта, высочайшего качества и безупречного европейского дизайна, в котором должен убедиться каждый.



Наш адрес: г. Уральск ул. Орманшы, 1/1, ТЦ «Эпицентр», 2-этаж. | ул. Ескалиева, 305, ТД «Мегастрой», 2-этаж.

☎ +7 700 911 88 88; +7 708 434 24 47 | [www.bonton-store.kz](http://www.bonton-store.kz) | [@ bonton\\_ceramica](https://www.instagram.com/bonton_ceramica)



# Еркебулан Мирманов: «Мы защищаем вашу интеллектуальную собственность»

ЮРИДИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ MIRMANOV&PARTNERS – ОБЪЕДИНЕНИЕ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ЮРИСТОВ, ЭКСПЕРТОВ И ПАТЕНТНЫХ ПОВЕРЕННЫХ С МНОГОЛЕТНИМ СТАЖЕМ РАБОТЫ, ГОТОВЫХ ПОМОЧЬ В РАЗРЕШЕНИИ САМЫХ РАЗНООБРАЗНЫХ И СЛОЖНЫХ ЮРИДИЧЕСКИХ ВОПРОСОВ. СВЫШЕ 10 ЛЕТ КОМПАНИЯ ПОМОГАЕТ РЕЗИДЕНТАМ И НЕРЕЗИДЕНТАМ. СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ОХВАТЫВАЕТ ШИРОКИЙ КРУГ ВОПРОСОВ – ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЕ, ТРУДОВОЕ, ДОГОВОРНОЕ, СЕМЕЙНОЕ, УГОЛОВНОЕ ПРАВО, ЮРИДИЧЕСКИЙ АУТСОРСИНГ, ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В СУДЕ И МЕДИАЦИЯ. РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ ЕРКЕБУЛАН МИРМАНОВ РАССКАЗАЛ, КОМУ И КАК КОМПАНИЯ ПОМОГЛА РЕШАТЬ ВОПРОСЫ, КАСАЮЩИЕСЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО ПРАВА И ЗАЩИТЫ ТОВАРНЫХ ЗНАКОВ.

– За все время работы нами было проведено свыше 1000 дел. У нас богатый опыт по защите наших клиентов в суде и опытные эксперты. Мы грамотны и со знанием дела отстаиваем их интересы. Зарегистрировали более 1000 товарных знаков.

К нам обратились владельцы товарного знака DOIT, ДОЙТ ДӨЙТ с просьбой аннулировать товарный знак OIDOIT BURGER, название которого созвучно было с их товарным знаком. В целях защиты от недобросовестной конкуренции клиента наши юристы обратились в апелляционный совет Министерства юстиции РК. В апелляционном совете мы смогли доказать, что товарный знак OIDOIT BURGER выдан незаконно. Коллегия апелляционного совета, заслушав все доводы, удовлетворила возражения против регистрации товарного знака OIDOIT BURGER, так как сопоставив противопоставленные товарные знаки, установила сходство с товарным знаком DOIT, ДОЙТ ДӨЙТ. В результате отменила регистрацию и аннулировала товарный знак OIDOIT BURGER, что исключило дальнейшие атаки на товарный знак компании DOIT, ДОЙТ ДӨЙТ. Кроме этого судом было вынесено решение о запрете в использование буквенного наименования OIDOIT. В случае сохранения товарного знака OIDOIT BURGER, деятельность клиента была бы полностью заблокирована, что привело бы к неисчислимым финансовым и репутационным потерям.

Согласно ст. 1 патентного закона РК владелец патента имеет исключительное право, то есть - имущественное право патентообладателя на использование объекта промышленной собственности любым способом по своему усмотрению. Запатентовать можно не только товарный знак, название, но и состав блюда или продукта, технологию производства, конструкцию готового продукта, дизайн.

Нами было запатентованы приготовление и внешний вид продуктов - «Казахский чизкейк», пирога «Сметаник», пирог «Королевский», торт «Медовый», торт «Мечта». Владелец патента может запрещать третьим

лицам использовать их разработки, в случае нарушения интеллектуальных прав может потребовать от недобросовестных конкурентов выплату компенсации от 10 000 до 50 000 МРП, либо привлечь к уголовной ответственности по ст. 199 УК РК. (санкция статьи до 6 лет лишения свободы). Правообладатель может предоставить другому лицу право временного пользования полезной модели и сделать это можно с помощью заключения лицензионного договора.

Компания Vergauf – крупнейший бренд на территории СНГ, имеющий несколько собственных производственных площадок и реализации строительных материалов. Компания обладает исключительными правами на товарный знак Vergauf. Руководству компании стало известно, что индивидуальный предприниматель «А» незаконно использует товарный знак Vergauf и фирменное наименование в доменном имени Vergauf, а также на сайте [www.vergauf.kz](http://www.vergauf.kz). Клиент обратился к нам за помощью. В рамках данного дела мы предложили наиболее эффективные стратегии по досудебному и судебному представительству. Посоветовали руководству компании направить претензионное письмо нарушителю, а также нотариально зафиксировать использование товарных знаков Vergauf на сайте. Поскольку нарушитель никак не отреагировал на претензию, было рекомендовано клиенту подать иск в суд. Мы подготовили и направили исковое заявление в СМЭС города Караганды с заявлением о признании неправомерным использования товарного знака, запрете использования доменного имени, отмене его регистрации и запрете использования буквенного обозначения в сети Интернет. Решением суда искивые требования компании Vergauf были удовлетворены в полном объеме.

Еще один клиент обратился с запросом о необходимости запатентовать Power Bank (зарядная станция с жидкокристаллическим экраном для мобильных телефонов) в Казахстане, Украине и в Российской Федерации, так как он являлся официальным

дистрибьютором китайского производителя. Наши эксперты, внимательно изучив материалы клиента, определив возможность, выстроили стратегию, благодаря которой клиент успешно зарегистрировал и получил патент на полезную модель как устройство и на промышленный образец (дизайн) в Казахстане, Украине и в Российской Федерации. Кроме этого, мы разработали лицензионный договор клиенту и оказали полное сопровождение сделки с партнерами в Украине и в Российской Федерации. Лицензионный договор – это эффективный способ коммерциализации интеллектуальной собственности. Правообладатель может передавать свои права на использование патента на определенных условиях. Таким образом, наш клиент своевременно защитил свой бизнес и успешно получил патенты.

Помощь оказываем и иностранным компаниям. Отстояли интересы американской фирмы Michael Kors, занимающейся разработкой дизайнерской одежды. Был выявлен факт незаконного использования товарного знака в Казахстане. Наши юристы моментально включились в работу. В ходе досудебного урегулирования спора заключили с нарушителем мировое соглашение. Он принял на себя обязательства прекратить незаконное использование товарного знака Michael Kors. Возместил компенсацию в полном объеме и уничтожил контрафактные товары. И это лишь незначительная часть примеров из нашей практики. Мы защищаем вашу интеллектуальную собственность. К сожалению, многие недооценивают важность защиты интеллектуальных прав, в то время как это является важным нематериальным активом как в бизнесе, так и в профессиональной деятельности. Нередко предприниматели поздно начинают задумываться о вопросе регистрации товарного знака. Это зачастую приводит к тому, что конкуренты их опережают и регистрируют эти товарные знаки. Такие ситуации неизбежно ведут к судебным спорам, так что защитить свои интеллектуальные права лучше заранее.

# Центр цифровой стоматологии «Доктор Газизова» – здесь совершают невозможное

ЛЕЧИТЬ ЗУБЫ СТРАШНО, ТАК ДУМАЮТ МНОГИЕ. НА САМОМ ДЕЛЕ ВРЕМЕНА БОЛИ И НЕПРИЯТНЫХ ОЩУЩЕНИЙ В КРЕСЛЕ СТОМАТОЛОГА ДАВНО ПРОШЛИ. К ВРАЧАМ НУЖНО ХОДИТЬ СМЕЛО. В ЦЕНТРЕ ЦИФРОВОЙ СТОМАТОЛОГИИ «ДОКТОР ГАЗИЗОВА» ВОССТАНАВЛИВАЮТ ЗУБЫ НЕ ТОЛЬКО БЕЗ БОЛИ, НО И ПОД НАРКОЗОМ. РАБОТАЮТ ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ, ВЛАДЕЮЩИЕ НОВЕЙШИМИ ЦИФРОВЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ.



**У**ютная обстановка, вежливый персонал располагают с первых минут. В назначенное время клиента приглашают к стоматологу. Далее дело техники, точнее, цифровых технологий, а они тут в каждом кабинете, и удивляться, поверьте, есть чему. Директор клиники Зауре Насипкалиевна Газизова и ее коллектив держат руку на пульсе мировых медицинских тенденций. Она рассказала о работе клиники и о внедрении в центре цифровых инструментов.

– Зауре Насипкалиевна, расскажите, какие цифровые технологии уже используются в вашем Центре и каковы их преимущества?

– Наш Центр располагает ультрасовременным цифровым оборудованием, которое позволяет совершить невозможное как в направлении диагностики, так и в лечении. Мы используем самую универсальную и объективную 3D-диагностику, которая помогает врачу определить наличие и степень заболевания и даже обнаружить проблему до того, как она даст о себе знать. Благодаря объемному сканированию пациенты и врачи получают максимально полную картину в одном снимке. А современная программа позволяет рассмотреть каждую область снимка в любой интересующей лечащего врача проекции. Информативный метод позволяет увидеть поражения ткани зубов, которые не видны при обычном рентгеновском снимке. Кроме того, 3D-томография позволяет сразу получить информацию о состоянии всех зубов. Также в нашем центре используем 3D-технологии при создании коронок и зубных протезов. Здесь полностью исключено присутствие человеческого фактора. Заготовки моделируются благодаря электронной программе и фрезеруются на станке с числовым программным управлением. Технология применима к цирконию, титану, стеклокерамике и другим материалам. После сканирования полости рта модель создается в виртуальном пространстве. Данные о смоделированном изделии передаются на ЧПУ станок, где автоматически вытачивается коронка.

– То есть, теперь никаких оттисков вручную делать не приходится, 3D-технологии сделают идеальный замер?

– При традиционном изготовлении коронок литьем пациент испытывал дискомфорт при создании оттисков, и, действительно, возникали ситуации, когда коронка не точно подходила по форме. Кроме того, время изготовления протеза занимало 2-3 дня. Коронки нового поколения не только



точнее и совершеннее, но и производятся значительно быстрее. Пациенту проводят сканирование полости рта внутриротовым сканером, делают электронное трехмерное моделирование индивидуальной коронки, аппарат принимается автоматически вытачивать заготовку. Далее спекание и шлифовка. Количество визитов к стоматологу сокращается до одного.

**– В Центре проводится лечение под наркозом, скажите, кому в первую очередь оно показано?**

– Ежегодно в Центр цифровой стоматологии обращаются десятки пациентов. Среди них дети, которые боятся лечить зубы. Даже некоторые взрослые не могут побороть в себе этот внутренний страх. Но есть

и такие пациенты, кому наркоз необходим по медицинским показаниям – аллергия на местные анестетики, дентофобия (паническая боязнь стоматологических манипуляций), anomalно высокая чувствительность к боли, рвотный рефлекс или же пациент просто не имеет возможности сидеть в кресле в силу физических или психических особенностей. Сложно длительное время заставить сидеть ребенка. В этом случае мы используем наркоз. И все манипуляции проводятся во сне, так что никакого стресса и неудобства для пациента нет.

**– Что значит «веселящий газ», о нем в последнее время много говорится, насколько эта процедура безопасна?**

– На нос надевается маска, через кото-

рую подается смесь кислорода и азота. Во время дыхания анестетик распространяется по организму, снижая чувствительность к боли. Также уменьшается свето-, шумо- и звукобоязнь. При этом пациент не засыпает, он полностью в сознании, может отвечать на вопросы. По окончании процедуры поступает чистый кислород, соответственно, «веселящий газ» выводится моментально и без последствий для здоровья. «Передозировка» исключена. Оборудование не позволит превысить допустимую концентрацию препарата. У нас были и совсем юные пациенты, одному из них 1,5 года. И ему при помощи седации смогли одновременно вылечить несколько зубов. Вряд ли раньше такое было возможно.

**– Зауре Насипкалиевна, что Вы можете сказать о вашей команде. Какого уровня специалисты работают в Центре цифровой стоматологии?**

– У нас работают опытные и грамотные специалисты, с прекрасной репутацией. Нужно отметить, что основное преимущество Центра в том, что здесь каждый врач занимается узконаправленной специализацией. Если раньше один врач лечил зубы, занимался протезированием и так далее, то теперь тенденция такая, что каждый отдельный специалист занят своим делом – лечит корневые каналы, кариес, занимается эстетической реставрацией, имплантацией, терапией... Этим самым объясняется высокое качество услуг.

**– Врачи работают с микроскопом, что это дает?**

– Микроскоп дает возможность работать исключительно в пределах пораженных тканей, не затрагивая здоровые. Позволяет проводить более тонкие и кропотливые работы, так как дает увеличение до 40 раз!

**– Какие виды услуг пациенты могут получить в вашем центре?**

– Центр цифровой стоматологии «Доктор Газизова» предлагает огромный перечень услуг: лечение под микроскопом, лечение под наркозом и седацией и так далее. В списке услуг также изготовление виниров, керамических коронок, различные виды протезов. Ежедневно прием ведут лучшие специалисты своего дела: врачи-хирурги, имплантологи, ортодонты, ортопеды. Каждый из них готов сразу включиться в работу и решить вашу проблему с зубами.



📍 Ждем Вас по адресу: г. Уральск, мкр. Жана Орда, 8/1.

+7 7112 27 88 20 | 📱 dr.gazizova\_uralsk

# Асель Суранчиева: «Лидерство с заботой о команде – формула успеха нашей компании»

В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ НЕ ОСТАЛОСЬ СУГУБО МУЖСКИХ ИЛИ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО ЖЕНСКИХ ПРОФЕССИЙ. ЖЕНЩИНЫ ДОБИВАЮТСЯ УСПЕХА В БИЗНЕСЕ, ПОЛИТИКЕ, НА РУКОВОДЯЩИХ ДОЛЖНОСТЯХ. СЕГОДНЯ МЫ РАССКАЖЕМ ВАМ ИСТОРИЮ УСПЕХА АСЕЛЬ СУРАНЧИЕВОЙ, КРАСИВОЙ ЖЕНЩИНЫ, МАМЫ ЧЕТВЕРЫХ ДЕТЕЙ, ПРЕКРАСНОЙ ЖЕНЫ И ГРАМОТНОГО РУКОВОДИТЕЛЯ МОЛОДОЙ, НО БЫСТРОРАЗВИВАЮЩЕЙСЯ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ YETA.

Как говорит сама Асель, в сферу логистики она пришла совершенно случайно. Начинала с должности ассистента отдела логистики. Постепенно продвигаясь по карьерной лестнице, занимала руководящие должности. Добиваться поставленных целей, как говорит она сама, помогал характер. Она активная, целеустремленная и трудолюбивая. Есть еще одно качество, помогающее ей в работе – обладает уникальным талантом находить общий язык с каждым клиентом.

История ее становления началась в Караганде, где она выросла и окончила вуз. Судьбоносной стала ярмарка вакансий для молодых специалистов, на которой молодая девушка познакомилась с представителями международных нефтесервисных компаний из Атырау и Актау. Тогда Асель не предполагала, что вся ее дальнейшая судьба будет связана с транспортом и логистикой.

– Я захотела поехать в Атырау, но мама не отпустила. Судьба распорядилась так, что мой будущий муж поехал первым и уже через месяц вернулся за мной, попросил у родителей моей руки. Мы были молодые, влюбленные, амбициозные, вместе вставали на ноги. Когда-то Атырау был для нас незнакомым городом, сейчас здесь наш дом, семья и любимая работа. Мы с мужем продолжаем поддерживать друг друга, у нас с ним, по-прежнему, общие ценности и интересы. Продолжаем, расти и развиваться вместе, – говорит Асель.

Компания Yeta, которой руководит Асель, имеет широкую сеть партнеров по всему миру, что позволяет оперативно и эффективно организовывать перевозки грузов различного объема и назначения. Благода-

ря использованию современных технологий и инновационных подходов, компания обеспечивает высокую точность и скорость доставки грузов, что является ключевым фактором успеха в сфере логистики. Yeta завоевала репутацию надежного и ответственного партнера, что позволяет привлекать новых клиентов и укреплять позиции на рынке.

– Мы внимательно отслеживаем изменения в мировой экономике и законодательстве, чтобы оперативно реагировать на любые вызовы и предложения клиентов, обеспечивая максимальный уровень сервиса. Благодаря стратегическому планированию и гибкому подходу в решении любых задач, компания успешно справляется даже с самыми сложными проектами и обеспечивает своим клиентам высокое качество обслуживания, – объясняет Асель.

Ежедневный режим руководителя наполнен встречами, переговорами с партнерами, анализом отчетов и планированием будущих действий. Асель признается, она на связи 24/7 и готова в любой момент начать решать любые проблемы. Профессионал своего дела, не только отлично ориентируется в своей отрасли, но и умело вдохновляет и мотивирует своих коллег. Также она известна демократичным подходом к управлению, где каждый сотрудник имеет право на свое мнение. Но требовательна к результатам и эффективности работы.

– Меня и моих коллег не разделяет длинный стол начальника. Каждое утро у нас начинается с обычного общения, чашки кофе и зарядки. У каждого сотрудника свой индивидуальный план развития, к реализации которого мы все вместе активно подходим. Мы создаем условия, чтобы наши сотрудни-

ки чувствовали себя комфортно, и работали с полной отдачей. Каждые полгода проводим стратегическую сессию с привлечением профессионального корпоративного коуча. В декабре вместе ездили в Грузию, а недавно вернулись из живописного курорта в Восточном Казахстане. Мы с командой прописали цели и задачи на ближайшие три года. Почему с командой? Потому что должны развиваться вместе. Счастлив тот, кто утром с радостью идет на работу, а вечером с радостью возвращается домой. Каждое утро я просыпаюсь с мыслью: «Сегодня меня и мою команду ждут великие дела!» За 16 лет карьеры не было ни одного дня, когда бы я не хотела идти на работу, она приносит удовольствие, как и время, проведенное с семьей. У меня прекрасный супруг, он моя опора и поддержка во всем, с ним мы воспитываем четверых детей. Какой бы успешной не была карьера, семья – это главная опора и источник вдохновения. Совмещать бизнес и семью непросто, но при поддержке близких все получается, – говорит Асель.

В современном динамичном мире планы компании неизбежно корректируются под влиянием глобальных рыночных трендов. Команда Yeta под руководством Асель Суранчиевой имеет масштабные, но вполне реалистичные цели – развиваться на мировом рынке, предлагая услуги на высоком уровне, сохраняя при этом уникальный стиль управления и идентичность тюркского народа. Асель продолжает уверенно вести свою команду к достижению самых амбициозных целей. Для нее важно всегда идти вперед, реализовывать все планы. И видя результат работы коллектива, она чувствует себя по-настоящему счастливой.

г. Атырау, проспект К.Сатпаева, 17 Б, БЦ «Атырау Плаза», 5 этаж, офис 511.

+7 705 791 20 81 | yeta.global | Info@yeta.kz





# За каждой счастливой женщиной стоит она сама

В ЭТОМ УВЕРЕНА НАША ОЧЕРЕДНАЯ ГЕРОИНЯ, ПСИХОЛОГ, ЖЕНСКИЙ НАСТАВНИК ИНДИРА ШАМИЛОВА. ОНА ИЗ ЧИСЛА ТОЙ РЕДКОЙ КАТЕГОРИИ ЛЮДЕЙ, КОМУ УДАЛОСЬ СТАТЬ АВТОРОМ СВОЕЙ ЖИЗНИ. ПРОЙДЯ НЕЛЕГКИЙ ПУТЬ ТРАНСФОРМАЦИИ, ОНА СМОГЛА ИЗМЕНИТЬ ХОД СУДЬБЫ И ТЕПЕРЬ ПОМОГАЕТ ПРОЙТИ ТАКОЙ ЖЕ ПУТЬ ДРУГИМ ЖЕНЩИНАМ. ЛЮБАЯ, КТО ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ГОТОВА К ТРАНСФОРМАЦИИ, С ПОМОЩЬЮ ИНДИРЫ СМОЖЕТ ВЫСТРОИТЬ ГАРМОНИЧНЫЕ ОТНОШЕНИЯ С СОБОЙ И С ПАРТНЕРОМ, НАЙТИ ЛЮБИМОЕ ДЕЛО И ПРИВЛЕЧЬ В СВОЮ ЖИЗНЬ СЧАСТЬЕ И ИЗОБИЛИЕ.

**И**ндира Шамилова – одна из ярких членов женского бизнес-сообщества Уральска, является владелицей популярного магазина женской одежды Selfie. Вот уже несколько лет Индира также является дважды дипломированным психологом и позиционирует себя как женский наставник. Вообще психология вошла в ее жизнь намного раньше, в период, когда казалось, что все вокруг рухнет и ничего с этим нельзя сделать. Невозможно поверить, но наша героиня когда-то была неуверенной, нелюбящей и не принимающей себя девушкой. Ее отношения с мужем становились хуже с каждым днём, и в какой-то момент наступил пик отчаяния.

– И именно в тот переломный момент началась новая глава в моей жизни под названием «Путь к себе настоящей», – рассказывает Индира. – Я открыла для себя психологию, читала много книг, проходила разные обучения и тренинги. Мне было все интересно, а главное, все методы и техники действительно работали! Тогда я решила пойти дальше, работала уже лично с наставниками. Результатом моей работы над собой стало решение обучиться на коуча и психолога. В течение пяти лет я обучалась, получила два диплома, но до сих пор продолжаю работать над саморазвитием. Новая я научилась любить и ценить себя, чувствовать свои истинные желания, ставить зажигающие цели и исполнять все свои мечты! Изменилась я и, как следствие, изменился весь мир вокруг, а самое главное – у нас с мужем абсолютная гармония и взаимопонимание в отношениях.

Наша героиня реализовалась не только в профессиональной сфере, но и является представительницей образцовой, счастли-



☎ +7 777 779 611 44 | 📸 indira\_shamilovaa 📸 selfie\_showroom\_kz



вой семьи, она любящая супруга и заботливая многодетная мама. С мужем они воспитывают троих сыновей и дочку.

– Мы поженились в 2005 году, жили с родителями, супруг был госслужащим с зарплатой в 18 000 тенге, а я занималась сетевой косметикой, – вспоминает Индира. – Как и многие молодые семьи, мы испытывали трудности, приходилось просить деньги у родителей. Конечно, нам хотелось изменений, и однажды, когда мужу предложили должность повыше, рванули с шестимесячным малышом на заработки в Атырау. Когда, подзаработав, вернулись обратно в Уральск, рискнули и открыли свое дело, но оно прогорело. Мы обанкротились, остались без денег, да еще и с кредитами. На тот момент у нас было уже двое детей, которых надо было кормить, а в холодильнике пусто, и мы снова пошли работать в найм...

Кстати, по первой специальности Индира бухгалтер, и именно в этой сфере она пыталась построить карьеру. Но ее трижды увольняли, дважды она уходила сама. Делать рутинную работу, с утра до вечера просиживая на одном месте для нее, творческой и свободолюбивой личности, было невыносимо. Девушке казалось, что жизнь

проходит мимо. После третьего увольнения Индира приняла решение попробовать себя в другой сфере, и так как всегда хотела быть руководителем, рискнула и подала заявление на вакансию управляющего филиала в один крупный известный магазин косметики. Ее взяли, и вот здесь она и поняла, что, наконец, оказалась на своем месте. На этой должности наша героиня добилась отличных результатов. Под руководством Индиры было 15 сотрудников, с которыми она смогла



“

«Помните, вы ценны просто потому, что вы есть. Научитесь слышать и слушать себя. Не пытайтесь угодить кому-либо.

Если вы испытываете в отношениях дискомфорт, то не нужно терпеть из жалости, страха или привычки. Важно быть с теми людьми, с которыми вы будете верны своим принципам и можете быть собой».

“

«Новые знания и личная история моей жизни, моей трансформации сподвигли меня к тому, чтобы стать наставницей для женщин. Моя миссия – помогать им стать счастливыми, строить гармоничные отношения, научиться ставить цели и исполнять свои мечты. Почему это важно? Потому что не всегда наличие мужа, детей и денег является показателем счастья. Лишь когда женщина идет по своему пути, все двери, в том числе и дверь к счастью, открываются сами. Мы должны всегда помнить, что энергия женщины влияет на все вокруг. Если счастлива женщина, счастлива и вся семья. Вот почему необходимо работать над своим ментальным и психическим здоровьем»

выстроить работу так, что ее филиал стал лучшим, заняв первое место в Казахстане по финансовым показателям. Именно на этой должности девушка поняла, что продажи – это ее стезя. И когда через несколько лет супруги снова рискнули запустить свое дело, Индира решила, что будет заниматься продажей женской одежды, открыв свой магазин. Для этого ей пришлось продать норковую шубу, на вырученные 500 тысяч тенге она арендовала крохотное помещение, закупила товар и дело пошло. Сейчас это уже большой красивый магазин, где можно подобрать себе оригинальные и по-особенному женственные образы.

– Я очень бережно отношусь к своему небольшому бизнесу, это моя отдушина, здесь я проявляю себя через творческий подход к делу, через красоту, – рассказывает наша героиня. – Но я всегда считала, что в приоритете мужской бизнес, и старалась все силы и энергию вкладывать в мужа и семью, потому что для меня это важно. Моя главная ценность – это семья, в которой мужчина – глава семьи, а я его поддержка и опора. Благодаря таким приоритетам мой супруг сейчас крупный бизнесмен, имеющий несколько направлений бизнеса, которые благополучно развиваются.

Как рассказывает наша героиня, помимо владения магазином, ей очень хотелось развиваться дальше, расти уже как отдельная личность, помогать и служить людям. Так начался ее новый и увлекательный путь становления уже в качестве наставника.

– Благодаря моим личным сессиям и Т-играм сегодня уже более 200 девушек смогли найти себя настоящую, улучшить отношения и качество жизни, а также стать более счастливыми, женственными и притягательными, – говорит Индира. – Мне хорошо известно, что такое работа в найме, разногласия в семье, нехватка денег и времени на себя. Я сама прошла через все это. Сейчас же я успешная и счастливая женщина, живу в балансе и мне есть чем поделиться. Я состоялась как любимая и любящая женщина, как мать, как предприниматель, как психолог. Мой главный кейс – это я сама. Щедро используя все свои знания, весь накопленный опыт, все свои инструменты, я доведу женщин до желаемого результата, но наставником я стану только для тех, кто действительно готов работать над собой. Я тщательно отбираю клиентов на личное наставничество, ведь трансформация личности – это обоюдная работа, результатом которой станет новая счастливая жизнь.



☎ +7 777 779 611 44 | 📸 indira\_shamilovaa 📸 selfie\_showroom\_kz

Дария Турсунбаева:

## «Я ВЕРЮ В СВОИ МЕЧТЫ»

НАШУ ОЧЕРЕДНУЮ ГЕРОИНЮ ЗОВУТ ДАРИЯ ТУРСУНБАЕВА. ОНА ЖИВЕТ В УРАЛЬСКЕ И ВОТ УЖЕ СЕДЬМОЙ ГОД ПРОДАЕТ ПОСУДУ, РАЗВИВАЯ НА ДОМУ СВОЕ НЕБОЛЬШОЕ ДЕЛО. ЗА ЭТО ВРЕМЯ ДАРИЯ В РАЗЫ РАСШИРИЛА АССОРТИМЕНТ ПРОДУКЦИИ И НАРАБОТАЛА БОЛЬШОЕ КОЛИЧЕСТВО ПОСТОЯННЫХ БЛАГОДАРНЫХ КЛИЕНТОВ. В ПЛАНАХ И ДАЛЬШЕ РАДОВАТЬ ПОКУПАТЕЛЕЙ КАЧЕСТВЕННОЙ, КРАСИВОЙ И ПРИ ЭТОМ ДОСТУПНОЙ ПО ЦЕНЕ ПОСУДОЙ. ДЕВУШКА МЕЧТАЕТ О БОЛЬШОМ СОБСТВЕННОМ МАГАЗИНЕ, В КОТОРОМ ЛЮБАЯ ХОЗЯЙКА МОГЛА БЫ НАЙТИ АБСОЛЮТНО ВСЕ.

**Д**ария родом из села Искра Бокейординского района. По образованию экономист, окончила ЗКАТУ им. Жангир хана. В стенах родного вуза она встретила свою судьбу и в 20 лет вышла замуж. Некоторое время наша героиня трудилась в банковской сфере, позже в течение восьми лет работала в ЦОНе.

– Муж, сразу как мы поженились, устроился на работу вахтовым методом, – рассказывает Дария. – Когда появились дети, он уговорил меня уволиться, чтобы я могла уделять им больше внимания. Я прислушалась к нему, хотя работа мне нравилась, да и по карьерной лестнице я продвигалась неплохо. Сидеть дома без дела я не смогла, начала печь дома торты на заказ. Это дело у меня получалось хорошо, я даже проводила мастер-классы. Ночами, уложив детей, работала над заказами, оформляла сложные свадебные торты. Работа с мастикой трудо-



емкая, требует мастерства, аккуратности и терпения. Супруг переживал за мое здоровье, ему не нравилось, что я много и тяжело работаю. Поняв, что он не поддерживает мое начинание, я перестала заниматься тортами. Но совсем скоро, совершенно случайно, я открыла для себя новое дело, которое меня полностью захватило.

По словам Дарии, в 2016 году она решила купить себе новую посуду, рискнув заказать ее в интернете. В тот период онлайн-покупки были не такими популярными, как сейчас, да и найти действительно качественную, красивую посуду было сложно. Дарие повезло, ее заказ пришел быстро, а качество посуды было настолько шикарным, что все ее родные

“

Любознательность и желание развиваться, терпение и упорство. Именно эти качества должны присутствовать в человеке, который хочет быть успешным по жизни, считает наша героиня.

– У меня есть такая черта, как настырность, если захотела что-то купить, обязательно куплю, – говорит Дария. – Не успокоюсь, пока не сделаю то, что задумала. Порой решения принимаю на эмоциях, долго не думая. А вот муж очень терпеливый, мудрый, взвешенно принимает любое решение. У него я много чему учусь. Очень благодарна ему за поддержку. Вообще, я считаю, что человек в одиночку не достигнет больших высот. Ему всегда нужна опора и поддержка близких. Хвала Всевышнему, мои родные, родители, супруг и дети всегда и во всем меня поддерживают и помогают. Они знают о моей мечте открыть большой магазин, где в одном месте можно было бы купить все для приданого невесты, для дома и быта. Осенью мне исполнится 40 лет, может, время пришло, и к этой дате реализуется моя мечта? Во всяком случае, я верю в свои мечты и пусть маленькими шагами, но уверенно иду к ним.

и близкие тоже захотели такие же сервизы и наборы. Девушка никому не отказывала, охотно оформляла за них заказы, советовала, консультировала. Заказов становилось все больше, и однажды у нашей героини возникла идея продавать посуду самой.

– Помню, качество мельхиора, что продавалось в те времена у нас в городе, было очень плохим, – вспоминает Дария. – А я же нашла поставщиков оригинала, вышла в инстаграме на заводы фарфора в Чехии и Польше. Ставила более низкую цену, чем в магазинах, ведь я продавала из дома, оформляя покупку только после поступления заказа. Открыла в инстаграме страничку, и постепенно дело пошло. Со временем я решилась сделать свой первый закуп, чтобы посуда была у меня в наличии. Муж поддержал эту идею и помог с деньгами. Помню, самый первый закуп был на 248 тысяч тенге, товар мы разместили в хозяйственном помещении во дворе. Со временем сделали там ремонт, оформили красиво и получился своеобразный магазин. Клиенты приезжают, выбирают не спеша, и почти все остаются довольными своей покупкой. За семь лет уже появилась солидная база постоянных клиентов по всей области и даже из соседних городов Казахстана. Я счастлива, что многие семьи выбирают посуду для приданого дочерей именно у меня.

Наверное, многие подумают, что продавать посуду – это совсем не сложно, здесь много ума не надо: купил-продал. Но за любым успешным делом, особенно женским, скрываются тысячи бессонных ночей, провалы, переживания, моменты отчаяния. Дария строила свой бизнес, успешно справляясь с ролью любящей жены, заботливой снохи и многодетной мамы. Вместе с супругом Асхатом они



воспитывают четверых детей, старшему из которых 19 лет, а младшему – три года.

– Самое главное мое богатство – это моя семья, – говорит Дария. – Мы стараемся прививать в детях чувство глубокого уважения и почитания старших, всегда следим за чистотой своих мыслей и речи. Я уверена, что позитивные, светлые, радостные мысли создают благостную, счастливую реальность. Именно поэтому я искренне не понимаю тех, кто строит бизнес в жесткой борьбе, стремясь любыми способами уничтожить конкурентов. Из-за уловок таких нечестных людей целых два раза мне блокировали рабочую страницу в соцсетях. Когда ты

теряешь результат многолетнего кропотливого труда – это выбивает тебя из колеи, приходится начинать все сначала. А сколько раз конкуренты под видом обычных клиентов приходили ко мне домой, изучали, тихонечко выпытывали тонкости и нюансы бизнеса? А сколько разбитой при транспортировке посуды приходилось выкидывать в мусор? В такие моменты важно не отчаиваться, не сдаваться и продолжать идти вперед. Всевышний каждому дает справедливое вознаграждение, никто не останется без его благ, просто делай свою работу честно, не переходи никому дорогу и никого не обманывай.

*Айгерим Салинова:*

## «Норковая шуба во все времена останется показателем достатка, благородства и стиля»

ДЛЯ ВЛАДЕЛИЦЫ СЕТИ МАГАЗИНОВ «МЕХ И КОЖА» АЙГЕРИМ САЛИНОВОЙ ЕЕ БИЗНЕС – ЦЕЛАЯ ФИЛОСОФИЯ. ОНА УВЕРЕНА, ШУБА ИЗ НАТУРАЛЬНОГО МЕХА СПОСОБНА ИЗМЕНИТЬ ЛЮБУЮ ЖЕНЩИНУ И СДЕЛАТЬ ЕЕ РОСКОШНОЙ И ЭЛЕГАНТНОЙ. ПРИ ЭТОМ МЕНЯЕТСЯ ОСАНКА И ПОЯВЛЯЕТСЯ БЛЕСК В ГЛАЗАХ. НЕУДИВИТЕЛЬНО. ДОРОГАЯ ВЕЩЬ СОЧЕТАЕТ В СЕБЕ СТАТУС, КОМФОРТ И СТИЛЬ, ОБЛАДАЕТ МАГИЕЙ, ПОЗВОЛЯЮЩЕЙ ПОЧУВСТВОВАТЬ СВОЮ ИЗБРАННОСТЬ.



**М**агазины «Мех и кожа» открыты в нескольких городах Казахстана. Также имеется сеть комиссионных магазинов «Магия меха», занимающихся продажей подержанных шуб. Именно с них и началась история Айгерим, успешной и красивой женщины, мамы четверых детей из Костаная.

Сегодня магазины «Мех и кожа» – это не только место для покупок шуб, но и центры современной моды и стиля. Здесь проходят показы последних меховых коллекций и собираются ценители шика, красоты и элегантности. Бизнес-леди объясняет, создать империю она смогла лишь потому, что любит и знает в совершенстве дело, которым занимается.

Прежде чем открыть свой бизнес, Айгерим 10 лет проработала на государственной службе. Но все это время чувствовала нереализованность. Ей хотелось начать свой бизнес, так что после тщательного анализа рынка, в 2012 году, решила открыть магазин подержанных норковых шуб. Нашла помещение, стала просматривать объявления, искать тех, кто хочет продать свою шубу. Звонила, предлагала услуги своего комиссионного магазина. Самая первая шуба, которую Айгерим выставила на продажу, не задержалась даже дня, ее сразу купили.

– В тот период я была в декретном отпуске со вторым ребенком, конечно, было сложно, но у меня такой характер, я поставила перед собой цель и уверенно шла к ней. Магазин стал пользоваться спросом. Шубы раскупались моментально. Женщины, желающие приобрести лучший товар, оставляли мне свои контакты, просили обязательно перезвонить. Через какое-то время было принято решение масштабировать бизнес, продавать новые норковые шубы. Сначала



продажи велись в одном магазине, затем было решено открыть магазин для нового товара. Так появились магазины новых норковых шуб «Мех и кожа», а также комиссионные магазины «Магия меха», в которых до сих пор продаются шубы с рук.

Айгерим вспоминает, она долгое время не могла уйти с работы. У нее был авторитет среди коллег, карьера шла вверх, но она все-таки приняла решение. В свободное плавание отправилась в декабре 2020 года. Тогда тоже была в декретном отпуске, но уже с четвертым ребенком. И это было непросто, но поддержку во всем оказывал супруг, который всегда рядом с Айгерим и является ее главной опорой.

– С того момента начался стремительный рост продаж, были открыты магазины в Уральске, в Актобе, Костаное. Нас, можно сказать, уже ничто не отвлекало, мы были сосредоточены на своем деле. Ездили в Китай, посещали фабрики, заключали договора, привозили новые коллекции. К сожалению, в последнее время все больше разговоров о неактуальности натурального меха. Я с этим крайне несогласна. Норковая

шуба во все времена остается показателем достатка, благородства, стиля и женственности. Ни одна вещь не согреет зимой так, как норковая шуба. Она легкая, удобная, теплая. Удачный фасон может подчеркнуть достоинства и скрыть недостатки. Много говорится и об экологичности продукции, о гибели животных, но, согласитесь, что создание синтетических вещей несет еще больший и невосполнимый ущерб экосистеме, – говорит бизнес-леди.

Айгерим ставит перед собой новые цели, у нее много идей, которые она собирается воплотить в ближайшее время. Она согласовывает с супругом новые идеи и концепции. Ее креативный подход к управлению делом и внимание к деталям позволяют быть на шаг впереди конкурентов. Клиенты магазина ценят не только качество товаров, но и индивидуальный подход к каждому.

– Шуба – прекрасный подарок для любой женщины, независимо от возраста, социального статуса. Хотите сделать матери, сестре, дочери, любимой подарок, от которого она пришла бы в неописуемый восторг – подарите шубу, – говорит Айгерим.

Только в комиссионных магазинах «Магия меха» есть уникальная возможность, обменять шубу, которая вам, возможно, надоела или стала мала, на новый товар из магазина «Мех и кожа». Также по инициативе хозяйки в магазине периодически проходят акции и розыгрыши. В скором времени стартует новый проект, благодаря которому клиенты смогут зарабатывать. Достаточно предлагать свой промокод знакомым и родственникам на приобретение товара в магазинах «Мех и кожа». И за это можно будет получать бонусы или проценты.

Жизнь Айгерим наполнена событиями и яркими моментами, но при этом она не забывает о том, что она в первую очередь мама, жена и хранительница домашнего очага. В этом Айгерим тоже преуспевает, параллельно оставаясь успешной бизнес-леди. Ее магазины «Мех и кожа» и «Магия меха» по-прежнему продолжают завоевывать сердца клиентов своим неизменным стилем и качеством. Каждое посещение этого магазина становится для покупателей настоящим путешествием в мир роскоши и стиля.

# Green Spark – лидер в сфере «зеленых» инноваций

В МИРЕ, ГДЕ КАЖДЫЙ ШАГ К УСТОЙЧИВОСТИ ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ, КОМПАНИЯ GREEN SPARK ВЫДЕЛЯЕТСЯ СВОИМ ПРАКТИЧЕСКИМ ПОДХОДОМ К ИННОВАЦИЯМ В ЭНЕРГЕТИКЕ. С МОМЕНТА СВОЕГО ОСНОВАНИЯ В 2017 ГОДУ КОМПАНИЯ УВЕРЕННО ЗАРЕКОМЕНДОВАЛА СЕБЯ КАК ВЕДУЩИЙ РАЗРАБОТЧИК И ПОСТАВЩИК РЕШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГИИ, ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИХ МАТЕРИАЛОВ И ИНЖЕНЕРНЫХ УСЛУГ ДЛЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ.





Оперируя из Казахстана и имея офисы в Сербии и Италии, Green Spark демонстрирует глобальный подход к бизнесу. Компания активно работает над разработкой комплексных решений для использования экологически чистой энергии, закупкой необходимых материалов и предоставлением специализированных услуг в нефтегазовом секторе.

Продвижение экологически чистой энергии через возобновляемые источники и улучшение эффективности и безопасности энергетического сектора — основные принципы, которых придерживается компания. Сотрудничая с лидерами в сфере технологий, Green Spark объединяет усилия высококвалифицированных специалистов для реализации проектов, ведущих к безопасному и быстрому завершению.

От строительства солнечных панелей до комплексного проектирования по стандартам ASME (Американское общество инженеров-механиков) компания успешно реализовала множество проектов, подтверждая свою роль как ключевого игрока в сфере «зеленых» технологий. Сотрудничество с ведущими мировыми производителями, такими как LONGI, укрепляет ее позиции как надежного поставщика высококачественных технологических решений.

За годы работы был внесен вклад в достижение Целей устойчивого развития, направленных на улучшение благосостояния и защиту окружающей среды. Также внедрение политики нулевых выбросов и участие в социальных проектах демонстрируют обязательство компании перед будущими поколениями.

Прозрачный и факт-ориентированный подход к бизнесу, а также неуклонное следование принципам устойчивого развития делают Green Spark лидером в сфере «зеленых» инноваций. С каждым завершённым проектом компания приближает нас к более чистому и безопасному будущему, демонстрируя, что устойчивый бизнес — это не только возможно, но и выгодно.

Green Spark продолжает оставаться в авангарде экологических инноваций, пропагандируя не только развитие «зеленых» технологий, но и демонстрируя, что каждый шаг в сторону устойчивости важен. Смотря в будущее, компания не только предвосхищает тренды, но и активно формирует их, стремясь к созданию устойчивого и процветающего мира для будущих поколений.

# Проектирование мебели, или скелеты в шкафу

МЕБЕЛЬ – ЗАВЕРШАЮЩАЯ ЧАСТЬ ЛЮБОГО ИНТЕРЬЕРА. ОНА СОЗДАЕТ СТИЛЬ, КРАСОТУ, УЮТ, ОТ НЕЕ ТАКЖЕ ЗАВИСЯТ КОМФОРТ И ФУНКЦИОНАЛЬНОСТЬ. МЕБЕЛИ НЕОБХОДИМО УДЕЛЯТЬ ОСОБОЕ ВНИМАНИЕ, ПРИЧЕМ ПРОДУМЫВАТЬ ОБСТАНОВКУ СТОИТ ЕЩЕ НА ЭТАПЕ ПРОЕКТИРОВАНИЯ РЕМОНТА. ОБ ЭТОМ РАССКАЗАЛА ДИЗАЙНЕР ИНТЕРЬЕРА АЙГУЛЬ ЖАНЫБЕКОВА.

## – Айгуль, скажите, что должен учитывать дизайнер при выборе мебели?

– При выборе мебели на первый план должна выходить функциональность. Каждая комната в вашем доме имеет определенное назначение, и мебель должна соответствовать этому назначению. Например, гостиная может служить и местом отдыха, и рабочим местом. Поэтому мебель, которую вы выбираете, должна удовлетворять этим многочисленным потребностям. Если говорить в целом, то я бы посоветовала начать с того, что мебель бывает двух видов – мягкая и корпусная. Корпусная – кухонная мебель, шкафы, стенки, горки, различные тумбы, мягкая – диваны, кресла и кровати. Приступать к выбору встроенной, корпусной мебели необходимо на стадии проектирования ремонта. Дизайнер должен учесть размеры мебели и площадь помещения, спланировать расстановку и организовать хранение таким образом, чтобы она была функциональна и удобна в использовании. Идеальный вариант – сначала определить ее на проекте и заказать заблаговременно, так как на изготовление мебели уйдет определенное время. Но до этого необходимо согласовать с заказчиком и понять его потребности и представления о комфорте, а также размер бюджета. Задача проектированной мебели – сделать так, чтобы каждая вещь в доме имела свое место. Я лично глубоко продумываю систему хранения. В дизайне не должно быть визуального шума.

## – Можно ли, не привлекая специалиста, создать идеальный интерьер?

– Можно понадеяться на Интернет, взять оттуда идеи, но получить идеальный результат, который может реализовать только профессионал, я думаю, не получится. Только грамотный специалист способен оценить все технические возможности для реализации дизайнерских идей. Многие не понимают, что в данном случае значение имеет многое: расположение помещений и коммуникаций, наличие окон и дверей,

наличие света, количество жильцов, их потребности и образ жизни. А если учесть, что при этом все должно быть удобно, безопасно и красиво, то задача оказывается довольно сложной. При планировании специалисты также учитывают – архитектуру, размеры и конфигурацию мебельных конструкций. Я думаю, не стоит рисковать, лучше довериться профессиональному дизайнеру.

## – Что именно влияет на выбор мебели в интерьере, что следует учитывать?

– Делая выбор мебели необходимо учитывать стиль, цвет, форму, а также сочетание мебели с другими предметами интерьера. Чтобы заказчик мог иметь представление, мы предлагаем визуализацию. Причем выбираем мебель не только для картинки, обязательно уточняем, есть ли она в наличии. Графические возможности позволяют заказчику увидеть будущую комнату в 3D формате и оценить будущую обстановку. Это очень удобно, так как при этом автоматически учитываются габариты помещения, цветовая гамма, производятся все необходимые вычисления, выполняются различные варианты расстановки мебели. Также возможен выезд дизайнера, занимающегося вашим проектом, который без 3D формата сможет подсказать, какую именно мебель стоит выбрать.

## – Чем отличается дорогая мягкая мебель от бюджетного варианта?

– Определение реалистичного бюджета – важнейший шаг на пути к выбору мебели. Хорошо спланированный бюджет поможет вам сделать разумный выбор без ущерба для качества и стиля.

Если же отмечать преимущества дорогой мебели, то это в первую очередь деревянный каркас, наличие пружин, если речь идет о диване, кровати, кресла, мягкое наполнение должно быть из экологически чистых материалов – высококачественный ППУ, войлок. Также в дорогой мебели используются качественные механизмы, учитываются высокие технологии изготов-

ления, а также качество обивки. Следует выбирать натуральные и прочные материалы, которые будут долговечными и легкими в уходе. Еще дорогая мебель – это всегда актуальный дизайн. Выбирая бюджетный вариант, нужно быть готовым к отсутствию пружин, они, как правило, компенсируются поролоном, который со временем быстро продавливается и теряет свой эстетичный вид. Непрочная система фурнитуры также быстро выйдет из строя. На дорогую мебель дается гарантия до 10 лет, на бюджетную мебель такие гарантии не даются. Мебель на заказ позволяет воплотить в жизнь любые идеи, поэтому смело высказывайте свои пожелания и требования к дизайнеру.

## – Каким фабрикам Вы отдаете предпочтение при выборе мебели?

– В нашем городе достаточно богатый выбор хорошей мебели. Я сотрудничаю со многими магазинами и фабриками. Недавно был презентован новый салон мягкой мебели Ardoni (@ ardoni\_uralisk), который представляет диваны премиум-класса российского производства г. Ульяновск. Мебельная фабрика Ardoni ищет новые подходы к созданию мебели, стараясь сделать её современной и практичной. Основной акцент сделан на современный стиль и качество используемых материалов. Минималистичные и лаконичные дизайны также никого не оставят равнодушными. Каждый элемент тщательно разработан в соответствии со своими функциями, что делает их одновременно элегантными и очень удобными. В салоне Ardoni вы найдете современные и функциональные диваны, кресла, а также пуфы. Качество, цена, дизайн – соответствуют параметрам. Все мои заказчики остались довольны выбором. Гарантия 10 лет говорит о том, что это высококачественный товар. Также стоит отметить разнообразие модельного ряда и заказных позиций. Компания может изготовить мягкую мебель по индивидуальному заказу. Салон находится по адресу: ул. Шолохова, 7/3, ТД «Айна», 2-этаж.



+7 778 545 55 82



SARABI TRAVEL

## Нурлбек Дусказиев: **«Саморазвитие приведет вас к успеху»**



ЖИЗНЕННАЯ ИСТОРИЯ НАШЕГО СЛЕДУЮЩЕГО ГЕРОЯ ЕЩЕ РАЗ ПОДТВЕРЖДАЕТ ТОТ ФАКТ, ЧТО ШАНСЫ И ВОЗМОЖНОСТИ ДАЮТСЯ КАЖДОМУ, НУЖНО ЛИШЬ УМЕТЬ ВОВРЕМЯ ИМИ ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ. НАШ ГЕРОЙ - НУРЛБЕК ДУСКАЗИЕВ ЯВЛЯЕТСЯ АМБАССАДОРОМ КОМПАНИИ «SARABI TRAVEL», ТУРОПЕРАТОРА, КОТОРЫЙ ПО ЗАКАЗУ МИНИСТЕРСТВА ТУРИЗМА ТУРЦИИ ОРГАНИЗОВЫВАЕТ ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ В ЭТУ ПРЕКРАСНУЮ СТРАНУ. А НАЧАЛ ОН СВОЙ ТРУДОВОЙ ПУТЬ В 14 ЛЕТ ПОМОЩНИКОМ ЧАБАНА, ПРИЧЕМ, ЧТОБЫ РАБОТАТЬ, ЕМУ ПРИШЛОСЬ БРОСИТЬ ШКОЛУ.

Нурлбек Дусказиев родом из Саратовской области. Когда мальчик учился в восьмом классе, умер его отец, почетный, уважаемый в совхозе чабан. Старший брат был в армии, поэтому все заботы по хозяйству легли на плечи матери. 14-летний Нурлбек, конечно же, стал ее главным помощником, в девятый класс он уже не пошел.

- Помню, аттестат мне привезли на точку, там были все тройки и лишь одна пятерка по физкультуре, - рассказывает Нурлбек Ислямович. - Получив аттестат, я отучился на водителя, а после в 1994 году меня забрали в армию. В России это были как раз непростые времена. Уже через пять месяцев службы я оказался в Грозном, в горячей точке, да еще на передовой. Через полтора года вернулся домой со статусом ветерана локальных войн, с контузией и с подорванным здоровьем. Снова работал чабаном в хозяйстве. В 1999 году женился и через год с семьей переехал в Уральск.

В Казахстане молодая семья едва сводила концы. Нурлбек работал на стройке, но денег на продукты, на аренду жилья не хватало. Тогда парень устроился в училище №12 сантехником, здесь сотрудникам как раз давали комнату в общежитии. Работающего парня вскоре перевели водителем, потом инструктором по вождению. Так как Нурлбек хорошо находил общий язык с трудными подростками, с выходцами из детдома, его назначили мастером производственного обучения. Здесь уже встал вопрос о необходимости диплома, и наш герой заочно поступил в вуз.

- Далее я уже продвинулся до замдиректора по хозяйственной части, обрел собственное жилье, приватизировав комнату, в общем, жизнь начала налаживаться, - вспоминает Нурлбек Ислямович. - Но я знал, что не всегда буду здесь, мечтал о большем. В 2006 году я открыл для себя мир сетевого бизнеса, с тех пор больше никогда не работал в найме. В самую первую сетевую компанию, в Тянь ши, меня подписала жена. После контузии у меня были проблемы со здоровьем, я страдал от постоянного шума в голове, плохо спал, был вспыльчивым. Мы накупили продукции, и мне она действительно помогла. На собственном примере я легко привлекал клиентов, строил команду, стал одним из топ лидеров Евразийского региона. Проработал в компании 11 лет, горжусь, что благодаря моим консультациям семь пар

“

«Sarabi Travel» - это туроператор, который предлагает продукт министерства туризма Турции – экскурсионные туристические туры в несезонный период. Благодаря «Sarabi Travel» отели функционируют зимой и летом, сохраняются рабочие места, оказывается поддержка малому и среднему бизнесу.

В рамках экскурсионного тура туристы бесплатно проживают в отелях 4-5 звезд, где им обеспечен шведский стол на базе завтрака. Бесплатно для них организуются экскурсии по историческим, красивым местам страны. В недельную программу тура входят посещение Кападокии, Анталии и Паммукалле. Туристы самостоятельно оплачивают лишь перелет.

стали родителями, поборов диагноз бесплодие. Кстати, я консультировал как раз в сфере гинекологии и урологии. Зарабатывал неплохо, обучил дочку в Китае, но понимал, что могу и хочу большего. В 2017 году я ушел в сферу финансового консалтинга, где также поднялся до уровня топ лидера. Очень много обучался, понял, какие огромные возможности даются в инвестиционных компаниях. Здесь я хорошо заработал, закрыл все свои базовые материальные потребности. К сожалению, из-за финансового кризиса через несколько лет деятельность компании прекратилась. Но, когда закрывается одна дверь, обязательно открывается другая. В Турции я случайно познакомился с сотрудником туроператора «Sarabi Travel», и, узнав, чем они занимаются, заинтересовался, не нужны ли им специалисты. Мне сразу отказали, мол, у вас нет опыта в сфере туризма, и по возрасту нам нужны более молодые.

Надо отметить, что Нурлбек Ислямович – человек, который не привык сразу сдаваться. Проявив настойчивость, он все-таки выпросил шанс попробовать и, сидя в Турции, за один день привлек в компанию сто туристов.

- Опыт в сетевом бизнесе очень пригодился, я обзвонил всю команду, друзей, знакомых и выполнил условие – продал сто сертификатов «Sarabi Travel», - рассказывает наш герой. - Руководство компании было в шоке от такой моей прыти, меня сразу же официально приняли своим представителем. Сегодня я раскачал бренд компании не только в Казахстане, но и в России, Кыргызстане, Узбекистане. Моя задача привлекать предпринимателей, заключать меморандумы с ними. Вместе мы усиливаем сильные стороны предпринимателей, работаем над увеличением их продаж. За прошлый

сезон 1800 человек побывали в Турции через «Sarabi Travel». Сейчас в месяц примерно мы отправляем 250-300 туристов. Мы счастливы, когда человек приезжает и благодарит нас. 80 процентов туристов отправляются с нами в путешествие впервые в жизни, получается, мы открываем им путь. Предпринимателям же мы даем возможность мотивировать своих сотрудников. Наши сертификаты на бесплатный экскурсионный тур в Турцию можно вручать не только сотрудникам, но и клиентам в качестве бонуса, скидки или подарка. Это шанс привлечь внимание и увеличить количество лояльных клиентов.

“

Советы от Нурлбека Дусказиева читателям

- Не прекращайте учиться, саморазвитие приведет вас к успеху.
- Всегда стремитесь к росту и не бойтесь рисковать.
- Чаще задавайтесь вопросом, какую пользу вы можете принести семье и обществу.
- Путешествуйте, изучайте культуру народов мира, развивайтесь.
- Проявляйтесь, особенно в соцсетях, это актуально.
- Обучайтесь, будущее за нейросетью и искусственным интеллектом.



ЧИСТАЯ ВОДА – ЗАЛОГ ЗДОРОВЬЯ. КОМПАНИЯ «ЗКО.PRIDE\_AQUA» ПРЕДЛАГАЕТ СВОИМ КЛИЕНТАМ ВОДООЧИСТИТЕЛИ ПОСЛЕДНЕГО ПОКОЛЕНИЯ, ПОЗВОЛЯЮЩИЕ ПОЛУЧАТЬ ЖИВУЮ ПИТЬЕВУЮ ВОДУ КРУГЛЫЙ ГОД. МИССИЯ БИЗНЕСА – ЧИСТАЯ И КАЧЕСТВЕННАЯ ВОДА В КАЖДЫЙ ДОМ. ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПОСТАНОВЛЕННЫХ ЦЕЛЕЙ ИСПОЛЬЗУЕТСЯ СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ВЕДУЩЕГО КОРЕЙСКОГО БРЕНДА, КОТОРОЕ ПОЗВОЛЯЕТ ВЫПОЛНИТЬ ФИЛЬТРАЦИЮ И ОБЕЗЗАРАЖИВАНИЕ С УЧЕТОМ ЛУЧШИХ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ. КАК РАССКАЗАЛ ДИРЕКТОР И ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ ЗАФАР НУРМЕТОВ, ИХ КЛИЕНТЫ МОГУТ БЫТЬ УВЕРЕНЫ, ЧТО ПОКУПАЮТ НЕ ТОЛЬКО ЛУЧШИЕ ВОДООЧИСТИТЕЛИ, НО И БЕСПЛАТНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ АППАРАТОВ НА ВЕСЬ ПЕРИОД ЭКСПЛУАТАЦИИ.

## Зафар Нурметов: «Водоочистители нового поколения произведут цифровую революцию»

– **З**афар, расскажите о своей компании. Знаю, что она относительно недавно на рынке, но у вас уже имеется огромная клиентская база. Как завоевали такое признание покупателей, такой авторитет на рынке?

– Наша организация занимается установкой лучших водоочистительных систем с 2018 года. Все это время стараемся идти в ногу со временем, то есть каждый год предлагаем клиентам более усовершенствованное оборудование. Со дня на день в продажу поступают водоочистители нового поколения, которые буквально произведут цифровую революцию в сфере очистки воды. Тот, кто их приобретет, будет не только обеспечен качественной водой, но и сможет отслеживать на входе уровень загрязнения воды, ее температуру. Дополнительная опция новинки – минерализация воды, обогащение ее полезными минералами. Кстати, в связи с паводком клиентов стало больше. Ситуация с наводнением наглядно продемонстрировала, насколько важно иметь качественное водоочистительное оборудование у себя дома или в учреждении. Качество нашего товара, сервисное обслуживание – лучшая реклама, которые говорят сами за себя. Мы не только продаем оборудование, в пакет входит бессрочное бесплатное сервисное обслуживание. И не важно, в этом городе живет клиент или переезжает в другой, наши сервисные центры есть во всех городах. Уезжаешь – качественный водоочиститель возьми с собой! Больше пяти лет мы работаем на свой авторитет. В Уральске находится главный офис, куда в любой момент клиенты могут обратиться. Даже те, кто еще в раздумье – стоит покупать или нет – могут



прийти и убедиться, насколько серьезно и отлажено построена работа. Часто к нам за помощью приходят люди, которые купили оборудование у кого-то другого и теперь не могут найти эту фирму. Помочь мы, к сожалению, не можем, потому что у нас нет на них комплектующих.

– Можете озвучить точную цифру, сколько у вас клиентов на сегодняшний день?

– Почти 14 тысяч. Имеются все договора, так что, если кто-то сомневается, можем предоставить. Можем назвать людей, которые в течение нескольких лет пользуются нашими услугами. Мы не мошенники, не «перелетные птицы», а серьезная организация, которая отвечает за работу и за товар. Обслуживаем не только физические лица, но и предприятия, учреждения, которые приняли правильное решение и выбрали

нас. В настоящее время наше оборудование установили в 10 школах, 15 детских садах. Оценив по достоинству нашу систему, они сделали выбор в нашу пользу. В Круглоозерновском психоневрологическом интернате установлено 9 систем очищения. Многие предприятия и организации на этапе заключения договоров с нашей компанией.

– Современное оборудование нового поколения, которое совсем скоро вы будете предлагать клиентам, имеет ряд и других преимуществ. Давайте, их тоже все-таки перечислим.

– Это действительно уникальная система, произведенная в Южной Корее. При любых неполадках или влаге аппарат отключается автоматически. Если что-то не так, оповещает звуковым сигналом. Также есть функция самоочистки мембран. Есть возможность отслеживать состояние фильтров. Но я бы еще хотел перечислить преимущества при покупке. Во-первых, можно оформить покупку через любой банк в рассрочку. Во-вторых, при необходимости рассрочку можно отсрочить на два месяца. Эту услугу уже предлагает наша компания.

– Как отразилось на вашем бизнесе введение последнего ЧС по паводку в ряде регионов?

– В период коронавируса мы активно работали. В период паводка клиентов также стало больше. Люди понимают, что нужно самим заботиться о своем здоровье. Организм на 80 процентов состоит из воды. Вода – источник жизни, а не болезней. Ее качество влияет на весь организм. А для своего здоровья, конечно, нужно выбирать лучшее.

# Сергей Жужа – Ваш Личный Ведущий

ХОТИТЕ, ЧТОБЫ ВАШЕ ТОРЖЕСТВО ПРОШЛО ТАК, КАК МЕЧТАЛИ – ЗНАЧИТ, ВАМ НУЖНО ПРИГЛАСИТЬ В КАЧЕСТВЕ ВЕДУЩЕГО ИЗВЕСТНОГО В УРАЛЬСКЕ ШОУМЕНА СЕРГЕЯ ЖУЖА. ВЕСЕЛЬЕ, ИСКРОМЕТНЫЕ ШУТКИ И ЗАЖИГАТЕЛЬНЫЕ КОНКУРСЫ ОБЕСПЕЧЕНЫ. ОН, КАК НИКТО ДРУГОЙ, ЗНАЕТ, КАК РОЖДАЕТСЯ НАСТОЯЩИЙ ПРАЗДНИК.



**Е**му под силу раскатать любую публику, независимо от национальности, возраста и вкуса. Он сделает ваш вечер незабываемым. Вот уже около 25 лет каждый его рабочий день, а чаще всего вечер начинается с одной фразы: «Қайырлы кеш, ханымдар мен мырзалар, с вами Сергей Жужа...»

Все эти годы он создавал свой образ, зарабатывал имя и авторитет, и сегодня уверенно держит пальму первенства в сфере развлекательной индустрии. Огромный опыт работы, многоформатность ведения, исключительная харизма и незаурядное

чувство юмора быстро сделали его любимцем публики. Сергей действительно не боится конкурентов и с легкостью делится своей формулой успеха – открытость плюс доброжелательность, умение красиво говорить и обыгрывать любую ситуацию, и обязательно желание радовать гостей.

– Наверное, мне судьбой предначертано быть ведущим праздников, ведь я родился 31 декабря. И за это отдельное спасибо моей маме, Жужа Алле Ивановне, которая подарила мне жизнь именно в этот день. Я – Козерог, ещё и родившийся в год Лошади – это значит трудоголик. К своему успеху

шел долго. Хочу сказать тем, кто только начинает свою карьеру, в какой сфере вы не пытались бы добиться успеха, ничто не получается с первого раза, нужно уметь добиваться поставленной цели. В нашем деле, к тому же, важно найти общий язык с публикой, уметь очаровать гостей. С первой минуты нужно уметь захватить каждого участника торжества в вихрь праздника, и не отпускать до самого конца. Вы скажите это волшебство? Не угадали, это опыт, годы работы в сфере event-индустрии.

Как говорит сам Сергей, его выход в качестве ведущего начался с игры в КВН.

Тогда он впервые взял в руки микрофон и стал выдавать остроумные шутки. Заметил, что неплохо получается управлять залом. С каждой новой игрой учился импровизировать, на ходу обыгрывать забавные ситуации, которых в сценарии не было. И ему это нравилось. Есть люди, которые не любят или не умеют быть в центре внимания, Сергей не из таких. Понял сразу – он гвоздь любой программы, и что на этом можно неплохо зарабатывать.

– Если честно, у меня не было в детстве мечты быть конферансье или артистом, я окончил школу с «физико-математическим» уклоном. Моя мама – художник, так что сразу после школы поступил на художественно-графический факультет ЗКГУ им. Утемисова. Но, видимо, судьба человека predetermined. И поэтому я с головой окунулся в творческую студенческую жизнь. У нас была масса различных мероприятий – капустники, КВН, творческие фестивали, конкурсы. Я всегда в качестве ведущего. После вуза продолжил свою концертную деятельность – ди-джей, ведущий радиостанции, диско-шоу «Ё-Моё». В общем, на волне успеха меня вынесло в развлекательный бизнес.

Его друзья и знакомые шутят: «Серег, у тебя не жизнь, а постоянный праздник», а он соглашается, правда, тут же уточняет, что слишком больших и шумных компаний не любит. Возможно, это издержки профессии, но ему гораздо комфортней в кругу немногочисленных друзей. Зажигательным вечеринкам предпочитает уютные посиделки и тихие разговоры за жизнь. И размышляя о формате свадеб, уверен, скорее всего, он отдаст предпочтение камерному варианту – свадьбе, на которой будут присутствовать не более 30 человек. На свежем воздухе, и где будет совсем мало тостов.

Помимо того, что Сергей – прекрасный организатор праздников и ведущий, он еще замечательный отец. У него трое детей. Старшему сыну Владиславу 23 года, дочери Кристине 17 лет, самому младшему Арсению 4,5 года.

– Детей мне подарила моя любимая супруга Татьяна, тот человек, без которого я бы точно не состоялся как успешный и первоклассный ведущий «Сергей Жужа». Все, что я делаю – ради семьи. Единственное, что всегда не хватало времени на воспитание старших детей. Но, самое главное я стараюсь дать им сполна – это любовь! Я дорожу каждой свободной минутой и стараюсь все время проводить



с семьей. Опять же нам совсем не нужно планировать какие-то культурные программы. Достаточно того, что мы вместе, это уже хорошо, а если где-то отдохнуть, то мне будет комфортно в любом месте мира, главное, чтобы семья была рядом, и чтобы было море. Могу часами просто лежать на пляже, смотреть на закат и наслаждаться тишиной. И никакого шума! Тишины, тишины хочу...

Кому-то покажется, что вести свадьбы, юбилеи, корпоративы несложно. Сергей в таком случае говорит – попробуйте. Самое сложное работать с людьми, тем более, когда гости отдыхают и расслабляются. Случится может всякое, иногда непросто усадить на место разгорячившегося гостя, и тут нужно приложить максимум терпения. Но он справляется, он – настоящий профессионал.

# Идите в баню!

ХОТИТЕ ХОРОШО ОТДОХНУТЬ, ВОССТАНОВИТЬ СИЛЫ И НАПОЛНИТЬСЯ ЭНЕРГИЕЙ?! ТОГДА ИДИТЕ В БАНЮ, НО НЕ В ОБЫЧНУЮ, А В «БАНЮ +». ЗДЕСЬ ВАС ЗА ТРИ ЧАСА ПРИВЕДУТ В ИДЕАЛЬНЫЙ ПОРЯДОК. ПАРИТЬ БУДУТ ПРОФЕССИОНАЛЫ СВОЕГО ДЕЛА. В ХОД ПОЙДУТ ВЕНИКИ ДУБОВЫЕ, ХВОЙНЫЕ, БЕРЕЗОВЫЕ, ВСЕ «БУКЕТЫ» СОБРАНЫ В ЛЕСАХ РОССИИ. ПОСЛЕ ИСЦЕЛЯЮЩЕЙ И ОДНОВРЕМЕННО ИЗНУРЯЮЩЕЙ ПРОЦЕДУРЫ ПАРЕНИЯ – АРОМАТНЫЙ И ЛЕЧЕБНЫЙ ЧАЙ НА ТРАВАХ. С МЕДОМ, ЛИМОНОМ И ИЗЫСКАННЫМ ЯГОДНЫМ ВАРЕНЬЕМ.

**Х**озяин бани Андрей Лигузов. Знарок и ценитель истинно русского банного искусства. Андрей уверен, в настоящую баню должны ходить все, независимо от пола, возраста и национальности.

«В баню не мыться, а за здоровьем ходите», – приговаривают пар мастера, прогуливаясь вениками по разгоряченным и покрасневшим спинам гостей.

– У нас была традиция, мы с друзьями ходили в баню, но не только под Новый год, – говорит улыбаясь Андрей. – Так втянулся, что, если честно, не заметил, как стал фанатом. Построил свою баньку и стал приглашать гостей, сначала друзей и знакомых, а потом всех желающих. Предупреждаю гостей сразу: все неприятности и проблемы из вас веником выбивать будем, но никакого дискомфорта не почувствуете. Те гости, кто первый раз, волнуются, кто уже был в нашей бане, с первых минут смело отдают себя в руки опытных парильщиков.

Заказывают баню заранее. Андрей не торопится, к подготовке подходит основательно. Доводит до нужной температуры, выкладывает в парилке сено и травы, все как в старину.

– Перед тем как зайти в парилку, гость должен разогреться, попить горячий чай, подготовиться. Затем укладывается на

полке, если зима, то на мягкой хвое, летом на разнотравье – здесь пырей, полынь, душица. Парение проходит в течение нескольких часов, но с перерывами. Чтобы не было душно, я продумал систему вентиляции, постоянно идет поток свежего воздуха. Парилка без проветривания – душгубка. В «Бане +» полный комфорт, – объясняет Андрей.

К своему делу он подходит с большой любовью и ответственностью, за деньгами не гонится. Ему важно, чтобы клиенту понравилось, ушел довольный, а потом снова вернулся. Поэтому старается создать максимально комфортные условия. В разгаре строительство новой бани, гораздо большей по размеру. Там и купель будет, а пока желающих обливают ледяной водой из ведра, а зимой обливают снегом.

– У нас нет цели отпарить как можно больше народу. Мы не городская баня, работаем с каждым клиентом по индивидуальной программе, – говорит Андрей. – В городской бане и температура не та, и условий нет, даже простыть можно. Мои гости лежат в комфортной обстановке, ноги обязательно поднимают вверх, через них вениками гоним лимфу и кровь. Чтобы не было застоя, необходимо много жидкости. Но только морсы, чаи, воду и ни в коем случае не алкоголь.

Это вредно. По желанию парильщики проводят медовое скрабирование, делают легкий массаж. Мастер Надежда проводит спа-процедуры для женщин. Если кто-то захочет узнать о бане больше, может зайти в инстаграм, там много интересной информации.

То, что организм отдохнул, а также избавился от лишнего, клиент чувствует с первых минут, как только его выводят из парилки. Порой кажется, что нет сил – значит, гостю необходимо восстановиться. Его укладывают в необычные качели и укутывают. В этот момент начинается происходить таинство возрождения организма.



# Гульжана Абулхаирова: «Я за здоровую нацию!»

ДРУЗЬЯ, ЗНАКОМЬТЕСЬ, НАША НОВАЯ ГЕРОИНЯ - ГУЛЬЖАНА АБУЛХАИРОВА, УДИВИТЕЛЬНО СВЕТЛЫЙ, ДОБРЫЙ И ПОЗИТИВНЫЙ ЧЕЛОВЕК, ОПЫТНЫЙ ВРАЧ-ПЕДИАТР, СПЕЦИАЛИСТ ПО ДЕТСКОМУ МАССАЖУ. ЕЕ МИССИЯ – ВЗРАЩАТЬ КРЕПКОЕ И СИЛЬНОЕ ПОКОЛЕНИЕ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ ЗДОРОВОЙ НАЦИИ.

Гульжана родилась и выросла в Саратове, окончила там же Саратовский медицинский университет. В этом городе и по сегодняшний день проживают ее родители, родные и друзья. В Казахстан, точнее в Алматы, девушка приехала в 2011 году.

- В Алматы я начала свою трудовую деятельность в детской больнице №2, была там врачом-педиатром, потом заведующей приемным отделением, - рассказывает наша героиня. - Работала с профессорами, доцентами, много чему обучилась у них, переняла бесценный опыт. В Талгаре также трудилась заведующей отделением центральной районной больницы. Работала в реанимации, в стационаре, где практически каждый день приходилось смотреть смерти в глаза. Адреналина в нашей профессии хоть отбавляй, но я все равно очень люблю свою работу, обожаю всех своих маленьких пациентов.

Гульжана с детства любила помогать людям, сопереживала каждому человеку и животному. Рассказывает, как ребенком всегда ходила с градусником, фонендоскопом, постоянно «измеряла» давление домашним. Неудивительно, что девочка после школы решила поступать на врача, хотя в роду все были учителями и бухгалтерами.

- Я благодарна родителям за то, что, несмотря на непростые времена, они смогли меня обучить, поддерживали меня в моем



желании стать врачом, всегда верили в мою мечту о спасении человеческих жизней, - говорит Гульжана. - В профессии я уже 12 лет, за это время помогла обрести здоровье более 10 тысячам детей. Помню,

мне многие советовали выбрать стоматологию, мол, эта сфера высоко ценится и денег там намного больше. Но у меня другое видение и своя, особая миссия. Дети – это наше будущее и от нас зависит, каким оно будет. Сейчас много соблазнов, разной вкусной, но вредной еды с ГМО, дети буквально с рождения в телефонах, очень часто им не хватает внимания родителей, как следствие – проблемы со здоровьем. И мы просто обязаны направить детей по правильному пути, чтобы в будущем иметь здоровую нацию.

Наша героиня сама является мамой троих детей, ее старшей дочке 8 лет, сын собирается в первый класс, а младшей всего 2,5 годика. Два года назад по семейным обстоятельствам Гульжана с детьми переехали в совершенно незнакомый город Уральск. Девушка выбрала этот город, потому что отсюда проще добираться в Саратов.

- Трое маленьких детей, три большие сумки и больше ничего, - вспоминает Гульжана. - Ни жилья, ни работы! Но всего за неделю я нашла работу, устроила детей в школу и садик. Уральск принял меня очень тепло, повсюду меня окружают хорошие люди. Я полюбила этот город, как и моих новых пациентов. Иногда я беру своих детей с собой на прием, и они, видя мое отношение к малышам, ревнуют меня к маленьким пациентам, мол, зачем ты их целуешь и так любишь? Я объясняю им, что для меня нет понятия «чужой ребенок» и, если ко мне обратились за помощью, я с радостью сделаю все, что в моих силах. Я благодарна каждой мамочке, которая пришла ко мне, доверив своего ребенка. Каждый пациент, грудничок он или уже подросток, для меня как родной. Даже после работы я продолжаю переживать за каждого, есть ли динамика, помогло ли им мое лечение? Может это и неправильно, но иначе относиться к своей профессии я просто не могу.

## ТРИ ЖИЗНЕННЫХ ПРИНЦИПА ГУЛЬЖАНЫ АБУЛХАИРОВОЙ

- ▶ Живи с верой в то, что Творец всегда делает для тебя все самым наилучшим образом.
- ▶ Никогда не опускай руки, тем более, если у тебя есть дети. Если устал идти, ползи, но не сдавайся! Всегда улучшай профессиональные знания и развивай себя.
- ▶ Мечтай, ставь цели и умеешь быть благодарным. Найди такое дело, отчего будет петь твоя душа. В этом случае тебя ждет абсолютный успех.

☎ +7 747 630 54 49 | 📷 @pediatr\_gulzhana



СОВСЕМ СКОРО ЗАВЕРШИТСЯ СРОК СДАЧИ ДЕКЛАРАЦИИ ЗА ПРОШЛЫЙ ГОД. НАПОМНИМ, ЧТО С 1 ЯНВАРЯ 2024 ГОДА СТАРТОВАЛ III ЭТАП ВСЕОБЩЕГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ – ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ, УЧРЕДИТЕЛЕЙ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ, ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И ИХ СУПРУГОВ. А ЗНАЧИТ, ВСЕ ЭТИ ЛЮДИ ДОЛЖНЫ УСПЕТЬ СДАТЬ ДЕКЛАРАЦИЮ ПО 250-ОЙ ФОРМЕ ДО 15-ГО СЕНТЯБРЯ. ПОЭТОМУ КОМАНДА «ДОМ БУХГАЛТЕРА» ЕЩЕ РАЗ ОБРАЩАЕТ ВАШЕ ВНИМАНИЕ НА ЭТУ СТОЛЬ АКТУАЛЬНУЮ НА СЕГОДНЯ ТЕМУ И ОТВЕЧАЕТ НА ГЛАВНЫЕ ВОПРОСЫ В ЭТОЙ ОБЛАСТИ.

#### Кто сдает декларацию?

– Руководители, учредители (участники) юридических лиц, ИП, включая приостановивших деятельность, и их супруги.

Сдача декларации касается также и бывших супругов. Например, если в январе 2024 года предприниматель с женой разведется, то оба все равно должны подать декларации об активах и обязательствах, так как в 2023 году брак еще был зарегистрирован. Такими методами налоговая хочет пресечь фиктивные расторжения брака для сокрытия своих доходов и обязать платить налоги.

Граждане иностранных государств, являющиеся в Казахстане руководителями, учредителями (участниками) ТОО или зарегистрированы как ИП и имеющие РВП и ВНЖ на территории Казахстана, считаются резидентами страны и должны сдавать декларацию в 2024 году. Их супруги, которые ни разу не были в стране или были менее 183 дней за последний год, считаются нерезидентами и от сдачи декларации освобождены.

#### – Какие декларации необходимо сдать?

– В первый год предприниматель сдает декларацию об активах и обязательствах формы 250, по-другому ее называют «входная декларация». В ней отражается все накопленное имущество и деньги на момент декларирования (по состоянию на 31 декабря 2023 года). Сдается она один раз, когда лицо входит в систему всеобщего декларирования.

В последующие годы предприниматель будет представлять декларацию о доходах и имуществе формы 270 — то, что заработано и получено за год. Это делается, чтобы видеть, что было у человека в первоначальной декларации и что появилось потом.

#### ИНФОРМАЦИЯ, ОТРАЖАЕМАЯ В ДЕКЛАРАЦИИ (ФОРМА 250.00):

##### Сведения о наличных деньгах

в сумме, не превышающей предел 10 000-кратного размера МРП



**Деньги на банковских счетах в иностранных банках**, находящихся за пределами Казахстана, в сумме, совокупно превышающей по всем банковским вкладам 1000-кратный МРП

**Имущество, подлежащее регистрации за пределами Казахстана**, включая недвижимое имущество (земельный участок, здание, дом, гараж, дача, коммерческое здание, часть здания, квартира, офис, парковочное место в крытом паркинге, сооружение), а также воздушные и морские суда, другие транспортные средства (автомобиль, мотоцикл, грузовая машина и т.д.)

**Прочие активы и имущественные права**

- ▶ Доля участия в уставном капитале юридического лица, созданном за пределами Казахстана.
- ▶ Долевое участие в строительстве недвижимости, в том числе за пределами РК.
- ▶ Инвестиционное золото (понятие «инвестиционное золото» см. Ст.1 НК.).
- ▶ Ценные бумаги, производные финансовые инструменты (ПФИ), цифровые активы, паи в паевых инвестиционных фондах (ПИФ), в том числе за пределами Республики Казахстан.
- ▶ Объекты интеллектуальной собственности, авторского права, в том числе за пределами РК.
- ▶ Дебиторская/кредиторская задолженность, при наличии нотариально заверенного договора (расписки) (за исключением, договоров с банками и осуществляющими банковскую, страховую деятельность организациями РК).
- ▶ Имущество, переданное в доверительное управление.
- ▶ Другое имущество, в том числе за пределами РК, стоимостью свыше 1000-кратного МРП при наличии оценочной стоимости.

**КАК ПОДАТЬ ДЕКЛАРАЦИЮ?**

**Онлайн**

Самый удобный вариант сдачи декларации — онлайн. Нужно выбрать удобный вариант площадки, перейти в соответствующий раздел и далее следовать инструкции. Подписание происходит через ЭЦП или смс-пароль.



Кабинет налогоплательщика — раздел «Представить декларацию об активах и обязательствах физического лица (форма 250.00)», Портал egov.kz, Мобильное приложение e-Salyq Azamat.

**Лично**

Можно сдать декларацию в бумажном виде, придя лично в Орган государственных доходов своего города или ЦОН, консультанты помогут заполнить документ.

**Сроки представления декларации:**

Подать декларацию можно с 1 января 2024 года.

Сроки представления декларации — до 15 сентября 2024 года.

Если предприниматель сдал декларацию, но забыл указать какое-то имущество, он может сдать дополнительную декларацию. Вносить изменения можно в течение последующих трех лет.

**Какие штрафы предусматриваются?**

За непредставление декларации на первый раз предусмотрено предупреждение, за повторное нарушение в течение года – штраф в размере 15 МРП.

За представление неполных, недостоверных сведений в декларации на первый раз – предупреждение,

за повторное нарушение в течение года – штраф в размере 3 МРП.

За сокрытие объектов налогообложения впервые в течение года – штраф 200% от суммы неуплаченных налогов, за повторное нарушение – штраф в размере 300% от суммы неуплаченных налогов.

Всеобщее декларирование – важный шаг в развитии налоговой системы Казахстана, который требует ответственного подхода и профессионального сопровождения. Компания «Дом бухгалтера» готова стать вашим надежным партнером в этом процессе, обеспечивая качественное и своевременное выполнение всех необходимых процедур.

За подробной информацией и индивидуальной консультацией можете обратиться:

+7 771 217 47 38, +7 701 755 18 00 | @dom\_buhgaltera





## Гульсана Сагинова

Первая героиня нашей любимой рубрики – невероятно жизнерадостная и всегда улыбочивая, яркая землячка Гульсана Сагинова. Несколько лет назад девушка воплотила свою мечту в жизнь, открыв в Уральске свадебный салон «GULSANA SAGINOVA bridal». На сегодня ее детище – одно из самых успешных в нашем городе и по праву завоевало любовь и признание самых красивых невест города. Ведь именно в этом салоне они находят для себя самое красивое платье для самого важного дня в их жизни. Мы горды представить Гульсану в этой рубрике, поскольку для нашего проекта она – особенный человек. С этого года Гульсана Сагинова – Амбассадор проекта «История Успеха»

+7 775 300 21 48

KARATAYEVA\_AYAZHAN

*Красивые*  
SUCCESSFUL & BEAUTIFUL

*Аяжан*  
**Мусаева**

Следующая наша героиня – харизматичная и активная Аяжан Мусаева. Девушка умеет ставить перед собой новые цели и достигать их. Главное ее качество – трудолюбие и полная отдача любимому делу. Находясь в декретном отпуске, предприимчивая девушка превратила свое хобби в любимое дело и сейчас активно развивается в сфере brow-индустрии. Аяжан занимается архитектурой бровей, мусульманской коррекцией и ламинированием ресниц и бровей. Все составы – халяльные. Процедуры она также проводит согласно халяльной методике. Принимает девушка в салоне «Ақұштап Құспан» по адресу: пр. Абулхаир хана 175.



# дизайн студия ARTЭЛЬ

*Воплощаем вашу мечту в реальность!*



**На рынке более 10 лет!**  
**Команда профессионалов**  
**От визуализации до реализации**  
**Дизайн-проекты**  
**Авторский надзор**  
**Скидки от партнеров**



**Основатель @elismarsus**

**@dsartel**

**+7 771 217 46 46**

# Kepler

**Компания KEPLER** занимается производством и реализацией трендовых дверей-невидимок люкс-класса.

За 10 лет мы произвели и реализовали более 70 000 дверей.

**KEPLER** - это экосистема, где выстроена коммуникация с клиентами, автоматизированный бизнес-процесс, комплексный подход к каждому заказу от замера до монтажа дверей.

## Наши партнеры:

Vi Group, BAZIS - A, Leroy Merlin, AV - construction, Esentai City, «Мир керамики».



## Производство

г. Алматы, ул. Бурундайская, 93Д  
г. Алматы, ул. Отрарская 9

## Шоу-рум

г. Алматы, ул. Егизбаева, 3, к5  
г. Астана, ЖК Asyl Mura Jubanov,  
ул. Толе би, 63, 8 Н.П. 1 этаж

Номер колл-центра:

**+7 701 000 66 88**

 **kepler\_kz**



# Dvernoi Montazh – качество европейского стандарта

ПЕРВЫЙ СЛЕТ УСТАНОВЩИКОВ ДВЕРЕЙ ПРОШЕЛ В АСТАНЕ. ЕГО УЧАСТНИКАМИ СТАЛИ НЕ ТОЛЬКО МАСТЕРА ИЗ КАЗАХСТАНА, НО ТАКЖЕ ИЗ РОССИИ. ПОЧЕТНЫЕ ГОСТИ ВЫСТАВКИ – ПРЕДСТАВИТЕЛИ КОМПАНИИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ИТАЛЬЯНСКОЙ ФУРНИТУРЫ MORELLI, КРУПНЕЙШЕЙ ФАБРИКИ ДВЕРЕЙ И КОРПУСНОЙ МЕБЕЛИ В КАЗАХСТАНЕ GEONA, КОМПАНИИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ЭЛЕКТРОИНСТРУМЕНТА MAKITA CORPORATION, А ТАКЖЕ ПАВЕЛ СОЛДАТОВ – ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ШАБЛОНОВ ДЛЯ ВРЕЗКИ ДВЕРЕЙ.



В этот же день участниками слета было вынесено предложение – 7 июня сделать Днем профессионального праздника установщиков дверей в Казахстане. Возражений не было, все единодушно поддержали.

Организатором и идейным вдохновителем мероприятия выступил мастер монтажа дверей высочайшего класса, руководитель компании Dvernoi Montazh Нурсултан Елешов, уроженец города Уральска. Он рассказал о себе, а также как прошел День крутого интенсива, наполненного мастер-классами, а также разговорами по душам и по делу.

– Нам было очень важно, чтобы каждый участник мероприятия чувствовал себя комфортно и обязательно взял с этого мероприятия что-то полезное для себя, – объяснил Нурсултан. – Мы постарались продумать все организационные моменты, запланировали выступление спикеров. Через социальные сети объявили о проведении данного мероприятия. Приглашались не только мастера монтажа дверей, но и строители, все те, чья деятельность связана со сферой ремонта.

Монтажом дверей Нурсултан занимается больше 13 лет и за это время смог не только организовать свою компанию, создать команду, но и воспитать 17 учеников из разных городов Казахстана, которые теперь сами крутые мастера. В настоящее время собирается запустить мастер-класс в формате онлайн на казахском языке.

+7 707 897 97 98 – Астана

+7 707 448 24 83 – Уральск

+7 747 554 54 38 – Аксай

+7 775 903 09 95 – Атырау | @dvernoi\_montazh

Как говорит Нурсултан, конкуренции не боится. Во-первых, уверен в своем высоком мастерстве, а во-вторых, много заказов. Есть и постоянные клиенты, которые доверяют установку дверей только ему или в крайнем случае кому-то из его учеников. Межкомнатные двери – дорогие, их легко испортить, поэтому заказчики не рискуют. И даже если Нурсултан занят, готовы ждать недели и месяцы, лишь бы за работу взялся именно он. Качество гарантировано, работа будет выполнена ювелирно. Огромное преимущество в том, что компания работает на современном и дорогом оборудовании производства США, Японии, Германии.

– Еще до установки дверей я занимался продажей сотовых телефонов, затем взялся за отделку квартир. Родители построили дом, и я вместе с отцом сделал ремонт. Тогда же поставил свои первые двери и даже сконструировал дверь-купе. Тогда мне было всего лишь 17 лет. Затем стали поступать первые заказы. Устанавливал двери родным и знакомым, клиентам со стороны. Без косяков не обходилось, приходилось возмещать причиненный ущерб, но для меня это был бесценный опыт, – говорит Нурсултан.

Сегодня к работе Нурсултана и его команды придраться не получится. Мастера работают идеально, с геометрической точностью устанавливают двери даже в самых неординарных случаях – сложные механизмы, большие проемы. Они снова и снова демонстрируют высокий профессионализм. Как говорят мастера, если сделано все так, как надо, двери будут служить много лет. Они уверены в себе, работают с гарантией на несколько лет. Компания имеет филиалы в нескольких городах – Астана, Уральск, Аксай, Атырау. За все это время выполнено более 4000 заказов. В том числе в коммерческих организациях и государственных учреждениях. В рамках благотворительной акции были установлены двери в Доме малютки в Уральске.

Главной поддержкой в развитии бизнеса для Нурсултана остается его супруга Алтынай, она же СММ и рекламный менеджер компании. Именно ее креативные ролики можно увидеть в Instagram @dvernoi\_montazh. День ото дня супруга увеличивает число подписчиков и заказчиков.

Установка и монтаж дверей – процесс довольно трудоемкий и требующий значительных навыков. Важную роль играет квалификация и опыт специалиста. Чтобы дверь служила долго и радовала, доверять следует профессионалам, а именно компаниям Dvernoi Montazh. Европейское качество гарантировано.



ГДЕ ПРИОБРЕСТИ ДВЕРИ В УРАЛЬСКЕ?

# GEONA

*Дверной центр «GEONA» –  
Ваш надежный партнер  
в мире дверей и мебели!*



Сеть дверных центров «GEONA» уже более пяти лет успешно работает на рынке Казахстана, предлагая широкий ассортимент входных и межкомнатных дверей, корпусной мебели, стеновых панелей и фурнитуры от европейских брендов. Мы предоставляем гарантию 7 лет на наши двери, что подтверждает их высокое качество и долговечность.

С филиалами в 10 городах Казахстана мы обеспечиваем доступность наших товаров и высокий уровень сервиса. Более 500 моделей межкомнатных дверей в 500 расцветках позволяют оформить квартиру или дом в едином стиле, создавая гармоничный и стильный интерьер.

Обращайтесь в Дверной Центр «GEONA» – мы поможем создать дом вашей мечты!





### Dariano - отражение Вашего вкуса

Дом - место нашей силы и вдохновения. Место, где мы проводим много времени с собой, семьей, друзьями. Поэтому важно окружать себя комфортом и красотой. Мы создаем двери для интерьеров лаконичного сканди, смелого фьюжн, элегантного ардеко. И это работа не только с материалами, дизайном, но и, в первую очередь, с самим человеком. В каждой изготовленной нами двери отражена частичка характера наших клиентов.

**Dariano - это про надежность, эстетику и индивидуальность. Про желания, которые всегда исполняются.**

☎ 8-705-468-20-78

📍 ул. Шолохова, 7/3 ТД «Айна»

Доставка по Казахстану бесплатная



@DARIANO\_URALSX



двери для жизни

### «Двери для жизни»

Жизнь прекрасна своим многообразием. К нам обращаются покупатели с разными характерами, настроением, привычками и интерьерными предпочтениями. И каждый из них находит то, что он искал. Потому что мы понимаем, как важно создать вокруг себя пространство, которое будет радовать и заряжать энергией каждый день.

Наша миссия - наполнить мир качественными, настоящими вещами, которые сделают ежедневную жизнь разных людей удобной и красивой.

Будьте самими собой и удачных покупок!

г. Уральск, ул. Абулхаир хана, 177 | +7 700 020 23 23 | teremdoors-07@mail.ru



Instagram Whatsapp Каталог Pinterest



### Наши двери всегда открыты только для Вас!

С «МИР ДВЕРЕЙ» уютный дом вашей мечты, где все детали сочетаются между собой, станет реальностью. Пропитанный любовью, наполненный благоприятной атмосферой, красотой и комфортом ваш дом станет для Вас местом, куда захочется возвращаться.

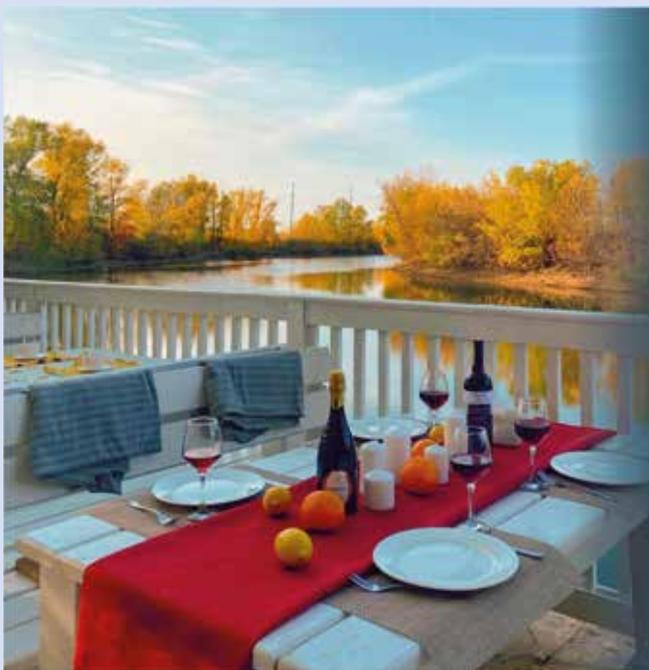
☎ +7 7112 54 45 50  
+7 775 232 43 40

📍 ТД «Мир дверей», ул. Маметова, 54/4  
ТД «Мир дверей», ул. ТЭЦ, 18  
ТД «Мастер», пр. Абая, 246/11  
ТД «Эпицентр», ул. Орманшы, 1/1  
Рынок «Землячка», ул. Шевченко, 54/1,  
10 контейнер



@MIR DVEREY KZ

КУДА СХОДИТЬ В УРАЛЬСКЕ?



## РЕСТОРАН НА ОТКРЫТОМ ВОЗДУХЕ

п. Асан, ул. Рабочая, 1/10  
+7 700 444 65 95  
@rancho\_uralsk

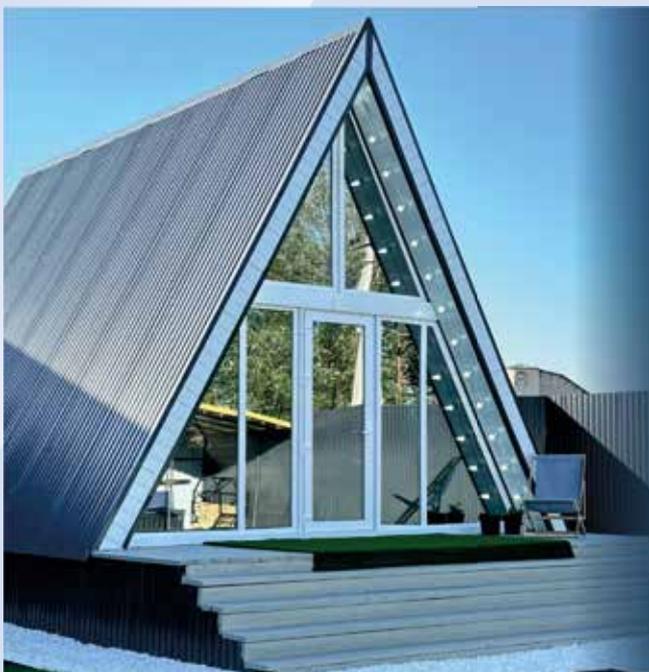


## MONKEY

**Добро пожаловать  
в развлекательный комплекс Monkey**

Приглашаем вас и вашу семью отведать нашу изысканную кухню, в нашем комплексе вы сможете найти развлечение для каждого члена вашей семьи. Вы можете поиграть в боулинг, дети с радостью пойдут в детскую зону, ну а вы насладитесь шикарным панорамным видом на город.

ул. Сырыма Датова, 21,  
ТЦ «Променад», 3 этаж  
@MONKEY\_BOWLING



## RAUDA

**ВАШ ОТДЫХ  
НАЧИНАЕТСЯ ЗДЕСЬ**

Загородная база отдыха с уютными эко-домиками с панорамным видом на реку и лес.

Откройте для себя новые впечатления и узнайте, что такое настоящий отдых!

п. Асан, ул. Садовая, 1/4  
+7 701 415 5999  
@rauda.home

КУДА СХОДИТЬ В АКТОБЕ?



## **AROWANA GRAND PARK**

**SHOW RESTAURANT  
LAUNGE BAR & KARAOKE  
GRILL & BEER PUB**

г. Актобе,  
р-н Астана Абулхаир хана, 97  
+7 700 777 87 87  
[@arowanagrandpark.kz](mailto:@arowanagrandpark.kz)  
[arowana.kz04@gmail.com](mailto:arowana.kz04@gmail.com)



## **АКВАПАРК**

+7 700 080 07 00  
г. Актобе, р-н Астана,  
пр. Абулхаир хана, 97



**PABLO**  
BAR & RESTAURANT

**PABLO**  
BAR & RESTAURANT

*Жемчужина  
Западного Казахстана!*

г. Актобе,  
проспект Алии Молдагуловой, 38А  
Тел.: +7777848080, +7777844040  
[@pablo.aktobe](mailto:@pablo.aktobe)  
[@pablo.aktobe.restaurant](mailto:@pablo.aktobe.restaurant)  
[@pablo.aktobe.karaoke](mailto:@pablo.aktobe.karaoke)

ГДЕ ОСТАНОВИТЬСЯ В УРАЛЬСКЕ?



## ГОСТИНИЧНО-САНАТОРНЫЙ КОМПЛЕКС NURBERGEN HEALHT RESORT

*Nurbergen health resort – современный санаторий/отель, где забота о вашем здоровье находится на первом месте.*

*Проходя через наши двери, вы погружаетесь в атмосферу спокойствия, комфорта и профессионализма.*

ЗКО, Теректинский район,  
пос. Санаторий «Акжайык»,  
ул. Майданова, 10

+7 776 902 16 16  
+7 776 906 16 16

📍 Nurbergen.official  
[www.nurbergen.kz](http://www.nurbergen.kz)

[booking@nurbergen.kz](mailto:booking@nurbergen.kz)  
[reception@nurbergen.kz](mailto:reception@nurbergen.kz)



**БУДЕМ РАДЫ ВИДЕТЬ ВАС  
У НАС В ГОСТЯХ!**

**БРОНИРОВАНИЕ  
ВАШЕГО КОМФОРТА**

г.Уральск, ул. Ескалиева, 205/2  
+7 776 919 2777

📍 [hotelkurmet.ural.kz](https://hotelkurmet.ural.kz)  
<https://kurmet-hotel.kz/>



**Отель расположен в самом центре города Уральска.  
Мы предлагаем широкий спектр услуг, включая:**

- Бесплатный Wi-Fi на всей территории отеля
- Ресторан с разнообразным меню
- Салон красоты
- Сауна с бассейном
- Конференц-зал для деловых мероприятий



**KASPI  
HOTEL**

**Shirvan Shah  
Crystal Hall  
Banket Hall  
Karaoke  
Kaspi Hotel**

ул. Гагарина, 55 | +7 771 128 07 33  
📍 [restaurant\\_kaspi](https://restaurant_kaspi)



SCANDI  
HOTEL

## SCANDI HOTEL - это уникальный отель на лоне природы в скандинавском стиле



Отель для тех,  
кто ценит уют и комфорт



Расположенный  
в красивейшем  
лесном массиве  
SCANDI HOTEL  
дарит уединение  
и покой своим гостям



SCANDI HOTEL  
предоставляет  
современные номера  
с панорамными окнами



К услугам гостей отеля PUB,  
где можно насладиться  
отличной кухней  
и крафтовым пенным пивом  
собственного производства



г. УРАЛЬСК, район «САМАЛ», СО «ВETERАН», 126/3

@scandihotel\_uralisk +77078300601

# ГДЕ ОСТААНОВИТЬСЯ В АТЫРАУ?



## SPA в формате VIP

Дневное время с 10:00 до 18:00  
**20.000 тг/час**

Вечернее время после 18:00  
**30 000 тг/час**

*Забронируйте время заранее, чтобы мы могли гарантировать доступ в удобное для вас время.*

ПРИГЛАШАЕМ ВАС И ВАШИХ  
ГОСТЕЙ ПОСЕТИТЬ НАШ НОВЫЙ

# CRYSTAL SPA

*Место истинного отдыха!*

**1** Здесь вы можете организовать любое мероприятие: дни рождения, корпоративные встречи, вечеринки и многое другое.



**2** На втором этаже находится: уютный лаундж, караоке, мини-бар.



**3** Вы также можете заказать: еду, напитки, пиво нашего производства и кальян.



**4** Мы предоставляем все необходимое для комфортного отдыха: халаты, полотенца, тапочки, шампунь и гель для душа.



**5** На первом этаже есть: бассейн, финская сауна, парная, хамам, комната для массажа и душевая



**6** Дополнительные услуги: массаж и пилинг в хамаме.

**Ждем вас по адресу:**

г. Атырау,  
ул. Бактыгереев Кулманова, 117  
на территории отеля Somerset  
ежедневно с 12:00-02:00

**Контакты: +7 701 808 8715**

© Crystalspa\_atyrau

# ГДЕ ОСТАНОВИТЬСЯ В АКТОБЕ?



## ПЕРВЫЙ ОТЕЛЬ в г. Актобе МЕЖДУНАРОДНОГО КЛАССА



### СОВРЕМЕННЫЕ НОМЕРА КАТЕГОРИЙ:

- стандарт;
- премиум;
- люкс.

Оснащены всем необходимым для отдыха и бизнес-поездки.



### Ресторан 74URBANFOOD

Приятная атмосфера ресторана располагает к встрече с близкими людьми и бизнес-партнерами за красиво накрытым и вкусным столом. Наша кухня радует гостей разнообразием вкусов. К вашим услугам шведский стол, бизнес-ланч, разнообразное меню.



### КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ

Конференц-зал оснащен современным оборудованием для проведения семинаров и других видов бизнес-мероприятий. Для комфортного проведения встреч гости могут заказать бизнес-ланч, кофе-брейк и ужин.

ГДЕ ПОШОПИТЬСЯ В УРАЛЬСКЕ?



# AMIRA

**МАГАЗИН  
ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ**  
(Польша, Беларусь, Россия)

г. Уральск, ул. Назарбаева, 215  
ТЦ ИРС - 19 бутик, 1 этаж

@ amira\_uralsk



# 5STORE CONCEPT

**5STORE CONCEPT** - это уникальность  
представленных образов  
и индивидуальный подход  
к каждой женщине

г. Уральск, мкр. Женис, 3  
ТРЦ Asia Mall, 1 этаж, бутик 5store  
+7 778 162 45 30  
@5store.concept



# Top Woman

магазин  
мультибрендовой  
женской одежды

г. Уральск, ул. Абая, 35/1  
@uralsk\_top\_woman  
8 775 570 50 09

# ГДЕ ВКУСНЫЙ КОФЕ В УРАЛЬСКЕ?



г. Уральск, ул Абая, 94. Тел.: +7 705 809 92 58  
@coffeeboomuralsk  
info\_coffeeboom2010@mail.ru



# ГДЕ ВКУСНЫЙ КОФЕ В УРАЛЬСКЕ?



**ZEBRA**  
— coffee —

АДРЕСА | Назарбаева, 218/1  
Абая, 101  
Қадыра Мырза Әлі, 16  
@zebracoffee.uralsk



**БОЛЬШЕ ЧЕМ КОФЕ!**

**Круглосуточная бесплатная  
доставка от 5000 ТГ**

г. Уральск  
пр. Назарбаева, 192, т.: +7 705 620 11 61  
пр. Абулхайр Хана, 177, т.: +7 (705) 471 07 27  
@coffee.original.uralsk



**Кофе за которым  
хочется вернуться**

@coffee\_to\_go\_sezim  
г. Уральск, пр-т Абая, 185  
+7 700 124 92 97



Burbon - это не только про завтраки и кофе. Это про тепло, заботу, внимание, важные разговоры, улыбки и уют.

Собирайтесь с близкими по поводу и без, а мы рады видеть вас всегда!

пр. Абулхаир Хана, +7 705 514-80-13

пр. Абая, +7 747 129-19-56

пр. Назарбаева, +7 700 263-89-32

@ burbon\_espressoar

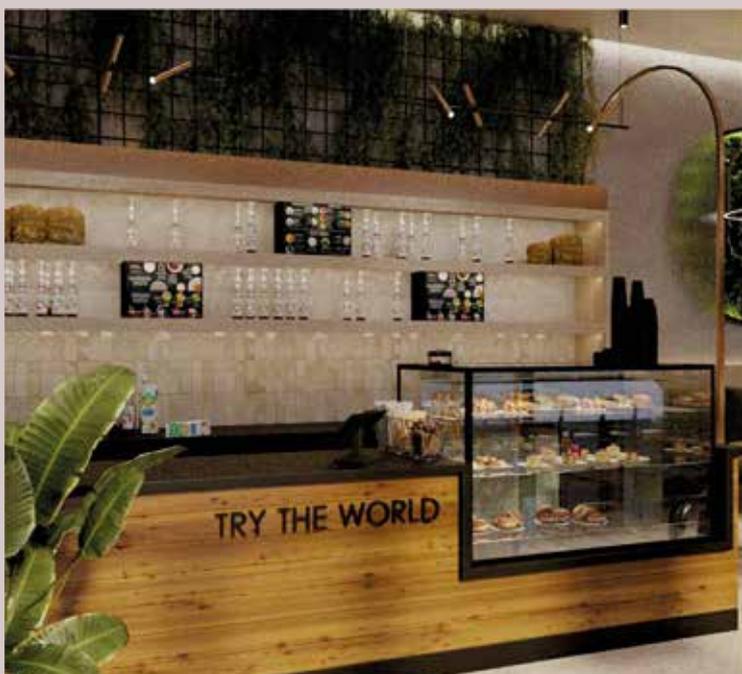


**Coffee Matters** Новая культура кофе

Coffee Matters Uralsk - кофе имеет значение



г. Уральск, 4 микрорайон, 2А (здание гостиницы Виктория)  
@coffeematters.uralsk | +7 (700) 534-99-00



@globalcoffee.uralsk

г. Уральск, ул. Назарбаева, 195

+7 705 341 08 07

# ГДЕ ВКУСНО ПРОВЕСТИ ВРЕМЯ В УРАЛЬСКЕ?



**GRAND gastrobar**

Авторская подача от шеф-повара  
Открытая кухня  
VIP Room  
Летняя терраса

---

ул. Шолохова, 36  
+7 771 217 07 44  
@grandgastrobar.kz

**РЕСТОРАННЫЙ КОМПЛЕКС EL PLAZA**

- Банкетный зал до 300 человек
- Караоке-зал до 15 мест
- Караоке до 26 мест
- VIP-кабинки
- Lounge bar

ул. Жаксыгулова, 33/3  
+7 747 324 70 15  
+7 705 301 91 10  
+7 747 376 67 25  
@elplaza\_restoran07  
@elplaza.lounge



**CHESTER PUB**

Мощные и сочные стейки  
Бизнес-ланчи (доставка)  
VIP-комнаты  
Прямые трансляции матчей

---

ул. Шолохова, 58  
+7 776 333 00 33  
+7 776 259 32 02  
@chester\_pub\_uralsk



Ресторан  
с восточным акцентом

Караоке  
VIP-залы

пр. Абая, 86  
+7 702 920 20 52  
@gulchatai.kz

## КАФЕ «АЙ-ЛУНА»

БЛЮДА ИЗ МЯСА И РЫБЫ  
НА МАНГАЛЕ

VIP И КАРАОКЕ-ЗАЛ  
ДЛЯ ТОРЖЕСТВ

УЛ. ОХОТНЫЙ ТУПИК, 57  
+7 705 513 57 39  
@AI\_LUNA\_OFFICIAL



РЕСТОРАН ТРАДИЦИОННОЙ  
УЗБЕКСКОЙ КУХНИ

ДОСТУПНЫЕ ЦЕНЫ

ул. Шолохова, 3  
+7 777 022 0240  
@al\_navat\_uralsk\_

**МЫ ОТКРЫЛИСЬ**

**SUMMER TERRACE**  
**ЛЕТНЯЯ ТЕРРАСА**

**НОВАЯ**

**КОНЮШНЯ  
ПУБ**

**БАНЯ НА ДРОВАХ**



**УЮТНЫЙ ОТЕЛЬ**



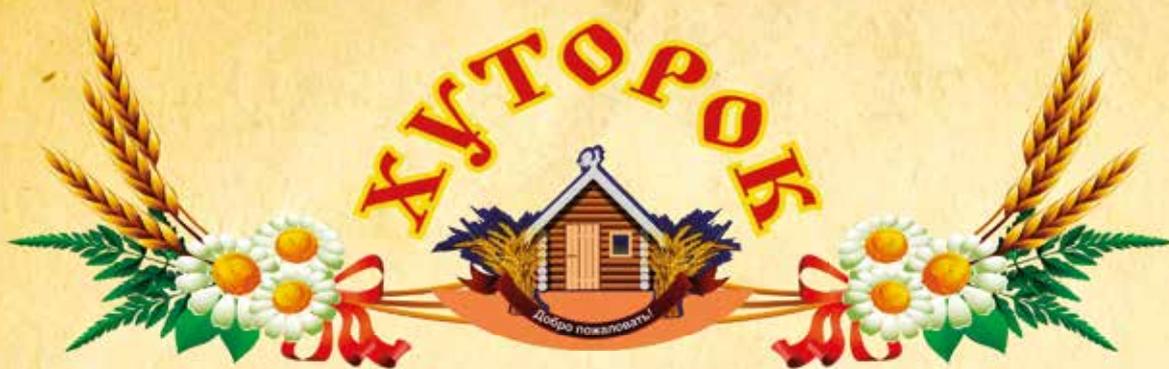
**АВТОМЕТСКАЯ ПЛОЩАДКА**



**А ТАКЖЕ НА ТЕРРИТОРИИ ПУБ ИМЕЮТСЯ**

РАЙОН САМАЛ, С/О ВЕТЕРАН 126/3, НА ТЕРРИТОРИИ ОТЕЛЯ "SCANDI"

**+7(700)242-97-26**



Приглашаем отметить самые важные события Вашей жизни в уютной и колоритной атмосфере украинского ресторана



У нас Вы сможете насладиться домашним уютом и традиционной украинской кухней.

**РЕСТОРАН «ХУТОРОК» – ДОСТАВЛЯЕТ БЫСТРО И ВКУСНО!**

**СКИДКА**  
**15%**  
ДЛЯ ИМЕННИКОВ  
НА ВСЕ МЕНЮ КУХНИ!

НАПОМИНАЕМ, ЧТО ТЕПЕРЬ В УРАЛЬСКЕ РЕСТОРАН  
«ХУТОРОК» МОЖНО ПОСЕТИТЬ ПО 2-М АДРЕСАМ:

УЛ. ЧАГАНО-НАБЕРЕЖНАЯ, 78/1  
УЛ. ЖАНА ОРДА, 4/1

 **KNUTOROK**



ПЕРЕХОДИТЕ ПО QR-КОДУ  
И ЗАКАЗЫВАЙТЕ ПРЯМО СЕЙЧАС!



Вас ждет шикарный караоке-зал и VIP-комнаты с караоке на цокольном этаже нашего комплекса



В большом зале, рассчитанном на 70 посадочных мест, смогут расположиться большие компании. Центр зала украшен овальной стойкой бара, создающей особенное пространство. Здесь каждый гость сможет насладиться временем, проведенным в приятной атмосфере под звуки музыки и звон бокалов.

VIP-комнаты караоке DOMBYRA – это наша гордость. Каждую из них отличают свой стиль, а дизайн точно не оставит никого равнодушным. Вы можете забронировать любую из комнат для вашего дня рождения или корпоратива. Каждая комната оснащена профессиональным звуковым оборудованием и системой караоке.



📍 dombyra.cafe  
☎ +7777908080

📍 dombyra.ballroom  
☎ +7777308080

📍 dombyra.restaurant  
☎ +77057908080



📍 Г. УРАЛЬСК, УЛ. М. ЖУНИСОВА, 126  
☎ +7 700 126 00 07

BAR  
REL  
GASTROBAR  
ESTD. 2020

📷 BARREL\_GASTROBAR



**BARASHKA**  
dine & drink



**PECORA NERA**  
mixology bar

**Эмиль Акперов**  
Бренд-шеф,  
Владелец  
AG Restaurants

*La Terrasse*  
city cafe

@Barashka\_aktau | @e.akberli | @pecoranera\_aktau | @laterrasse\_aktau



# STILISSIMO OPTICS

Стиль и качество, проверенное годами

Диагностика зрения,  
ИЗГОТОВЛЕНИЕ  
ОПТИЧЕСКИХ ОЧКОВ

📍 пр. Абая, 59/1  
ТЦ «Алем Плаза», 2 этаж  
мкр. Женис, 3  
ТЦ «Азия Молл», 1 этаж  
📷 optika\_stilissimo  
☎ +7 775 000 87 09  
stilissimo.inst@mail.ru

## M MELARI студия красоты

*Пространство не просто для создания  
красоты, но и для Вашего отдыха!*

**НОГТЕВОЙ СЕРВИС**  
(гель-лак, наращивание, эко-покрытие)

**ПОДОЛОГИЯ**

**ДЕПИЛЯЦИЯ ВОСКОМ, ШУГАРИНГ**

**ОФОРМЛЕНИЕ БРОВЕЙ**

**НАРАЩИВАНИЕ РЕСНИЦ**

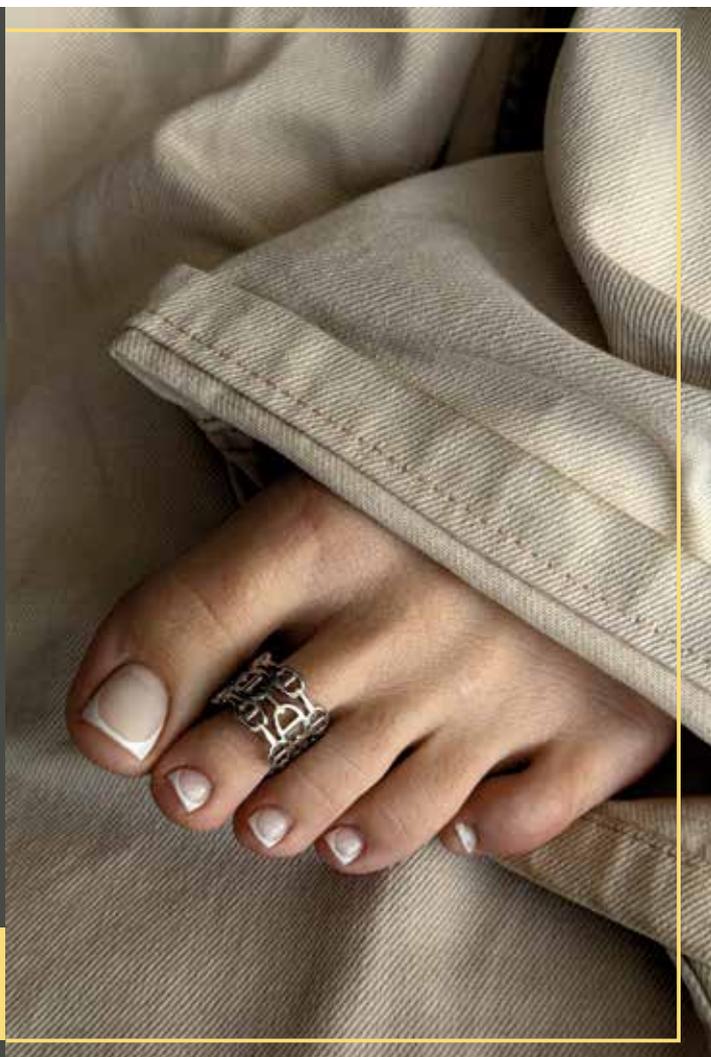
*Можно совместить услуги в 4 и 6 рук!*

📍 ТЦ «Атриум», 2 этаж,  
ул. Дины Нурпеисовой, 17/1

🕒 10:00-20:00 - ежедневно

☎ +7 775 373 4010

📷 melari.uralsk



# НАИЛ СТУДИЯ

# ZHANOCHKA\_NAILS



*Мы создаем красоту с Любовью!*



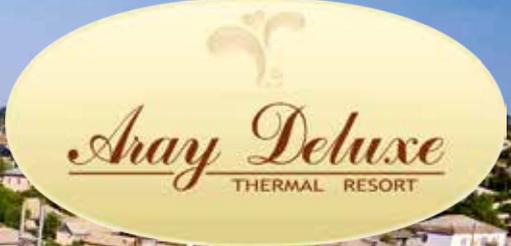
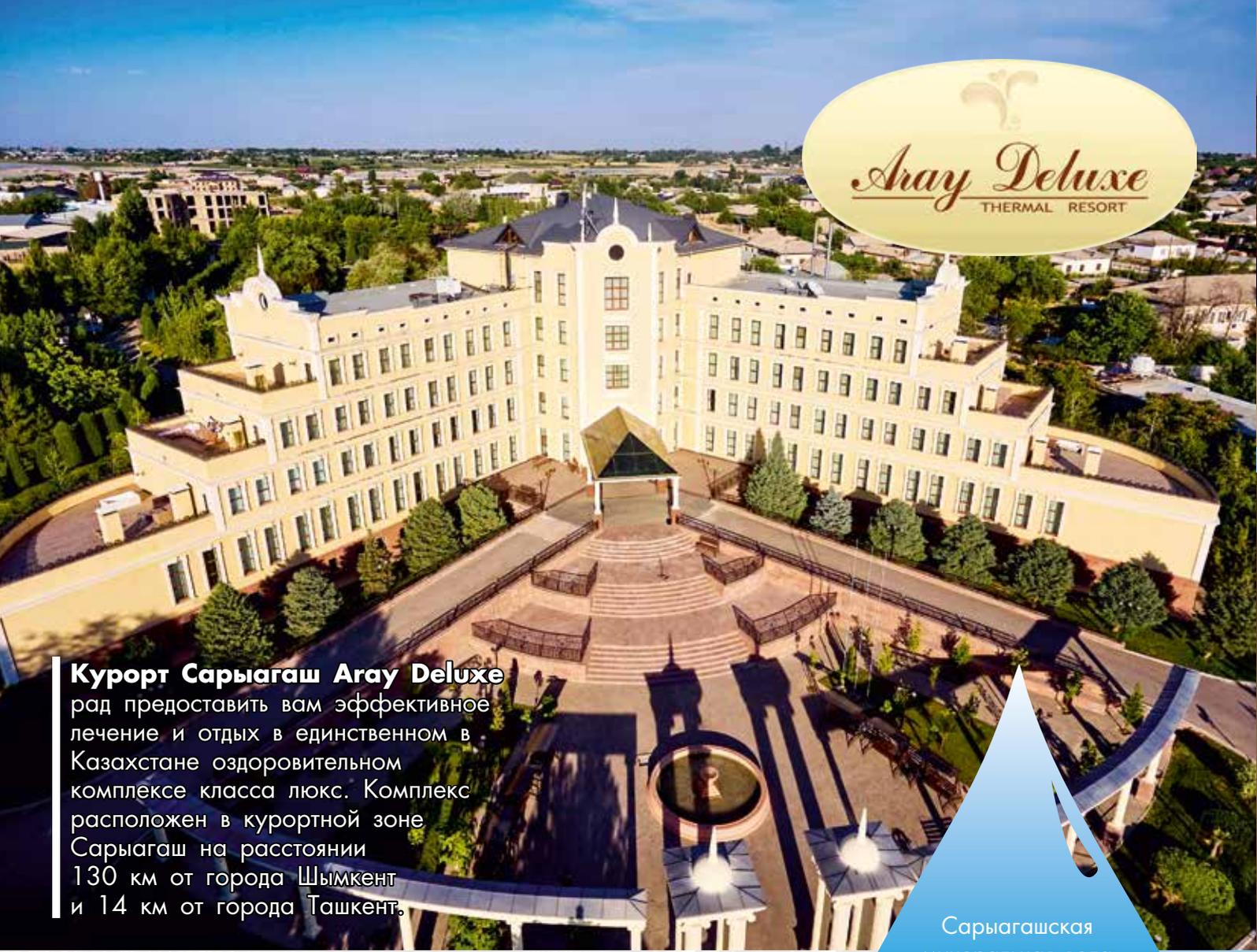
Наш адрес:  
Кердери, 137, остановка «Диана»



+7 778 330 46 56



zhanochka\_nails



*Aray Deluxe*  
THERMAL RESORT

## Курорт Сарыагаш Aray Deluxe

рад предоставить вам эффективное лечение и отдых в единственном в Казахстане оздоровительном комплексе класса люкс. Комплекс расположен в курортной зоне Сарыагаш на расстоянии 130 км от города Шымкент и 14 км от города Ташкент.



Исключительность минеральной воды - в ее молодости и уникальном составе. Биоэнергетические свойства воды благотворно влияют на организм и все его системы. Сарыагашская вода мягче по сравнению с водой в Карловых Варах, эффективнее в связи с наличием в ней ванадия, калия, магния, что более полезно для лечения заболеваний поджелудочной железы. Эффект от питья минеральной воды непосредственно из источника наиболее высок и полезен.



Сарыагашская минеральная вода относится к природным азотным, слабощелочным, слабоминерализованным акротермам. В ее состав входят более 30 микроэлементов, жизненно необходимых для человека.

## Индивидуальные программы лечения и оздоровления:

1. Сахарный диабет, I тип средней формы (рассчитана на 10-14 дней).
2. Сахарный диабет II типа легкой или среднетяжелой формы в стадии компенсации (рассчитана на 10-14 дней).
3. Похудение (рассчитана на 14-20 дней).
4. Красота и молодость (рассчитана на 20-30 дней).

Состав процедур по программам корректируется строго индивидуально в зависимости от состояния здоровья, имеющихся противопоказаний, желаемого результата.

Республика Казахстан, Туркестанская область,  
Сарыагашский район, поселок Коктерек, Курорт Сарыагаш Aray Deluxe

 +7 (72537) 5-17-17

 +7 (777) 026-01-00



Мы предоставляем 43 комфортабельных номера, которые отвечают всем требованиям европейских стандартов уровня пяти звезд:

- Royal Suite (президентский номер) – 1 номер, 350 кв/м, джакузи, тренажерный зал, массажная кушетка, кухня, гостиная, спальная комната, рабочий кабинет, брифинг-зал и отдельный номер для сопровождающих.
- Deluxe (ДеЛюкс с террасой) – 6 номеров, 75 кв/м, лоджия с джакузи, спальная комната, гостиная, душевая, ванная комната, большой бар.
- Premium Luxe (с двумя двуспальными кроватями) – 2 номера, 55 кв/м, ванная комната, гостиная, спальная комната.
- Premium (одна двуспальная кровать) – 34 номера, 30 кв/м, ванная комната, спальная комната.
- А также 22 номера класса Premium Economy.



[nfo@araydeluxe.kz](mailto:nfo@araydeluxe.kz) 

[www.araydeluxe.kz](http://www.araydeluxe.kz) 

### Лечебная база:

- Минеральные ванны-джакузи.
- Пантовая, селеновая, пихтовая, йодобромная, скипидарная, магниевая, нафталановая, молочная ванны-джакузи
- Минеральный душ всех видов (подводный душ-массаж, душ Шарко, восходящий душ, циркулярный душ)
- Слепое (тюбаж) и дуоденальное зондирование
- Лечебные микроклизмы
- Лечение компьютерно-лазерным комплексом «Андро-гин»
- Аппаратное кишечное орошение
- Физиолечение (лазеротерапия, внутривенное лазерное облучение крови, магнитотерапия, ударноволновая, ультразвуковая терапия, неинвазивная аппаратная мезотерапия, фототерапия, аппаратный лимфодренаж, электротерапия, ультразвуковая терапия, электрофорез, биоптрон, углекислая ванна, солевая шахта).
- Открытый и крытый бассейны
- Гинекологический кабинет
- Урологический кабинет
- Стоматологический кабинет
- Фитотерапия и кислородные коктейли
- Тренажерный зал.



Путевки на санаторно-курортное лечение не облагаются НДС.

В стоимость входят такие услуги, как: проживание, питание, лечение, бильярд, кинозал, финская сауна, турецкий хамам, фитнес-центр, бассейн (крытый, открытый).



# Eleon Clinic

сеть стоматологий

Eleon Clinic - новые горизонты  
в диагностике и лечения  
зубов.

В мире стоматологии постоянно развиваются технологии, преобразующие способы диагностики и лечения зубов и полости рта. Одной из ключевых инноваций, которая вывела на новый уровень эту область, является **компьютерная томография (КЛКТ)**. Эта технология позволяет получить детализированные трехмерные изображения зубов, челюстей и окружающих тканей, что значительно расширяет возможности стоматологической практики.

В **Eleon Clinic КЛКТ** играет ключевую роль в обеспечении высокоточной диагностики и индивидуализированного подхода к лечению каждого пациента.

**Преимущества КЛКТ** в стоматологии - это точность и детализация анатомических ориентиров, что позволяет создать индивидуальный подход к каждому пациенту

**Присоединяйтесь к нам в Eleon Clinic** и откройте для себя новый стандарт в стоматологической заботе. Вместе мы создаем будущее стоматологии уже сегодня!



[eleonclinic.kz](http://eleonclinic.kz)



г. Астана, левый берег, ул. Алихана Бокейхана, 11  
+7 705 676 2116  
@eleon.clinic.astana



г. Уральск, ул. Кунаева, 4  
Абулхаир хана, 44  
+7 747 422 1384  
@eleon.clinic.uralsk



ФАБРИКА МЕБЕЛИ

# LUXEL

ZHINAZ FABRIKASY

## НАША МЕБЕЛЬ – ВАШ КОМФОРТ!



**Добро пожаловать в LUXEL** – фабрику мебели, где создается искусство комфорта. Наша компания гордится тем, что мы не просто продаем мебель, а создаем ее сами. Наше собственное производство позволяет нам контролировать каждый этап производства, начиная от выбора высококачественных материалов и заканчивая финальной отделкой изделий.



Мы предлагаем изысканную мебель, изготовленную с любовью к деталям. Корпусная мебель, мягкая мебель, столовые группы, бытовая техника, вся мебель в одном месте – мы создаем уникальные решения для вашего интерьера.

Доверьте нам заботу о вашем пространстве и наслаждайтесь роскошью отечественного производства.



**Приходите в «LUXEL»** и откройте для себя мир красоты и комфорта, созданный с любовью к деталям.

г. Уральск, пр. Абулхаир хана, 6/4 А  
(магазин «Мир стекла», 2 этаж)  
+7 778 550 1884



# ИСТОРИЯ УСПЕХА <sup>qz</sup>

#2 (33) ИЮЛЬ, 2024



12+

*Ирина Будрис:*

«МЫ СОЗДАЛИ МАЛЕНЬКИЙ ТАИЛАНД  
В СЕРДЦЕ УРАЛЬСКА»

