



ИСТОРИЯ УСПЕХА qz

#3 (34) ОКТЯБРЬ, 2024

12+



Ернар и Тулверизат Нурболатовы:
«Мы за дела, а не за слова»

Miele



Miele тесно сотрудничает с дизайнерами. Приглашая талантливых профессионалов к сотрудничеству, **Miele** создаёт уникальные возможности для взаимного вдохновения и инноваций.

Одно из недавних ярких событий – встреча с дизайнерами в городе Актау. Мероприятие стало отличной возможностью для талантливых дизайнеров познакомиться с премиальной бытовой техникой **Miele** и вдохновиться ее возможностями.

Такие мероприятия не только дают дизайнерам новые идеи, но и помогают **Miele** лучше понять ожидания клиентов и динамику современных трендов в дизайне. Это подтверждает принципы **Miele**: создавать продукцию, которая сочетает в себе эстетику и функциональность, выражает индивидуальность и совершенство.

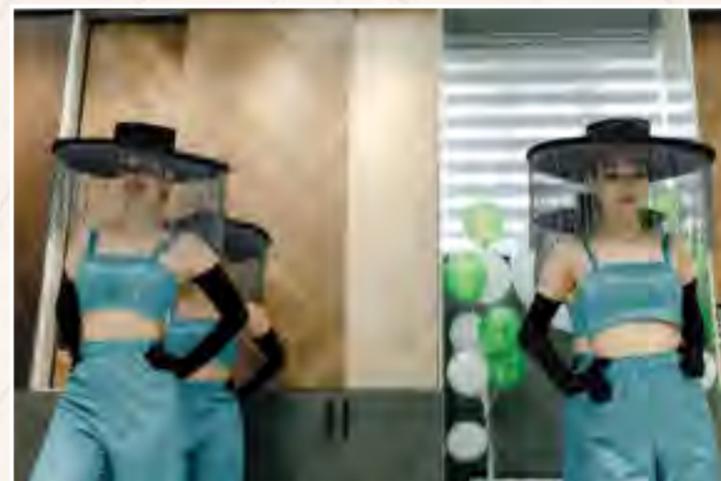
Единый колл-центр: 8 (800) 080 53 33

Астана | Алматы | Караганда | Шымкент | Актау | Актөбе | Уральск

«Мир Паркета» - долговечная основа вашего дома

Мы - эксклюзивные представители канадского бренда «Coswick» - №1 производителя паркетной доски в мире!

А также американского бренда «Kraft» - крупнейшего универсального производителя всех видов напольных покрытий: ламината, кварцвинила и инженерного паркета.



В городе Уральск мы отметили свою годовщину, а по Казахстану уже более 12 лет радуем наших покупателей лучшими напольными покрытиями.

За 1 год в Уральске мы реализовали более 20 тыс. квадратных метров ламината, SPS-винила и паркета.

Выбирая нас, наши клиенты получают полную гарантию по всем Европейским нормам, а также радуют себя изысканными и стабильными напольными покрытиями.

Для удобства наших заказчиков мы предоставляем бесплатную доставку, бесплатное хранение, гарантию, услуги монтажа и укладки наших покрытий.

Поэтому всех тех, кто делает ремонт или планирует, мы приглашаем в наш салон «Мир Паркета» по адресу:

📍 Шолохова, 7/3,
ТД «Айна»!

☎ +7 701 540 4133
+7 701 540 5166

📷 [mirparketa_uralsk](https://www.instagram.com/mirparketa_uralsk)



ЦЕНТР ЦИФРОВОЙ СТОМАТОЛОГИИ

Dr. Gazizova

**Центр цифровой стоматологии «Доктор Газизова»
занимает одну из лидирующих позиций на рынке
стоматологических услуг ПРЕМИУМ-КЛАССА!**

ВПЕРВЫЕ В УРАЛЬСКЕ!

Только в клинике «Доктор Газизова»
уникальная мировая методика:
лечение зубов взрослых и детей с
применением СЕДАЦИИ -
веселящего газа!

НАША КЛИНИКА ПРЕДЛАГАЕТ УСЛУГИ:

- ✓ хирурга
- ✓ имплантолога
- ✓ ортодонта
- ✓ ортопеда
- ✓ лечение под микроскопом

**Проводятся операции
опытным хирургом -
имплантологом
по современной
методике
all-on-4 и all-on-6**

ТАКЖЕ МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

- изготовление коронок, виниров по технологии cad-cam
- безопасное и эффективное отбеливание с помощью системы Beyond
- элайнеры от Eurokappa (Еврокаппа) и Invisalign (Инвизиолайн)
- все виды брекет-систем и протезирования, циркониевые коронки



Также для вашего комфорта и для качественного изготовления будущих коронок мы снимаем цифровые слепки с помощью интраорального сканера Primescan (Праймскан)

У нас имеется цифровой томограф от японского производителя «Морита» для обширной диагностики.

Собрав все новейшие достижения современной стоматологии, вот уже более 20 лет мы работаем над созданием красивых улыбок!

Ждем Вас по адресу:

📍 мкр. Жана Орда, 8/1

☎ +7-7112-27-88-20

📷 dr.gazizova_uralsk





Asan Ali
HOTEL



В городе Конаев на благоустроенной и активно посещаемой территории базы отдыха «АкЖайык» открылся новый гостиничный комплекс «ASAN ALI».

Новый гостиничный комплекс «Asan Ali» расположен на берегу Капшагайского водохранилища. Здесь идеально сочетаются гостиничные условия и ухоженная территория, украшенная газонами и множеством деревьев. Гостям предлагается разнообразие вариантов размещения — от уютных деревянных домиков до традиционных казахских юрт.

В гостиничном комплексе «Asan Ali» к Вашим услугам 48 двухместных номеров со всеми удобствами. Гостиница располагает органично встроенным рестораном, оснащённым необходимой видео, звуковой и световой аппаратурой, высокие потолки создают хорошую акустику для проведения банкетов до 160 посадочных мест, а также для индивидуальных и групповых посещений.

Гостиничный комплекс «Asan Ali» воплощает гармонию культурно-исторического наследия и современного комфорта. Названный в честь народного артиста Казахстана Асанали Ашимова отель отражает уважение к деятелям искусства и культуры.



Центральным элементом атриума является купол, символизирующий шанырақ с проникающим светом, что акцентирует внимание на традиционных казахских мотивах.

В отеле установлены стенды, посвящённые выдающимся личностям: видному государственному деятелю и общественному лидеру Динмухамеду Ахмедовичу Кунаеву, народному писателю и поэту Кадыру Мырза Али, самому Асанали Ашимову, а также представительницам Клуба «Заслуженные женщины Приуралья».

Особое место в экспозиции занимает панно, созданное известными казахстанскими художниками. На нём изображены 70 выдающихся деятелей образования и культуры, и эта работа уже привлекла внимание сотен тысяч казахстанцев, набрав в социальных сетях до 250 тысяч просмотров. Кроме того, в отеле целый этаж отведён под произведения искусства, что превращает его не только в место для отдыха, но и в источник духовного обогащения.

Для любителей водных развлечений функционирует бассейн под открытым небом, защищённый от ветра и солнца, с полуолимпийской дистанцией в 25 метров. Бассейн соединен с детским бассейном через канал с мостиком с видом на экзотические пальмы. В детском бассейне есть отдельные зоны для подростков и малышей, что делает купание безопасным и приятным.

Гостиничный комплекс «ASAN ALI» — это место, где каждый найдет что-то для себя. Здесь предлагают широкий спектр услуг и удобств, чтобы Ваше пребывание было максимально комфортным. Руководство и персонал новой гостиницы надеются внести новшества в гостиничный бизнес, стремясь наполнить пребывание гостей элементами истории и традиций народа через символы и имена выдающихся деятелей искусства, культуры и экономики страны, пополняя экспозиции через фото, видео, документы, картины, книги и другое.



ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В НОВЫЙ ОТЕЛЬ!

www.aq-jaiyq.kz | +7 771 191 11 77 | @aqjaiyq_qonaev



Амбассадоры нашего журнала

ИСТОРИЯ УСПЕХА qz

Выпуск №3 (34) Октябрь, 2024

Свидетельство о постановке на переучет периодического печатного издания и информационного агентства №KZ79VPY00095413 – от 25.06.2024 г. Выдано Министерством культуры и информации Республики Казахстан.

Выходит 1 раз в 3 месяца.

Тираж – 5000 экземпляров по городам Уральск, Аксай, Атырау, Актобе, Астана, Актау.

Глянцевый информационно-рекламный журнал «История Успеха.qz».

Учредитель – ТОО «QZ PRESS»

Главный редактор: Альбина Байгунакова.

Отпечатано в типографии ТОО «PRINT HOUSE GERONA», г. Алматы, улица Сатпаева, 30/8, офис 124.

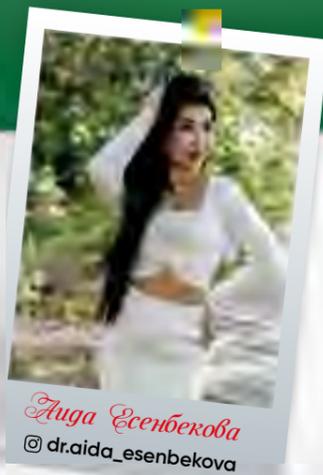
Адрес редакции: РК, ЗКО, Уральск, пр. Нурсултана Назарбаева, 153.

По вопросам размещения рекламы обращайтесь по телефону: +7 701 687 37 87.

Редакция не несет ответственности за информацию, содержащуюся в рекламных материалах и объявлениях, опубликованных в журнале «История Успеха.qz». Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Мнение наших авторов может не совпадать с мнением редакции. Перепечатки и использование материалов возможны только с письменного согласия редакции.



Асем Журланова
@ Assema.boss



Аида Есенбекова
@ dr.aida_esenbekova



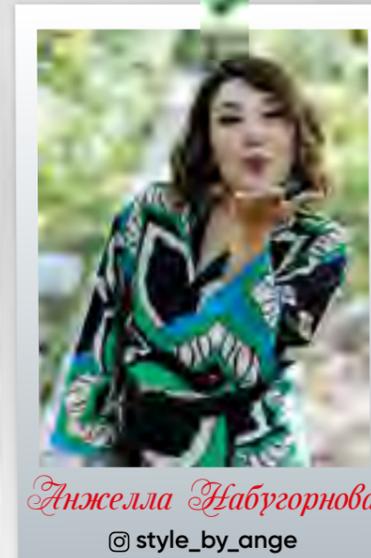
Айгуль Жаныбекова
@ aigul_zhanybek



Ирина Бударис
@ irina_budris_official



Акуштан Куспан
@ akushtapkuspan



Анжелла Набугорнова
@ style_by_ange



Анна Бонд
@ anyabondd



Назерке Муканбетжан
@ s_erke_07



Касым Утешев
@ 07_xaan



Мираида Шахарова
@ miraida.buh



Лаура Сахитова
@ laurita_khanym



Зауреш Алпанова
@ zauresh_alpanova



Гульсана Сагинова
@ gulsana_saginova

ГЕРОЙ НА ВСЕ ВРЕМЕНА

7 НОЯБРЯ ПОЧЕТНОМУ ГРАЖДАНИНУ ТАСКАЛИНСКОГО РАЙОНА, ВЕТЕРАНУ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ, ГЕРОЮ СОВЕТСКОГО СОЮЗА САДЫКУ ШАКЕЛОВИЧУ ЖАКСЫГУЛОВУ ИСПОЛНИЛОСЬ БЫ 100 ЛЕТ. В ПАМЯТЬ О ВЫДАЮЩЕМСЯ ЧЕЛОВЕКЕ В ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ ПРОЙДУТ ПАМЯТНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ.



Садык Жаксыгулов – это имя, которое навсегда останется в памяти народа. Он – олицетворение любви к Родине и преданности долгу. Его жизнь служит ярким примером для молодого поколения. Собраны архивные документы о его богатой биографии: фотографии военных лет, из семейного архива, ордена и медали, газетные статьи и самое ценное – его военная форма, которая экспонируется в постоянной экспозиции областного историко-краеведческого музея.

В поселке Таскала именем Героя названа улица. Средней общеобразовательной школе присвоено имя Садыка Жаксыгулова. С 1976 года в Таскалинском районе традиционно проходит республиканский турнир по казак күресі в его честь.

Мог ли сам Садык Жаксыгулов, будучи 17-летним парнишкой, записавшимся добровольцем на фронт, подумать, что станет Героем Советского Союза. Конечно, нет. Но как тысячи молодых людей военных лет, наверняка мечтал совершить подвиг ради своей страны и ради своего народа.

Он родился 7 ноября 1924 года в Жангалинском районе Западно-Казахстанской области в крестьянской семье. Ждал своего совершеннолетия, чтобы добровольцем уйти на фронт. Был призван в неполные 18 лет. В 1943-м году прошел обучение на курсах младших командиров в городе Чкалов (ныне Оренбург) и был направлен на Воронежский фронт, где был назначен командиром минометного расчета 209-го стрелкового полка 73-й гвардейской стрелковой Сталинградской дивизии. Сражался на Воронежском, Степном, 2-м и 3-м Украинских фронтах. Особо отличился в Полтавско-Кременчугской наступательной операции при форсировании Днепра и в боях на захваченном плацдарме.

Выписки из наградных листов: «Гвардии младший сержант С.Ш.Жаксыгулов боевое крещение получил в оборонительных боях на южном фланге Курской дуги, где 73-я гвардейская дивизия в составе 7-й гвардейской армии занимала



оборону на корочанском направлении и с 5 июля 1943 года вела упорные бои с противником в районе населенных пунктов Разумное, Генераловка и Крутой Лог Белгородского района (юго-восточнее Белгорода), отражая удары 19-й танковой и 106-й пехотной дивизий противника. Минометчик младший сержант С.Ш.Жаксыгулов в бою 6 июля 1943 года у села Генераловка, отражая атаку германской пехоты, в рукопашном бою уничтожил двух солдат противника. Награжден медалью «За отвагу».

«В составе 7-й гвардейской армии участвовал на Степном фронте в Белгородско-Харьковской наступательной операции – завершающем этапе Курского сражения, затем в Полтавско-Кременчугской наступательной операции, в том числе форсировании Днепра и в боях за удержание и расширение захваченного плацдарма. В боях на правом берегу Днепра младший сержант Садык Жаксыгулов в бою у села Бородаевские хутора 12 октября 1943 года огнем своего миномета поджег автомашину противника. Награжден медалью «За боевые заслуги».

Из наградного листа на присвоение звания Героя Советского Союза: «25 сентября 1943 года у села Старый Орлик Кишинского района Полтавской области под непрерывной бомбежкой с воздуха и артиллерийским обстрелом командир минометного расчета Жаксыгулов, форсировав реку Днепр, вступил в бой с немецкими захватчиками, уничтожая их прицельным огнем своего миномета. 26 сентября 1943 года, когда противник бросил большое количество автоматчиков с целью вытеснить нашу пехоту на восточный берег реки и когда вышел из строя по ранению наводчик, Жаксыгулов, заняв место наводчика, сам у миномета начал истреблять фашистскую нечисть. Атака немцев была отбита. 5 октября 1943 года противник, сосредоточив большие силы пехоты при поддержке танков, 8 раз бросался на наши подразделения в атаку, но и эти попытки противника не увенчались успехом. При отражении этих атак огнем миномета Жаксыгулов уничтожил две крупнокалиберные пулеметные точки, автомашину с боеприпасами и свыше 30 немецких солдат и офицеров. 10 октября 1943 года противник предпринял контратаку в районе селения Бородаевские хутора Верхнеднепровского района Днепропетровской области. Бросил большое количество танков и самоходных пушек с целью вытеснить наши подразделения с занимаемого рубежа. Прямым попаданием с «Фердинанда» миномет Жаксыгулова был выведен из



строй. Командный пункт полка находился в угрожаемом положении. Жаксыгулов, разгадав замысел противника, рискуя жизнью, бросился к «Фердинанду» с гранатами и, не допустив до КП стальное чудовище, подбил его связкой гранат. За проявленные в боях мужество, отвагу и героические подвиги, ходатайствуя о награждении тов. Жаксыгулова орденом Ленина с присвоением звания Герой Советского Союза. Командир полка Герой Советского Союза гвардии подполковник Микаелян».

Указом Президиума Верховного Совета СССР от 22 февраля 1944 года за мужество и героизм, проявленные при форсировании Днепра и в боях на плацдарме, Жаксыгулову Садыку Шакеловичу присвоено звание Героя Советского Союза с вручением ордена Ленина и медали «Золотая Звезда».

Садык Жаксыгулов продолжил свой боевой путь. В составе 57-й армии освобождал Румынию, Югославию, Венгрию, Австрию. Участвовал в ходе Яско-Кишиневской, Белградской, Будапештской наступательных операциях, Балатонской оборонительной операции, Венской стратегической наступательной операции. Награжден орденами Ленина, Отечественной войны I степени, «Знак Почета»,



медалями, в том числе «За отвагу», «За боевые заслуги».

С 1946 года капитан Садык Жаксыгулов – в запасе, вернулся в родное Приуралье и с фронтовым энтузиазмом принялся за дело. Жил в районном центре Каменка, ныне Таскала Таскалинского района. Работал председателем Каменского сельсовета, заведующим райсобесом, заместителем председателя райисполкома.

Он везде и во всем был примером для других. Люди уважали его за деловитость, доброту, скромность и трудолюбие.

Многих согрела своим теплом дружная интернациональная семья Жаксыгуловых. Рука об руку прошли всю жизнь Садык Шакелович и его супруга Вера Сергеевна. Переплелись в семье казахские и армянские традиции. Воспитали троих сыновей и двух дочерей. Скончался герой 30 марта 2009 года.

Память о героях-фронтовиках должна жить вечно, как светлая звезда на небосводе истории. Их подвиги, отвага и самопожертвование оставили след в сердцах людей, став вдохновением для будущих поколений. Они прошли сквозь огонь и сталь, защищая Родину, веру и семью, оставляя за собой след, который невозможно стереть.



Турарбек Тлемисов: «Наша сила – в единстве!»

ПРО ЭТОГО ЧЕЛОВЕКА МОЖНО РАССКАЗАТЬ МНОГО ЧЕГО ИНТЕРЕСНОГО. ОДИН ЛИШЬ ФАКТ, ЧТО НА СЕГОДНЯ ОН УЖЕ ВЫДЕЛИЛ НА БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ БОЛЕЕ ОДНОГО МИЛЛИАРДА ТЕНГЕ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ – УЖЕ ВЫЗЫВАЕТ ВОСХИЩЕНИЕ. В КАКОМ БЫ ГОРОДЕ ОН НЕ НАХОДИЛСЯ, ПОДОБРАТЬ И ДОНЕСТИ ДО УРНЫ ВЫКИНУТЫЙ КЕМ-ТО МУСОР – ДЛЯ НЕГО САМОЕ ОБЫЧНОЕ ДЕЛО. ЗНАКОМЬТЕСЬ, ЧЕЛОВЕК С ОГРОМНЫМ СЕРДЦЕМ, МЕЦЕНАТ, УЧРЕДИТЕЛЬ ТОО «ЖАЙЫҚ ТАЗА ҚАЛА» И ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ «ОРАЛТРАНС», ДЕПУТАТ ОБЛАСТНОГО МАСЛИХАТА, УЧРЕДИТЕЛЬ ЧАСТНОГО БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОГО ФОНДА «ЫСТЫҚ ЖҮРЕК» ТУРАРБЕК ТЛЕМИСОВ.



около двух тысяч человек, которым Турарбек Тлемисович всегда оказывает всестороннюю безвозмездную помощь.

- Я считаю, что наши предприятия относятся к числу социально ориентированных, ведь большинство наших сотрудников – люди предпенсионного возраста, - говорит Турарбек Тлемисович. - Обычно в пожилом возрасте тяжело устроиться на работу, мы же рады помочь каждому. Я бы хотел, чтобы у нас стало больше градообразующих предприятий, чтобы каждый имел возможность работать и зарабатывать. Сам я начал работать еще школьником, начинал с грузчика, не боялся никакой тяжелой работы.

Действительно, Турарбека Тлемисова многие знают как человека трудолюбивого, ответственного, не равнодушного к чужим проблемам. Именно

за его патриотичность и отзывчивость его в свое время выдвинули в депутаты городского маслихата. Сейчас он является депутатом областного маслихата и делает все возможное для улучшения развития области.

Во время весеннего паводка Турарбек Тлемисович как человек с активной гражданской позицией, с первых тяжелых для области дней буквально сутками находился в гуще событий. В противопавод-

ковых мероприятиях была задействована вся техника ТОО «ОралТранс», выделены материальные средства на общую сумму 500 000 000 тенге. Более миллиона тенге было направлено на борьбу с паводком в Каратобинском районе, Турарбек Тлемисович сам там лично принимал участие в противопаводковых мероприятиях в течение месяца. С баз, принадлежащих ТОО «Жайық Таза қала» и ТОО «ОралТранс», за период паводка, с середины марта по конец апреля, было вывезено ПГС и строительного песка около 30 тысяч тонн (навалом и заготовленного в мешкотару), а также 30 тысяч кубометров грунта на засыпку дамб. Также им безвозмездно была выделена спецтехника для помощи в Сырымский, Теректинский и Байтерекский районы ЗКО для устранения последствий паводка.

- Все знают, в какой тяжелой ситуации оказались многие наши земляки, чьи дома ушли под воду, - рассказывает Турарбек Тлемисович. - Чтобы хоть как-то помочь им, в начале апреля я создал частный благотворительный фонд, внес туда личные средства в размере 50 миллионов тенге. Большое спасибо коллегам, предпринимателям и депутатам, которые меня поддержали. Общими усилиями было собрано более 112 млн. тенге. Чуть больше 62 миллионов тенге мы потратили на двухмесячную аренду жилья для 318 семей дачников. Все-таки людям преклонного возраста, больным, семьям с малолетними детьми тяжело находиться в условиях эвакуационных пунктов. Мы постарались создать им более щадящие условия до получения ими квартир от государства. К сожалению, некоторым, за неимением правоустанавливающих документов на затопленные дома, отказали в жилье. Наиболее нуждающимся таким двум семьям на оставшиеся в фонде деньги мы решили купить квартиры.

В первую очередь Турарбек Тлемисов предприниматель с большим опытом работы, учредитель ТОО «Жайық таза қала», которое на протяжении многих лет обеспечивает санитарную чистоту и благоустройство города. Также он основал транспортную компанию «ОралТранс», которая является одним из передовых предприятий, обслуживающих строительство дорог по всей области и не только. Под руководством нашего героя работают

но за его патриотичность и отзывчивость его в свое время выдвинули в депутаты городского маслихата. Сейчас он является депутатом областного маслихата и делает все возможное для улучшения развития области.

Во время весеннего паводка Турарбек Тлемисович как человек с активной гражданской позицией, с первых тяжелых для области дней буквально сутками находился в гуще событий. В противопавод-



Ключи от новых двухкомнатных квартир площадью 84 квадратных метра были торжественно вручены новоселам в канун Дня города. Среди счастливичиков Габбасов Руслан с супругой Асель и пятью детьми. Они проживали в дачном доме последние пять лет. Документы на дом были оформлены на зятя, поэтому семье отказали в предоставлении жилья.

- Наша ошибка, что мы не успели переоформить дом на себя, - рассказывает

Асель. - У нас пятеро детей, у одного из них ДЦП. Младшему всего пять месяцев. Когда пришла большая вода, от переживания я попала в реанимацию. Ребенок родился как раз в пик паводка. Остаться без крыши над головой – это страшно, поэтому мы бесконечно благодарны всем, кто не остался равнодушным к нашей беде. От фонда «Ыстық жүрек» нам выдали новую двухкомнатную квартиру с ремонтом, подарили газплиту, телевизор, микроволновку.

Еще одни счастливые новоселы – это Ажгали Кыдырбек с женой Асель Джумабаевой. Супруги воспитывают четверых детей. На первой дачной они прожили 16 лет, построив на одном участке дом по соседству с братом Кыдырбека.

- Разделить участок и оформить дом на свое имя мы планировали как раз весной, но не успели, - говорит Асель. - Думали, вода до нас не дойдет, но наш дом затопило буквально за ночь. Из-за отсутствия документов квартиру нам не выделили, но спасибо фонду, они арендовали нам жилье на два месяца. Далее мы были вынуждены снять





“ По словам Турарбека Тлемисовича, счастливый человек – это тот, кто нашел свое призвание, кто выполняет свою миссию. Порой, чтобы понять, в чем твое призвание, нужно попробовать себя в разных сферах, в разной роли.

- Все хотят быть крутым, успешным бизнесменом, но если это не твое – ты им не станешь, - уверен наш герой. – Думаю, любой предприниматель должен обладать стратегическим мышлением, умением анализировать. Но долго раздумывать порой тоже нельзя, можешь упустить возможности. Нужно уметь рисковать. Видите, нюансов много. Но в любом случае, я считаю, основу успешной личности составляют честность, порядочность и чистоплотность человека. Здесь важна не только физическая, но и духовная чистота человека. Лично я сужу человека по этим качествам. Для меня, например, нет ничего зазорного поднять чей-то мусор и выкинуть его в контейнер. Где бы я не находился, если увижу окурки, разбросанный мусор, я уберу. Если еду за рулем, остановлюсь, подберу мусор и отвезу до урны. С меня не убудет. Я это делаю, чтобы наш город, наша планета, наш общий дом всегда был чистым. Думаю, когда у человека чистые помыслы, то вся Вселенная и люди вокруг также будут относиться к нему с самыми чистыми, добрыми намерениями.



списа для паллиативной помощи состоялось в 2022 году.

- Мы капитально отремонтировали старое здание областного онкодиспансера, полностью оснастив его медицинским оборудованием, - рассказывает наш герой. – На эти цели было потрачено около 400 миллионов тенге моих собственных средств. Хоспис я передал на управление областному онкологическому диспансеру, содержание ведем сами. Учреждение рассчитано на 40 тяжелых больных, у которых последняя стадия прогрессирующего рака. Мы полностью благоустроили хоспис, оснастили интернетом и мебелью по евростандарту, обеспечили электрическими кроватями и ИВЛ. К сожалению, это малое, что мы можем сделать для людей, попавших сюда.

Как отмечает Турарбек Тлемисович, абсолютно каждому жизнь порой преподносит испытания, которые очень тяжело пройти в одиночку. Поэтому нужно быть отзывчивым, жить с открытым открытым сердцем - это удел сильных людей.

- У каждого человека есть предназначение, есть свои сильные и слабые стороны. Наверное, мое предназначение – помогать людям, быть для них опорой и поддержкой. Если каждый будет думать только о себе, о своем процветании, далеко мы не уйдем. Сила любого народа – в его единстве.



однокомнатную квартиру на девятом этаже в районе мясокомбината. Это было единственное, что мы могли позволить себе. Поэтому, когда мы узнали, что частный фонд приобретает нам квартиру, счастью не было предела. Огромная благодарность и низкий поклон руководителю фонда и всем, кто принимал участие в таком благом деле.

За более 30 лет предпринимательской деятельности Турарбеком Тлемисовым, оказал огромное количество безвозмездной помощи различным организациям и частным лицам. Он активно поддерживает образовательную и спортивную сферу, является постоянным спонсором различных состязаний и турниров. Поддержка сферы здравоохранения также в приоритете для нашего героя.

Одним из значимых социальных проектов, реализованным Турарбеком Тлемисовым, является строительство хосписа, в котором так нуждался областной центр. Открытие современного хо-





Ernar и Гульперизат Нурболатовы: «МЫ ЗА ДЕЛА, А НЕ ЗА СЛОВА»

ЕРНАР И ГУЛЬПЕРИЗАТ НУРБОЛАТОВЫ – МОЛОДЫЕ СУПРУГИ, КОТОРЫЕ НЕ ПРОСТО СМОГЛИ СОСТОЯТЬСЯ КАК СЕМЕЙНАЯ ПАРА, НО И ПРЕУСПЕЛИ КАК БИЗНЕС-ПАРТНЕРЫ, ВМЕСТЕ ПРОЙДЯ ПУТЬ ОТ НАЧИНАЮЩИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ ДО РУКОВОДИТЕЛЕЙ КРУПНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ. НО ОБО ВСЕМ ПО ПОРЯДКУ.

Знакомьтесь, герои нашей обложки – уникальная семейная пара, которая на вопрос: «Возможно ли с нуля простым ребятам из села подняться и добиться успеха?», отвечают – «Можно, если очень любить свое дело и, не обращая внимания ни на кого и на неизбежные трудности, идти к своей цели».

Ernar и Gulperizat из той категории людей, которые смело могут сказать, что сделали себя сами. Путь от студента-строителя и воспитателя детского сада до владельцев трех разноплановых бизнесов – рекламное и праздничное агентства и производство полуфабрикатов и молочной

продукции – занял десять лет. Ровно столько, сколько их семейному союзу.

Молодые люди сразу хотят отметить, что их путь успеха – это не рассказ про успешный успех, а история трудного, но очень любимого ими дела. Случалось, что у них денег не было даже на самое элементарное, но они продолжали, стиснув зубы, идти вперед и поддерживать друг друга.

– С помощью поддержки, мотивации и участия моей супруги все всегда получается легко и просто. По всем вопросам, касающимся бизнеса, я всегда советуюсь с ней, – говорит наш герой.

Ernar со студенческой скамьи на-

чал зарабатывать деньги, ни копейки не беря с родителей, сам себя полностью обеспечивал. Потом брат подарил ему цветной принтер, Ernar – студент купил в кредит фотоаппарат, на оплату которого уходила вся стипендия отличника учебы, и начал подрабатывать фотографом на свадебных и юбилейных торжествах. И так это дело у него пошло, что понятие «вкус денег» он ощутил на себе. Дальше – больше: перезнакомился со многими известными тамадами города, работал с ними. Женится на четвертом курсе на Gulperizat, с которой познакомился в знаменитой соцсети того време-



ни «Агент» и вместе с дипломом строителя получил самый дорогой подарок – сына-первенца.

– Я проходила практику в детском саду воспитателем. По работе нужна была яркая наглядность, и Ернар мне дома все распечатывал. Со временем мы стали делать маленькие книжки-сказки на большой формат и ламинировать, собирать в яркие брошюры и продавать в группы воспитателям. Заказов стало много, работали в долг, под зарплату, но дело пошло, – вспоминает Гульперизат. – Потом устроилась уже на постоянную работу в один из самых больших детских садов и продолжила предлагать коллегам услуги полиграфии.

Гульперизат также вдохновила мужа еще на один вид деятельности – услуги видеографа для детских садов. Ернар начал снимать детские утренники и выпускные и продавать диски с готовым фото и видеоотчетом с мероприятия. Работали сутками без сна и отдыха. Так супруги заработали свой первый миллион. Шел тогда 2015 год. Вспоминают ребята, какой кайф и какой сильнейший адреналин они испытывали, понимая, что могут зарабатывать миллионы!

И к ним тогда пришел тот самый кураж предпринимателя, который дает силы и смелость мыслить масштабно и мечтать по-крупному. Ернар, поняв, что дело можно развить, нашел в аренду помещение всего в 3 квадратных метра в одном из торговых домов города и начал принимать заказы на пригласительные на свадьбу, различные буклеты, брошюры, виньетки. И работал сутками. Бывали месяцы, когда он спал всего по три часа, но набранные заказы отдавал в срок. Характер у Ернара такой – ответственный и любит выполнять все взятые обязательства в срок. Потом он принял на работу двух помощников и перешел в офис побольше. Оформил ИП, назвав его именем сына ERSULTAN. Вместе с опытом и количеством клиентов росли и амбиции молодой пары. Сейчас первое бизнес-детище семейной пары переросло в праздничное агентство ERSULTAN company, где предлагается полный спектр услуг для оформления праздника под ключ. Клиенты получают здесь все нужное для красивого и незабываемого праздника: услуги фотографа, всей полиграфии, оформления шарами и баннерами, сладкие букеты и сувениры, подарочные наборы. К слову, к переходу в праздничное агентство Гульперизат приложила свою руку. В период пандемии она прошла обучение на изготовление сладких букетов и начала из дома оформлять сладкие подарки. И дело пошло. Заказы сыпались, как из ведра, и приносили ощутимый доход.

Понимая, что маленькое агентство не может принимать большие заказы, супруги

решились на покупку готового полиграфического бизнеса вместе со всем оборудованием и командой. CityPrint принимает заказы на баннеры больших размеров, аншлаги улиц с нумерацией домов, самые сложные в техническом плане вывески магазинов. Ернар расширил спектр услуг, выйдя на участие в тендерах на выполнение крупных заказов. По сей день все важные проекты CityPrint Ернар ведет сам, есть

исполнительный директор, которому делегированы ведение всех текущих процессов. Также поступила и Гульперизат, доверив руководство обученному человеку, оставив за собой общее руководство над всеми тремя бизнесами. Как отмечает Ернар, супруга в отличие от него – строгий руководитель, которому он поручает маркетинговый план, обучение команды, контроль за исполнением трудовой дисциплины, финансовый



контроль всех дел. На сегодня в команде супругов трудятся 40 человек.

Третий и самый главный на сегодня бизнес – производственный цех полуфабрикатов «Айнуша», который супруги также купили в готовом виде полгода назад.

– На самом деле многим интересна история возникновения «Айнуши». Мы купили цех у девушки Айны, которая назвала цех своим именем, и на тот момент производила всего 5 видов продукции. За полгода мы расширили линейку до 20 видов продукции. «Айнуша» – это наше любимое дело, вся продукция имеет соответствующие сертификаты качества, и мы делаем все с любовью и следим очень тщательно за чистотой и вкусом. Для нас принципиально, чтобы наши пельмени, манты, котлеты, вся выпечка была очень вкусной и здоровой, – говорит Ернар, который лично всегда занимается закупом и подготовкой мяса для производства. Продукцию свою они реализуют прямо из цеха, активно работает доставка по городу, совсем скоро продукция «Айнуши» будет представлена в крупных супер-

маркетах области. Кстати, бренд «Айнуша» имеет свое лицо, супруги позаботились о том, чтобы вся продукция была очень красиво и узнаваемо упакована, есть своя линейка пакетов для готовой продукции, раздаточные пакеты и все остальные нужные брендовые фишки. Ввели супруги и молочную линию, пока представленную одним уникальным по своим вкусовым качествам продуктом – курт.

Удивительный факт – Ернар и Гульперизат, запуская все свои бизнесы, никогда не думали о конкуренции, ни с кем себя не сравнивали. И всегда круг постоянных клиентов нарабатывался сам собой. Через статусы в ватсап и через инстаграм-странички к ним приходили и приходят клиенты.

– Для меня принципиально не словом, а делом доказывать свою состоятельность как бизнесмена и предпринимателя. Не люблю много говорить, люблю действовать. На своем опыте могу дать совет всем молодым людям: в период с 20 до 30 лет есть энергия на большие дела и сверше-

ния. Работоспособность в эти годы максимальная. Поэтому не теряйте время, всегда реализуйте свои идеи, работайте сутками, если хотите чего-то добиться. Молодость – это такой ценный ресурс, чтобы проверить себя в деле, – советует наш герой читателям.

У Ернара, который по своему профильному образованию является инженером-строителем, есть еще один вид бизнеса: строительная компания NURCITY, которую он планирует в дальнейшем развивать. Конечно же, при поддержке своей любимой супруги, матери его сыновей, своего главного мотиватора и партнера. Пройдя путь длиной в десять лет и став на сегодня солидными бизнесменами с крупным капиталом, ребята смело строят планы на будущее.

Оглядываясь назад, молодая пара заслуженно хвалит себя за то, что ни один день не был потрачен впустую – у ребят была и есть цель, и они идут к ней своими силами, набираясь опыта и постоянно самообразуясь, шаг за шагом выстраивая свою историю успеха.

📍 cityprint.07 📍 ersultan_company 📍 ainushaa.kz 📍 ernar.terenkol 📍 gulperizatt

☎ +7 776 27 07 707 📞 +7 777 98 89 101 📞 +7 777 47 84 464



ВЕЛИКОЛЕПНЫЙ АЛЬЯНС



ОЧЕРЕДНЫЕ ГЕРОИ НАШЕЙ ОБЛОЖКИ – ЯРКОЕ ВОПЛОЩЕНИЕ СПЛОЧЕННОЙ КОМАНДЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, СТРОЯЩИХ БИЗНЕС В РАЗНЫХ НАПРАВЛЕНИЯХ, НО ПОД РУКОВОДСТВОМ ОДНОГО СТАРШЕГО, ОПЫТНОГО И МУДРОГО НАСТАВНИКА. ЭТИМ ЛИДЕРОМ ЯВЛЯЕТСЯ ИЗВЕСТНЫЙ В СЕЛЕ ЖАЛПАКТАЛ КАЗТАЛОВСКОГО РАЙОНА БИЗНЕСМЕН, РУКОВОДИТЕЛЬ ТОО «QOS OZEN» АЛИБЕК ДУЙСЕНГАЛИЕВИЧ САРТАЕВ. КСТАТИ, О НЕМ МЫ УЖЕ РАССКАЗЫВАЛИ НА СТРАНИЦАХ НАШЕГО ЖУРНАЛА. СЕГОДНЯ МЫ ХОТИМ ПОЗНАКОМИТЬ ЧИТАТЕЛЕЙ С КОМАНДОЙ АЛИБЕКА ДУЙСЕНГАЛИЕВИЧА, КОТОРАЯ СЛАЖЕННО РАБОТАЕТ С НИМ В УСПЕШНОМ АЛЬЯНСЕ ВОТ УЖЕ БОЛЕЕ ДЕСЯТИ ЛЕТ.

Как известно, успех любого альянса зависит в первую очередь от правильного выбора партнеров, их совместимости, взаимодополняемости и приверженности одной цели. Еркин Альбетъяров, руководитель рыбного хозяйства ИП «Альбетъяров», вошел в альянс «QOS OZEN» еще десять лет назад. Сейчас он развивает деятельность 11-ти рыбных угодий вдоль рек Кушум, Малый Узень (Сарьюзен) и Большой Узень (Караозен) в Жалпактале и Жангалинском районе. Эти водоемы обеспечивают свежей, экологически чистой местной продукцией всю область. Вкусные караси, щуки, судаки, сазаны, сом, толстолобик, живые раки – вся продукция уже давно полюбилась потребителями и скупается населением буквально за считанные часы.

– В основном магазине «QOS OZEN» по улице Жаксыгулова, 33/3, а также в других наших рыбных магазинах можно круглый год покупать живых раков, а в сезон – свежую рыбу, выращенную в наших прудовых хозяйствах, – рассказывает Еркин Кенжебаевич. – Также мы всегда участвуем в городских ярмарках, которые проходят каждые выходные. Продаем рыбу и в районных центрах, экспортируем в Россию. Кроме отлова рыбы, мы развиваем и прудовое хозяйство, где производим более ста тонн рыбы в год. Его продукция очень ценится, поскольку все работы, которые мы здесь проводим на регулярной основе, существенно влияют на вкусовые качества рыбы. К примеру, в нашем прудовом хозяйстве обеспечивается постоянная циркуляция воды, за счет того, что пруд проточный: мы его систематически очищаем от камышей, водорослей, проводим противозаморные мероприятия в зимний период.

Конечно, рыбоводство – это рискованный вид бизнеса, засуха и другие различные факторы порой приносят серьезный урон, но, несмотря на трудности, мы настроены дальше развиваться и расширять это направление.

На сегодня под руководством Еркина Альбетъярова трудятся 20 человек, 15 из них рыбаки, жители села Пятимар. Совместными усилиями не только в прудах, но и на всех водоемах зимой проводятся противозаморные мероприятия, летом берега очищаются от камышей и мусора, вдоль устьев рек высаживаются молодые саженцы.



– Год назад я был в рабочей командировке в Германии, где перенял некоторые особенности из опыта немецких коллег, познакомился с представителями многих компаний, – рассказывает Еркин Кенжебаевич. – Что интересно, у них большой спрос на щуку, на сазана и судака, то есть, именно на ту породу речной рыбы, которая водится у нас в большом количестве. У нас в планах открытие рыбного комбината, где мы будем производить под брендом «QOS OZEN» филе и консервы. Очень хотелось бы поставлять нашу рыбу по всему миру. Надеемся, что наша мечта когда-нибудь осуществится, по крайней мере, мы будем пытаться ее реализовать. Конечно, есть некоторые нюансы в законодательстве, которые тормозят бизнес в целом. К примеру, аренду на управление водоемами выдают на 5 лет, и мы не знаем, продлят ее дальше или нет. А у нас, как у предпринимателей, есть разные идеи развития бизнеса, внутреннего туризма, например. Хотелось бы построить домики для любителей рыбалки, чтобы люди приезжали рыбачить, отдыхали в тишине, на лоне природы.





мы создали все условия: трансфер из областного центра и обратно, проживание, трехразовое питание по специальному меню, составили интересную программу рыбалки и охоты, нетворкинг, вечерние посиделки за костром с песнями и душевными беседами. Бескрайняя степь, охота, азарт, ощущение себя истинным кочевником – что может быть лучше? Думаю, каждый мужчина порой хочет отдохнуть от городской суеты, от гаджетов, мечтает почувствовать умиротворение от уединения с природой. На второй тур к нам приехали гости из Атырауской и Мангистауской областей. Уже купили билеты желающие из Алматы, то есть, мы видим, что людям нравится наша идея. Рыболовно-охотничьи туры будут доступны до 15 февраля.

Как отмечает Нурбек Мусаевич, государство ставит цель развивать внутренний туризм, однако должной поддержки и субсидий на это направление не предоставляет. На подготовку проекта предпринимателю необходимо потратить несколько миллионов тенге, и комиссия, кстати, может и не утвердить этот проект.

– Вот почему никто не хочет рисковать, – говорит предприниматель. – Аренда на владения землей выдается на короткий период, поэтому строить капитальные гостиницы, дома отдыха возле водоемов мало кто рискует. Однако мы хотим, чтобы наша страна процветала, поэтому будем вкладывать все свои силы, внимание и ресурсы для развития Казахстана. Надеемся, власти поддержат нас в наших начинаниях. Всем, кто хочет тоже развивать свое дело, я бы сказал: «Не сомневайтесь. Если вы считаете свою идею достойной, полезной обществу – рискните и постарайтесь ее реализовать! Если это нужно для людей дело, оно обязательно найдет отклик в их сердцах».

Серьезность намерения команда альянса «QOS OZEN» демонстрирует на деле, уже приступив к строительству гостиничного комплекса на территориях арендованных угодий. Организацией строительства занимается самый молодой член команды Актилек Рахатов. Он присоединился к альянсу в 2021 году, не имея никакого опыта в сфере бизнеса.



Несмотря на сомнения, идею развития внутреннего туризма альянс «QOS OZEN», кстати, уже начал реализовывать. С недавнего времени компания активно развивает новое направление – организацию рыболовно-охотничьих туров. Ответственным за продвижение новой бизнес-идеи является еще один представитель альянса Нурбек Нурсейтов, директор ТОО «Qazag Stroy Group». Эта фирма на протяжении пяти лет успешно занимается логистикой и негабаритной грузоперевозкой между городами Казахстана и по странам СНГ, также ведет строительство домов и работает в сфере технического обеспечения и углубительных работ.

– Сегодня всю команду альянса объединяет общая цель – развитие внутреннего туризма, сохранение национальных ценностей, традиций предков и воспитание у молодежи истинно мужских качеств, – рассказывает Нурбек Мусаевич. – Для достижения цели мы решили использовать ресурсы, которые имеем – нашу прекрасную природу, замечательные охотничьи угодья, которые отмечают абсолютно все гости Казталовского района. Запуская проект, мы сомневались, думали, кто вообще к нам приедет в такую даль, за 300 километров от областного центра? Но весной на первый трехдневный тур набралось достаточное количество желающих. Для гостей



– Я близкий друг Султана, сына Алибека Дуйсенгалиевича, с детства росли с ним вместе, – рассказывает Актилек. – В альянсе «QOS OZEN» каждый из нас выполняет разные функции, но всех нас объединяет Алибек Дуйсенгалиевич. Я в основном отвечаю за строительство. Сейчас мы строим гостиничный комплекс, чтобы в будущем создать для туристов наилучшие условия. Думаю, в наши отдельные уютные домики гости обязательно захотят вернуться снова.

Про Актилека Рахатова можно сказать, что он исполняет в альянсе роль серого кардинала. Оставаясь в тени, он курирует строительство абсолютно всех объектов, относящихся к ТОО «QOS OZEN». Рестораны, магазины, гостиничные комплексы, дома, базы и многое другое возводятся под руководством этого молодого предпринимателя. Также Актилек Тельманович курирует работу магазина



автозапчастей, следит за наличием товара, чтобы ни одна техника не простаивала ни дня и работа во всех отраслях шла по графику.

– На сегодняшний день в компании трудятся около 300 человек, для многих промысловая отрасль является основным способом заработка и обеспечения семьи. Мы чувствуем социальную ответственность и стараемся расти и расширять сферу деятельности, чтобы обеспечивать работой как можно больше людей, – отмечает Актилек Рахатов.

Еще одним основным видом деятельности альянса «QOS OZEN» является ресторанный бизнес, которым руководит старший сын Алибека Дуйсенгалиевича Султан Сартаев. Ресторан и лаундж бар El Plaza за короткое время уже успели полюбить уральцам за красивую атмосферную обстановку, комфорт, удобство и вкусную кухню.

– Естественно, в меню мы внесли много рыбы, раков, свежий завоз которых у нас каждый день, – рассказывает Султан Алибекович. – Хотя мы выбрали европейскую кухню нашим основным направлением, вкуснейшая местная рыба – изюминка нашего ресторана. В начале, когда мы только планировали строительство, многие говорили, что мол, локация не совсем удачная, что не стоит даже начинать. Действительно, в 2015 году, когда мы только купили участок, улица была в ужасном состоянии, дороги разбитые, даже уличного освещения не было. Однако, несмотря на страхи и сомнения, мы решили рискнуть, вложили в проект немало сил и средств. Сегодня улицы во втором рабочем поселке асфальтировали, провели освещение, радуется, что с каждым годом город становится краше. Мы со своей стороны тоже прикладываем большие усилия, чтобы предоставлять гостям достойный сервис, обращаем внимание на каждую мелочь, чтобы в нашем ресторане всем было комфортно, приятно и вкусно. В 2019 году я был в Европе с ознакомительным туром и, зная, что европейцы ценят все красивое и вкусное, старался посетить как можно больше известных ресторанов. Однажды мы попросили отвезти нас в ресторан, где самая вкусная кухня, и нас повезли куда-то на окраины, не по центральному улице. И, знаете, несмотря не на самую удачную локацию, там было очень вкусно. А у нас, к сожалению, люди до сих пор предпочитают выбирать то, что блестит, не обращая внимания на внутреннее содержание. Мы бы хотели сломать этот стереотип, очень хочется, чтобы высокий сервис и хороший вкус были присущи абсолютно любому заведению в нашей стране.

Как отмечают члены команды «QOS OZEN», на будущее у них много идей и планов для совместного творчества. Главное, чтобы было мирное небо и благополучие в нашем общем доме, а вкладывать всю душу и усердно трудиться на благо родной земли они готовы всегда.



@ qos_ozen_ @ oxota_rybalka.kz @ elplaza_restoran07 @ elplaza.lounge
Адрес: ул. Жаксыгулова, 33/3 ☎ +7 705 30 19 110



- 10 лет

В МИРЕ БИЗНЕСА МОЛОДЫЕ И АМБИЦИОЗНЫЕ ЛЮДИ ЧАСТО СТАЛКИВАЮТСЯ С МАССОЙ ТРУДНОСТЕЙ И СОМНЕНИЙ. НО ИСТОРИЯ РИНАТА МУКАНОВА, УСПЕШНОГО БИЗНЕСМЕНА, ПОКАЗЫВАЕТ, ЧТО ВСЕ ЭТО МОЖНО ПРЕОДОЛЕТЬ, ПРИ УСЛОВИИ, ЕСЛИ ЕСТЬ СТРЕМЛЕНИЕ И ХАРАКТЕР. В 24 ГОДА РИНАТ МУКАНОВ ОСНОВАЛ КОМПАНИЮ ПО ПРОИЗВОДСТВУ СПЕЦОДЕЖДЫ SARI SUPPLIERS. ПРОШЛО 10 ЛЕТ, БРЕНД СТАЛ СИНОНИМОМ КАЧЕСТВА И НАДЕЖНОСТИ НЕ ТОЛЬКО В КАЗАХСТАНЕ, НО И В РОССИИ.

Его история успеха началась с предложения алматинских партнеров вывести на уральский рынок представительство спецодежды. Ринат тогда и предположить не мог, что совсем скоро он сам займется производством спецодежды и откроет пошивочный цех, общая площадь которого будет составлять 800 кв. метров, а работать на его производстве будут более 30 человек.

– Тогда я ничего не понимал в швейном деле. У меня не было ни опыта, ни знаний, так как сразу после вуза я совсем немного поработал в госструктуре, потом еще два года в автосалоне. Но предложение принял. Чтобы начать разбираться во всем, мне необходимо было с головой окунуться в сложный мир швейного производства, начать понимать в качестве швейного оборудования, материала, фурнитуры, ниток, а еще досконально изучить местный рынок, который, кстати, на тот момент уже был заполнен спецодеждой как местного производства, так и российского, – говорит Ринат.

Как только молодой человек стал вникать, он сразу понял, тот товар, который поставляли алматинцы, не выдерживает никакой конкуренции. Его цена в полтора, а то и в два раза выше, имеющегося на рынке.

– Поработав какое-то время с ними, мы все-таки разошлись. Но из этого бизнеса решил не уходить. В 2014 году открыл свою компанию, планировал возить спецодежду из России, но проанализировав ситуацию, пришел к выводу, если этим делом серьезно заниматься, нужно самим начать шить. Как именно запустить производство? С этим мне как раз предстояло разобраться. Для начала арендовал небольшое помещение, закупил четыре швейные машинки, пригласил людей и приступил к делу, которое как бы я не старался, с места не двигалось. Я не понимал, что делаю не так, и были мысли бросить. Но было жалко уже потраченных времени и сил. В итоге я решил найти человека, кто во всем этом бы разби-



рался. Дал объявление, что ищу толкового маркетолога. И нашел. Пришла Надежда Ивановна Варчук, которая помогла мне во всем разобраться, а главное – вместе с ней мы стали искать нужных специалистов и постепенно выстраивали систему. Пригласили в команду технолога Газизу Байтурсыновну Мырзабаеву, которая работала на фабрике. У нее был огромный опыт, авторитет, так что следом за ней пришли и лучшие швеи, портные, закройщицы. Параллельно нашли бухгалтера, от которого, естественно, тоже многое зависит. Но даже при таком раскладе первые два-три года я все равно уходил в минус. Преодолев все эти трудности, набив кучу шишек, я с полной уверенностью говорю всем тем, кто только начинает строить свой бизнес и у него ничего не получается, не стоит отчаиваться, а тем более бросать начатое. Нужно идти вперед, и результат обязательно будет.

Секрет успеха Рината – это постоянное стремление укреплять и расширять свой бизнес. Все это время он активно следит за трендами, внедряет современные технологии и не боится экспериментов. Его компания выпускает не только рабочую униформу, но и эксклюзивные коллекции для крупных предприятий. Еще одним ключевым элементом его успеха является умение устанавливать партнерские отношения. Молодой бизнесмен активно сотрудничает с другими компаниями, что дает возможность расширять ассортимент и выходить на новые рынки. Он уверен, в современном бизнесе важна не только конкуренция, но и сотрудничество, которое создает взаимовыгодные условия для всех участников. Сегодня его постоянными заказчиками являются крупные нефтегазовые компании, строительные организации, рестораны не только в Казахстане, но и в России. Поступало предложение от местных властей начать производство школьной формы. Предпринимателю идея нравится, но, как говорит он сам, пока не готов. Не-



обходимы вложения, точнее, оборудование, материалы. Но, не исключает, что в какой-то момент запустит и эту линейку.

– Когда-то я сам ходил по предприятиям, обзванивал, отправлял предложения по почте. Было, что и отмахивались, а я звонил снова и предлагал более выгодные для клиента условия. В этот момент

никто не догадывался, что они не выгодные для меня. Но это не важно, я зарабатывал клиентскую базу. Два года ушло на то, чтобы доказать: качество моей спецодежды не хуже, чем российского или какого-то другого, – говорит Ринат.

Сегодня швейный цех уральского предпринимателя шьет более 1000 комплектов летней спецодежды и 1000 комплектов зимней. Для сравнения: в начале работы предприятие производило от 100 до 200 комплектов аналогичной продукции. Из общего количества только 20 процентов для Уралья. Впрочем, Ринат занят не только этим, у него еще несколько серьезных бизнес-проектов, которые он активно развивает.

История Рината – это яркий пример того, как идеи и настойчивость могут привести к успеху. Он не боится ошибок и воспринимает

их как учебный процесс. Каждый новый вызов только подстегивает его к действию и дальнейшему развитию. Вдохновляясь его примером, многие молодые предприниматели начинают верить в свои силы и смело идти к своей мечте.



@ Rinat_mukanov



Наведите камеру на QR-код и смотрите подробную видеoversию интервью

РЕТРОФЕСТИВАЛЬ «ХИТЫ НА ВСЕ ВРЕМЕНА» ЗАЖИГАЕТ В УРАЛЬСКЕ

В УРАЛЬСКЕ НА СТАДИОНЕ ИМ. АТОЯНА СОСТОЯЛОСЬ ГРАНДИОЗНОЕ МУЗЫКАЛЬНОЕ СОБЫТИЕ, РЕТРОФЕСТИВАЛЬ «ХИТЫ НА ВСЕ ВРЕМЕНА». КОНЦЕРТ, КОТОРЫЙ ОЖИДАЛИ МЕЛОМАНЫ НЕСКОЛЬКИХ ПОКОЛЕНИЙ.



Стадион рукоплескал стоя, когда на сцену одна за другой выходили звезды мировой величины: экс-солист группы Bad Boys Blue, сногшибательный Кевин Маккой, великолепная западногерманская женская поп-группа Agabesque, западногерманская диско-группа, созданная в 1979 году музыкальным продюсером Ральфом Зигелем в ФРГ, Dschinghis Khan. Казахстан представлял любимчик публики Бейбіт Қорған со своим хитом «Шоқ қыздар». Снова покорили сердца собравшихся в этот вечер зрителей - алматинская группа «КИНОгерой» с бессмертными хитами Виктора Цоя, группы «Кино», легендарная российская группа «Самоцветы», с неувядаемой Еленой Пресняковой. Весь вечер сногшибательная энергия и безудержный восторг не давали публике сдерживать эмоций.

С первых аккордов родные и любимые с юности мелодии уносили в вихрь воспоминаний. Люди пели, танцевали и ликовали, словно и не было этих ушедших в прошлое тридцати лет. Необыкновенный праздник городу снова подарил организатор мероприятия, меценат, бизнесмен и меломан Тимур Ереванович Баймухамбетов.

- Концерт прошел на одном дыхании. Мощная подготовка – аппаратура, сцена, вся организационная работа проведена на



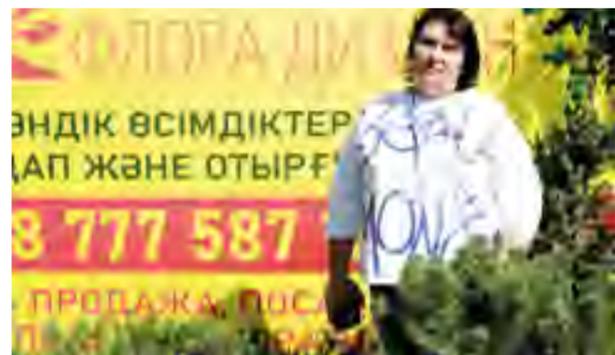
высшем уровне. Все происходящее на стадионе снимало местное телевидение, блогеры. Съемки велись с высоты птичьего полета. Тот, кто не смог попасть на концерт, сможет увидеть, как все происходило, по телевизору и в инстаграме. На концерте присутствовало 3200 человек. До сих пор я получаю слова благодарности от людей разного возраста, как старшего поколения, так и молодежи. Я благодарю всех, кто участвовал в создании фестиваля. Особая благодарность руководству области, руководству городских служб города, которые показали идеальную слаженную работу, в том числе руководителю Департамента полиции ЗКО Арману Оразалиеву. Задействовано было 410 сотрудников полиции, которые следили за правопорядком. Также хочу поблагодарить руководство ЖКХ, Горсети, директора стадиона им Атояна Каната Рахметова. В конце концерта я вышел на сцену, попросил собравшихся поделиться впечатлениями, естественно, шквал оваций. Для меня это самая большая награда. Я люблю свой город и при-

зываю всех вас любить его и беречь. Ни в одном городе не проходят такие фестивали. Это было непросто, но мы в очередной раз сделали невозможное. В организации мне также помогли два моих брата, они предприниматели, которые не хотят называть своих имен. Мы все это делаем ради наших земляков. Спасибо хочу сказать бессменному ведущему Сергею Жужа, который вел концерт, Альбине Байгунаковой, чей журнал «История успеха» поддерживает каждый мой проект. Фестиваль смогли посетить 500 человек из социально уязвимых слоев населения, а также пострадавшие в этом году от паводка. Им билеты были подарены бесплатно, - рассказал Тимур Ереванович.

Свет софитов ослеплял, кидая волны радуги на зрителей. Каждый миг был наполнен жизнью. Праздничный огонь не угасал ни на минуту, и вместе с воодушевлением возвращалось чувство молодости. Ретрофестиваль «Хиты на все времена» стал не просто концертом, а настоящей магией, наполняющей сердца радостью.

Целое море цветов

В УРАЛЬСКЕ ПРОШЛА ПЕРВАЯ ВЫСТАВКА ЦВЕТОВ «ОРАЛ – ГҮЛ ШАҒАРЫ». ГОРОЖАНЕ ОСТАЛИСЬ В ПОЛНОМ ВОСТОРГЕ. БУЙСТВО КРАСОК, ОГРОМНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ ФЛОРЫ – БАРХАТЦЫ И БЕГОННИ, РОЗЫ И ПЕТУНИИ, ГОРТЕНЗИИ.... КРАСОТА ПОВСЮДУ! А КАКОЙ АРОМАТ! СОВЕТ ДЕЛОВЫХ ЖЕНЩИН ЗКО СОБРАЛ НА ПЛОЩАДИ ПЕРВОГО ПРЕЗИДЕНТА ЦВЕТОВОДОВ – ЛЮБИТЕЛЕЙ И ПОСТАВЩИКОВ ДЕКОРАТИВНЫХ РАСТЕНИЙ, А ТАКЖЕ ВСЕХ ТЕХ, КТО ПРОДАЕТ ТОВАРЫ ДЛЯ САДА И ОГОРОДА. ВЫСТАВКУ ПОСЕТИЛ АКИМ ОБЛАСТИ НАРИМАН ТУРЕГАЛИЕВ, КОТОРЫЙ ТАКЖЕ НЕ СКРЫВАЛ СВОЕГО ВОСТОРГА.



Выставка цветов в сентябре очень символична. Она стала завершающим аккордом уходящего лета. Возможно поэтому многие посетители мероприятия старались забрать с собой хотя бы маленький горшочек с цветком, как напоминание о лете.

Кристина Уланова представила на выставке известное в области и далеко за его пределами КФХ «Уланов». На выставке многое из того, что выращивают в питомнике, которому, к слову, 25 лет. В числе экзотических растений – ель Блю Даймонд. Она хороша абсолютно в любое время – и осенью, и летом, и весной.

– Мы – постоянные участники такого рода выставок. С удовольствием представляем свой товар. Людям нравится, они подходят, интересуются, хотят что-то приобрести или просто посмотреть, – говорит Кристина.

ИП «Цветочный Уральск» представила Елена Ермакова. 10 лет назад купили частный дом и с сестрой решили высадить во дворе красивые цветы. Тогда даже не представляли, во что выльется эта затея. Сегодня на 8 сотках огромная теплица, круглый год радуют глаз самые разнообразные растения – пеларгонии, гортензии, гвоздика многолетняя, вечноцветущая бегония, петунии...

Людмила Меркулова занимается суккулентами 3 года, но она цветовод с огромным стажем – 30 лет. У нее даже есть свой ютуб-канал «Мои любимые цветочки».

– Суккуленты нравятся обычно детям, и это понятно, посмотрите, какие они сказочные.

Идеальные цветы для тех, кто регулярно про них забывает, не успевает ухаживать или часто уезжает из дома, – объясняет Людмила.

ИП «Флора-Дизайн» на рынке более 15 лет. Основатель Наталья Яковлева. В этот раз представила коллекцию хвойных растений. Но это лишь капля в море из того, что они привозят в Казахстан. Около 180 наименований лиственных растений и столько же хвойных.

– Выставка привлекла внимание не только любителей цветочного искусства, но и профессионалов, стремящихся обменяться опытом и вдохновением. Посетители смогли не только любоваться, но и узнать секреты ухода за растениями, – говорит руководитель СДЖ Ляна Алексеевна Турсьнова. Она также отметила важность такого рода мероприятий для развития бизнес-сообщества и укрепления связей между женщинами-предпринимателями. «Цветы – это не только художественное выражение, но и символ единства и сотрудничества», – подчеркнула она. Кстати, сама Ляна Алексеевна тоже поклонница красивого ландшафтного дизайна.

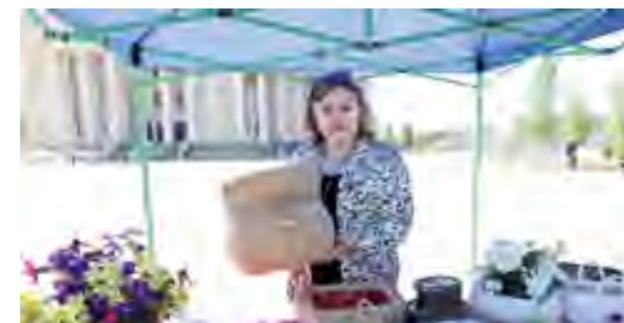
Юлия Александровна Калашникова, учитель биологии СОШ №23, привела на выставку весь класс. Ребята не просто проявили любопытство, они тоже садоводы-огородники. По инициативе СДЖ ЗКО дети стали участниками проекта «Зеленый десант», разбили на пришкольном участке огород, три года подряд сажали, поледи, поливали, а осенью собирали урожай. В общем, все остались довольны.

Участницей выставки также стала Гульнара Мергалиева, руководитель ИП «Садовый центр». Совсем недавно центру исполнился ровно год, а он уже завоевал сердца клиентов. Анна Тюрина и ее мини-питомник растений «Азия» также в числе приглашенных участников. Анна также о растениях знает если не все, то очень многое, и готова рассказывать о них часами. Увлечена цветами с детства, ее мама занималась разведением цветов. Анна сначала занималась комнатными цветами, но в 1997 году увлечение переросло в бизнес. Сначала занималась розами и гладиолусами, затем садовыми культурами. Часть растений Анна привозит, но многое выращивает сама на своем участке. В разработке у Анны несколько проектов, в том числе выращивание штамбовой смородины. Это кустарник, выращенный особым способом. Его применяют, когда в саду мало места для раскидистых и крупных кустов, или, когда нужно украсить его, декорировав клумбы и дорожки.

– Я сажаю разные цветы, но самые мои любимые цветы – это, конечно, розы, о них я знаю все, – говорит она.

К слову, на выставке были также цветы из шоколада, зефира и мыла. Был представлен огромный ассортимент товара все для сада и огорода – декоративные камни, фонтаны, корзины. Местные производители покоряли гостей уникальными вещами.

Выставка шла весь день. Светлая атмосфера, множество улыбок и вдохновение витали в воздухе, делая выставку ярким событием для всех ценителей красоты и искусства.





БАҚША ОРТАЛЫҒЫ САДОВЫЙ ЦЕНТР
Гульнары Мергалиевой
 GREEN CITY

- рай зелени и декора

ВЫ МЕЧТАЕТЕ О КУСОЧКЕ РАЯ В СВОЕМ ДВОРЕ? ТОГДА ВАМ НУЖЕН ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙНЕР. НАСТОЯЩИЙ МАСТЕР ДАЖЕ НА НЕБОЛЬШОМ УЧАСТКЕ СОЗДАСТ ИЗЫСКАННУЮ КРАСОТУ. ГУЛЬНАРА МЕРГАЛИЕВА – ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙНЕР С ДЕСЯТИЛЕТНИМ ОПЫТОМ. ГОД НАЗАД ОНА ОТКРЫЛА «САДОВЫЙ ЦЕНТР ГУЛЬНАРЫ МЕРГАЛИЕВОЙ», КОТОРЫЙ СТАЛ НЕ ПРОСТО ТОРГОВОЙ ПЛОЩАДКОЙ ДЛЯ РАСТЕНИЙ, НО И НАСТОЯЩИМ ОАЗИСОМ ДЛЯ ЛЮБИТЕЛЕЙ ФЛОРЫ, ГДЕ МОЖНО НАСЛАДИТЬСЯ АРОМАТАМИ ЦВЕТОВ И ХВОИ.

В центре Гульнара предлагает разнообразные растения и уникальные решения для благоустройства участка, превращая каждый уголок в нечто особенное. Креативный дизайнер с легкостью объединяет функциональность с эстетикой, наполняя дворы и сады своих клиентов теплом и уютом. Начав свой путь в ландшафтном дизайне с простых цветочных композиций, Гульнара быстро завоевала репутацию профессионала, который создает гармоничные зоны отдыха и эффективно использует ландшафт. В её руках даже заброшенные участки обретают вторую жизнь, а доверие клиентов растёт с каждым проектом.

В «Садовом центре Гульнары Мергалиевой» каждый найдет что-то для себя: от экзотических растений до традиционных цветов, которые можно с легкостью адаптировать под любой стиль и предпочтения. Гульнара уделяет особое внимание каждому клиенту, проводя индивидуальные консультации и помогая не только с выбором растений, но и с дизайном участка в целом. Она считает, что каждый двор – это отражение личности владельца, и стремится запечатлеть это в своих проектах. Ни один проект не похож на другой, каждый эксклюзив.

– У нас огромный ассортимент, здесь можно приобрести самый необычный товар – хвойные, плодовые, декоративные растения, многолетние кустарники, многолетние цветы. Мы предлагаем только те саженцы, которые 100% приживутся в нашем регионе. Есть услуги доставки по городу и по Казахстану. Даже из Усть-Каменогорска был заказ. Хочется сказать, что центр стал местом, где можно просто прогуляться. В нашем саду живут белочки. Это восторг для детей, – говорит Гульнара.

В сферу ландшафтного дизайна она пришла случайно. В 90-е годы вместе с супругом занимались торговлей норковых шапок. Воз-

можно, продолжала бы работать в этой сфере, если бы не решила благоустроить свой придомовой участок.

– Я ездила в Россию за товаром, там увидела красиво оформленные участки и узнала о ландшафтном дизайне. Естественно, захотела, чтобы и у нас во дворе была такая красота, – рассказывает она. – Тогда и подумать не могла, что в скором времени сама стану ландшафтным дизайнером.

Началось все с цветов. Первую партию на продажу привезла из России, реализовала на рынке за день. В следующий раз вместе с цветами привезли саженцы садовых и хвойных деревьев, декоративные кустарники. Она со вкусом оформила свой участок, затем дворы родственников и знакомых. Появились первые клиенты.

– Мужчину попросил оформить территорию. Сказал, что полагается на мой вкус, дал полную свободу действий. В итоге он остался доволен, – рассказывает Гульнара.

Многие ошибочно считают, что ландшафтный дизайн – это лишь оформление клумб и цветников. Гульнара говорит, что это в корне неверное представление. Специалист в этой сфере не только визуально облагораживает территорию, но и делает ее функционально наполненной, комфортной, при этом учитывает рельеф, характеристику растений, которые будут высажены. Есть еще техническая часть, должна быть продумана система полива. Сейчас для нее ландшафтный дизайн – это настоящее искусство.

– 10 лет назад я многого не знала. Во-первых, о своих талантах, поэтому мой совет никогда не сомневайтесь в себе. Если есть идея, попробуйте ее осуществить, идите к цели. Во-вторых, ничего не знала о растениях, что некоторые могут быть агрессорами. Сосна, к примеру, не любит «соседей». У нее мощная корневая система, сил хватит не только на то, чтобы забрать всю воду из почвы, но и поднять фундамент. К таким же

агрессорам относится каштан. Некомфортный «сосед» – газон, из-за неглубокой корневой системы забирает влагу.

В 2020 году мир переживал пандемию коронавируса. Для Гульнары это было время действий. Люди, оставшись без работы, занялись дачами и огородами. За товаром приезжали к ней домой. О ней стали узнавать, и вскоре представители городской власти предложили привезти и высадить на улицы Уральска елки. Гульнара принялась за дело. Сейчас ее зеленые красавицы растут вдоль улиц Сарайшык, Евразия, сквера Кунаева, Сырыма Датова.

– Я была удивлена, когда аким области Нариман Турегалиев заинтересовался моей деятельностью. Меня пригласили в акимат, потом он сам приехал посмотреть, в каких условиях работают. Был удивлен, что все умещалось на 6 сотках. Предложили участок земли – пустырь, заросший бурьяном, но с удобной логистикой. Условие – должна открыться ко Дню города, за полтора месяца. В это время собиралась на отдых в Турцию, думала отменить поездку, но сыновья Заур и Эдуард уверили, что все организуют. В общем, к приезду все было готово.

Гульнара считает своим наставником Глухову Веру Викторовну из Самары, поддержкой и опорой – сыновей. Заур – бригадир, менеджер, технолог, Эдик – снабженец. Но, как говорит она сама, главную роль в ее судьбе сыграл характер, целеустремленность и постоянное желание добиваться поставленной цели. Она не опускает рук, даже когда сложно. Продолжает работать, строить планы, а также холить и расширять свое зеленое царство, которое год назад стало одним из главных достопримечательностей города.

Улица Шолохова, 2/1
 (кольцо Омеги, пересечение улиц Есенжанова и Каримуллина)

+7 701 37 88 120 | @gulyalandschaft



Наведите камеру на QR-код и смотрите подробную видеoversию интервью



Нурслу Ахметова: «В жизни, как и в бизнесе, надо быть готовым к любым трудностям»



ЗА ЛЮБОЙ ЖИЗНЕННОЙ ТРУДНОСТЬЮ СТОИТ БОЛЬШАЯ УДАЧА, НАДО ТОЛЬКО ВЕРИТЬ В СЕБЯ И НЕ СДАВАТЬСЯ. В ЭТОМ УВЕРЕНА НАША СЛЕДУЮЩАЯ УДИВИТЕЛЬНАЯ ГЕРОИНЯ, СИЛЬНАЯ И СМЕЛАЯ ЖЕНЩИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ ИП «ДЭСТУР», ЧЛЕН СОВЕТА ДЕЛОВЫХ ЖЕНЩИН ЭКО, СОЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ НУРСЛУ САКОНОВНА АХМЕТОВА.



И это не просто красивые слова, цену им она знает сполна и имеет полное право быть мотиватором для многих женщин и начинающих предпринимателей. Жизнь ее не раз испытывала на прочность, проводя через трудности и неудачи, но она не сдавалась, шла вперед и никогда никому не жаловалась на трудности. Вспоминает, что порой, проведя бессонные ночи, думая, как же дальше развивать бизнес, жить в целом, борясь с отчаянием и сотнями мыслей в голове, утром вставала перед зеркалом и разговаривала сама с собой, спрашивая у отражения, сможет ли она преодолеть очередную трудность. И свершалось чудо – к Нурслу сразу же приходил новый план на жизнь, новые правильные мысли, новое вдохновение. В этом сила ее характера, ее лидерский дух, правильное воспитание, данное родителями.

Нурслу – пятый ребенок из девяти детей многодетной простой семьи механизатора и разнорабочей из села Аралтобе Сырымского района. В ее семье в почете был труд, старшие дети помогали родителям растить младших. Сила характера Нурслу открылась еще в детстве: мама трудилась на элеваторе рабочей, дети помогали ей носить на ток воду. В день 10-летней Нурслу вместе с братьями и сестрами приходилось возить из колодца несколько сотен бидонов воды. В юности, поступив в педагогическое училище, она сказала родителям, что провалила вступительные экзамены, потому что видела, как тяжело им учить старших детей, и пошла у себя в ауле учиться в СПТУ. Почти четыре года после училища водила и гусеничные, и колесные тракторы, комбайны в совхозе, работала по 12-16 часов наравне с мужчинами на сенокосе и на полях, и в зной, и в стужу сама занимаясь ремонтом техники.

Была лучшей в своей профессии, получала от совхоза путевки в Сочи и Ялту, в Москву и другие города. Как лучший механизатор купила вместе с отцом автомобиль «Москвич», видела в перспективе себя мастером производственного обучения, окон-



чила в Актюбинске училище, но грянул 1991 год, и жизнь пошла по другому сценарию...

Нурслу устроилась контролером готовой продукции на завод «Аяз» и отработала там 9 лет, вышла замуж, родила двух дочек. Пришлось пережить предательство мужа, когда младшей девочке был всего годик, выйти на работу на другое производственное объединение, но жизнь заставила искать заработка на рынке.

Так, в 2004 году Нурслу встала на путь предпринимательства, пока еще маленького, но сразу же стала проявлять свое лидерство и неординарность в подходе к делу. За полгода она из наемного продавца канцтоваров, начав с 20 тысяч тенге, вышла на собственный оборот в 200 тысяч тенге, всегда отличаясь от других изюминками в предлагаемом ассортименте.

– За мной не успевали, я привозила всегда эксклюзив, потом, когда другие начинают завозить тоже самое, уже новыми новинками ошарашивала коллег, – смеется Нурслу, вспоминая свои первые годы на рынке. – Была первой, кто начал предлагать книги на казахском языке, мне всегда нравилось самой читать, а тут еще девочки мои подросли, и я расширила ассортимент

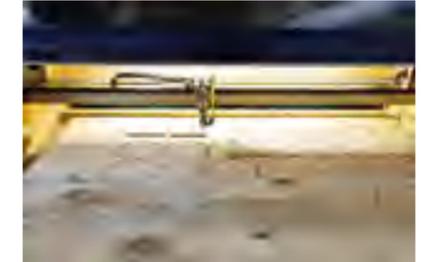
под их возраст. Спрос был очень большой.

За четыре года работы Нурслу Ахметова открыла новые точки в торговых домах города, полностью уйдя с рынка, внедряла в ассортимент новинки, привезла одной из первых в город из Китая оборудование для печати на футболках и стаканах, ввела национальные орнаменты в оформлении сувениров, всегда находя фишки в своем предлагаемом товаре и услугах. Она прочно встала на ноги, купила долгожданную квартиру для себя и своих девочек, первый автомобиль, стала выезжать за границу, встала на путь трансформации сознания и личного роста, искала соответствующую среду единомышленников.

В 2017 году Нурслу исполнила свою мечту об открытии полиграфического цеха, закупив соответствующее японское оборудование, выполняла заказы по наружной рекламе, баннерам любой сложности. ИП «Дэстур» одной из первых начало предлагать услуги по оформлению свадебных и юбилейных торжеств в национальном колорите, тойба-стар от Нурслу Ахметовой стал брендом в кругу ее постоянных клиентов. И тут грянул кризис пандемии, который заставил женщину в очередной раз в одну ночь в одиночку принимать неординарные решения.

– Так как японское оборудование в цехе нельзя было останавливать, я каждое утро приходила и включала станки на холостой ход, искала, чем же выстрелить. И придумала выпускать доски для катания лепешек под бешбармак. Дочка собиралась замуж, и я ей сделала в приданое доску, подписала ее звучным слоганом «Келіні жақсының – керегесі алтын». Подумала, почему бы не прорекламировать этот продукт и запустила таргет-рекламу по всему Казахстану. Заказы посыпались, как из рога изобилия со всей страны. А на деле же линии производства не было, но отказываться не стала. Открыла ютуб и стала учиться у мастеров шлифовке и обработке дерева. Втроем с дочерью и помощником сутками выполняли заказы: всему учились на ходу и отдавали заказы в срок, не спали месяцами. Благодаря этим доскам и канцтоварам в онлайн-продажу пережили пандемию с плюсом, – рассказывает наша героиня.

Дальше – больше. Нурслу задумала открыть собственную мастерскую по изготовлению деревянной посуды в национальном тренде также под брендом «Дэстур». Училась с нуля, полностью постигая науку производства национальной деревянной посуды. Закупила новые станки, сама их настраивала, сама училась на них работать, сама делала все первые экземпляры,



воспитала под себя команду. В июле этого года открыла магазин «Дэстур» в Уральске, где представлена вся продукция ее мастерской. Также работает книжный магазин с канцтоварами, в числе покупателей – постоянные клиенты.

– Знаете, сейчас вот поняла, что за все время в предпринимательстве, я и советами ни у кого не спрашивала, всегда действовала одна и принимала решение сама, – делится Нурслу порцией мотивации из своего опыта. – Мой покойный отец всегда говорил, что в жизни надо быть готовым к любым трудностям, уметь все это вынести и никогда не сдаваться. Характер у меня, видимо, такой, что не умею жаловаться и ныть, я люблю работать и своим трудом исполнять свои мечты. Каждая трудность завершается победой, если ты меняешь ситуацию сам, не ждешь чуда. Не всегда получается с первого раза, но это не значит, что нужно опускать руки и отчаиваться. Нужно работать и полностью посвящать себя своему делу, верить в проект и не топить себя сравнениями с другими. Конкуренция для меня – инструмент для роста и повышения качества, пусть все делают то же самое, но я сделаю лучше!

Instagram: @dastur.qz | WhatsApp: +7 775 39 69 095 | Telegram: @nurslu_akhmetova_ | Phone: +7 702 12 14 465

УСПЕШНУЮ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬНИЦУ, ПРЕДСЕДАТЕЛЯ СОВЕТА ДЕЛОВЫХ ЖЕНЩИН РАЙОНА БАЙТЕРЕК АСЕЛЬ ИЖАНОВУ МЫ УЖЕ ПРЕДСТАВЛЯЛИ НАШИМ ЧИТАТЕЛЯМ. СЕГОДНЯ ОНА ВНОВЬ ГОСТЬ ЖУРНАЛА И ГОВОРИМ МЫ С НАШЕЙ ГЕРОИНЕЙ О ЕЕ ПУТИ В БИЗНЕСЕ, АКТИВНОЙ ДЕПУТАТСКОЙ ОБЩЕСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, БОЛЬШОЙ РАБОТЕ В СОСТАВЕ РАЙОННОГО И ОБЛАСТНОГО СДЖ.

Асель Амангельдыевна – известный предприниматель района Байтерек, владелица популярного в Переметном ресторана «Арна» и одноименного мини-маркета, видный общественный деятель, депутат двух созывов маслихата района Байтерек. Она – не новичок в предпринимательстве, сама прошла все ступени развития бизнеса и поэтому в 2016 году охотно приняла предложение возглавить Совет деловых женщин района, потому что понимала, что это реальная площадка для общения и обмена опытом поможет раскрыть таланты сотен женщин не только в районе, но и в области.

– В нашем Совете района порядка 80 деловых женщин, все очень активные и предприимчивые. Совет помогает женщинам найти нужные коммуникации, проводим мы мастер-классы, расширяем круг общения и поддержки, консультируем в плане получения грантов и кредитов по различным госпрограммам, большую работу проводим с теми, кто только начинает свой путь в бизнесе. Сейчас в этом плане действуют хорошие госпрограммы, которые позволяют сделать первые уверенные шаги в бизнесе именно женщинам из сел и поселков, многодетным семьям, лицам с инвалидностью. Сама я состою в комиссии по рассмотрению заявок на получение гранта и знаю, насколько эта действенная программа для сельских женщин, – рассказывает наша героиня о буднях в СДЖ.

Сама она в бизнесе больше десяти лет. Пришла к идее начать свое дело, отработав десять лет на производстве. И выйдя замуж, заручившись поддержкой мужа, стала участницей государственных программ. Благодаря льготным кредитам с супругом построили ресторан, один из самых популярных в районе, работает также мини-маркет, открытый в период пандемии, когда ресторанный бизнес встал на долгую паузу. Также предпринимательница на базе ресторана открыла услуги общепита, обеспечивая горячим питанием больницы и сады района. В ее бизнесе на сегодня трудятся более 15 человек, которые обеспечены стабильным заработком. Также два человека работают по программе «Первое рабочее место», также есть два работника по программе «Серебряный возраст».

– Сама занимаюсь на сегодня всеми де-

лами, ежедневно выезжаю на закуп продуктов в город, веду все переговоры. Супруг, который вначале очень помог со строительством и развитием ресторана и мини-маркета, сейчас занимается своим бизнесом, я ему безгранично благодарна, без его участия и помощи не поставила бы бизнес на ноги. Признательна маме, которая по сей день помогает заботиться о наших трех сыновьях. В суете буден всегда стараюсь не забывать о семье. Выходные – время для супруга, сыновей, мамы. Стараюсь баловать их вкусной выпечкой, совместными поездками в кино, очень любим мы быть вместе в выходные, – рассказывает наша героиня.

В планах у предпринимательницы развивать бизнес и дальше. Большой торговый дом уже в разработке, расширение сети обслуживания общепита и еще пару смелых проектов, о которых придет время еще рассказать.

Обращаясь к новичкам в бизнесе, Асель отмечает, что иногда излишняя боязнь вступить в программы кредитования может остановить их развитие. Без кредитов и привлечения заемных средств не вырасти.

– Я всегда беру кредиты под залог имущества. Конечно, это огромный риск и огромная нагрузка, но для развития бизнеса это необходимо, – делится наша героиня. – Поэтому не надо бояться вступать в программы разные, брать кредиты для бизнеса. Если подходить с умом, с расчетом, с нужной дисциплиной – это на пользу. Иначе как будете развивать новое в своем бизнесе, расширяться, не стоять на месте.

Ведет Асель и большую общественную деятельность как депутат районного маслихата. Для нее это очень важная миссия, ей хочется внести свой вклад в развитие района, быть полезной людям. Несмотря на всю занятость в бизнесе, в Совете деловых женщин, депутатская деятельность – превыше всего, ведь сколько будет сделано дорог, возведено садов и школ, распределено средств райбюджета на освещение улиц и благоустройство сел в зоне внимания народных избранников.

– Ко мне как к депутату обращаются с разными запросами очень часто. Стараемся с депутатским корпусом по мере возможности решать все народные наказы, в том числе вопросы строительства детских площадок, ремонтов социальных объектов,

выделения денег на разработку ПСД по разным видам работ. Сейчас вектор развития направлен на приграничные села, на развитие их инфраструктуры, и мы очень ответственно подходим к рассмотрению этих вопросов. Будучи депутатом и предпринимателем, также стараюсь принимать участие во всех благотворительных программах, помогать, чем могу, содействовать в разных ситуациях, где я могу помочь, – рассказывает наша героиня о беспокойных депутатских буднях.

Асель не скрывает, что ей очень нравится тот ритм и темп жизни, который есть у нее сейчас. Постоянная занятость в своем бизнесе, работа в Совете деловых женщин, общение с единомышленниками, постоянные встречи и мероприятия, депутатская важная миссия, включенность в жизнь района и ответственность перед избирателями.

– Мне очень нравится моя жизнь, мое окружение, которое сейчас есть. Конечно, это требует собранности, постоянной включенности в разные вопросы и ситуации, но тем и прекрасна эта деятельность. Каждый день новые встречи, новые люди, новые эмоции и новое общение. Чувствуешь, что живешь и что реально делаешь дело, которое полезно людям. Ведь накопив большой опыт в ведении бизнеса, хочется уже не просто работать на себя и для себя, но появляется огромное желание делиться и помогать тем, кто начинает свое дело, у кого есть вопросы и нет решения, – отмечает Асель.

В чем же он главный секрет успеха предпринимателя, бизнесмена, общественного деятеля?! Асель Ижанова отвечает однозначно: в труде и желании трудиться, менять свою жизнь, делать ее лучше. Никто другой этого за тебя не сделает. И пройдя порой очень тернистый и тяжелый путь, всегда получаешь вначале пусть горький, тяжелый опыт, но затем и хороший результат. И каждый новый шаг делает тебя лучше.

– Всегда нужно работать. Если хочешь жить хорошо, то нужно трудиться и своим трудом создавать благо для себя и своей семьи. Наверное, не скажу ничего нового, но огромное трудолюбие, желание жить хорошо, добиваться поставленных целей – это и есть успех. Важно к нему всегда идти самому.

Асель Ижанова:

«Есть желание жить хорошо – работай!»

@restoran_arna @izhanovaasel

ЛУЧШИЙ ДЕНЬ НАЧАТЬ БИЗНЕС – СЕГОДНЯ! ЕСЛИ В ГОЛОВЕ ЕСТЬ ИДЕЯ И ПЛАН ДЕЙСТВИЙ – НЕ БОЙСЯ, НАЧНИ, ПРОВЕРЬ ЕЕ! ЕСЛИ ТЫ СТАРТУЕШЬ СЕГОДНЯ, ЗАВТРА ТЫ БУДЕШЬ ВПЕРЕДИ ТЕХ, КТО НАЧНЕТ ПОСЛЕЗАВТРА. И ГЛАВНОЕ – В ЛЮБОМ БИЗНЕСЕ БУДУТ ОШИБКИ, ТРУДНОСТИ НЕИЗБЕЖНЫ, НО СО ВСЕМ МОЖНО СПРАВИТЬСЯ: ПОСЛЕ ТЯЖЕЛОГО ДНЯ ТЕБЯ ЖДЕТ БЕССОННАЯ НОЧЬ И НАСТУПИТ СЛЕДУЮЩЕЕ УТРО, КОГДА СТРЕСС ПЕРЕЖИТ И ЕСТЬ СИЛЫ ИДТИ ДАЛЬШЕ. В ЭТОМ УВЕРЕНА РИЗА ТАЛАПОВА, ОСНОВАТЕЛЬНИЦА УЧЕБНОГО ЦЕНТРА BILIM И СЕТИ ДЕТСКИХ САДОВ BALBALAKIDS, БИЗНЕСВУМЕН С СЕМИЛЕТНИМ УСПЕШНЫМ СТАЖЕМ.



Риза Талапова:
 «Начните сегодня, чтобы завтра быть впереди!»

Риза Талапова и ее супруг Ершат Бекеев семь лет назад, спустя два года после отличного окончания университетов, блестящей научной и профессиональной работы в стенах вуза и школы, приняли решение открыть учебный центр по подготовке к ЕНТ. На тот момент они еще не были супругами, у них не было ни денег, ни опыта, ни старших товарищей рядом: два молодых педагога, которые просто решили стартовать со своей идеей. Взяли кредит в банке, нашли неприметненькое помещение, заплатили аренду, купили мебель с рук, пригласили на работу коллег по школе и начали приглашать старшеклассников. На момент открытия набрали всего 11 учеников 10-11 классов.

В то время в городе всего было два подобных образовательных центра, они были третьими и поначалу очень переживали на предмет конкуренции.

– Это была неопытность, скорее всего, потому что мы очень хотели стать крупным центром. Мне тогда было всего 23 года, но желание создать успешный образовательный бизнес было огромным. Сейчас мы спокойно беседуем с конкурентами, знаем, что у каждого своя аудитория. Нас выбирают родители и ученики, наша фишка – сильные учителя, которые дают гарантированный высокий результат на ЕНТ, – рассказывает Риза Талапова о годах становления.

За семь лет работы через центр BILIM прошли более двух тысяч выпускников, которые набирали на ЕНТ высокие баллы и завоевывали гранты. Многие из них сейчас учатся в ведущих вузах страны и за рубежом, находятся на связи с педагогами центра, рекомендуют его своим родным и друзьям. Сейчас в центре BILIM обучаются до 150 выпускников, работают с ними 17 педагогов, которые готовят их к ЕНТ. Были годы, когда в центре обучались около 300 учеников и работали более 30 педагогов. Центр расположился в уютном здании, созданы все условия для комфортной и качественной учебы.

– Трудностей было очень много. Два раза наш центр, находившийся в подвальном помещении, полностью топило, испортил и мебель, и компьютеры, и всю наглядность с учебниками. И набрать учеников было трудно, по финансам было трудно выйти в плюс. Не раз брали, помню, кредиты, чтобы по зарплате рассчитать педагогов, аренду заплатить, все остальные расходы. Никому не показывали виду, что все плохо. Раза четыре проходили через полное банкротство, было желание закрыться, накрывало отчаяние, но все выдержали, репутацию центра сохранили. Через многое пришлось пройти, но это нас закалило. Сейчас я точно знаю, что все можно преодолеть, это пришло с опытом, – говорит наша героиня.

Риза Талапова – учитель химии с именем, автор учебника по методике подготовки к ЕНТ по химии, ряда монографий. К ней мечтают попасть те ученики, которые сдают ЕНТ по данному предмету. Она брала в прошлом и частные уроки, и ценник на занятия был весьма солидным, но родители и ученики шли к ней, потому что был гарантирован высокий результат в ЕНТ. И педагогов центра она набирала и набирает именно себе под стать.

Сейчас бизнес вышел на уровень ведущих и зарекомендовавших себя. Риза Талапова уже два года как делегировала полномочия руководителя, а сама вплотную занялась новым видом бизнеса – детским садом BalBalaKIDS, выкупив готовый бизнес со зданием, персоналом, контингентом учащихся.

– Мы с супругом – люди рискованные, не боимся идти на свой страх. Если решились – действуем, не стоим на месте, не терзаемся



сомнениями. Так было и с садиком, – делится девушка. – На покупку и оформление ушло всего 14 дней, и в январе 2023 года мы открылись под своим новым именем BalBalaKIDS. Уже в июне открыли второй садик, взяв в аренду помещение и принимая детей с полутора до пяти лет. В декабре того же года открыли третий сад, создав сеть BalBalaKIDS, где воспитываются на сегодня более 200 малышей с персоналом больше 50 человек. Нам очень понравилась работа с маленькими детьми и их родителями, хотя мы специализировались до этого на выпускниках и старшей школе. Прошли платные курсы дошкольного обучения, советовались с опытными воспитателями. Будучи учителем школы, с первого дня делала акцент для коллективов садов на обучении и развитии. Принимая воспитателя на работу, ставлю именно это условие. Мне нужен педагог-воспитатель, который учит ежедневно малышей новым навыкам и знаниям, для подтирания сопелек и подтягивания штанов есть великолепные нянечки, ваша задача – учить. Поэтому в образовательную базовую программу сада сразу были введены уроки письма, счета, робототехники, английского, хореографии, музыки, рисования, есть соляная шахта.

Риза Талапова уверена, что нет готовых рецептов успеха, проторенных дорожек, какого-то идеального обучения. Все приходит с опытом и через трудности. И тем ценнее эта дорога и свое дело. Не бояться и идти своим путем, проверять все идеи в работе, с молодости реализовываться и не стоять на месте.

– Мы очень рано начали, и в этом наша сила. Нам сегодня всего 30 лет и еще много планов и идей впереди. И уже есть большой опыт, который дает силы и видение идти вперед. Поэтому начинайте сегодня, чтобы завтра быть впереди!

📍 Уральск, ул. Пугачева, 37 | 📧 Bilim_oral | 📞 +7 778 888 00 05

📍 Уральск, ул. Гулзар, 8, Назарбаева, 166 А, Сокол, 79/3 | 📧 balbala_oral | 📞 +7 747 887 74 63

Добро пожаловать на лечение в Германию! Германияға ем алуға қош келесіз!

В ТЕЧЕНИЕ ВОТ УЖЕ МНОГИХ ЛЕТ ЛЕЧЕНИЕ В ГЕРМАНИИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ПОПУЛЯРНОСТЬЮ В РАЗНЫХ СТРАНАХ. ПРИМЕНЕНИЕ НОВЕЙШИХ ТЕХНОЛОГИЙ, СОВРЕМЕННОЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ ОСНАЩЕНИЕ, КОНСУЛЬТАЦИИ СПЕЦИАЛИСТОВ С МИРОВЫМ ИМЕНЕМ И КАЧЕСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ – ВСЕ ЭТИ ФАКТОРЫ ЯВЛЯЮТСЯ ЗАЛОГОМ УСПЕХА НЕМЕЦКОЙ МЕДИЦИНЫ. МЫ ПОГОВОРИЛИ С ЕКАТЕРИНОЙ КЮММЕЛЬ, РУКОВОДИТЕЛЕМ ГРУППЫ ЭКСПЕРТОВ, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИХСЯ НА ОРГАНИЗАЦИИ ЛЕЧЕНИЯ В ГЕРМАНИИ. ОНА ПОДЕЛИЛАСЬ С НАМИ ИНФОРМАЦИЕЙ, КАК И ГДЕ МОЖНО ПРОЙТИ КАЧЕСТВЕННОЕ ЛЕЧЕНИЕ И ДИАГНОСТИКУ, И КАКИХ ОШИБОК СЛЕДУЕТ ИЗБЕГАТЬ.



– Екатерина, расскажите, пожалуйста, о Вашей группе, как давно Вы оказываете услуги в сфере медицинского туризма, и с какими проблемами сталкиваются те, кто хочет лечиться за границей?

– Каждый человек, который решил пройти лечение или обследование за рубежом, может столкнуться с целым рядом сложностей: как правильно подобрать клинику, медицинский практик или лучшего профильного врача, как справиться с бумажной волокитой и организационными вопросами, возникающими в процессе подготовки поездки, как получить медицинскую визу и как общаться, если Вы не владеете иностранным языком? Наша задача как раз и заключается в оперативном решении всех этих вопросов. Сразу хочу отметить, что подбор нами медицинской организации – это не вопрос одного дня, а серьезные наработки многих лет, рекомендации ведущих специалистов, позитивные отзывы наших клиентов. Воспользовавшись нашей услугой, Вы перекладываете на наши плечи все Ваши заботы, связанные с организацией лечения или диагностики. Мы возьмем на себя решение всех трудных задач, с которыми пациент сталкивается при выезде на лечение за границу, а именно: подбор подходящей клиники или медицинского центра, с учетом жалоб или предварительного диагноза; организацию профилактического диагностического обследования с учетом Ваших медицинских заключений, симптоматики и пожеланий (чек-ап); сопровождение на всех этапах диагностики и лечения; организацию реабилитационной программы в случае необходимости; организацию проведения заочных консультаций; получение второго мнения; получение приглашения из клиники для получения медицинской визы; продление медицинской визы на месте по медицинским показаниям.

– Скажите, перевод медицинской документации входит в перечень услуг?

– Конечно. Мы сделаем перевод медицинской документации. Я сама являюсь официальным присяжным переводчиком (т. е. давшим присягу в суде федеральной земли Бавария, г. Мюнхен) с последующим занесением моих данных в официальный реестр присяжных переводчиков ФРГ.

– Где и когда Вы встречаетесь с клиентом?

– Мы обязательно встречаем Вас в аэропорту и сопровождаем до отеля. Рядом с Вами находится квалифицированный медицинский переводчик.

Мы гарантируем полную конфиденциальность в отношении любой предоставленной нам информации и поддерживаем с Вами связь по возвращению домой. Таким образом, мы делаем лечение в Германии доступным, удобным и наиболее результативным для своих клиентов.

– В каком городе Вы организуете лечение?

– Мы сами находимся в столице Баварии, в городе Мюнхене, но работаем с ведущими клиниками по всей Германии. Также у нас налажены связи и с лучшими клиниками Швейцарии, но все же основной упор мы делаем на немецкую медицину, руководствуясь принципом оптимального соотношения цены и качества. Еще раз хочу подчеркнуть, обратившись к нам, Вам ни о чем не придется больше беспокоиться, поскольку мы полностью берем организацию Вашего пребывания, диагностики и лечения, а также прохождения реабилитации в свои профессиональные руки. У нас большой опыт, более 10 лет, и прекрасные отзывы. За все это время нам удалось по-



+4915204485587 +4917663700974 Екатерина | ekaterina_tet@hotmail.de
www.kuemmel-med.de



мочь значительному количеству пациентов с различного рода заболеваниями.

– Диагностику и лечение каких заболеваний можно организовать через Вашу команду?

– Спектр заболеваний, с которыми мы работаем, достаточно обширен: онкология, хирургия, ортопедия, гастроэнтерология, нефрология, пульмонология, кардиология, урология, нейрохирургия и некоторые другие. Отличительной особенностью нашей работы является незамедлительное реагирование и возможность организации консультации и проведения лечения в кратчайшие сроки, а также внимание к мельчайшим деталям. Особенно важно для нас – это поддержка связи с пациентом и его родственниками в режиме 24/7.

– Что бы Вы порекомендовали нашим читателям в рамках заботы о своем здоровье?

– Проведение профилактической диагностики может предотвратить развитие серьезных заболеваний. Позаботьтесь о своем здоровье своевременно!

– Для тех, кто уже принял решение воспользоваться вашими услугами, с чего Вы советуете начать?

– Все очень просто: по электронной почте, WhatsApp или Telegram отправляете свой запрос, который мы обрабатываем и связываемся с Вами в течение короткого времени. Также можно отправить скан-копии или фотографии вашего заключения, а также ссылки на последние радиологические исследования (МРТ, КТ, ПЭТ-КТ). На основании представленных материалов мы подбираем для Вас профильную клинику или медицинский центр. После предварительной консультации со специалистом мы высылаем Вам предварительную смету на оказание медицинских услуг. После этого мы предоставляем Вам в кратчайшие сроки приглашение из клиники или медицинского центра для получения медицинской визы для пациента и при необходимости сопровождающего лица.

Мы желаем Вам здоровья и долголетия, но не забывайте о том, что здоровье требует заботы. Позаботьтесь о своем здоровье с нашей профессиональной помощью!

– Спасибо за разговор.





Мухаммед Саид Яхья: «Марко Поло» – это исключительный сервис и инновационный опыт»

«МАРКО ПОЛО» – ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ГОРОДА АКСАЯ, САМЫЙ ПОПУЛЯРНЫЙ ГОСТИНИЧНО-РЕСТОРАННЫЙ КОМПЛЕКС, ИМЕЮЩИЙ СВОЮ УНИКАЛЬНУЮ ИСТОРИЮ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ. БЕЗУСЛОВНО, ВО МНОГОМ УСПЕХ ДАННОГО КОМПЛЕКСА ВСЕГДА БЫЛ СВЯЗАН С ЛИЧНОСТЬЮ ЕГО УПРАВЛЯЮЩЕГО, ОПРЕДЕЛЯЮЩЕГО ПОЛНОСТЬЮ СТРАТЕГИЮ РАЗВИТИЯ ЗАВЕДЕНИЯ. ГОСТЬ ЖУРНАЛА – ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ГОСТИНИЧНОГО КОМПЛЕКСА «МАРКО ПОЛО» МУХАММЕД САИД ЯХЬЯ, МЕНЕДЖЕР ГОСТИНИЧНО-РЕСТОРАННОГО БИЗНЕСА С МИРОВЫМ ОПЫТОМ. КАК БУДЕТ РАЗВИВАТЬСЯ «МАРКО ПОЛО», КАКИЕ НОВШЕСТВА ЖДУТ ГОСТЕЙ КОМПЛЕКСА, ЧТО ИЗМЕНИТСЯ С ПРИХОДОМ НОВОГО РУКОВОДИТЕЛЯ – ОБО ВСЕМ ЭТОМ В НАШЕМ ИНТЕРВЬЮ.

– Мухаммед, Вы недавно возглавили гостинично-ресторанный комплекс «Марко Поло». Какая Ваша стратегия в управлении комплексом? Какие новшества, изменения ожидают его и посетителей?

– Моя стратегия управления гостиничным комплексом Марко Поло направлена на повышение качества обслуживания гостей за счет исключительного сервиса, внедрения инновационных тенденций в сфере обслуживания и постоянного совершенствования наших объектов. Мы работаем над расширением мероприятий и конференц-залов, чтобы привлечь больше деловых путешественников и улучшить наши предложения для отдыха. Наша цель – сделать отель «Марко Поло» местом отдыха и восстановления сил. К имеющимся на сегодня видам постоянных и зарекомендовавших себя услуг мы планируем добавить несколько новых, таких как персонализированные услуги консьержа и эксклюзивный кулинарный опыт от приглашенных шеф-поваров. Кроме того, мы изучаем цифровые инновации, такие как мобильная регистрация заезда/выезда и услуги виртуального консьержа, чтобы сделать пребывание гостей более комфортным. Все это входит в новую концепцию управления и развития комплексом.

– Расскажите, пожалуйста, о себе. Откуда Вы родом, каков Ваш послужной список, когда и как Вас судьба связала с Аксаем?

– Я родом из Ливана. Я жил и работал в разных странах, включая Ливан, Камбоджу и США, где управлял отелями и ресторанами. Начал свою карьеру в сфере обслуживания в 15 лет, работая в различных ресто-

ранах и отелях. За эти годы я прошел путь от шеф-повара до исполнительного шеф-повара в нескольких пятизвездочных отелях. Затем я стал менеджером гостиницы и, в конечном итоге, предпринимателем, открывшим собственный отель в Камбодже и ресторан в США. В Казахстан, а конкретно в Аксай, я переехал в 2006 году.

– Поделитесь своим профессиональным опытом в управлении гостиничными комплексами?

– У меня большой опыт в управлении гостиничными комплексами, особенно в сегментах высокого класса и класса Люкс. В качестве исполнительного шеф-повара, F&B менеджера, а затем и менеджера отеля я отвечал за контроль работы, обеспечение удовлетворенности гостей и реализацию стратегий, улучшающих качество обслуживания. Мой опыт управления гостиничными комплексами дал мне глубокое понимание как операционных, так и стратегических аспектов управления успешным гостиничным бизнесом и предпринимательским видением.

– Расскажите о «Марко Поло» сегодня. Что входит в комплекс, что он предлагает гостям города и области, какой персонал трудится в комплексе?

– Сегодня отель «Марко Поло» – это комплексный объект обслуживания, предлагающий широкий спектр услуг, включая роскошные номера, изысканные рестораны, места для проведения мероприятий и отдыха. Он предназначен как для деловых путешественников, так и для туристов, обеспечивая комфортный и запоминаю-

щийся отдых. В настоящее время с нами работает преданная своему делу команда из 60 человек, неустанно работающая над поддержанием высоких стандартов обслуживания, которые ожидают наши гости.

– Почему нужно выбирать в Аксае «Марко Поло»? Назовите пять главных причин для этого.

– Вот пять причин, чтобы выбрать отель «Марко Поло» в г. Аксай:

1. Исключительный сервис: наш персонал стремится обеспечить персональный и внимательный сервис каждому гостю.

2. Комплексные удобства: мы предлагаем широкий спектр услуг, включая роскошные номера, рестораны, кейтеринг и места для отдыха.

3. Удобное месторасположение: локация в самом центре Аксая позволяет легко до нас добраться, также недалеко от нас расположены все основные достопримечательности города.

4. Инновационный опыт: мы постоянно внедряем новые услуги и опыт, чтобы сделать каждое пребывание наших гостей уникальным.

5. Приверженность качеству: мы поддерживаем высокие стандарты во всех аспектах нашей деятельности, обеспечивая неизменно превосходные впечатления для наших гостей.

– Девиз «Марко Поло» с новым руководителем.

– Под моим руководством девиз «Марко Поло» – «Совершенство в каждом опыте». Мы стремимся обеспечить превосходный сервис и оставить незабываемые воспоминания для каждого нашего гостя.

Наш адрес: г. Аксай, 2 МКР, д. 23. ☎ +7 711 33 33 974 ☎ +7 707 733 39 75

📍 markopolohotel | ✉ reservations@mphotel.kz ✉ guestservices@mphotel.kz | 🌐 marko-polo.tas.ink

Сандугаш Сейтова:

«Казахский народный танец – моя книга жизни»

ЗНАКОМСТВО С ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ХОРЕОГРАФОМ САНДУГАШ СЕЙТОВОЙ, ПОСВЯТИВШЕЙ ИСКУССТВУ ТАНЦА 24 ГОДА СВОЕЙ ЖИЗНИ, ПО-НОВОМУ ЗАСТАВИЛО ВЗГЛЯНУТЬ НА ПРОФЕССИОНАЛОВ В ЭТОЙ СФЕРЕ. ТАК ЛЮБИТЬ И ТАК ПОНИМАТЬ ДУШУ ТАНЦА МОГУТ ЛИШЬ ЕДИНИЦЫ.

Сандугаш с малых лет почувствовала тягу к искусству танца. Ее даже отобрали на обучение столичным профессионалам, тогда еще ездившим по сельским глубинкам за самородками. Но родители, воспитывавшие 12 детей в семье, не решились отпускать 5-летнюю дочь в столицу в академию. После школы был институт искусств, где она училась самозабвенно и с упоением, потом отбор в столицу в труппу знаменитого ансамбля «Наз». Но Сандугаш хотелось заниматься с детьми, и она пошла в школу, сначала в Астане, потом, по возвращении домой в Уральск, в среднюю школу № 44, где работает вот уже двадцать лет и руководит ставшим именитым ансамблем «Айкоркем». Несколько поколений детей данной школы благодаря Сандугаш Каршыгиев娜 узнали чарующий мир национального танца, прониклись глубиной истории своей страны, воспитались как девушки и будущие берегини домашнего очага, научившись от своего педагога достоинству казахской женщины через танец и искусство хореографии.

Сандугаш Каршыгиев娜 – специалист академических знаний. Каждый ее поставленный танец – энциклопедия ка-

захской жизни и истории. Прежде чем зритель увидит готовую постановку, педагог проведет немало дней в библиотеке, изучая исторические документы и фотографии, десятки часов посвятит выбору музыки и изучению ее истории, с мастером обсудит до деталей дизайн будущих костюмов, продумает до мелочей декорации, оформит все собранные документы в альбомы и папки и поставит в итоге спектакль из одного танца, глубиной в историю страны. И таких танцев, постановок в личном багаже хореографа за 24 года работы – десятки, есть даже 40- минутный мюзикл «Қазақ қызы». Каждый танец – как родной ребенок, в каждом ее душа, ее мысли, ее вклад в национальную культуру страны.

В свое время именно этот масштаб личностного содержания и профессионального мастерства оценивали руководители школ и отделов образования и культуры, приглашая Сандугаш Сейтову режиссером-постановщиком на праздничные мероприятия областного и республиканского значений. А после победы своих воспитанниц на первых Национальных молодежных Дельфийских играх Казахстана в 2005 году, Сандугаш Каршыгиев娜 получила приглашение в национальный театр оперы и балета в режиссерский состав хореографов за свой неординарный талант. Но Сандугаш продолжила работать в родной школе и посвящать себя своей семье.

– Для меня казахский народный танец – это книга жизни. И я учу по этой книге детей любить свою Отчизну и проникаться глубиной и величием нашей истории, нашего народа, – говорит наша героиня.

Накопленный огромный опыт подтолкнул Сандугаш Сейтову принять решение начать свою частную практику хореографа и педагога. Она открыла сразу три разноплановых танцевальных клубов: уже работает кружок казахского народ-

ного танца для девочек от 3 до 10 лет, педагог отбирает именно 3-летних малышей, отмечая невероятный потенциал современных детей, который, правда, надо разглядеть и раскрыть. Профессионал это видит за секунды. Завершается набор в группу «Ана мен бала» для мам и их дочерей, где Сандугаш Каршыгиев娜 предлагает ученицам не просто красивый и до мелочей проникнутый танец, но прежде всего на занятиях маме с ребенком полностью насладиться друг другом и сблизиться. Открыла мастер и фитнес-клуб, где соединила сразу несколько направлений профессиональных занятий. В октябре откроет свои двери и свадебное агентство Sandugash toi ortalygy, где мастер раскроется во всей своей хореографической и режиссерской мощи на проведении традиционных свадебных церемоний. Подготовка идет полным ходом, шьются костюмы, ставятся танцы, записываются песни, отбирается репертуар.

– Накопив огромный опыт в воспитании детей через танец и музыку, проведя сразу несколько поколений юных артистов через национальные и международные конкурсы, проложив дорогу многим девочкам в профессиональном плане, приняла решение открыть свои студии танца и коммерческого агентства. Я очень хочу, чтобы имеющиеся традиции проведения торжеств приобрели истинный глубокий смысл и национальную красоту, подход должен быть как к большому искусству, – говорит Сандугаш Каршыгиев娜.

И еще одно – очень важное напутствие от большого педагога. Сандугаш Каршыгиев娜 просит молодых хореографов и танцовщиков, имеющих дипломы вузов, работать с детьми, не бегать в разные студии с почасовой нагрузкой. Искусство танца – мощный инструмент воспитания поколений. И этим должны заниматься профессионалы.

+7 701 85 02 001 | @ sandugashseitova @ sandugash_fitnes @ sandugash_toi_ortalygy @ qazaq_kyzy_uralsk

Назгуль Досай – СМОТРИТЕЛЬ ВНУТРЕННЕГО МИРА

ЕЕ ЖИЗНЕННОЕ КРЕДО – БЕРЕЧЬ СВОЕ ЗДОРОВЬЕ, ЦЕНИТЬ СВОЕ ТЕЛО И ДУШУ, ОТНОСИТЬСЯ К НИМ, КАК К СВЯЩЕННОМУ СОСУДУ, И НАПОЛНЯТЬ ТОЛЬКО ЧИСТОЙ «ВОДОЙ»

КАК ИЗ МОЗАИКИ СКЛАДЫВАЕТСЯ ВЕЛИКОЛЕПНАЯ КАРТИНА, ТАК ИЗ СОБЫТИЙ, ОБРАМЛЯЮЩИХ НАШУ ЖИЗНЬ, ФОРМИРУЕТСЯ СУДЬБА. ЧЕМ ЯРЧЕ И НЕОБЫЧНЕЕ КУСОЧКИ, ТЕМ ИНТЕРЕСНЕЙ ПУТЬ. СЕГОДНЯ МЫ ПРЕДСТАВЛЯЕМ ВАМ УДИВИТЕЛЬНУЮ ЖЕНЩИНУ, ПРОФЕССИОНАЛА СВОЕГО ДЕЛА НАЗГУЛЬ КАЙРУЛЛОВНУ ДОСАЙ, ЧЬЯ ЖИЗНЬ, КАК ЯРКОЕ ПАННО, СОТКАННОЕ СОБСТВЕННОРУЧНО.

Назгуль Кайруллоуну знают в Уральске многие. Она – врач ультразвуковой диагностики высшей категории, но пациенты говорят, что она доктор от Бога. Именно к ней стараются попасть на прием пациенты. Назгуль Кайруллоунна в совершенстве владеет ультразвуковой диагностикой и комплексной оценкой различных патологий. В настоящее время работает в медицинской сети АО «Талап» и родильном отделении городской многопрофильной больницы. До этого совмещала деятельность в других медицинских учреждениях. Вела прием в диагностическом центре, родильном доме, областной многопрофильной больнице и других. В этом году у нее двойной юбилей – 50-летие и 20 лет в профессии.

УЗИ брюшной полости, органы малого таза, щитовидной и молочных желез, беременность – это далеко не все исследования, которые ежедневно проводит врач. О ее трудоспособности и профессиональных качествах говорят коллеги, а еще о невероятной душевности, ведь к каждому пациенту у нее свой личный подход. Задача одна – досконально разобраться в этиологии заболевания и поставить точный диагноз. Но это в рабочее время. Вне работы – спорт, лекции, здоровый образ жизни и свой блог в инстаграм, где ее ждут постоянные подписчики.

– Моя жизнь наполнена интересными событиями. С 1 по 8 класс жила и училась в Литве, в Каунасе, где жили мои дядя и тетя. С теплой воспоминания Прибалтики, – улыбается врач. – Потом вернулась в Саратовскую область, где окончила школу. Отличница и примерная девочка, я с детства хотела стать детским врачом. По телевизору показали детскую передачу, вел ее известный ведущий Сергей Супонев, детей просили пройти тестирование. Я отправила свою анкету, мне пришел ответ, что я могу быть педиатром, есть все необходимые качества.

В Казахстан Назгуль приехала по направлению родителей. Поступила в Актюбинскую медицинскую академию, факультет «Педиатрия». С Актюбинском связана важная часть ее жизни. Здесь получила профессию, вышла замуж, родила единственную дочь. Затем с мужем приехали в Уральск, где после декретного отпуска она стала работать участковым педиатром.



– Я постоянно учусь. Человеку необходимо постоянно совершенствоваться и развиваться, вбирать лучшее, – говорит Назгуль Кайруллоунна. – Если дерево растет рядом с чистой водой, его корни здоровые и наоборот. Человеку нужен чистый воздух и вода, полезная, здоровая пища и обязательно духовное развитие.

К корням у Назгуль Кайруллоунны особое отношение. Она уверена, знание родословной – фундамент, на котором стоят успешность и реализованность.



– Ушедшие предки, как ангелы-хранители – невидимая опора. Я родилась в России, но предки выходцы из Казахстана, из Жангалинского района, – рассказывает Назгуль Кайруллоунна. – Уехали в Россию в 20-х годах, спасались от голода и преследований. Сохранились записи, датированные 1919 годом. Написанные арабской вязью строки принадлежат двоюродному деду Кубайдулле, в них обращение к детям и внукам. Он был грамотный, уважаемый человек, которого советская власть репрессировала за инакомыслие. До нас дошло его послание, мудрость преодолела века. В моих планах изучить архивы и выяснить, как сложилась его судьба и других моих предков.

В педиатрии Назгуль Кайруллоунна проработала недолго, переквалифицировалась на врача УЗИ. Она – эксперт широкого профиля. Дает точное описание и никогда не упускает из виду что-то важное. Основываясь на ее заключении, врачи узкого направления ставят точный диагноз и назначают лечение.

– На одной из премий мне присудили номинацию «Смотритель внутреннего мира», и я с этим согласна. Я много обучалась и продолжаю учиться, проходила курсы в ведущих мировых медицинских центрах, в том числе в Израиле и России. Каждый год посещаю семинары, курсы повышения квалификации у ведущих светил медицины. Мне интересна не только медицина. Я курсы стилистов окончила, изучаю нутрициологию, занимаюсь йогой и посещаю фитнес-зал. А еще всегда есть время для родных и близких.

Назгуль Кайруллоунна обучается в Московском институте Гештальта и Психодрамы. Это одно из ведущих образовательных учреждений России, где она получает профессию гештальт-психолога. И это помогает ей в основной работе, а также вести блог в инстаграм, в котором много говорит о здоровье, моде и умении ценить себя. Ее жизненное кредо – беречь свое здоровье, ценить свое тело и душу, относиться к ним как к священному сосуду и наполнять только чисто «водой», ведь тело никогда не предаст, а значит, и мы не должны предавать его и себя.



Создаем ценное тогда, когда нам доверяют

ИСТОРИЯ УСПЕХА СУПРУЖЕСКОЙ ПАРЫ АСХАТА ГУБАШЕВА И ДИНАРЫ ДЮСЕНГАЛИЕВОЙ ПОХОЖА НА ИСТОРИИ ДРУГИХ ПРЕУСПЕВАЮЩИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ: НАЧИНАЛИ БИЗНЕС С НУЛЯ, РИСКОВАЛИ ПОТЕРЯТЬ ПОСЛЕДНЕЕ, УПРАВЛЯТЬ ФИНАНСОВЫМИ ПОТОКАМИ УЧИЛИСЬ В ПРОЦЕССЕ РАЗВИТИЯ. КАК ИТОГ – ОСНОВАЛИ СВОЮ НЕБОЛЬШУЮ ИМПЕРИЮ БЫТОВОЙ ХИМИИ И МОЮЩИХ СРЕДСТВ С НЕОБЫЧНЫМ НАЗВАНИЕМ «САРОКА», А ТАКЖЕ СОВЕРШИЛИ ПРОРЫВ – ВЫПУСТИЛИ СВОЙ СОБСТВЕННЫЙ БРЕНД, СТАВШИЙ ПОПУЛЯРНЫМ – УНИКАЛЬНЫЙ И БЮДЖЕТНЫЙ КРЕМ-ДЕЗОДОРАНТ НА ОСНОВЕ СБОРА КИТАЙСКИХ ТРАВ KET SWEAT.

Сразу скажем, Асхат и Динара не из тех людей, кто сдается или сворачивает с половины пути. Они ставят цель и уверенно идут к ней. Главный секрет успеха, как считают они сами, в том, что делают все вместе. У них общее стремление, одинаковое отношение к жизни, к семье и бизнесу, который они создали вдвоем.

– В 2011 году у нас не было ничего. Но было огромное желание начать свое дело, – рассказывает Асхат. – Я приехал в Казахстан из России, первое время приходилось адаптироваться, искать свое место. Брался за любую работу, но больших заработков не было, едва хватало на жизнь. Поэтому думал, как начать свое собственное дело. То, что это должна быть торговля, не сомневался. Но как ее организовать, для меня было неясно. В 2011 году не было ни интернета, ни виртуальных продаж, но была «Газель», на которой занимался грузоперевозками.

Говорят, в жизни все решает случай. Асхат в этом убедился лично. Семья жила в районе железнодорожного вокзала, ходили за покупками на рынок, в том числе за порошками, мылом и подгузниками. Он присмотрел торговую точку, занимающуюся продажей бытовой химии. Ему из-за большой проходимости она казалась удобной по местоположению. Но сам хозяин ее выгодное положение недооценивал.

– В один из дней он мне сообщил, что хочет продать торговую точку. Купить ее я не мог, не было денег, предложил обмен на «Газель», он согласился. Для меня было совершенно ясно, что это начало чего-то важного в нашей жизни, первый шаг в бизнесе. К тому времени в голове уже зрел четкий план действий, – рассказывает Асхат.

Знакомые к его идее отнеслись скептически: «Необдуманный поступок, обменять хорошую машину на крошечный магазин, за который еще нужно платить аренду». Но супруги не сомневались. Они точно знали, у них все получится.

– Торговлю продуктами я не рассматривал, это слишком проблематичный бизнес. Хотя меня убеждали, они всегда в спросе. Но был опыт, я занимался небольшими поставками овощей. И точно знал, что у продуктов короткий срок хранения. Овощи могут испортиться в течение нескольких дней. Бытовая химия и моющие средства могут храниться годами, – объясняет Асхат. – Но даже занимаясь моющими средствами, расслабляться не стоит, необходимо придерживаться трех главных составляющих успешной торговли – доступная цена, высокое качество и сервис. Мы тщательно мониторили цены производителей, отслеживали отзывы покупателей

и работали с раннего утра и до последнего клиента. Эти правила соблюдаем и сейчас.

Асхат и Динара признаются, они не боятся конкуренции и даже уверены, что она дает ту самую мотивацию двигаться вперед, расширяться и становиться лучше.

– Своим конкурентом я могу считать только производителя, потому что у него цена всегда будет дешевле. С остальными гораздо проще: в бизнесе побеждает сильнейший, – говорит предприниматель.

Супруги меняли торговые точки, расширяли квадратные метры и увеличивали ассортимент. Затем приобрели свои помещения. На сегодняшний день их магазин «Сарока» – один из крупнейших в городе по реализации бытовой химии и моющих средств.

– У нас часто спрашивают: «Почему «Сарока» через «а». Это не ошибка, а уменьшительно-ласкательное слово от имени нашей дочери Сары. С детства мы ее нежно называли «Сарока», – объясняет Динара.

В магазине «Сарока» огромный выбор продукции. Но особым спросом пользуется крем-дезодорант Ket Sweat, производителем которого являются они сами. Это действительно уникальный продукт на основе китайских трав, и покупатели уже оценили его стоимость а главное качество.

– Мы создаем ценное тогда, когда нам доверяют, – говорит Асхат. – Спрос на дезодоранты, особенно в летний период, особый. Я хотел создать свой экологически чистый продукт, и сделал это. Без спирта, алюминия, серебра, чего не скажешь о других дезодорантах, к тому же на основе лучших трав Китая. Основное преимущество в том, что он способен защищать от запаха пота более 21 дня. И это по доступной для каждого цене. Прежде чем запустить его в производство, дезодорант прошел клинические испытания. Мы уверены, что в скором времени его можно будет приобрести не только в Казахстане, но и в странах СНГ.

Асхат и Динара не скрывают формулу своего успеха и с удовольствием делятся мотивацией с другими. Чтобы добиться цели, по их мнению, нужно просто ее иметь, и, не оглядываясь по сторонам, смело идти к ней. Даже если приходится падать, нужно вставать и уверенно двигаться дальше.

📍 Наш адрес: магазин «Сарока», Уральск, ул. Карева, 46.

☎ +7 747 44 00 215 📞 +7 702 36 44 100 📷 ket_sweat



Наведите камеру на QR-код и смотрите подробную видеовersion интервью



Жайжан Әжденғалиева: «В гармонии я чувствую себя счастливой»



ЖАЙЖАН ӘЖДЕНҒАЛИЕВА, В 30 ЛЕТ ЗАНЯВШАЯ ПОСТ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ТОО «TRANSCASPIAN CARGO», ПРОШЛА УДИВИТЕЛЬНЫЙ ПУТЬ ОТ АМБИЦИОЗНОЙ СТУДЕНТКИ ДО ЛИДЕРА В СФЕРЕ ЛОГИСТИКИ. С РАННИХ ЛЕТ ЕЕ ВЕЛА МЕЧТА И НЕСОКРУШИМАЯ ВЕРА В СЕБЯ, ОНА ДЕЛАЛА КАЖДЫЙ ШАГ С ЯСНЫМ ПОНИМАНИЕМ ЦЕЛИ И НЕУКРОТИМОЙ ЭНЕРГИЕЙ. ВОДХНОВЛЕННАЯ УСПЕХАМИ СТАРШИХ БРАТА И СЕСТРЫ, КОТОРЫЕ ДОСТИГЛИ ВЫСОТ В МЕЖДУНАРОДНОЙ КОМПАНИИ, ЖАЙЖАН ВЫБРАЛА КАРЬЕРУ В ЛОГИСТИКЕ, И ЭТА СФЕРА НЕ ПРОСТО ОПРАВДАЛА ЕЁ ОЖИДАНИЯ, НО СТАЛА НАСТОЯЩЕЙ АРЕНОЙ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ЕЁ ПОТЕНЦИАЛА.

Поступив в Евразийский национальный университет, она погрузилась в мир логистики, совмещая учёбу с работой. Этот опыт закалил её характер и заложил фундамент для будущих достижений. Начав с должности администратора на крупном складе, Жайжан быстро проявила свои лидерские качества и вскоре возглавила направление по управлению материалами.

В личной жизни Жайжан тоже преуспела: она вышла замуж за своего школьного друга и стала матерью троих чудесных детей – двух сыновей и дочери. Все они – погодки, что, хотя и создавало определенные трудности, стало для Жайжан источником огромной радости. В этом году её старший сын пошёл в первый класс, это стало особенным и волнующим событием для всей семьи.

– Каждый день с моими детьми наполнен особыми моментами и радостью, несмотря на все вызовы, которые приносит их возраст, – делится Жайжан. – Я осознаю, что такая уникальная ситуация требует от меня гибкости и терпения, но с поддержкой моего мужа и родителей, которые всегда рядом, нам удаётся превращать каждый день в незабываемый.

После короткого перерыва в карьере, связанного с рождением детей, Жайжан вернулась на работу и благодаря своему накопленному опыту и знаниям стремительно продвинулась до руководителя отдела логистики. Параллельно она продолжала обучение в международном институте логистики и транспорта CILT, что открыло перед ней новые горизонты и дало дополнительный импульс её карьерному росту.

Пройдя через множество испытаний, Жайжан вдохновилась советом своего брата и поступила на программу MBA в AlmaU. Сегодня она возглавляет ТОО «TransCaspian Cargo» – компанию, которая ставит своей целью стать ведущим центром образования и инноваций в сфере логистики и управления цепями поставок. Под её руководством компания активно внедряет передовые технологии и разрабатывает образовательные инициативы, направленные на создание устойчивых и эффективных решений для своих клиентов.

Секрет успеха Жайжан заключается в её невероятной стрессоустойчивости – это качество, которое она развивала годами,



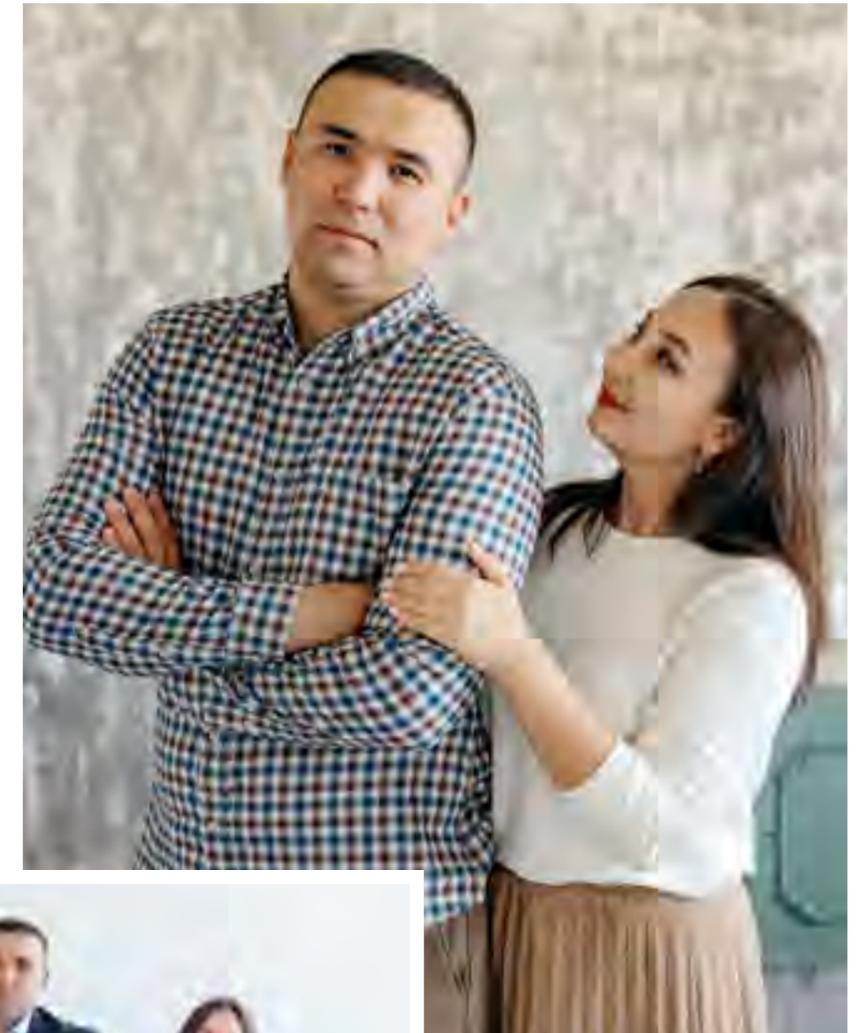
позволяя себе справляться с многозадачностью и преодолевать сложные ситуации с хладнокровием и уверенностью. Она утверждает, что стрессоустойчивость – это не просто способность выдерживать давление, а умение сохранять оптимизм и решительность в любых обстоятельствах.

– Для меня важно не просто находить решения в сложных ситуациях, но и сохранять уверенность в своих силах, что позволяет мне двигаться вперёд и достигать своих целей, – признаётся Жайжан.

Её умение грамотно организовывать своё время и планировать действия делает её примером для подражания в профессиональной среде.

Когда у Жайжан спрашивают, как ей удается совмещать успешную карьеру с семейной жизнью, она делится своим личным секретом.

– Я – Весы по жизни, – говорит она с улыбкой. – Это не только мой знак зодиака, но и принцип, которым я руководствуюсь.



Я стремлюсь поддерживать гармонию и баланс во всех сферах своей жизни. Это требует умения находить середину между работой, семьей и собственными увлечениями, но когда все в гармонии, я чувствую себя счастливо и успешно. – Я верю, что баланс – ключ к счастью. Это мой жизненный принцип.

История Жайжан – это мощный пример того, как внутреннее спокойствие, умение справляться с трудностями и поддержка близких могут стать основой для достижения больших высот. Её стремление к гармонии и балансу, а также способность сохранять спокойствие в стрессовых ситуациях делают её лидером и вдохновляющей личностью.



+7 701 344 05 71 | transcaspian_carqo | info@tc-carqo.kz | https://tc-cargo.kz



Академия GN – путь к совершенству сервиса в Казахстане

В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ УСПЕХ ЛЮБОГО БИЗНЕСА НАПРЯМУЮ ЗАВИСИТ ОТ УРОВНЯ ОБСЛУЖИВАНИЯ. КЛИЕНТЫ ЦЕНЯТ НЕ ТОЛЬКО КАЧЕСТВО ПРОДУКТОВ, НО И ТОТ ОПЫТ, КОТОРЫЙ ОНИ ПОЛУЧАЮТ В ПРОЦЕССЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С БРЕНДОМ. В УСЛОВИЯХ РАСТУЩЕЙ КОНКУРЕНЦИИ КАЖДАЯ ДЕТАЛЬ ИГРАЕТ КЛЮЧЕВУЮ РОЛЬ. ИМЕННО С ЭТОЙ ЦЕЛЬЮ БЫЛА СОЗДАНА ACADEMIA GN – НОВАЯ АКАДЕМИЯ СЕРВИСА, КОТОРАЯ СТАВИТ ПЕРЕД СОБОЙ АМБИЦИОЗНУЮ ЗАДАЧУ: ПОДНЯТЬ СТАНДАРТЫ ОБСЛУЖИВАНИЯ В КАЗАХСТАНЕ, НАЧИНАЯ С ГОРОДА АТЫРАУ.

ИСТОРИЯ И ОСНОВАТЕЛИ

Academia GN была основана профессионалами, чьи имена давно стали символом качества и преданности делу в индустрии HoReCa и SPA. Гульназ Омарова и Нурсулу Асанова – основатели Академии, люди, за плечами которых десятилетия успешного опыта в управлении и развитии пятизвездочных отелей, престижных SPA и ресторанных проектов. Их вклад в развитие туризма и сервиса в Казахстане огромен, и сегодня они с полной уверенностью делятся своими знаниями и опытом через Academia GN.

ГУЛЬНАЗ ОМАРОВА

Гульназ Омарова – основатель Academia GN, с более чем 30-летним стажем в индустрии HoReCa. Она участвовала в открытии четырех пятизвездочных отелей в Алматы и Атырау, таких как InterContinental Almaty, Almaty Resort & SPA, Rixos Hotels и Somerset City Centre Atyrau. Её вклад в развитие туризма Казахстана включает участие в восстановлении страны в ВТО и разработке ключевых законов по туризму. Сейчас Гульназ получает степень MBA в AlmaU и активно участвует в общественной жизни региона, будучи членом Комиссии по делам женщин и семейно-демографической политике при акимате Атырауской области и участником бренд-комитета по местным ремеслам Атамекен.

НУРСУЛУ АСАНОВА

Нурсулу Асанова также основатель Academia GN, с 22-летним стажем в HoReCa и SPA индустрии. Она имеет 10 лет опыта в ресторанном бизнесе, включая работу в таких известных заведениях, как Cinzano Bar и Paragazzi. Нурсулу также является опытным специалистом в управлении SPA и отельным сервисом, что подтверждает её работа в таких местах, как RIXOS PRESIDENT ASTANA и My Thai Spa, где она занималась стартапом и три года проработала директором. Сегодня она, как и Гульназ, учится в AlmaU на программе MBA, чтобы еще больше укрепить свои управленческие навыки.

МИССИЯ И ЦЕННОСТИ

Academia GN создана с главной целью – поднять качество сервиса в Казахстане на новый уровень. Мы поддерживаем и развиваем малый и средний бизнес в сфере обслуживания, предлагая обширный выбор тренингов и мастер-классов, направленных на повышение профессионализма сотрудников и развитие управленческих

навыков. Особое внимание уделяется регионам, где особенно остро ощущается нехватка качественного сервиса и профессионального обучения.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ И МЕТОДЫ

Academia GN предлагает курсы и тренинги, которые адаптированы под нужды различных сегментов бизнеса, в частности, это касается сфер гостиничного, ресторанного бизнеса, СПА, ресепшн любой компании. Мы делаем акцент на практическом обучении, которое помогает участникам сразу же применять полученные знания в своей работе. Помимо офлайн обучения, мы активно разрабатываем онлайн-платформу, которая позволит охватить еще большее число предпринимателей и сотрудников.

БУДУЩЕЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Academia GN не останавливается на достигнутом. Мы планируем подписать меморандум о сотрудничестве с Туркестанским университетом и колледжем сервиса в городе Атырау. Эти партнерства позволят нам расширить нашу образовательную программу и предложить ещё более качественные и доступные курсы для предпринимателей и сотрудников сферы обслуживания.

В условиях растущей конкуренции и быстрого развития рынка малый и средний бизнес играет ключевую роль в экономике Казахстана. Однако неопытность предпринимателей и недостаток знаний часто становятся преградой на пути к успеху. Academia GN создана для того, чтобы преодолеть эти препятствия и помочь вашему бизнесу достичь новых высот. Мы предлагаем не просто обучение, а целое движение за высокий уровень сервиса, который сможет изменить лицо бизнеса в Казахстане.

Если вы стремитесь к развитию вашего бизнеса в сфере обслуживания и хотите обеспечить своих клиентов лучшим качеством сервиса, Academia GN – это ваш надёжный партнер. Присоединяйтесь к нам и сделайте первый шаг к успешному будущему вместе с нами!

Свяжитесь с нами сегодня, чтобы узнать больше о наших программах и начать свой путь к совершенству сервиса с Academia GN.



+7 705 573 98 30 | +7 702 705 86 85 | GN_Academia_2024 | academiaGN8@gmail.com

Мадина Рыскалиева: «Сотрудничество с «Auletti» открывает широкие горизонты возможностей»



КОМПАНИЯ «AULETTI» ЗАНИМАЕТСЯ ПРОДВИЖЕНИЕМ И РАЗВИТИЕМ КУЛЬТУРЫ НАКОПИТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ И ЗДОРОВЬЯ. ЭТО ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ, ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЗАЩИЩЕННОСТИ И СТАБИЛЬНОСТИ, ЧЕРЕЗ КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ. ДЕВИЗ КОМПАНИИ – «ВЕРНОСТЬ ДАННЫМ ОБЕЩАНИЯМ». В ЭТОМ ГОДУ СТРАХОВОМУ АГЕНТСТВУ «AULETTI» ИСПОЛНИЛОСЬ 15 ЛЕТ. О ЕГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РАССКАЗАЛА ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА КОМПАНИИ В УРАЛЬСКЕ МАДИНА АНВАРОВНА РЫСКАЛИЕВА.

– Мадина Анваровна, вашей компании 15 лет, Вы лично возглавляете филиал в Уральске 5 лет, получается двойной юбилей. Расскажите о вашей деятельности, а также почему логотипом вашей компании является птица Самрук?

– Действительно логотипом компании является Золотая птица Самрук, которая олицетворяет все живое на земле и символизирует саму жизнь. По преданию птица Самрук охраняет благополучие и спокойную стабильную жизнь, что как раз и заложено в миссии работы нашей компании. Мы имеем представительства во всех крупных городах РК. И на сегодняшний день являемся агентством №1 на рынке Казахстана и Средней Азии по страхованию жизни и развитию агентской сети.

– Мадина Анваровна, как Вы сами пришли в компанию «Auletti» и когда возглавили филиал в Уральске?

– До того, как прийти в этот бизнес, я работала главным бухгалтером в частной компании и, честно говоря, как и многие из нас, не задумывалась о необходимости иметь финансовую

защиту своего здоровья или жизни. К этому меня привел случай. Возвращаясь из командировки из Астаны в Уральск, из-за технических проблем с самолетом наш рейс был вынужден вернуться в Астану и совершил аварийную посадку. Именно тогда я впервые задумалась, как важно иметь финансовую защиту и поддержку в любых жизненных ситуациях. Когда ко мне пришла знакомая с предложением рассмотреть для себя накопительную программу со страхованием жизни, я сразу оформила договор. Понимая, насколько важен этот продукт для каждой семьи, ушла в этот бизнес. И на данный момент я региональный директор уральского филиала и ни разу не пожалела о своем решении. Филиал компании «Auletti» в Уральске был открыт в 2019 году. За эти пять лет моя команда масштабировалась и развивается и в других городах Казахстана – Астане, Экибастузе, Аксае и Алматы.

– Скажите, кто может стать консультантом в вашей компании и нужно ли иметь специальное образование?



– Финансовая защита жизни – это важный элемент планирования бюджета, который помогает людям защитить своих близких в сложных жизненных ситуациях. Нужно сразу отметить, важную роль в этом процессе играют наши консультанты, которые являются связующим звеном между клиентом и страховой компанией. Компания предлагает возможности сотрудничества практически любому человеку. Нашим сотрудником можно стать в любом возрасте, занимаясь любым другим делом. Среди наших специалистов есть люди разных специальностей. В рамках переквалификации работает налаженная эффективная система обучения. Один из ключевых факторов успеха «Auletti» – постоянное обучение наших консультантов. Регулярные тренинги и семинары способствуют повышению квалификации сотрудников и их способности адаптироваться к изменениям на рынке и быть экспертами в своей области. С 2023 г компания взяла на вооружение новый более профессиональный и практический опыт от известного мастера своего дела, который имеет большой стаж работы в области консультирования клиентов и является одним из лучших бизнес-тренеров мира.

– Какие перспективы развития дает сотрудничество с вашей компанией?

– Сотрудничество с «Auletti» открывает широкие горизонты возможностей: высокие доходы, личный и карьерный рост, приятные бонусы, подарки и путешествия от компании. Мы приглашаем активных, готовых учиться и желающих хорошо зарабатывать людей. Возраст значения не имеет. Если говорить о преимуществах, то агентство «Auletti» выделяется на рынке благодаря своему многолетнему опыту и высокому уровню доверия клиентов.

– Финансовая защита важна как физическим лицам, так и предпринимателям. Почему на последних делается особый акцент?

– В мире бизнеса нет ничего постоянного, кроме перемен. Предприниматели ежедневно сталкиваются со множеством вызовов, и их способность адаптироваться и принимать решения определяет успех или провал их делового начинания. Одним из наиболее важных аспектов ведения бизнеса является управление рисками. Вопрос, который должен задать себе каждый предприниматель: «Что произойдет с моим бизнесом и семьей, если со мной случится что-то непредвиденное?». В Казахстане, где накопительное страхование жизни развивается уже более 20 лет, этот инструмент стал важным и полноправным элементом инвестиционного портфеля для

многих успешных бизнесменов. В Казахстане предприниматели могут использовать накопительное страхование жизни для обеспечения долгосрочной финансовой стабильности и защиты своих интересов. Одним из значимых преимуществ накопительного страхования жизни является возможность использовать его в качестве инструмента для мотивации и удержания ключевых сотрудников. Включение накопительного страхования жизни в социальный пакет делает компанию более привлекательной для талантливых специалистов и способствует созданию лояльной команды. Это позволяет предпринимателям не только заботиться о финансовом будущем своих сотрудников, но и укреплять командный дух, что в конечном итоге способствует успешному развитию бизнеса.

– Ваши пожелания всем читателям, которые все еще находятся в раздумье?

– Не оставляйте свое будущее и будущее вашего бизнеса на волю случая. Узнайте больше о возможностях накопительного страхования жизни для предпринимателей в Казахстане и свяжитесь с нашим экспертом, чтобы подобрать оптимальный полис и защитить себя, свою семью и свой бизнес.

– Спасибо за разговор.

+7 776 91 18 888

«Меня зовут Касым, но все зовут меня Хан»

ЯРКИЙ, СТИЛЬНЫЙ, ИСКРОМЕТНЫЙ, ЗАРЯЖАЮЩИЙ ВСЕ СВОЕ ОКРУЖЕНИЕ ПОЗИТИВОМ И ХАРИЗМОЙ. И ЭТО НЕ ПРОСТО ПРО ЧЕРТЫ ХАРАКТЕРА НАШЕГО ГЕРОЯ. ЭТО ПРО ЕГО ЖИЗНЬ. ЗНАКОМЬТЕСЬ, ОДИН ИЗ ТОПОВЫХ ВЕДУЩИХ И ОРГАНИЗАТОРОВ ПРАЗДНИКОВ, ШОУМЕН, АКТЕР, ФИТНЕС-ТРЕНЕР, БЛОГЕР КАСЫМ ЕДИЛБАЙҰЛЫ УТЕШЕВ, КОТОРОГО БОЛЬШАЯ АУДИТОРИЯ ЗНАЕТ ПОД ИМЕНЕМ ХАН. ТАКИМ ЗАПОМИНАЮЩИМСЯ ТВОРЧЕСКИМ ПСЕВДОНИМОМ ОН ОБЯЗАН АКСАКАЛУ, КОТОРЫЙ НАРЕК ЕГО НА ОДНОЙ ИЗ СВАДЕБ В ЗНАК ПРИЗНАТЕЛЬНОСТИ ЗА ТАЛАНТ ВЕДУЩЕГО. С ЭТОГО НОМЕРА КАСЫМ – ПЕРВЫЙ МУЖЧИНА-АМБАССАДОР НАШЕГО ЖУРНАЛА.



– Меня зовут Хан и я ведущий вашего сегодняшнего праздника! Эффектный выход ведущего всегда сопровождается таким приветствием, и аудитория бывает покорена супермодным и стильным образом шоумена. Ежедневно выглядеть как лицо Модного дома – это выбор Хана, который любит одеваться модно, дорого, в своем узнаваемом и запоминающемся стиле.

16 лет назад Касым мечтал о такой жизни, которую рисовал в своих смелых мечтах. Но тогда студент-официант ресторана, снимающий комнату с другом в самой дешевой общаге Алматы, только мечтал о славе и хороших заработках. Но все изменилось в один день в далеком 2008 году, когда он взял на себя смелость предложить свои услуги ведущего родственникам своего друга. Опыта никакого, одежды соответствующей тоже – одно лишь желание выйти из этого тяжелого жизненного круга. И юбилей дяди друга – как трамплин в новую жизнь.

И он случился, хотя первый опыт был провальным. Но Касым не остановился, стал предлагать свои услуги тамады по всем ресторанам Алматы. И заказы пошли, с ними приходили опыт и желание стать лучшим в той-бизнесе.

– За эти годы провел тысячи свадеб, торжеств по всей стране. Учился вокалу, профессиональной дикции, актерскому мастерству, чтобы стать лучшим ведущим и организатором. Параллельно развивался и как фитнес-тренер, спорт люблю с детства и всегда мечтал продвигать спорт в массы, – рассказывает наш герой.

За 16 лет в карьере шоумена Хан повидал многое и многих, научился импровизировать и находить подход к самой разной публике, сыпать шутками, яркими номерами и конкурсами, приводить гостей торжества своим юмором в восторг и трогать самые сдержанные сердца

щемящими душу номерами. Он покориł тысячи сердец, получая восторженные отклики публики и благодарность хозяев торжества. Хан проводил свадьбы и на тысячу человек, и закрытые частные вечеринки с селебрити нашей страны. Отсюда пошли и знакомства с известными деятелями шоу-бизнеса. Он также преуспел и как актер, снявшись в видеоклипах ряда известных казахстанских исполнителей, были также многочисленные рекламные съемки для различных брендов. Фактурная внешность, харизма, известность как блогера и ведущего, свой неповторимый и яркий стиль в одежде, узнаваемость в широких кругах через инстаграм сделали свое дело – Хан на сегодня очень известный тамада и ведущий, лицо многих рекламных роликов, свое звучное имя подкрепляющий профессиональным и высочайшим шоу на своих мероприятиях.

– Я открыл в себе со временем талант автора песен, исполнителя, продвигаю и как профессиональный фитнес-тренер, активно начал сейчас вести свой блог. Стараюсь везде успевать. Состою в медиа-лиге RUN FIGHTING, первый в Казахстане ПОП-ММА, я – боец тяжелого веса, готовлюсь скоро к первому турниру в Алматы. Это моя отдушина после шоу-бизнеса, к которой отношусь очень серьезно, – делится мужчина.

Касым не скрывает, что очень любит работать на камеру, съемки, ролики, контракты – все это из его мечты, которую он претворил своим трудом в жизнь.

Мечтать по-крупному и действовать Касым не перестал. В ближайших его планах – активные поиски себя как киноактера, походы по кастингам, пробы и попытки войти в киноиндустрию страны.

– Также моя мечта – открыть свой собственный большой современный фитнес-зал, где будет бассейн, топовые тренажеры, большая команда инструкторов с программами для разной категории клиентов, – делится наш герой. – Мечтать и действовать, верить в себя, не сдаваться, даже если будет невыносимо трудно, добиваться своего и не бояться идти вперед. Цель определяет человека, достигаешь одного, появятся силы для второй мечты.

Такова мотивация от самого Хана для всех молодых и дерзких. Касым уверен, что если получается у других, у него тоже все получится. И так должен думать каждый!!!



+7 771 432 32 41 | @07_Xaan

«ZKO.PRIDE_AQUA» – заслуженное доверие

КОМПАНИЯ «ZKO.PRIDE_AQUA» ПРЕДЛАГАЕТ СВОИМ КЛИЕНТАМ ЖИВУЮ ПИТЬЕВУЮ ВОДУ КРУГЛЫЙ ГОД. ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА 100%. В РАБОТЕ ИСПОЛЬЗУЕТ СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ВЕДУЩЕГО КОРЕЙСКОГО БРЕНДА, КОТОРОЕ ПОЗВОЛЯЕТ ВЫПОЛНИТЬ ФИЛЬТРАЦИЮ И ОБЕЗЗАРАЖИВАНИЕ С УЧЕТОМ ЛУЧШИХ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ. ЗА 6 ЛЕТ РАБОТЫ КОМПАНИЯ ЗАКЛЮЧИЛА БОЛЕЕ 14 ТЫСЯЧ ДОГОВОРОВ. ЗА ЭТО ВРЕМЯ НЕ БЫЛО НИ ОДНОГО НЕГАТИВНОГО ОТКЛИКА. КЛИЕНТЫ БЛАГОДАРЯТ РУКОВОДИТЕЛЯ ЗАФАРА НУРМЕТОВА И ЕГО КОМАНДУ ЗА ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ СЕРВИСА И БЕЗУПРЕЧНОЕ КАЧЕСТВО ВОДЫ. НЕКОТОРЫЕ ИЗ КЛИЕНТОВ ДЕЛЯТСЯ СВОИМ МНЕНИЕМ С НАШИМИ ЧИТАТЕЛЯМИ.



**ЖАНАР ЕЛЕМЕСОВНА КАДРАЛИЕВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ АГЕНТСКОЙ
СТРУКТУРЫ, СТРАХОВОЕ АГЕНТСТВО
«ХАЛЫҚ ЛАЙФ»:**

– Мутная вода из крана, густой налет накопили внутри чайника – все это говорит о низком качестве воды, которая поступает по водопроводной сети. Естественно, если пить такую воду, то ни о каком здоровье речи быть не может. Поэтому я без лишних раздумий приобрела фильтр от компании «ZKO.PRIDE_AQUA». Правда, прежде чем сделать заказ, поговорила с теми, кто пользовался услугами именно этой компании. Получила только положительные отзывы.

Уже потом убедилась в этом лично – сервис и качество, действительно, на высоте. Буду рекомендовать услуги компании другим, и сама при необходимости еще раз воспользуюсь. Кстати, многие кипятят воду или покупают бутилированную, я бы не советовала, так как кипяченая вода теряет не только свои первоначальные вкусовые качества, но и полезные вещества и кислород. Вода в бутылках стоячая, к тому же в пластике содержатся токсичные вещества. В общем, не надо на себе экономить. Заплатите и пользуйтесь бесконечно долго фильтрами от «ZKO.PRIDE_AQUA». Берегите себя и свое здоровье!



**САЛТАНАТ АМАНТАЕВНА БЕКЕНОВА,
МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, СТРАХОВОЕ
АГЕНТСТВО «ХАЛЫҚ ЛАЙФ»:**

– Хочу выразить искреннюю благодарность компании за предоставление качественной фильтрованной воды. Услуги превзошли все мои ожидания. Я особенно ценю ответственность, профессионализм и внимательное отношение к клиентам компании «ZKO.PRIDE_AQUA».

Отдельно хочу отметить работу специали-

ста-менеджера, который работал со мной, за его высокий уровень профессионализма. Он подробно и понятно объяснял условия, связанные с установкой, и терпеливо отвечал на все мои вопросы. Благодаря Мидхату, вернее его компетентности и заботе, процесс выбора и установки фильтра прошёл для меня максимально комфортно. Обслуживание отличается высоким качеством, и я с удовольствием рекомендую компанию профессионалов своим знакомым и коллегам.



**МАРАЛ АНУАРБЕКОВНА ТУЛЕКЕНОВА,
ДИРЕКТОР СРЕДНЕЙ
ШКОЛЫ ИМ. А. ОРАЗБАЕВОЙ:**

– В настоящее время особое внимание уделяется качественному образованию и безопасности здоровья и жизни детей. Поскольку ребенок большую часть дня проводит в школе, очень важно обеспечить организацию надлежащего питьевого режима. До сих пор большинство наших учеников приносили воду из дома, а некоторые покупали ее в школе. С этого учебного года этот вопрос нашел свое

решение. В нашей школе установлены питьевые фонтаны. Это большая радость и большое удобство для нас. Фонтаны со специальным фильтром удобны для питья, их мы установили на каждом этаже. Очень важно, что дети пьют чистую, качественную воду, это значит, что они гораздо меньше будут пить газированных, сладких напитков, которые небезопасны для детского организма. Компания от «ZKO.PRIDE_AQUA» установила фонтаны быстро и качественно. Выражаю огромную благодарность от себя лично и от имени нашей школы.



**ДАУРЕН ХАИРОВ, ОСНОВАТЕЛЬ И РУКОВОДИТЕЛЬ
МУЗЫКАЛЬНОЙ ШКОЛЫ «БОЛЬШЕ ЧЕМ ШКОЛА»:**

– В нашей школе компания установила два аппарата. Вода после фильтрации чистая и вкусная. Работаем с компанией более шести месяцев. И за это время никаких вопросов к ней не возникало. Знаю, что аппараты соответствуют международным стандартам ВОЗ и имеют сертификаты качества и соответствия. Они очищают воду от бактерий, вирусов, тяжелых металлов и разных примесей – ртути, нитратов, нитритов, стронция, мышьяка, цианидов, асбеста, фтора, свинца, сульфатов, железа, хлора. На выходе вода из фильтров обладает прекрасными вкусовыми качествами и по своему составу признана самой безопасной. Ценно, что компания не только продает аппараты для очистки воды, но и предлагает весь спектр услуг по их качественному и профессиональному монтажу и обслуживанию. Кроме того, специалисты компании осуществляют и техническое обслуживание – замену картриджей, ремонт устройств в течение всего гарантийного срока эксплуатации очистных систем. Это огромный плюс.

**ЭЛЬМИРА КАДЫРОВА, РЕГИОНАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР ДВЕРНОГО ЦЕНТРА GEONA И
МЕБЕЛИ GEONA В Г. УРАЛЬСК:**

– Мне приятно поделиться своим положительным опытом работы с компанией «ZKO.PRIDE_AQUA», занимающейся установкой фильтров для очистки воды. Мы стремимся обеспечить своим клиентам только самое лучшее, и выбор надежного партнера в области водоочистки стал для нас приоритетом.

Фильтры для очистки воды были установлены в заведениях Chester Pub и Chester Lounge, мы успели убедиться в качестве обслуживания и профессионализме команды. Оборудование по очистке воды

значительно улучшило вкус и ее качество, что, безусловно, нас радует. Мы также доверили установку фильтров для воды и в этнокофейне Auz tea. С каждым проектом компания демонстрирует свой подход к клиентам, ориентируясь на высокие стандарты и индивидуальные пожелания. Я уверена, что они всегда стремятся предложить исключительно лучшие решения для своих клиентов.

Такое сотрудничество вдохновляет, и я уверена, что с данной компанией мы сможем достичь новых высот в обеспечении комфорта и безопасности для наших гостей. Рекомендую их всем, кто ищет надежного партнера в сфере водоочистки.



**САЛТАНАТ КАРИМОВНА УТЕГУЛОВА,
ДИРЕКТОР СРЕДНЕЙ ШКОЛЫ
ИМ. К. МЕНДАЛИЕВА:**

– Вода – источник жизни. 65-70% человеческого тела состоит из воды. В среднем каждый человек должен выпивать 2 литра воды в день. Для растущего молодого организма важность воды намного выше. Чистая вода – залог здоровья. Она важна для правильного физического развития. Если в детском организме не будет хватать воды, ни о какой успеваемости речи быть не может. В связи с этим, недавно в нашей школе установили фонтаны чистой питьевой воды. Мы воспользовались услугами компании «ZKO.PRIDE_AQUA». Выражаем компании огромную благодарность за предоставленные качественные услуги, грамотную работу с клиентами. Особая благодарность менеджеру г-ну Мидхату. Теперь наши школьники будут пить чистую, полезную воду.

Уральск, Досмухамедова, 71

☎ +7 778 181 42 99 ☎ +7 05 374 47 77 @zko.pride_aqua

Хочешь быть красивой? Легко!

КАЖДАЯ ЖЕНЩИНА ВСЕГДА ХОЧЕТ БЫТЬ КРАСИВОЙ. СОВРЕМЕННАЯ КОСМЕТОЛОГИЯ ДАЕТ ТАКУЮ ВОЗМОЖНОСТЬ, ГЛАВНОЕ – ПОПАСТЬ В РУКИ ХОРОШЕГО СПЕЦИАЛИСТА. В МОДЕ ЗДОРОВАЯ И СИЯЮЩАЯ КОЖА. В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ БОЛЬШЕЙ ПОПУЛЯРНОСТЬЮ ПОЛЬЗУЮТСЯ МАЛОИНВАЗИВНЫЕ МЕТОДИКИ И ПРОЦЕДУРЫ БЕЗ ПЕРИОДА РЕАБИЛИТАЦИИ.



неизбежно теряет свой молодой вид – появляется сухость, дряблость, морщины, птоз, гиперпигментация и прочие несовершенства. А все потому, что снижается уровень коллагена, эластина и гиалуроновой кислоты, замедляются обменные процессы, в том числе в клетках кожи.

– Современная косметология способна бороться с внешними возрастными проявлениями, а также улучшать кожу и ткани на клеточном уровне. Одним из методов замедления процессов старения и обновления кожи является биоревитализация и биореструктуризация кожи («Мезо-ксантин» F199, «Мезо-вартон» P199, «Мезай» C71, «Мезоскальпт», Princess Rich, Aquashine levofil, BI, BTX, Juvederm Hydrate, I AI-system, Fibrolift soft, – поясняет косметолог.

В перечне косметологических процедур также программы ухода за кожей с помощью препаратов Holy Land (Израиль); пилинги поверхностные, средние и глубокие. Специалисты подчеркивают, что гораздо проще и эффективнее заниматься профилактикой эстетических дефектов, чем их потом предотвращать. Основной задачей косметолога становится предупреждение проблемы раньше ее появления и продление молодости кожи.

Залог нашей красоты и молодости – это здоровье, поэтому сейчас активно внедряется комплексный персонализированный подход. Качество кожи лица напрямую связано с общим состоянием организма. Дефекты кожи лица могут быть связаны со сбоями в работе организма. При необходимости косметолог направляет клиента к нужному врачу.

Многие женщины задаются вопросом, когда нужно идти к косметологу? Аида Есенбекова отвечает: при появлении первых морщин и других возрастных изменений кожи, при наличии сильных возрастных деформаций кожи лица – птоза, ассиметрии губ, глаз, глубоких морщин, пигментных пятен, сосудистой сетки и т. д.; при усталости и обезвоживании кожи. Эти признаки могут возникнуть даже у самых юных девушек, важно вовремя принять меры, чтобы избежать преждевременного старения. Также к косметологу необходимо обратиться, если возникли любые эстетические проблемы с кожей лица.

Проверенные временем и опытом инъекции являются одним из самых эффективных и востребованных способов омоложения. Позволяют не только придать лицу более молодой вид, но и служат профилактикой морщин. В умелых руках косметолога эти уколы красоты поистине творят чудеса.

Гладкая кожа, отсутствие морщин – это далеко не все, чего можно достичь! Летящая линия бровей, молодое привлекательное лицо – вот результат, который впечатляет. Косметолог отмечает, что благодаря инъекциям вы можете избавиться от привычки хмурить лоб или щуриться при ярком свете. Особое внимание нужно уделять коже лица, которая всегда подвергается воздействию негативных факторов. Неблагоприятная экология, хронические стрессы, инсоляция, вредные привычки и не только. Кроме того, с возрастом кожа

Косметолог Аида Есенбекова – профессионал своего дела. В работе использует новейшие методики и высококачественные продукты. Предлагает широкий спектр косметологических услуг.

– Контурная пластика препаратами компании Allergan (Juvederm®, Surgiderm®) – это современные филлеры класса люкс на основе стабилизированной низкомолекулярной гиалуроновой кислоты, продукт полностью соответствующий всем требованиям безопасности и стандартам качества, предназначенный для моделирования и контурной коррекции лица. Как результат после первой процедуры – подтянутый овал лица, – говорит Аида. – Особую популярность имеет процедура по устранению мимических морщин препаратами Botox, Dysport. Практика, принятая во всем мире, стала настоящей классикой косметологии.

+7 707 500 81 88 | @ dr.aida_esenbekova

Акуштап Куспан: «Я долго шла к своей мечте»

АКУШТАП КУСПАН, МНОГОДЕТНАЯ МАМА И БИЗНЕС-ЛЕДИ, КОТОРАЯ ВОПЛОТИЛА СВОЮ МЕЧТУ В РЕАЛЬНОСТЬ! ОНА ОТКРЫЛА САМЫЙ БОЛЬШОЙ И МОДНЫЙ В ГОРОДЕ САЛОН КРАСОТЫ, ЗДЕСЬ РАБОТАЮТ 22 МАСТЕРА, КОТОРЫЕ МОГУТ ЛЮБУЮ ЖЕНЩИНУ ПРЕВРАТИТЬ В НАСТОЯЩУЮ КОРОЛЕВУ.

Ее история успеха уникальна. До того, как открыть свой собственный салон, работала гримером на областном телевидении, готовила к эфиру не только дикторов местного телевидения, но и настоящих звезд казахстанской эстрады. Создала в ЭКО общественное объединение «Бизнес-Леди Казахстана», до выхода в декретный отпуск преподавала в колледже, готовила мастеров парикмахерского дела, и, конечно, все это время развивала свой собственный бренд.

Благодаря своей настойчивости и страсти Акуштап не только осуществила свою мечту, но и создала пространство, где каждый клиент сможет получить вдохновение и просто приятно провести время. Как говорит она сама, салон «Акуштап Куспан» – это место притяжения для тех, кто ценит красоту, стиль и профессионализм. Это настоящий оазис, наполненный атмосферным интерьером, вкусом и стилем.

– Когда я взяла это помещение в аренду, оно было пустым и серым. Тот, кто приходил посмотреть, вздыхали и разводили руками, хватил ли у меня сил и средств, чтобы создать здесь хотя бы что-то похожее на салон красоты. А я смотрела на пустые стены и ясно представляла, какую красоту я здесь сотворю. Пусть не все сразу, но постепенно, шаг за шагом, – говорит Акуштап.

Ее мечта сбылась. В салоне не только прекрасный интерьер, здесь работают самые лучшие профессионалы своего дела. Акуштап в шутку говорит – мы сдаем клиента «под ключ». Приведут в порядок голову, руки, ноги и мысли. Представлено всё – от инновационных процедур и стильных стрижек до расслабляющего массажа. Есть время отдохнуть и подумать. Команда профессионалов обеспечивает высочайший уровень обслуживания, ведь для самой Акуштап очень важно качество.

– Я долго шла к своей мечте, многие не верили, что у меня получится, но я смогла



и очень горжусь этим. Наверное, у кого-то получается все легко и просто, без лишних трудностей и препятствий, у меня не так. Я начинала дело, проваливалась и снова начинала. Многие осуждали: – ну, какой бизнес, детьми займись. А я верила, что, если идти к цели, то результат будет. И успевала заниматься детьми, домашними делами и мечтать. Объединение «Бизнес-Леди Казахстана» создала для того, чтобы лишней раз самой находиться в обществе успешных, богатых и целеустремленных женщин. Они меня мотивировали, глядя на них, я многому училась. Конечно, организация мероприятий в рамках БЛК требовала больших расходов, но сейчас я точно могу сказать, дело того стоило. Поэтому, тем, кто находится в разду-

мье, не знает с чего начать, я советую, будьте ближе к продуктивным людям, они вас многому научат. В итоге сделать финансовый расчет мне тоже помогла успешная бизнес-леди, которая подсказала, каких ошибок я должна избегать и в каком направлении мне необходимо двигаться.

Мастера салона красоты «Акуштап Куспан» ежедневно встречают своих клиентов с улыбкой, понимая, что каждая из них приходит не только за уходом, но и за эмоциональным зарядом. Сама Акуштап вдохновляет сотрудников поддерживать атмосферу уюта и заботы, продолжает мечтать и строить планы на будущее. У нее уже есть идеи, которые она обязательно воплотит в реальность.

+7 705 389 78 90 | @ akushtapkuspan



Акмарал
ЧЕГАТАЕВА

Открывает любимую рубрику «Успешные и красивые» активная и целеустремленная наша землячка Акмарал Chegataeva. Девушка порядка 6 лет проработала в индустрии красоты, была одним из лучших мастеров в своей области, но год назад начала искать для себя дополнительную деятельность. Начала с маленького бутика в самом крупном торговом центре города, а 2 месяца назад запустила свой отдельно стоящий магазин женской одежды. TOP WOMAN – это прекрасное пространство для милых дам города, где вы можете найти нарядные платья больших и маленьких размеров. Главная цель молодой девушки – радовать прекрасных женщин большим выбором красивых нарядов, дарить им уверенность и красоту, чтобы каждая женщина смогла найти себе здесь то платье или ту вещь, в которой она будет чувствовать себя королевой.



Анжелика
Торосян

Героиня нашей любимой рубрики – Анжелика Торосян, девушка яркая, красивая, харизматичная, коммуникабельная и, самое главное, она - творческая личность. Она – визажист. С раннего детства ее интересовала мамина косметичка, ей всегда хотелось тайком ее забрать, кого-то накрасить и сделать краше. Когда стала взрослее, Анжелика очень долго не решалась стать визажистом и начать работать и делать этот мир ярче. И вот в 2023 году она выходит замуж и переезжает из родного города Саратов в наш Уральск. В новом городе Анжелика находит свою отдушину в своей самой любимой бьюти-сфере.

- Я очень рада, что смогла превратить свое хобби в любимое дело и могу активно развиваться в сфере визажа и радовать своих неповторимых клиентов, - делится Анжелика. - Мое главное качество - это чистота в работе, а также я обязательно учитываю все пожелания своих клиентов, потому что каждый из них - главная и любимая часть моей работы. Я буду каждого из вас ждать в салоне красоты «Акуштап Куспан» по адресу: пр. Абулхаир хана, 175.



Эльвира Таскариева

Эльвира Таскариева является основателем Atmosphere CONSTRUCTION, компания существует больше 13 лет.

ДЕВИЗ:

«Мы всегда для Вас создаем крутую атмосферу!»

Команда Atmosphere CONSTRUCTION воплотит и реализует любую вашу идею: от визуализации до реализации.

+7 707 198 77 99 | @elvira_taskariyeva | @atmosphere_construction



Эльвира Марсова

В числе лучших дизайнеров города – несомненно, Эльвира Марсова, она уже 10 лет на поприще дизайна интерьеров. За эти годы ею и ее командой реализовано порядка 700 интерьерных проектов: отели, кофейни, санатории, квартиры, студии.

В каждом из них – частичка души создателя студии дизайна «ArtЭль».

Команда профессионалов предлагает полный пакет дизайн-проекта «под ключ» - от рабочих чертежей до авторского сопровождения всех ремонтных работ, включая подбор материалов.

+7 771 217 46 46 | @dsartel | Основатель - @elismarsus



Айгуль Жаныбекова

Художник-дизайнер, член Ассоциации дизайнеров Западно-Казахстанской области выделяется на фоне других специалистов благодаря своему уникальному подходу к дизайну интерьера.

Айгуль успешно реализует авторские и эксклюзивные проекты, которые отражают индивидуальность каждого клиента.

+7 778 545 55 82 | @aigul_zhanybek



Надира Мустафина

В элите профессионалов – талантливый руководитель студии «Fenty Design». Уже более четырех лет команду дизайнеров успешно возглавляет Надира Мустафина.

Ее студия, состоящая из опытных дизайнеров и менеджера проектов, создает уникальные интерьерные решения как для жилых, так и для коммерческих объектов.

Надира обладает более чем семилетним опытом в сфере дизайна, что позволяет ей глубоко понимать потребности клиентов и воплощать их мечты в реальность.

+7 777 979 7901 | @fenty.design_



Профессиональная команда дизайнеров интерьера.

Комфортное и грамотное сопровождение вашего ремонта с тройной силой.

Вам нужна помощь по ремонту, тогда это к нам!

8 705 543 51 92 | @assel_designer07 | @indira.design | @indira.designer



Салтанат Сулейманова

Дизайнер интерьера и декоратор с 4-летним опытом работы. В прошлом 7 лет была телеведущей на канале ТДК-42. Но любовь к эстетике и красоте привела ее в дизайн интерьеров. И в этом ей помогла студия дизайна «Проект мечты». Там она проходила обучение, практику и начала свою дизайнерскую карьеру. Но так как ей еще приходилось совмещать работу с ролью мамы и жены, она ушла в свободное плавание и решила развивать свой бренд.

Сейчас за ее плечами много реализованных проектов дизайна коммерческих и жилых помещений. И, конечно, Салтанат будет рада помочь каждому в создании красивого, уютного и функционального интерьера мечты.

+7 702 533 38 18 | @saltanat_design_interior | @saltanatsuleimanova



Альбина Тасимова

Открывает нашу рубрику лучших мастеров города - дипломированный врач Альбина Еламановна Тасимова.

Стаж в медицине у нашей героини более 8 лет, из них 5 лет в косметологии. Специализация: пигментация кожи, акне, возрастные изменения. Владеет всеми актуальными аппаратными и инъекционными методиками, такими как: ботулинотерапия, биоревитализация, мезотерапия. Работает только на сертифицированной продукции ведущих мировых производителей.

+7-701-850-30-94 @kosmetolog.albina1



Альбина Дюсекова

Наша героиня Альбина Дюсекова в бьюти-индустрии уже более 11 лет, начала работать в этой сфере сразу после университета.

В 2015 году она открыла свой салон красоты. Делала прически и макияж на мероприятия. В 2017 году обучилась на мастера по перманентному макияжу 3-х зон. Проходила множество повышений квалификации в разных городах. У нее более 2000 довольных клиентов.

«Я каждую свою работу делаю с любовью, а работа, сделанная с любовью всегда приносит результат. Каждый мой довольный клиент для меня - это большое достижение», - говорит наша героиня.

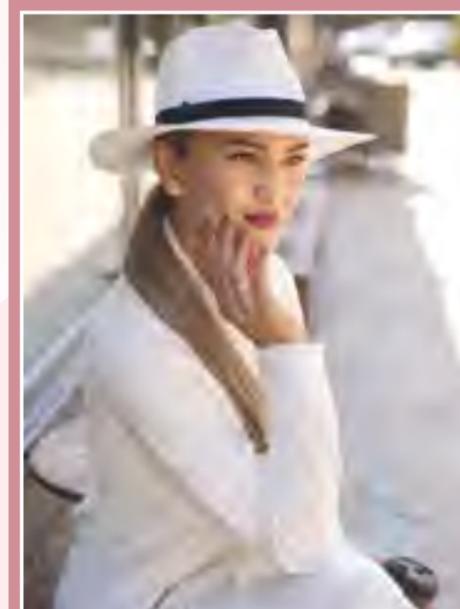
+7 702 920 0400 @ptu_albina_m



Алима Рамазанова

Топовый визажист нашего города Алима Рамазанова начала эту деятельность в 17 лет. На сегодня она имеет пятилетний опыт работы в индустрии красоты. За это время она сертифицировалась у известных казахстанских визажистов, также повышала свою квалификацию у визажиста с мировым уровнем, приняла около 10 000 довольных клиентов и обучила более 50 учениц. Алима - девушка целеустремленная и амбициозная, поэтому открыто заявляет, что намерена стать одним из лучших визажистов Казахстана.

+7 705 100 59 72 @makeup_by_alima



Сауле Жолмуханова

В свои 47 лет наша красивая и обаятельная героиня Сауле Жолмуханова чувствует себя лучше, чем в 25.

Она парикмахер-универсал. Стилист по волосам уже более 15 лет. Девушка любит дарить людям преображение. Считает, что волосы - это украшение и богатство женщины. «Мужчин я тоже люблю преображать», - признается наша героиня.

Ее главная мотивация по жизни - это ее дочери. Работает Сауле только на люксовой уходовой косметике и всегда повышает свою квалификацию. «Если хотите шикарные, здоровые волосы, то вам непременно ко мне», - уверяет наша героиня.

+7 778 681 1622 @saule.hair_stylist



Мейрамгуль Кушалиева

В числе лучших мастеров города - Мейрамгуль Кушалиева. Наша героиня - визажист-бровист! Творит красоту вот уже 8 лет.

«Люблю творчество, делаю необычные образы: от самого спокойного до самого кричащего», - делится девушка. Также она проводит обучение по курсу «Твой Бровист», «Профессиональный визажист», «Сам себе визажист», к каждому клиенту у нее индивидуальный подход.

+7 747 605 18 08 @mimi_lill



Наринэ Аванян

Быть всегда красивой и молодой вам поможет квалифицированный мастер-массажист с 10-летним опытом работы Наринэ Аванян.

Ее конек - скульптурный массаж лица — методика безоперационного омоложения и коррекции контуров лица. Точными и уверенными движениями Наринэ прорабатывает все ткани и скульптурирует лицо, возвращая ему красивые очертания.

Процедура замедляет старение, улучшает качество кожи и делает овал лица более четким. Мастер подарит вам невероятные и незабываемые ощущения, а самое главное - результат!

+7 776 719 08 08 @narinella0808



Анжелла Набугорнова

Основатель Image Media Production
Анжелла Набугорнова - это не просто специалист в SMM, но и профессионал с глубоким пониманием моды, стиля и визуальных трендов. Этот опыт позволяет агентству разрабатывать контент, который не просто привлекает внимание, но и отражает индивидуальность брендов.

Имидж-агентство «Image Media Production» - успешный партнер для продвижения вашего бизнеса в социальных сетях.

+7 775 300 66 67 @ style_by_ange
@ im_age_ncy



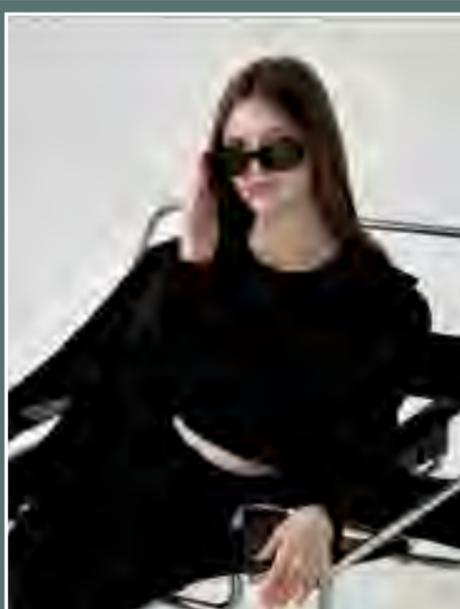
Сабина Даниярловна

Сабина является SMM-специалистом и мобилографом города Уральск.

В этой нише она с 2022 года и считает, что это ее призвание.

Сабина умеет видеть красоту во всем и передавать ее через экран телефона.

+7 776 908 80 88 @ daniyarrovvna_



Яна Ермакова

Следующая наша героиня - молодая и амбициозная Ермакова Яна. Еще будучи школьницей, целеустремленная девушка обучилась SMM и вот уже на протяжении двух лет Яна вносит свою лепту в продвижение местных предпринимателей, помогая раскрутить бизнес-аккаунты, раскрывая ценности и особенности.

Также Яна имеет опыт в мобилографии и проводит персональные съемки. Наша героиня сможет красиво и качественно запечатлеть ваши самые важные события в жизни. Так что, если вам нужна помощь в профессиональной раскрутке аккаунта и съемке контента, вы можете смело обратиться к Яне Ермаковой.

+7 705 655 54 64 @ ermaakovvaa

ГДЕ КУПИТЬ ЦВЕТЫ В УРАЛЬСКЕ



ROMANTIC

ROMANTIC - это вдохновлять каждого человека проявлять любовь, заботу, внимание через цветы и подарки.

Каждому, кто отсканирует этот qr-код, будет начислено 2000 тенге, которые можно использовать при покупке цветов в наших центрах в городах Уральск и Аксай.



г. Уральск: - Северо-Восток 2, 46 | г. Аксай:
- Абая, 57/2 - Назарбаева, 184/1 | 3 микрорайон, 14Б
- Абая, 101/1 - Жангир хана, 52Г
+7 (700) 720 70 70 @ romantic_uralsk



BLOSSOM

цветы * подарки

Blossom — это красота, доступная для всех.

Цветочная студия Blossom приглашает вас на мастер-классы по созданию шикарных цветочных композиций. Мы предлагаем изящные авторские букеты для любого повода и готовые цветочные сетки. Наши доступные цены приятно удивят каждого!

С любовью к Вам и цветам!

Адрес: ЖК Sun City, ул. Самал, 82/4 @ blossom_uralsk
Тел. для заказа: +77005157700



Compliment

ЦВЕТОЧНАЯ СТУДИЯ

Compliment - цветочная студия с выбором премиальных цветов и приятным сервисом.

Наша миссия - создавать авторские букеты из сезонных цветов, которые являются настоящим искусством. Мы гордимся тем, что можем предложить Вам редкие и экзотические цветы, которые не встретишь в Уральске.

Проспект Абулхаир хана, 64с @ complimentflowers07
+7-777-945-90-90



ЭЛИТАЛЫҚ БАСТАУЫШ МЕКТЕБІ
JAIYQ DARYNY
ELITE PRIMARY SCHOOL

В Уральске открылась новая элитарная начальная школа JAIYQ DARYNY!

Это новый уровень в сфере образования и воспитания!

JAIYQ DARYNY – новое образовательное учреждение, формирующее с раннего возраста крепкий фундамент способностей и знаний, жизненных навыков учащихся, необходимых для саморазвития и самостоятельных действий. С первого класса организуются элективные курсы по развитию математической грамотности и языковых компетенций.

- Группа продленного дня для всех учащихся
- Школьное питание для всех учащихся
- Кружки для всестороннего развития

ул. Сейфуллина, 91
+7 747 555 56 33

@ jaiyq_daryny



Почему стоит выбрать Scandic International School?

- **Международное образование:** Программы мирового уровня откроют двери в ведущие университеты мира.
- **Многоязычная среда:** Занятия на нескольких языках помогут вашим детям стать уверенными полиглотами.
- **Межкультурное взаимодействие:** Мы формируем у детей уважение и понимание культурного разнообразия.
- **Индивидуальный подход:** Каждый ученик получает персонализированную поддержку для максимального раскрытия потенциала.

Присоединяйтесь к нашей дружной школьной семье и дайте своим детям образование, которое станет основой их успешного будущего!

ул. К. Жумагалиева, 18
+7 706 610 5781

ул. М. Маметовой, 81
+7 705 523 1197, +7 771 213 9147



QADAM SCHOOL - jarkyn bolashaktyn kepili...

Это частная начальная школа для 1-4 классов с углубленным изучением математики и английского.

Мы предлагаем трёхразовое питание и продлённый день для всех учеников, спортивные секции для всестороннего развития вашего ребёнка, а также кружки по робототехнике, домбыре, хореографии, шахматам.

Дети – наше будущее, и в QADAM SCHOOL мы создаём условия, чтобы это будущее было ярким, успешным и здоровым.

ул. Кызылжар, 8
+7 708 232 74 85

@ qadamschool_oral



Детский сад SABI - любовь, забота и развитие.

В числе лучших частных садов в нашем городе - сеть детских садов SABI! На сегодня открыто семь филиалов данного дошкольного учреждения по всему городу. Родители воспитанников сада отмечают хорошую подготовку к школе, физическое, эстетическое и интеллектуальное развитие. На данный момент в филиалах работают 110 педагогов и воспитывается около 800 детей. Они занимают призовые места на различных конкурсах. Работают воспитатели высших категорий, которые с любовью и уважением относятся к детям и своей работе!

- 7 филиалов по городу
- 7 видов кружков
- Дети с 1 года до 6 лет
- Опытные воспитатели

Мы работаем с 7:00 до 19:00

+7 777 421-31-01
+7 701 376-76-60

@ sabi.uralsk



Сеть частных детских садов «Ақ ниет» начала свою деятельность в 2018 году. На сегодняшний день детские сады «Ақ ниет», «Ақ ниет+» и «Нұр» принимают детей и работают в различных направлениях. Главный принцип коллектива детского сада: «При любых обстоятельствах ставить человечность выше всего».

Детский сад работает с 08:00 утра до 18:30 вечера. Эти детские сады входят в список лучших детских садов Казахстана. Главная цель — привить детям национальные ценности с самого раннего возраста в стенах детского сада. Детские сады «Ақ ниет» находятся в числе лучших дошкольных учреждений города. Дети многократно становились победителями городских, областных и республиканских конкурсов. В детском саду работают логопед, дефектолог, психолог, инструктор по физкультуре, хореограф и музыкант, чтобы обеспечить всестороннее развитие детей.

Все воспитатели в саду - квалифицированные специалисты. В их числе 1 педагог-исследователь, 5 педагогов-модераторов.

+7 747 985 7466

@ sadik_akniet_plus
@ nur_sadik_uralsk

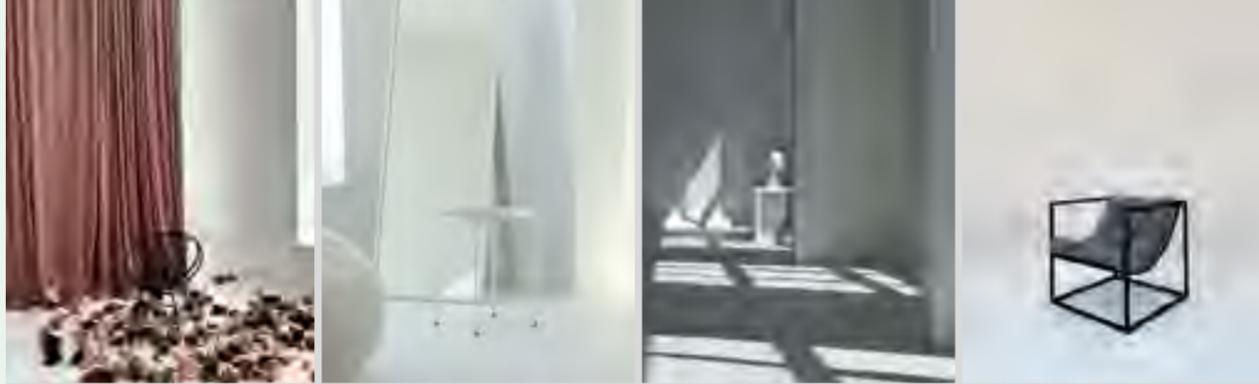


Среди частных дошкольных учреждений Уральска ярко выделяются детские сады сети «Карина». С момента своего основания в 2018 году сеть, включающая четыре детских сада, успешно реализует образовательную программу, основной акцент в которой делается на приобщение детей к национальным традициям и обычаям.

Главная особенность этих учреждений заключается в том, что воспитанники с раннего возраста погружаются в атмосферу любви к родной культуре. Здесь не просто знакомят детей с обычаями и традициями, а прививают им глубокое уважение к национальному наследию, создавая прочную основу для формирования их этнокультурной идентичности. На сегодняшний день в детских садах «Карина» воспитывается более 130 детей, воспитание и обучение малышей осуществляют 15 квалифицированных специалистов.

+7 747 604 12 20
+7 771 667 55 16

@ yasli.sadkarina
@ yasli_sad_aikarina



Е О R A

FOTO STUDIO



СТУДИЯ - 530 м². ВЫСОКИЕ ПОТОЛКИ - 5 м.
ЛУЧШАЯ ЦИКЛОРАМА
УДОБНАЯ ЛОКАЦИЯ В ЦЕНТРЕ ГОРОДА

г. Уральск, ул. Шевченко, 56, 3 этаж



TASPALAB

by Gulnaz Alimgerey

В Уральске открылась новая творческая студия «TaspaLAB»!

- 13 фотозон
- подкаст/рилс зоны
- конференц-зал
- медиа школа
- школа танцев
- школа моделей
- звукозапись
- мафия рум

Регламент работы: 10:00-22:00
Без перерыва и выходных

г. Уральск, пр. Абая, 94 +7 707 569 28 68



Sun Space

Фотостудия Sun Space - это про свободу, стиль и минимализм!

Мобильная фотостудия 300 кв.м., где вы сможете создавать свои фотозоны с помощью нашего передвижного реквизита. Команда профессиональных фотографов, которые проведут для вас свадебные, семейные, индивидуальные и коммерческие фотосессии.

Также наше пространство отлично подойдет для event мероприятий. Высокие потолки, собственная гримерная, естественное освещение - это то, что нужно Вам для комфортной фотосессии!

ул. Гагарина, 31/4 +7-707-557-90-47 @sun_space.kz



CLICK pic

ФОТОСТУДИЯ «CLICKPIC» - ЭТО СТУДИЯ АВТОПОРТРЕТА,
ГДЕ МОЖНО СДЕЛАТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ФОТОГРАФИИ БЕЗ ФОТОГРАФА!

ЗДЕСЬ ТЫ САМ СЕБЕ ФОТОГРАФ

СМОТРИТЕ В ЗЕРКАЛО → ВЫБИРАЕТЕ РАКУРС → ЖМЕТЕ НА КНОПКУ

ФОТОГРАФИИ ПОЛУЧАЮТСЯ ТАКИЕ ЖЕ КАК В ЗЕРКАЛЕ
И БУДУТ ГОТОВЫ В ЭТОТ ЖЕ ДЕНЬ! БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЯ ПО КОЛИЧЕСТВУ!

ул. Хамида Чурина, 63
(напротив ТЦ Атриум)

+7-707-359-37-57
@clickpic_photostudio

НАИЛ СТУДИЯ ZHANOCHKA_NAILS

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В СТУДИЮ
КРАСОТЫ «ZHANOCHKA_NAILS»

В дружной и уютной обстановке
салона Вам предоставят полный
спектр ухода:

- > подтягивающий массаж для легкой походки;
- > безболезненный шугаринг;
- > модный дизайн для оригинального маникюра;
- > аккуратный педикюр;
- > эксклюзивный французский парфюм;
- > омолаживающий уход для лица и тела.

Также доступно
одновременное проведение
МАНИКЮРА И ПЕДИКЮРА -
вы сэкономите свое время
и деньги!

*Мы создаем красоту
с Любовью!*

Наш адрес:
Кердери, 137, остановка «Диана»

+7 778 330 46 56
zhanochka_nails

В Уральске определили самых красивых девушек!

В рамках Дня города в областном драматическом театре им. А.Н. Островского прошел самый красивый конкурс «Miss Uralsk – 2024». В финале приняли участие 13 девушек.

По итогам конкурса «MISS URALSK – 2024» третьей вице-мисс стала Азиза Даукенова, второй вице-мисс – 19-летняя Милана Даниярова. Титул первой вице-мисс достался Софии Габдуллиной. В этом году выделили отдельную номинацию – «Мисс Акжайык», которой удостоилась участница Алинур Нуржан.

Почетный титул «Miss Uralsk – 2024» завоевала 30-летняя Алма Хабулова. Теперь в ноябре она будет представлять наш город на республиканском конкурсе «Мисс Казахстан – 2024».



Алма Хабулова
Miss Uralsk-2024



Алинур Нуржан
Miss Aqjayıq-2024



София Габдуллина
I vice Miss Uralsk-2024



Милана Даниярова
II vice Miss Uralsk-2024



Азиза Даукенова
III vice Miss Uralsk-2024



Г. УРАЛЬСК, УЛ. М. ЖУНИСОВА, 126
+7 700 126 00 07

BARREL_GASTROBAR

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ

КОНЮШНЯ PUB

МНОЖЕСТВО РАЗЛИЧНЫХ БЛЮД ИЗ КОНИНЫ
0% ЗА ОБСЛУЖИВАНИЕ, УЮТНАЯ АТМОСФЕРА



МКРН АСТАНА 6/1 | 8(702)185-11-28 8(7112)307-000



PABLO BAR & RESTAURANT



г. Актобе, проспект Алии Молдагуловой, 38А,
+7 777 784 80 80 / +7 777 784 40 40

– это жемчужина Западного Казахстана!

Комплекс объединил в себе все самое лучшее!

Наша миссия – дарить каждому гостю позитивные эмоции и воспоминания!

Наше пространство – это место консолидации успешных людей, привыкших получать все самое лучшее!

У нас три направления, связанные друг с другом единым концептом кухни и бара.



Напоминаем, что теперь
в Уральске нас можно
посетить по 2-м адресам:

📍 ул. Чагано-Набережная, 78/1
мкр. Жана Орда, 4/1

☎ +7 702 943 85 09

📷 khutorok

Приглашаем вас окунуться в атмосферу настоящей
украинской гостеприимности в нашем ресторане!

ПРИХОДИТЕ, МЫ ВСЕГДА РАДЫ ВИДЕТЬ ВАС!



Просторные и уютные
залы станут идеальным
местом для ваших
праздников и встреч.

Мы с любовью готовим
блюда аутентичной
украинской кухни, чтобы
порадовать вас
неповторимым вкусом.

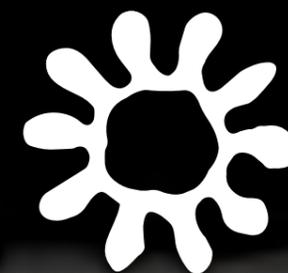


Вас ждут живая музыка,
радушный прием и
заботливый персонал,
который сделает
ваше пребывание у нас
незабываемым.

**А для именинников
у нас особенный
подарок - СКИДКА 15%
на меню кухни!**



ПЕРЕХОДИТЕ
ПО QR-КОДУ
И ЗАКАЗЫВАЙТЕ
ПРЯМО СЕЙЧАС!



ДОМБУРА
CAFÉ

**Пожалуй, самые вкусные
завтраки в городе!**

**В будние дни к каждому завтраку КОФЕ в ПОДАРОК,
а в выходные дни – БОКАЛ ИГРИСТОГО в ПОДАРОК!**

📷 dombyra.cafe
☎ +7777908080

📷 dombyra.ballroom
☎ +7777308080

📷 dombyra.restaurant
☎ +77057908080



Восточная сказка

Место вкусной кухни

Насладитесь гастрономическим путешествием по кухне Востока. От итальянской пиццы до восточных блюд на гриле, каждое блюдо – настоящий шедевр.

Забудьте о повседневных заботах и погрузитесь в уют нашего ресторана и кафе. Мы позаботимся о вашем комфорте и сделаем этот визит незабываемым.



Адрес: пр-т Абулхаир хана, 99 Тел.: +7 707 06 07 007



ОТЕЛЬ МЕЖДУНАРОДНОГО УРОВНЯ С ПЕРВОКЛАССНЫМ СЕРВИСОМ

РЕСТОРАН 74URBANFOOD.

Завтраки по системе шведского стола – почувствуй себя за границей. Обновленное основное меню по принципам европейской кухни подарит вам гастрономическое наслаждение.



КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ

Оснащен современным мультимедийным и звуковым оборудованием для проведения мероприятий. Дополнительно можно воспользоваться услугами кофейки, бизнес-ланчей, ужином.

📍 ул. Отегена Сеитова, 5, Актобе ☎ +7 (771) 068-84-72 📱 ibis_aktobe



ИСТОРИЯ УСПЕХА ^{qz}

#3 (34) ОКТЯБРЬ, 2024

12+



ВЕЛИКОЛЕПНЫЙ АЛЬЯНС